

证券代码：002912

证券简称：中新赛克

深圳市中新赛克科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	通过全景网参加公司 2023 年年度业绩说明会的投资者 公司接待人员：公司总经理 凌东胜；独立董事 周成柱；董事会秘书兼财务总监 李斌
时间	2024 年 4 月 1 日下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” ( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	网络远程文字形式
交流内容及具体问答记录	<b>互动问答：</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、 <b>公司市值连续五年下跌，请问公司如何看待？</b> 答：您好，感谢您的关注。公司近几年股价表现不尽如人意，但是公司管理层会持续关注股价，在业务经营方面持续努力，争取可以回馈投资者的关注和信任。谢谢！ 2、 <b>对比 2022 年，公司在 2023 年业绩有了明显的回暖为何公司的股价毫无任何起色，面对闲置资金的处理公司也是宁可投入理财产品也不回购公司股票难道公司自己都对中新的未来毫无信心吗？</b> 答：您好，感谢您对公司的关注。公司从 2022 年开始订单状况开始恢复，2023 年财务报表业绩恢复盈利，但是市场信心

的恢复需要时间。公司对未来发展充满信息并具有明确的研发和市场开拓计划，为实施上述计划也需要公司具备充足的现金储备。谢谢！

**3、你好，公司的海外业务占比多少？**

答：您好，公司 2023 年度按订货口径海外业务占比约 30%。

**4、几年前凌总曾提出公司业绩复合增长 20%，但这三年业绩大起大落，市值也一落千丈，请问站在当下，对公司未来业绩增长有何展望？**

答：您好，谢谢对公司的持续关注。这几年，根据国内外形势的变化，公司制定了 ToG+ToB 双轮驱动以及国内国际均衡发展的战略，推出了相应的产品和解决方案，并积极拓展市场，发展生态合作伙伴，初见成效。管理团队有足够信心推动公司未来业绩的持续增长。谢谢！

**5、公司对未来今年的业绩增长有信心吗？有股权激励计划吗？**

答：您好，公司对未来发展有充足的信心，并在今年制定了“ToG+ToB”双轮驱动和国内国际均衡发展的总体经营战略，力争取得良好的经营业绩回馈广大投资者。另外，公司信息披露严格执行监管单位的相关要求，如有股权激励计划会及时披露。

**6、公司一季度订单是不是不及预期？**

答：您好，感谢对公司的关注，公司一季度订单情况请关注后续相关信息披露。

**7、公司好多现金去理财，为什么不用来增持，难道对前景没有信心**

答：您好，感谢您对公司的关注。公司对未来发展充满信息并具有明确的研发和市场开拓计划，为实施上述计划也需要公司具备充足的现金储备。谢谢！

**8、各地政府在加大数据中心得建设，请问公司是否能从中获益？**

答：您好。针对目前各地的大数据中心建设，公司目前主要关注：网络可视化产品和数据安全产品的应用。谢谢！

**9、请问，深创投做为公司控股股东对公司业务方面有哪些支持？**

答：您好，感谢您对公司的关注。深创投作为公司控股股东在公司战略管理、企业经营等重大方面均有支持。特别是在公司向 2B 业务拓展的当下，深创投作为创投行业领军企业，和公司一起探索创投数字化转型的一体化解决方案，并由公司实际进行业务拓展，形成了数个落地应用项目。谢谢！

**10、请问，公司对未来业绩持续增长有信心吗？面对市场竞争，有没有好的方案？**

答：您好。过去三年，公司基于自身的核心能力积累，在提升传统业务的基础上，积极拥抱数字化和智能化大趋势，推出了针对政企客户的系列产品和解决方案，并加强政企销售队伍，发展行业生态合作伙伴。同时，公司进一步加大海外市场的投入力度，包括研发投入和渠道建设，积极开拓更多的新市场。因此，我们管理团队有信心在不确定的市场中，确保公司有足够强的抗风险能力，并且全力促进公司业绩的持续增长。谢谢！

**11、公司股价跌至历史低点，公司高管及控股股东没有任何增持措施，一直都是减持，是否公司内部不看好公司发展，现阶段股价是否高估？**

答：您好，感谢您对公司的关注。公司控股股东一直没有进行减持，公司员工持股平台的减持也是基于员工的个人资金需求。公司管理层十分看好公司未来发展。谢谢！

**12、公司目前现金有多少？同比增长了多少？**

答：您好，截至 2023 年末，公司账面现金（货币资金+结构性存款）余额 10.41 亿元，同比增长约 5%。

**13、交易所尽管不强制规定预报一季报，但作为一个有责任感的公司，对股东负责任的公司，提前预告一下业绩，彰显我们的治理能力和对股东的负责任态度，所以建议公司从这个季度**

开始就公布。

答：您好，公司信息披露严格执行监管单位的相关规定，一季度业绩情况请关注公司后续具体信息披露情况，谢谢

**14、在人工智能如此活跃的大环境中，公司同时也具备强大的研发团队，为什么公司坚持传统业务不把握先机紧抓算力这么巨大的市场抢占先机，而是选择更保守的传统业务呢？**

答：您好，谢谢对公司的持续关注，公司这些年在传统业务的基础上，一直在积极拓展政企市场，公司年报做了详细披露。关于你提到的算力市场，公司相关网络可视化产品也有对应的解决方案。谢谢！

**15、AI 行业蓬勃发展，算力又是人工智能的基础，贵公司目前已具备算力数据网络监测和调度等能力，请问贵公司有没有开始布局算力数据可视化和算力一体化建设的宽带网络产品业务？请详细说明一下，谢谢！**

答：您好，公司一直持续在提升网络可视化产品的能力，以满足客户在网络性能监测和数据可视化方面多样化的需求。谢谢！

**16、现在很多公司有虚假业绩情况，公司有何方法对公司管理避免出现这样的情况**

答：您好，公司的相关财务数据在披露前，均会经过董事会审计委员会审核，同时年度财报均由专业的会计师事务所进行财报相关内控审计。谢谢！

**17、正如公司所说：公司 2023 年年初就成立 AI-Lab，专注 AI 在公司各大产品和解决方案中的应用。过去一年了，公司都没有公布 AI- Lab 的开发成果，请问公司是准备给投资者一个惊喜还是目前为止毫无实质性的开发成果呢？**

答：您好，感谢您对公司的关注。在前沿技术应用上，公司全面拥抱 AI，在公司内部设立了 AI 创新赋能实验室，将 AI 能力尤其是大模型能力赋能公司主营产品，提高公司核心竞争力。具体表现为：在宽带网产品上，结合公司 AI 创新赋能实

验室的大模型能力，大幅拓展自定义及加密应用识别、解析能力。在网络内容安全产品上，引入 AI 大模型能力，AI 赋能电信网及互联网诈骗防范分析系统，加强对电信网及互联网相关涉诈电话及网络流量的数据采集、分析、研判及处置工作，成效显著，获得客户好评。在大数据运营产品上，基于 AI 大模型的能力，研发了知识库管理产品，已在多个局点进行试用，并得到用户的积极反馈与好评。在数据与网络安全产品上，依托大模型与深度学习关键技术，重点优化了数据分类分级算法能力，产品性能得到有效提升。同时，公司在内网搭建大模型服务平台“小赛 AI”，开发了基于大模型的小赛问答产品和客服机器人，帮助公司提升了内部效率和各产品线的研发质量。因此，目前公司已将 AI 全面应用到公司内部产品研发和提升产品能力等多场景中。上述已在 2023 年年报中分别进行了披露，谢谢！

**18、请问李总，公司股价接近历史新低，一直处于低谷，辜负了投资者的期望，请问贵司会采取积极措施稳定回暖股价，回馈投资者的信任吗？**

答：您好，感谢您的关注。确实公司这几年股价表现辜负了投资者的期望，我个人也持有公司股票，并且并未进行过减持，希望通过自身的努力工作可以回馈投资者信任。谢谢！

**19、请问，请问贵公司在未来几年内对于网络安全技术的研发和创新有何规划和投入？同时，能否分享一下贵公司在提升网络安全服务质量和客户满意度方面的策略和措施？”**

答：您好，目前网络安全已经扩展到“数字安全”，它包括传统的网络安全和新起的数据安全。公司借助多年的数据采集和数据分析基础，目前主要聚焦在数据安全。谢谢！

**20、作为可视化前端厂商，目前整体发现趋势怎么样，是见顶还是属于爆发期？**

答：您好，随着数字化的进一步推进，各行各业的数据中心、信息中心和算力中心都会进一步扩容，网络可视化产品越来越

成为网络可视化运维的首选。谢谢！

**21、公司 80%的毛利润，净利润都还出现过负 70%，如果公司高管在上海钢联毛利润只有 1%的公司，还能生存？**

答：您好，感谢对公司的关注。公司所处行业为软件与信息技术服务业，与您所述的企业因业务模式、产品属性等不同导致综合毛利率差异较大。另目前公司经营情况良好，2023 年全年净利润已实现扭亏为盈。谢谢！

**22、请问公司什么时候收购荣耀的计划？**

答：您好，公司暂无相关计划，公司主要对所属行业的上下游企业保持高度关注，积极寻求合作机会。谢谢！

**23、中新赛克未来方向如何，为何股价一直不高。**

答：您好，今年公司重新定义了“ToG+ToB”双轮驱动，国内国际均衡发展的整体战略。同时，公司将紧跟相关政策的要求，加强企业经营能力和市值管理工作，维护广大股东的利益。谢谢！

**24、公司有大量的存量资金，在 2024 年度在什么领域有购并计划和方向，从而更快让公司发展符合科技发展潮流。**

答：您好，公司这么多年在保持稳健经营的基础上，坚持走“内生式增长”，在传统市场的基础上，积极拓展政企和海外市场，一方面研发政企及海外市场需要的产品，另一方面扩展相应的销售队伍。如果有合适的标的，公司也不排斥。

**25、请问公司在手合同订单金额有多少？网上各类公开招投标信息中，很少看到公司中标订单，或着中标金额很少？公司订单获取渠道是什么？如何保证稳步增长，可持续发展？**

答：您好，感谢您的公司的关注。公司并未周期性披露在手订单情况。公司传统业务所属行业较为特殊，故一些订单在公开招投标信息中难以查询到。公司历史上一些大额订单也进行了及时、全面的信息披露，也请您进行查阅。谢谢！

**26、股价跌的投资者损失惨重啊，原始股东还在不计代价每年都减持股份，甚至二十多元都还在减持，原因何在？**

答：您好，感谢您的关注。公司员工持股平台的减持计划和减持结果请见公司前期信息披露情况。谢谢！

**27、公司股价持续低迷，连最高点零头都不够，公司后续会采取什么措施维护市值，是否有回购计划？**

答：您好，感谢您的公司的关注。公司经过过去几年的低迷时期，相关业务已在去年积极恢复。公司管理层持续关注公司市值表现。谢谢！

**28、你好，公司一季度的业绩大增吗？**

答：您好，感谢您对公司的关注。关于公司 2024 年第一季度的业绩情况，请关注公司后续信息披露情况。谢谢！

**29、国家大力发展低空经济，推进通感一体建设，公司是否参与运营商相关项目？有没有技术储备？**

答：您好，感谢您对公司的关注。公司基于对无线技术的深度理解和长期耕耘将持续提高无人机信号等特定信号的深度解析能力。上述能力在无人机管理领域将有相关应用。谢谢！

**30、公司目前已具备算力数据网络监测和调度等能力，请问有没有开始布局算力数据可视化和算力一体化建设的宽带网产品业务？**

答：您好，感谢您对公司的关注。公司一直关注并研发相关网络可视化产品在信息中心、数据中心及算力中心的应用。并且，公司 2023 年年初就成立 AI-Lab，专注 AI 在公司各大产品和解决方案中的应用。谢谢！

**31、公司的人工智能大模型产品主要的用途是什么，公司有没有计划开发一款像 Kimi 一样的产品？**

答：您好，公司的 AI 产品主要聚焦在现有产品和解决方案中的应用，譬如：针对大数据产品，我们推出“知信“应用，帮助客户解决企业内部知识库以及所有数据的管理&查询等使用需求。

**32、公司是否计划自建算力系统，是否会推出通用人工智能大模型？**

答;您好,感谢您对公司的关注。我们公司一直关注并研发相关网络可视化产品在信息中心、数据中心及算力中心的应用。并且,公司2023年年初就成立AI-Lab,专注AI在公司各大产品和解决方案中的应用。公司短期内没有自建算力系统,推出通用人工智能大模型的计划。谢谢!

**33、请问,与公司业务相同的浩瀚深度和恒为科技都在转型与华为一起做鲲鹏一体机,市值大幅提升,且恒为科技更是因为转型算力让公司估值大幅提升,在人工智能+时代,不知公司会如何去把握未来,让公司股价大幅提升。**

答:您好,我们公司一直关注并研发相关网络可视化产品在信息中心、数据中心及算力中心的应用。并且,公司2023年年初就成立AI-Lab,专注AI在公司各大产品和解决方案中的应用。谢谢!

**34、公司2023年第四季度的ESG评分较低,万得的ESG总评分为BBB,社会分项评分5.19,还有较大改进空间。关注到贵公司已发布了2023年度ESG报告,想请问公司如何看待社会责任在公司运营中的重要性?未来如何改进ESG评分?**

答:您好,感谢您对公司的关注。公司高度重视并持续践行ESG理念,请关注公司将发布的年度ESG报告。未来,公司将继续加强ESG管理,做好ESG报告编制及信息披露,进一步完善公司ESG与可持续发展工作。谢谢!

**35、一季度的业绩如何?**

答:您好,公司一季度业绩情况请关注后续相关信息披露。

**36、公司在2023年收入确认环节,未确认的收入中,反应到2024年度一季度利润的占比有多少?**

答:您好,感谢您对公司的关注。关于公司2024年一季度的财务数据,请关注公司后续的信息披露情况。谢谢!

**37、公司股价从200多一直跌了4年,跌的只剩零头,十几块,公司却没有增持回购过自家股份,请问,你们是不在乎股价?**

答:您好,感谢您对公司的关注。公司控股股东和管理层一直



	<p>关注公司市值表现，公司管理层也都持有公司股份。谢谢！</p> <p><b>38、请问公司是行业龙头吗？恒为科技之前属于跟跑者，现在成为引领者，公司管理思路和路径怎么有什么想说的？</b></p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。公司与恒为科技均为网络可视化前端厂商，但分属于不同的细分领域，公司会持续学习行业内厂商的战略发展方向，并选择一条适合自身的道路。谢谢！</p> <p><b>39、近几年机构很少对公司进行评级，公司的深度研报也很少，请问公司在市值管理方面做了哪些工作？今年公司高管是否会将市值管理纳入一把手考核？</b></p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注。公司目前对于市值管理按照控股股东及实际控制人相关考核制度进行管理和推进，对于您提到的机构研报覆盖和市值表现等均有涉及。谢谢！</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>不涉及。</p>
<p><b>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</b></p>	<p>无。</p>