

证券代码：002917

证券简称：金奥博

## 深圳市金奥博科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	前海互兴；华泰证券
时间	2024年3月12日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲；证券事务代表：喻芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、公司现有工业炸药和雷管的产能情况及在行业的排名情况？</p> <p>答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。</p>

2023年，民爆生产企业累计完成生产总值434.3亿元，同比增长10.4%；完成销售总值432.6亿元，同比增长11.3%。2023年公司的集团生产总值在民爆行业排名第14名。

## **2、行业电子雷管整体情况以及公司产线建设、市场拓展情况？**

答：2023年，行业生产企业电子雷管累计产量为6.7亿发，同比增加94.9%。公司积极推进产线并线技术改造，建立电子雷管产能规模优势，实现扩能扩产，截至2023年12月，泰山民爆第一期和第二期生产线改造建设已通过验收正式投产。公司电子雷管产销量在稳步提升中，同时公司在不断加强产品销售推广，扩大市场份额。

## **3、公司智能装备业务经营情况？**

答：公司目前是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》对行业发展提出了主要预期指标及任务，包括现有危险岗位操作人员机器人替代比例不小于40%，包装型工业炸药生产线最小许可产能不小于1.2万吨，及生产线定员标准单条工业炸药生产线现场操作人员总数不大于3人等，为公司民爆智能装备业务提供了广阔的发展空间，公司将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术，不断加强市场开拓，助力民爆行业的高质量发展。

## **4、公司的化工原料业务拓展情况？**

答：公司综合引进消化吸收国际先进的乳化剂和复合油相生产工艺技术，为民爆器材生产企业提供生产工业炸药所需的多种规格和品种的一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，同时公司将根据市场销售及产能匹配情况进行扩产，满足客户多层次的需求，扩大市场份额。

## **5、公司智能装备业务的竞争优势以及在其他领域的拓展情况？**

答：公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域并获得订单。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公

司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

#### **6、公司军工业务的拓展情况？**

答：公司的军工相关订单正在有序推进中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。

#### **7、公司所回购的股份是否会进行股权激励？**

答：公司于 2023 年 5 月实施完成了一期股份回购，目前二期股权回购正在推进中，回购的股份拟用于实施公司股权激励计划或员工持股计划。公司已回购的股份如未能在股份回购完成之后 36 个月内使用完毕，未使用部分将在依法履行程序后予以注销。

#### **8、公司目前的海外市场业务情况？**

答：在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括俄罗斯、阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深入开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司下属子公司天津泰克顿主要从事民爆物品、危化品及原材料、进出口贸易等综合性贸易。

公司将继续深化开展国际合作，充分利用集团资源优势对天津泰克顿进行赋能，创新业务模式，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。

#### **9、公司经营业务板块的规划？**

答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：

(1) 在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新

	<p>技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、军工、精细化工及电气用纸等领域的应用及市场份额，并积极开拓环保节能领域业务，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“黑灯工厂”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。</p> <p>（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。</p> <p>（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。</p> <p>（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化、黑灯工厂打下扎实的基础。</p>
<p><b>附件清单</b> <b>（如有）</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年3月13日</p>