# 浙江珠城科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

| 投资者关系活动类别  | □特定对象调研                                | □分析师会议          |
|------------|--|-----------------|
|            | □媒体采访                                  | ☑业绩说明会          |
|            | □新闻发布会                                 | □路演活动           |
|            | □现场参观                                  |                 |
|            | □其他( <u>请文字说明</u>                      | 其他活动内容)_        |
| 参与单位名称及人员  | 线上参与公司2023年年度报告网上业绩说明会的全体投             |                 |
| 姓名         | 资者                                     |                 |
| 时间         | 2024年04月10日 15:00-16:00                |                 |
| 地点         | 价值在线(https://www.ir-online.cn/)网络互动    |                 |
|            | 董事长: 张建春                               |                 |
| 上市公司接待人员姓名 | 总经理: 刘延寿                               |                 |
|            | 董事、董事会秘书兼见                             | 才务负责人: 戚程博      |
|            | Q1:股价突破不了五十块,能送转股让更多中小投资               |                 |
|            | 者参与吗?                                  |                 |
| 投资者关系活动主要  | A:尊敬的投资者,                              | 您好。感谢您的关注和建议。涉及 |
| 内容介绍       | 公司2023年度利润分配方案,详见公司于2024年4月3日在         |                 |
|            | 巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn/)披露的《关于 |                 |
|            | 公司2023年度利润分配方案的公告》(公告编                 |                 |
|            | 号:2024-029),谢谢。                        |                 |
|            | Q2:请问贵公司,                              | 未来除了进军电动车连接器。还有 |

#### 什么其他发展方向。

A: 尊敬的投资者, 您好。公司拟在保持家电连接器行业领先的基础上, 积极向智能家电连接器、新能源汽车连接器、新能源光伏及储能等领域拓展, 致力于提供安全、高效、智能的连接器配套解决方案, 谢谢。

Q3:请问贵公司在创新机制和人才培养有什么特色, 贵公司的企业文化是什么。

A: 尊敬的投资者,您好。公司始终以"做中国最好的连接器,联动世界"为愿景。公司根据未来发展规划,制定相应的人力资源计划,具体包括: (1)人才内生与外部引进并行,形成以内部培养为主,外部聘用为辅的团队建设格局; (2)深化人才改革行动,试点引进外部高端优质职业经理人,优化治理完善激励约束; (3)引入竞争机制,建立合理的绩效评价体系与激励机制,促进人力资源的可持续发展。谢谢。

Q4:请问贵公司如何构建自己的护城河,维持住自己 在连接器上的龙头地位。

A:尊敬的投资者,您好。公司是一家专注于电子连接器的研发、生产及销售,并具备电子连接器精密模具的设计、制造和组装能力的高新技术企业。高素质的研发团队及核心技术对公司继续保持技术优势、进一步增强市场竞争力和持续提升发展潜力至关重要。公司深耕电子连接器行业多年,在行业内积累了一定的竞争优势及市场美誉,经过严格的筛选和考核程序,获得了客户的认可并建立了长期合作关系,谢谢。

Q5:请问贵公司上市时融资超募的资金除了补充流动资金还有什么投资计划。

A: 尊敬的投资者, 您好。公司会尽量确保超募资金的 使用可以为公司创造合理的价值, 提高公司股东的回报, 谢谢。

### Q6:请问贵公司如何有效保证合理的资金流

A:尊敬的投资者,您好。公司高度重视资金流的管理,公司通过预算管理、资金风控、优化资金使用效率、拓宽融资渠道等方式,确保其合理性和效率,以支持公司的持续发展和股东利益的最大化,谢谢。

# Q7:公司在汽车连接器收入占比很低,公司在这方面有哪些布局?现在在手订单有多少?

A:尊敬的投资者,您好。公司通过聚焦新能源产业链、电源管理系统连接器细分领域及核心团队的内生培养,逐步发掘了一条适合自身的汽车连接器战略发展路径,目前公司已进入部分新能源车企的供应商体系(如比亚迪、瑞浦兰钧、零跑汽车等)。其中,瑞浦兰钧、比亚迪处于量产阶段,而其他客户也已处于打样试样或小批量供货阶段。未来随着公司进一步加深与现有客户的战略合作关系及拓展其他汽车行业客户,公司汽车连接器将呈现出较好的发展态势。谢谢。

#### Q8:公司研发投入主要投向哪些方面?

A: 尊敬的投资者,您好。公司重视研发投入,2023年度公司研发投入6,375.92万元,占营业收入比例5.24%,主要系公司加大了对新能源汽车、光伏、储能产品的研发投入以及加强研发队伍建设,谢谢。

#### Q9:公司是否有考虑做股权激励?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司于2024年2月6日、2024年2月8日分别在巨潮资讯网

(http://www.cninfo.com.cn/)披露的《关于回购公司股份方案的公告》(公告编号:2024-017)和《回购报告书》(公告编号:2024-019)中已说明公司回购股份的用途主要用于股权激励或员工持股计划,谢谢。

#### Q10: 募投项目进展情况?预计未来的产能情况?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司募投项目精密电子连接器智能化技改项目和研发中心升级项目目前正在按计划顺利实施。项目建成投产后, 预计公司产能会有较大幅度的提升, 谢谢。

# Q11:公司连接器除家电外,其他业务发展情况怎么样?

A: 尊敬的投资者,您好。公司的主要产品为电子连接器,根据终端应用市场及客户的需要,公司产品主要分为"家电连接器"、"汽车连接器"、"其他领域连接器"三类。其中家电连接器主要销售给美的、海尔、格力、海信等家电制造商及得润电子、三元集团等零部件供应商;汽车连接器主要销售给瑞浦兰钧、金康新能源等新能源汽车等部件供应商及比亚迪、零跑汽车等新能源汽车制造商;其他领域连接器主要销售给鼎科能源、一元控股等光伏/储能设备制造商以及智能终端设备制造商等。谢谢。

# Q12:请问公司2024年第一季度经营业绩表现如何?

A: 尊敬的投资者, 您好。关于2024年第一季度经营业绩情况, 敬请您留意公司将于2024年4月29日披露的定期报告, 谢谢。

#### Q13:年报不错,请问一季度,生产情况怎样?

A: 尊敬的投资者, 您好。关于2024年第一季度经营业绩情况, 敬请您留意公司将于2024年4月29日披露的定期报告, 谢谢。

#### Q14:一季度是不是很差,股价一直破发

A: 尊敬的投资者, 您好。关于2024年第一季度经营业绩情况, 敬请您留意公司将于2024年4月29日披露的定期报告, 谢谢。

#### Q15:公司后续考虑一些投资并购计划吗?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司将密切关注行业发展趋势, 结合公司发展战略规划, 有序推进对外投资和并购工作。若有相关投资并购计划, 公司将严格按照相关法规履行信息披露义务, 谢谢。

Q16:公司连接器在汽车、新能源、机器人等方向前 景如何? 是否有涉及高速连接器的打

A:尊敬的投资者,您好。公司的主要产品为电子连接器,根据终端应用市场及客户的需要,公司产品主要分为"家电连接器"、"汽车连接器"、"其他领域连接器"三类。其中家电连接器主要销售给美的、海尔、格力、海信等家电制造商及得润电子、三元集团等零部件供应商;汽车连接器主要销售给瑞浦兰钧、金康新能源等新能源汽车等部件供应商及比亚迪、零跑汽车等新能源汽车制造商;其他领域连接器主要销售给鼎科能源、一元控股等光伏/储能设备制造商以及智能终端设备制造商等。谢谢。

## Q17:公司的发展战略如何?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司将以实现进口替代为目标, 持续聚焦产品应用价值的提升以及技术水平的提升, 在保持家电连接器行业领先的基础上, 积极向智能家电连接器、新能源汽车连接器、新能源光伏及储能等领域拓展, 致力于提供安全、高效、智能的连接器配套解决方案, 谢谢。

### Q18:公司为什么考虑在佛山买地设厂?

A: 尊敬的投资者, 您好。本次公司设立全资子公司并购买土地使用权用于建设连接器生产基地, 有利于完善公司于珠三角区域的战略布局, 巩固公司的核心竞争力, 符合公司战略规划及经营发展的需要, 谢谢。

Q19:国家最近在主推的家电产品"以旧换新"政策 对公司业绩是否能带来积极影响? A: 尊敬的投资者, 您好。公司产品主要应用于家电领域, 公司将积极响应国家家电产品"以旧换新"政策, 把握高端连接器国产替代化的机遇, 不断稳固和提升在家电领域电子连接器产品的优势地位, 谢谢。

#### Q20:公司有开发高速连接器的打算吗?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司的主要产品为电子连接器, 根据终端应用市场及客户的需要, 公司产品主要分为"家电连接器"、"汽车连接器"、"其他领域连接器"三类。其中家电连接器主要销售给美的、海尔、格力、海信等家电制造商及得润电子、三元集团等零部件供应商; 汽车连接器主要销售给瑞浦兰钧、金康新能源等新能源汽车等部件供应商及比亚迪、零跑汽车等新能源汽车制造商; 其他领域连接器主要销售给鼎科能源、一元控股等光伏/储能设备制造商以及智能终端设备制造商等。谢谢。

# Q21:公司一季度生产经营情况,不能介绍一下吗? 又不是问一季报怎么样?

A: 尊敬的投资者, 您好。关于2024年第一季度经营业绩情况, 敬请您留意公司将于2024年4月29日披露的定期报告, 谢谢。

#### Q22:一季度可以出预告么, 提振下股价啊

A: 尊敬的投资者, 您好。关于2024年第一季度经营业绩情况, 敬请您留意公司将于2024年4月29日披露的定期报告, 谢谢。

#### Q23: 开股东大会是否有送股的可能

A: 尊敬的投资者, 您好。涉及公司2023年度利润分配方案, 详见公司于2024年4月3日在巨潮资讯网 (http://www.cninfo.com.cn/)披露的《关于公司2023年

度利润分配方案的公告》(公告编号:2024-029),谢谢。

Q24:股价长期低于发行价,有损企业形象和投资者

## 信心,请问董事长后期有没有市值管理规划?

A: 尊敬的投资者, 您好。公司二级市场股价受到包括 宏观环境、行业政策、市场行情等多重因素的影响。公司 将持续努力加强与投资者的沟通, 推动公司价值与市值均 衡发展。谢谢。

Q25:公司与优必选合作,出货量怎么样,去年有多少营业额

A: 尊敬的投资者, 您好。公司主要涉及优必选的送餐机器人, 相关产品尚处于研发送样阶段, 尚未形成实际销售。请广大投资者注意投资风险。谢谢。

Q26:请问公司对未来三年连接器市场的前景作何预测?

A:尊敬的投资者,您好。在中国经济快速发展的带动下,汽车、通信、消费电子等连接器下游产业在中国迅速发展,使得中国连接器市场一直保持高速增长;同时,随着全球连接器产业不断向我国转移,我国连接器市场规模日益扩大。根据中商产业研究院分析师预测,2023年中国连接器市场规模将达到2,057亿元,2024年规模达到2,183亿元。谢谢。

#### 附件清单(如有)

无

日期

2024年04月10日