

证券代码：002658

证券简称：雪迪龙

北京雪迪龙科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	参与公司2023年年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2024年4月9日
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
形式	采用网络远程的方式
公司参与人员	董事长敖小强先生、独立董事田贺忠先生、财务负责人赵爱学先生、董事会秘书葛毅捷先生
交流内容及具体问答记录	<p>公司于2024年4月9日(星期二)下午15:00-17:00通过全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）举办2023年度业绩说明会，本次年度业绩说明会将采用网络远程的方式举行，公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>一、关于未来发展规划，公司提出要向更高端的分析仪器领域迈进，并加速实现对上游核心零部件的覆盖。能否详细介绍下这个战略的具体实施步骤和预期目标，以及这对公司长期盈利能力的影响？</p> <p>您好，公司通过质子转移飞行时间质谱仪、工业色谱仪等国产化项目的实施，推动公司向更高端的分析仪器领域迈进，并加速实现对更多上游光学器件、检测器等核心零部件的覆盖，综合利用公司五大技术研发平台和强大的产业化能力，采用投资合作、科技成果转化等相关手段，统筹推进种子业务相关产业链联通发展。通过开展高端分析仪器及上游核心零部件等种子业务，将有利于毛利率水平回升，提升公司核心竞争力及长期盈利能力。谢谢！</p>

二、关于公司的发展战略，特别是在环境监测、碳排放计量、工业过程分析等领域的竞争力巩固方面，公司有哪些具体的市场拓展计划和战略？

您好，公司坚持以污染源排放监测、环境质量监测及环境大数据等环境监测业务为公司核心业务，保持其作为公司基本盘不动摇。聚焦钢铁、焦化、水泥等非电行业超低排放改造与存量市场更新的机会，抓住新建火电项目及灵活性改造带来的业务机会，加强与大型电力、能源、石化等集团客户的深入合作，加大新产品推广力度；重点拓展国家和省级环境空气质量监测站点设备更新项目，在大气污染防治重点区域、VOCs 产业集群和工业园区，推广大气复合污染走航监测车及走航服务，积极拓展机场、港口、铁路货场、公路等交通污染监测项目，助力实现区域污染排放有效管控，改善当地环境空气质量；推进智慧水站建设及入河入海排污口监控，实现对水质情况的快速、精准、智慧监测，积极推广污染源水质在线监测系统产品，提升市场份额。加快拓展碳排放/温室气体监测和工业过程分析等成长业务，抓住深化碳监测评估试点工作带来的市场机会，重点在火电、钢铁、水泥等行业推广智能碳排放计量监测系统，继续开拓船舶碳排放计量监测系统、碳账户管理系统等产品的重点客户，围绕碳计量支撑交易的业务应用，联合有关单位推进碳计量数据可信认证相关的制度设计与技术示范；抓住制造业转型升级等带来的设备更新机会，加强与大型企业客户、设计院等深度合作，重点推广防爆工业气相色谱仪、防爆激光气体分析仪等全线自产产品，加大 Orthodyne 品牌产品在国内半导体等行业的推广，持续完善工业过程分析解决方案，为客户不断创造价值。谢谢！

三、公司在治理结构和运营管理中如何体现高新技术企业、国家级专精特新“小巨人”企业等荣誉？未来是否有计划提升信息披露的透明度，以增加投资者的信任和理解？

您好，公司坚持以客户为中心，坚定落实“深耕客户价值，实现高质量发展”的经营战略，公司运营管理紧紧围绕经营目标和业务发展需要，持续优化治理结构和完善组织架构，持续加强技术研发和科

技术创新，通过数字化赋能实现提质增效，形成差异化竞争优势，高新技术企业等荣誉称号是对公司整体高质量运营的体现和肯定。公司严格按照深交所等相关规定，真实、准确、完整、及时、公平地披露信息，公司将继续保持与投资者的良好互动，不断提升投资者对公司的理解和信任。谢谢！

四、公司的研发投入较上年度有 7.29 的增长，这无疑显示出公司对技术创新的重视。在未来，公司如何规划研发投入的方向与策略，以确保在激烈的市场竞争中保持技术领先优势？

您好，公司高度重视技术研发和科技创新，2024 年研发工作的重点是聚焦核心产品、提升产品质量、加速数智升级，以光谱学、色谱学、质谱学、能谱学和传感器学五大核心技术平台为基础，结合数据采集子站和仪器物联网两个基础软件平台，加快 5G、人工智能、数据加密认证等数字技术与监测技术的深度融合，优先推进核心产品的数字化、智能化升级，围绕“端+云+数据应用”的模式切入各行业应用场景，持续提升监测数据质量并挖掘数据价值，为客户提供高品质的数据应用解决方案。谢谢！

五、针对公司的研发投入，占营业收入的比例为 6.89。公司是否有进一步增加研发投入的计划？未来的研发方向是什么？

您好，公司高度重视技术研发和科技创新，2024 年研发工作的重点是聚焦核心产品、提升产品质量、加速数智升级，以光谱学、色谱学、质谱学、能谱学和传感器学五大核心技术平台为基础，结合数据采集子站和仪器物联网两个基础软件平台，加快 5G、人工智能、数据加密认证等数字技术与监测技术的深度融合，优先推进核心产品的数字化、智能化升级，围绕“端+云+数据应用”的模式切入各行业应用场景，持续提升监测数据质量并挖掘数据价值，为客户提供高品质的数据应用解决方案。谢谢！

六、敖总您好，我这边是《泡财经》，2023 年毛利下滑严重，请问新的一年采取什么措施补救？

您好，2023 年度由于整体市场需求偏弱且竞争加剧，造成毛利率

有所下降。2024 年，公司将持续加大新产品研发投入，优化公司产品结构，加大新产品市场推广力度，以期公司毛利率水平回升。谢谢！

七、在财务方面，尽管公司 2023 年度的营业收入实现了微增，但净利润却下滑了 28.51，请问这一显著下滑的原因是什么？公司采取了哪些措施来改善盈利状况？

您好，2023 年度由于整体市场需求偏弱且竞争加剧，造成毛利率有所下降，是公司净利润下降的主要原因。2024 年，我国经济回升向好、长期向好的基本趋势没有改变，公司将坚定落实“深耕客户价值，实现高质量发展”的经营战略。深耕客户价值，集中优势资源，精炼业务和团队；扎实推进公司高质量发展，努力实现人才领先、产品领先、服务领先、增速领先的“四个领先”。坚持以利润为中心，深入贯彻落实经营管理“两条主线”，紧紧围绕公司经营“五大任务”和“12 项重点工作”，聚焦客户切实需求打造“五好产品”和“五好服务”，不断提升客户满意度，通过数字化赋能实现提质增效，平衡兼顾增速与人均效能，形成差异化竞争优势，增强公司核心竞争力。谢谢！

八、请问贵公司生产的仪器仪表有在殡葬业火化炉应用吗？

您好，公司设备在殡葬业排放监测有应用案例，谢谢！

九、请问贵公司生产的仪表在民用船舶上销售还是在军用船舶上怎么样？

您好，公司控股子公司中计碳汇联合招商轮船、招商检测共同研发了船舶碳排放在线计量监测系统，已在某远洋散货船安装使用，实现数据稳定回传，得到多方好评。公司在船舶碳监测领域已取得一定的先发优势，公司将积极把握住相关业务机会。谢谢！

十、您好，公司生态环境监测系统营收占 2023 年总收入近 80，未来是否考虑拓展工业过程分析系统销售业务呢？

您好，2023 年度，公司工业过程分析系统实现销售收入 2.44 亿元，较上年同期 1.72 亿元增长 42.16%。公司与石化、建材等集团客户达成深度战略合作，中标石化、水泥等行业多个大项目并成功交付验收，在天然气提氦装置气体分析、核电高温气冷系统杂质分析、制氢过程

纯度分析等新能源行业项目取得进展，公司品牌首次入围国内半导体行业头部企业合格供应商，未来与 Orthodyne 品牌齐头并进拓展半导体电子气体分析市场。该领域国产化关键仪器仪表日渐成熟，部分新产品已实现试用和销售，未来可进一步提升工业过程分析业务盈利能力。

谢谢！

十一、请问贵公司有在俄罗斯远东在设分公司吗

您好，目前未在上述地区设立分子公司，谢谢！

十二、您好，请问贵公司有何具体措施来规避市场竞争和人才流失等风险呢？

您好，关于市场竞争方面，公司将密切关注宏观经济形势及相关产业政策变化情况，适时调整公司业务发展策略；持续加大研发投入，积极拥抱人工智能、大数据等新兴信息技术，推动新兴技术与监测技术的融合，加强核心技术的研发及储备；坚持以客户为中心，不断提升产品质量和服务质量，持续优化销售及服务网络，从多个方面提升公司核心竞争力。关于人才竞争方面，公司始终秉承以人为本、人才领先的观念，致力于营造良好和谐的组织氛围，打造员工公平发展的平台，继续完善人才选育用评体系和优化组织建设，设置六大序列双通道发展以满足各类人才的职业发展需求，基于“人才价值评估模型”，从业绩、能力和态度三个方面实施人才的晋升与淘汰，通过客观的评价肯定员工的价值与贡献，增加员工获得感，实现组织与个人的共同成长，加强干部队伍考核及有效过程管理，注重后备干部储备，完善人才梯队搭建与培养，优化人力资源配置，使公司在人才竞争中持续保持优势。谢谢！

十三、请问大宗商品上价，对仪表的成本有影响吗？

您好，短期内对公司仪表成本影响很小，谢谢！

十四、熬总你好，请问贵公司生产的仪器在战时状态下，核辐射，核预警状态下，核收集核净化，或者说进去战时状态下贵公司怎么保护中小投资者，生产的产品能发挥作用吗？

您好，公司是集研发、设计、生产、销售、服务于一体的高新技

术企业，主要从事分析仪器、监测设备等硬件产品的研发制造，信息化平台软件产品的设计开发，为客户提供各类数据应用方案及相关服务，按业务领域可分为环境监测、碳排放及温室气体监测、工业过程分析、科学仪器等相关业务。公司业务模式围绕“端+云+数据应用”的模式展开，以分析仪器、监测设备等作为感知层，可提供真、准、全、快、新的监测数据，以数据采集子站和仪器物联网两个基础软件平台作为传输网络层，实现数据快速可靠安全的采集、传输、存储、计算、分析等功能，通过挖掘数据价值，支撑应用层各类综合解决方案的精准实施，通过“端+云+数据应用”的模式为客户提供一站式服务，加快环保、能源、制造等行业的数字化、高端化、智能化、绿色化转型升级，加速各类创新应用的实施落地，助力数字经济发展和数字中国建设，为新质生产力发展贡献新动能。公司拥有多款环境监测产品可用于地表水、饮用水源地、废水监测等领域，监测水中的 COD、氨氮、总磷、总氮、流量、pH、重金属、氟化物、硫化物、氰化物、挥发酚等因子，目前不涉及核辐射监测相关业务，未来将根据市场需求和公司发展战略，不排除考虑布局相关业务。谢谢！

十五、请问在营业收入增长的情况下，净利润下降较多的原因是什么呢？公司面对这些主要风险，提前采取了哪些措施预防与应对呢？

您好，2023 年度由于整体市场需求偏弱且竞争加剧，造成毛利率有所下降，是公司净利润下降的主要原因。2024 年，我国经济回升向好、长期向好的基本趋势没有改变，公司将坚定落实“深耕客户价值，实现高质量发展”的经营战略。深耕客户价值，集中优势资源，精炼业务和团队；扎实推进公司高质量发展，努力实现人才领先、产品领先、服务领先、增速领先的“四个领先”。坚持以利润为中心，深入贯彻落实经营管理“两条主线”，紧紧围绕公司经营的“五大任务”和“12 项重点工作”，聚焦客户切实需求打造“五好产品”和“五好服务”，不断提升客户满意度，通过数字化赋能实现提质增效，平衡兼顾增速与人均效能，形成差异化竞争优势，增强公司核心竞争力。谢谢！

十六、您好！我来自四川大决策 是否能详细介绍一下公司的工业过程

	<p>分析业务吗？</p> <p>您好，工业过程分析系统用于工业生产流程中关键组分的成分分析和测量，将分析技术、信息化技术、数据采集与通讯技术、系统集成技术与用户的业务流程优化整合，为节能减排、工艺流程优化、保障产品质量及安全控制等提供实时数据。根据使用行业的不同，公司工业过程分析业务应用方案包括石化化工、钢铁冶金、水泥建材、空分、半导体、天然气、热处理、生物质发电、氢能、核电等行业气体分析解决方案。</p> <p>以半导体行业气体分析解决方案为例，电子特气用于电子元件生产工艺中的薄膜沉积、薄膜刻蚀、基板掺杂和腔室清洁等环节或用作载气或保护气，通过对电子特气的纯度进行连续监测，以保证输送到制造全过程的超纯气体的质量，从而确保芯片或电子原件的产品品质。雪迪龙半导体电子特气工业过程分析解决方案，是针对半导体生产过程中的电子特气包括 H₂、O₂、N₂、Ar、He、CO₂ 等进行监测，连续监测其中的 ppb 级杂质气体。</p> <p>2023 年度，公司工业过程分析系统实现销售收入 2.44 亿元，较上年同期 1.72 亿元增长 42.16%。公司与石化、建材等集团客户达成深度战略合作，中标石化、水泥等行业多个大项目并成功交付验收，在天然气提氢装置气体分析、核电高温气冷系统杂质分析、制氢过程纯度分析等新能源行业项目取得进展，公司产品首次入围国内半导体行业头部企业合格供应商，未来与 Orthodyne 品牌齐头并进拓展半导体电子气体分析市场。该领域国产化关键仪器仪表日渐成熟，部分新产品已实现试用和销售，未来可进一步提升工业过程分析业务盈利能力。公司也在积极拓展东南亚、中亚等地区的国际业务，寻求出海机会。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>

活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有）	无
日期	2024年4月10日