江苏蔚蓝锂芯股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-Q2-01

	1	
投资者关系活动	☑特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其</u>	他活动内容)_
参与单位名称及	民生证券 席子屹	
人员姓名	华泰资产 郭元方	
时间	2024年4月3日11:00-12:00	
地点	公司	
上市公司接待人	董事会秘书 房红亮、证券事务代表 吴向阳	
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书房红亮先生简单介绍了公司 2023 年度经营情	
	况,2023年度公司实现营业总收入52.22亿元,实现净利润	
	2.00 亿元,归属于上市公司股东的净利润 1.41 亿元。	
	问: 2023 年度锂电池的经营情况如何?	
	答: 2023 年度, 锂电池业务处于逐步恢复中, 销售呈现逐季	
	环比增长的趋势。目前来看,经过一年多的去库存,海外四大	
	工具厂商的库存水平已达到正常水平,采购量在恢复中。	
	问: 金属物流业务与 LED 业务呢?	
	答:金属物流业务是公司比较稳定的业务,2023年度经营情	
	况良好,净利润增长约6%左右,这几年也一直为公司提供稳	
	定的现金流。	

LED 芯片行业目前有转暖迹象,公司一直在调整 LED 业务产品 结构,走显示背光等高端产品路线,在Mini LED 领域也保持 着领先的竞争力,2023年,LED业务也扭亏为盈,预计今年 LED 业务情况会继续向好。

问: 公司锂电池业务场景布局情况如何?

答: 以电动工具为主的高倍率锂电池是公司的传统优势领域, 公司也在积极挖掘具有市场潜力的其他应用场景。就 2024 年 来看,预计工具领域仍是公司最大的市场。

公司这几年积极研发容量型电池,容量型产品开发完备,成熟 度高,也经过了客户验证,在两轮车领域也有出货,预计24 年更多的还是供应电动摩托车。

相对于两轮车及电动工具,清洁电器市场规模要小一些,公司 也有着丰富的客户,供应很多下游头部厂商。

对于BBU 领域,基于伺服器标准化及空间、环保等考量,海外 很早就提出了备用电源由集中式向分布式的设计理念,随着 AI 兴起带来的数据中心备用电源市场发展而开始实际应用,

目前主要是日韩同行三星、村田、松下在供应,公司也在送样 测试及新样品开发中,有少量的出货。

问:怎么看待机器人、低空经济的前景?

答:公司也在积极关注这些未来可能爆发的新应用领域,像类 似的机器狗也有一些销售,同时还在继续研发新的产品。

对于低空经济, 我们在 2022 年就关注到了海外同行在 eVTOL (垂直升降飞行器)的布局,现在也有产品处于研发中,这一 块主要是公司对于未来的一些布局。

接待过程中,公司接待人员严格按照有关制度规定与投资者进 行了交流与沟通,没有出现未公开重大信息泄露等情况,同时 己按深交所要求签署调研《承诺书》。

日期	2024年4月3日