

股票代码：300042

股票简称：朗科科技

深圳市朗科科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司朗科科技 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 10 日（周三）下午 15:00~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长 吕志荣先生 董事、常务副总经理 徐立松先生 董事、副总经理、董事会秘书 于雅娜女士 董事、副总经理、财务负责人 张宝林先生 副总经理 胡席林先生 独立董事 罗绍德先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、面对 2023 年公司营业收入和利润的显著下降，公司计划采取哪些措施来应对市场供需不平衡和产品价格下滑的挑战？</p> <p>为应对市场行情趋势，公司将采取以下措施：1、在 2023 年四季度已经增加了相应库存储备，2024 年将密切关注市场情况适时调整库存策略；2、针对不同销售通路的特点，加大对毛利率更高通路的销售力度；3、加大新品研发力度。</p> <p>2、请问董事长，公司已经完成换届，对于公司整体未来</p>

的发展规划能否展开说说？公司近期董事调整是否意味着高管层还没有完全稳固下来？

目前公司正在制定未来的发展战略，一是采取加大研发、稳定存量、提升品质、扩大销售等措施，稳定存储事业基本盘。二是抢抓韶关发展大数据产业的机遇，积极谋划全产业链融入韶关数据产业发展的途径和方案，推动朗科科技转型升级。

近期个别董事的调整是基于朗科科技管理队伍的结构需要而作出的调整。公司会尽快按照法定程序完成非独立董事的补选工作。

3、董秘的回答太过程式化，我们作为小股东，既需要看到公司管理层在公司发展战略方面的规划以及实施计划，也希望管理层务实的经营管理动作，更需要看到管理层能将公司的上述目标及围绕目标所实施的经营管理行为能让投资者和市场了解进而增强他们的信心。希望管理层在这方面有具体的并付之有效的举措！拜托了！

感谢您提的宝贵建议，作为公司的管理层，我们非常理解并重视小股东的关切和期望。公司的长期发展离不开每一位股东的支持和信任。

我们将持续加强股东沟通，及时传达公司的最新动态，确保信息的透明度和及时性，增强投资者的信心。公司相关信息及新闻敬请关注公司在巨潮资讯网上的披露信息、公司官网“新闻中心”，以及微信公众号“朗科科技投资者关系”、“Netac 朗科科技”、“Netac 朗科”、“朗科创新研究院”、“北京朗科”。

行胜于言，我们希望可以扎实推动每一个项目落地，创造长期价值，不负投资者对公司的期待。

4、徐总，前面有股民肯定了你为朗科作出的贡献，感谢你的努力。你作为曾经在国家科技部工作过的官员，你认为韶关为朗科发展提供支撑平台如何？有需要改进或加强的部分，或需要吕董事长与地方政府争取政策支持。朗科作为数据

存储的最早的企业，曾经拥有众多专利，在国家东数西算建设中和 AI 人工智能上，朗科自身会得到多大发展，你能为我们股民描述一下近三年朗科的发展远景吗？你确定朗科值得股民长期投资持有吗？

首先要感谢您的认可和支持，朗科值得投资者长期持有。作为韶关市委市政府围绕“东数西算”重仓布局的战略要地，已重新定义朗科科技为：“东数西算”韶关集群算力产业投资平台，进行算力全产业链布局。重点通过股权合作形式实现对算力产业链上不同环节企业的控制或协同，建立自主可控、高效安全、创新驱动的算力产业生态系统。

朗科科技扎根于实业，通过杠杆效应和社会资本的效应，实现最低成本、更大范围的融资，服务于实业。以数据储存主业为根基，稳步向算力产业链上中下游延伸，创造公司增长的二次曲线，巩固朗科科技在产业链上的地位，增强朗科科技面对上下游的话语权。朗科科技战略部署算力产业链，全面参与和推动韶关大数据产业发展，从上游的硬件生产销售、中游的算力基础设施建设以及下游的应用开发和推广，充分分享东数西算韶关市场带来的红利，并以再创业的激情投身到韶关算力全产业链条的建设。

韶关市委市政府为朗科科技做的新定位、新战略，是正确的，也是准确的，朗科科技正在朝这个方向积极布局，不辜负市委市政府的期望。未来三年，朗科科技一定是一个全新的高科技企业。我们已经重新制定了朗科科技三年发展战略规划，接下来将会一个个项目落地，一步步战略实现。

感谢您的支持与关注。

5、公司产品一季度有没有涨价？

公司密切关注政策、客户需求及存储市场行情变化灵活调整销售策略。

6、近期美光、三星、西部数据等存储公司 ssd 产品纷纷

上调售价，请问贵司目前在企业级 SSD 方面的产品、销售、研发等情况

与忆恒创源等合作伙伴共同出资在韶关建立粤港澳存储基地，针对服务器级 SSD 建设生产线。一期预计总投资不超过 10 亿元，达产后可实现年产能 97 万片。

该合资公司将综合忆恒创源的产品生产研发等技术能力、朗科科技的渠道销售能力，在各级政府的支持下，将高举高打，实现产业链的强强联合，共同享受市场红利。

按照最新广东省出台的算力基础设施建设规划，企业级 SSD 的增量市场相当可观。

7、吕总您好，我这边是《泡财经》，公司应收账款占营收比重有明显提升，是否存在风险？

公司始终高度重视应收账款管理工作，在拓展市场的同时关注甄别客户的信用情况、回款能力等等，公司将继续加强对应收类款项的管理力度，提高风险管控。

8、吕董事长，你好！贵公司的市已经跌到区区的 50 亿市值，在深圳几家头部存储企业里是市值最小的，但从企业品牌的知名度和企业发展历史来看朗科是最优秀的，希望领导层能拿出魄力把公司管理好，为投资者带来收益！

感谢您的关注，也感谢您对朗科科技企业品牌知名度的认可。2024 年 2 月 27 日，朗科科技换届产生了新一届管理团队。新一届管理团队会继续努力，抢抓机遇，推动发展，为全体股东创造更大利益。

9、算力何时开始有订单？

预计今年三季度开始有订单

10、徐总你好？玄度时空云项目是个大项目，但合资成立的公司注册资金太小让很多投资者看不懂。请问这么大的项目大约要多久才能给公司带来利润的收益？作为国家“东数西算”战略的核心部分，请问玄度时空云的第一期资金投入大

约是多少？这么大的项目能否联系一下新闻媒体采访一下以吸引更多的资本重视并投资过来？

您好，玄度时空云项目是国家级系统工程，朗科科技研究院的公众号有相关的新闻公布。

作为国家“东数西算”战略的核心部分，玄度时空云将在甘肃的庆阳、粤港澳大湾区的韶关以及京津冀地区发起，优化数据中心的地理分布和资源配置，提升数据处理和存储效率。通过建立多个集中式云中心和分布式弹性云服务网络，玄度时空云旨在满足各行业和场景的需求，推动数据链的互联互通，形成开放共享的服务生态。目前，玄度时空云的第一期资金已投入，多个业务板块如玄度时迁、玄度知行及玄度恒星已启动，并且庆阳、哈尔滨节点的数据中心建设也已开工。

玄度时空云母公司所需资金量并不大，目前布局二级子公司如玄度恒星、知行等板块，是通过和地方政府、产业资本、私募基金等进行合作并获得资金支持，相关工作正在推进中。玄度时空云各板块的业务已经有新闻报道，预计三季度玄度时空云母公司会整体公开亮相，新闻报道。

玄度时空云为朗科科技创造订单和利润的方式有很多，近期也会陆续公布。

11、公司发行股份时超募了资金，公司一直对超募资金进行银行理财投资。请问，公司对这部分资金有没有变更投资项目的计划。或者进行回购注销股票的打算？

目前公司正积极对接相关储备项目，待相关项目明确后将根据规定履行审议程序并进行披露，提高公司资金使用效率。

12、公司账面上大量现金，反复做理财，难道就没有实业方面投资以增厚公司业绩利润吗？

目前公司正积极对接相关储备项目，待相关项目明确后将根据规定履行审议程序并进行披露，提高公司资金使用效率。

13、公司自跟忆恒创源签署意向合作协议后，目前进展情

况如何，什么时候能够合作正式落地并启动生产？谢谢

粤港澳存储基地项目。与忆恒创源等合作伙伴共同出资在韶关建立粤港澳存储基地，一期预计总投资不超过 10 亿元，建设企业级 SMT 贴片生产线，达产后可实现年产能 97 万片。目前，项目框架协议已签署，正征集各方意见完善可行性研究报告。顺利的话，今年二季度会正式落地并启动生产。

按照最新广东省出台的算力基础设施建设规划，企业级 SSD 的增量市场相当可观，千亿级别的增量。

14、鉴于公司股票二级市场表现萎靡，为彰显信心，公司或者公司高管有没有进行回购或增持的计划。或者说有没有对管理层实施股票激励的计划？

公司已关注到二级市场股价情况，二级市场股价受多种因素综合影响，公司经营层和董事会将根据国资控股上市公司相关法律法规、市场环境、公司经营状况、股东回报等进行综合考虑和研究，如有相关计划或方案，公司将及时履行审议程序和信息披露义务。

15、请问董事长，朗科深度参与韶关大数据项目计划从哪些方面开展，现在有什么进展？

朗科科技根据市场环境和要素资源变化，积极开拓战略发展新路径，紧抓“东数西算”粤港澳大湾区全国一体化算力网络国家枢纽节点韶关数据中心集群的建设机遇。作为韶关市委市政府围绕“东数西算”重仓布局的战略要地，已重新定义朗科科技为：“东数西算”韶关集群算力产业投资平台，进行算力全产业链布局。重点通过股权合作形式实现对算力产业链上不同环节企业的控制或协同，建立自主可控、高效安全、创新驱动的算力产业生态系统。

朗科科技扎根于实业，通过杠杆效应和社会资本的效应，实现最低成本、更大范围的融资，服务于实业。以数据储存主业为根基，稳步向算力产业链上中下游延伸，创造公司增长的

二次曲线，巩固朗科科技在产业链上的地位，增强朗科科技面对上下游的话语权。朗科科技战略部署算力产业链，全面参与和推动韶关大数据产业发展，从上游的硬件生产销售、中游的算力基础设施建设以及下游的应用开发和推广，充分分享东数西算韶关市场带来的红利，并以再创业的激情投身到韶关算力全产业链条的建设。

相关的进展部分已经公告，接下来，朗科科技将这些合作都会做实、做细。

16、徐董事，忆恒创源既然那么好的企业，为什么自身亏损严重，从公开的信息看它的控股公司同有科技也是连续三年亏损，濒临绝境。那么，忆恒和朗科合作会有特别的奇迹吗？把您的妙招介绍一下谢谢

根据可公开查询的财务资料，可初步判断忆恒创源的亏损源于过高的研发投入，属战略性亏损。

朗科科技与忆恒创源的合作是共同在韶关投建服务器 SSD 的生产线，不是对忆恒创源母公司的股权投资。所以朗科科技更关注忆恒创源的技术、品牌、市场占有率、产品的客户认可度，在这些方面，忆恒创源是在国产领域综合前 3 名的。我们的奇迹是强强联合对不断增加未来市场占有率，在国产替代的大背景下，韶关集群的大力支持下，一定会有成效。妙招不敢说，但一定是步步为营，稳步推进。

17、请问董事长贵公司股价在不足一个月时候跌了 25%，是否公司经营出现了问题？韶关的两家工厂生产是否正常？

目前公司经营正常，公司 2023 年度业绩情况详见公司披露的 2023 年年度报告。公司在韶关共有两座工厂，其中韶关朗科半导体有限公司（简称“韶关朗科”）各项生产活动正常，能满足公司订单需求。韶关朗正数据半导体有限公司（简称“韶关朗正”）是公司 2022 年 12 月与正源芯半导体（深圳）有限公司（简称“正源芯”）成立的合资公司，韶关朗正于 2023 年

8月开业运营，2023年9月正源芯将其持有的韶关朗正45%的股权转让给韶关市创芯源科技有限公司。韶关朗正目前正常开展业务中，生产则根据订单情况合理安排。由于受晶圆与已封装存储颗粒涨幅倒挂及市场需求低迷等影响，基于公司整体成本效益考虑，直接采购了成本更低的存储颗粒。韶关朗正成立运营时间较短，各项业务处于拓展前期，目前韶关朗正的产品处于试产验证、样品测试阶段，产品可靠性验证需要数据支持，等待测试数据反馈中。2023年韶关朗正的营收占集团总体业务的比重小。

18、玄度时空云项目的进展如何？

玄度时空云项目（已落地）：与众合科技、浪潮云、合创迪安等企业联手，朗科科技设立了玄度时空云项目，旨在构建从基础设施到解决方案的完整产业生态。作为国家“东数西算”战略的核心部分，玄度时空云将在甘肃的庆阳、粤港澳大湾区的韶关以及京津冀地区发起，优化数据中心的区域分布和资源配置，提升数据处理和存储效率。通过建立多个集中式云中心和分布式弹性云服务网络，玄度时空云旨在满足各行业和场景的需求，推动数据链的互联互通，形成开放共享的服务生态。目前，玄度时空云的第一期资金已投入，多个业务板块如玄度时迁、玄度知行及玄度恒星已启动，玄度数农、玄度环保正在谋划推进，并且玄度恒星哈尔滨、玄度时迁庆阳节点的数据中心建设也已开工。

19、请问贵司目前在企业级SSD方面的研发、产品、市场营销情况？如何把握目前企业级存储领域将迎来的历史机遇？

粤港澳存储基地项目（已签约）。与忆恒创源等合作伙伴共同出资在韶关建立粤港澳存储基地，一期预计总投资不超过10亿元，建设企业级SMT贴片生产线，达产后可实现年产能97万片。目前，项目框架协议已签署，正征集各方意见完善可

行性研究报告。

按照最新广东省出台的算力基础设施建设规划，企业级 SSD 的增量市场相当客观，属千亿级别。

20、请问贵公司的韶关朗科和朗正工厂一月份是否正常开工？有没有停工的情况？

公司相关业务正常开展中。

21、朗科公司相关问题提请解答：

1：贵公司同中兴通讯以及同忆恒创源的合作事宜目前的进展情况，合作事宜什么时候能够正式落地并启动合作团队及生产线的建立！

2：公司首笔企业级服务器及对应的存储芯片订单预计何时能落地？今年关于这方面的订单量计划目标是多少？

3：公司今年除了布局服务器和企业级服务器配套的存储芯片业务外，围绕大湾区韶关数据中心建设，还有哪些方面的业务布局，如果有，目前的进展情况如何？

您好，朗科科技与中兴通讯的合作模式和盈利模式，双方已达成共识，相关协议文本已经在推进各自的过会程序，涉及的产能规划与韶关集群的 IDC 建设进展相关，是业务体量是逐步爬升的过程。服务器生产工厂选址初步选定是在朗科科技韶关半导体工厂的二期以及一期预留的部分空间，预计今年 5 月份投产。企业级服务器对应硬件订单预计今年下半年开始落地，目前正在与各甲方积极进行商务对接，订单量计划目标希望可以突破亿元。还有其他布局，如光模块、AI 算力芯片等，都在推进中，其中鲲云科技的算力芯片产品已经开始启动注册合资公司。

综上，预计今年下半年开始有订单和新业务布局的批量双丰收。

22、公司参与组建的合作公司，其所有的经营业绩是否归于朗科并表，纳入朗科公司的经营业绩？

公司目前合并报表范围内共有 6 家全资子公司和 2 家控股子公司，具体详见公司 2023 年年度报告，新增合作项目公司将根据各方签订的合作协议、公司持股比例等因素根据《公司法》《企业会计准则》《公司章程》及相关法律法规确定是否纳入合并报表范围。

23、鉴于公司股票二级市场表现萎靡，为彰显信心，公司或者公司高管有没有进行回购或增持的计划。或者说有没有对管理层实施股票激励的计划？

公司已关注到二级市场股价情况，二级市场股价受多种因素综合影响，公司经营层和董事会将根据国资控股上市公司相关法律法规、市场环境、公司经营状况、股东回报等进行综合考虑和研究，如有相关计划或方案，公司将及时履行审议程序和信息披露义务。

24、自吕董上任以来，公司股价表现差强人意，请问管理层有没有维护市值的具体举措？

公司作为国资控股上市公司，严格落实相关法律法规和国资监管的各项规定和工作要求，坚持价值创造与价值实现兼顾，持续做好各项经营管理工作，努力提高企业价值和股东回报。

25、董总：公司 24 年及近 3 年的经营目标是如何设定的，分别有哪几块业务构成？

公司目前主要业务有 SSD 固态硬盘、DRAM 内存条、嵌入式存储、移动存储等存储产品，可穿戴设备、电脑外设等消费类电子产品。未来公司将继续在 NAND FLASH 闪存应用、DRAM 动态存储应用、嵌入式存储及移动存储领域开展主营业务。公司亦将抢抓韶关发展大数据产业的机遇，积极谋划全产业链融入韶关数据产业发展的途径和方案，推动朗科科技转型升级，开展与主营业务相关的其它业务。

26、您好！除总，我是朗科老股民，自从你两年前入职朗

科后我一直有关注你的管理和业务动向，你是一个为公司办实事的拓荒者。贵公司已连续几个季度业绩为负，请问贵公司的业绩向好或业绩爆发期在今年下半年能否兑现？我们这些投资者更关心的是贵公司业绩的真正增长！

朗科科技根据市场环境和要素资源变化，积极开拓战略发展新路径，紧抓“东数西算”粤港澳大湾区全国一体化算力网络国家枢纽节点韶关数据中心集群的建设机遇。作为韶关市委市政府围绕“东数西算”重仓布局的战略要地，已重新定义朗科科技为：“东数西算”韶关集群算力产业投资平台，进行算力全产业链布局。重点通过股权合作形式实现对算力产业链上不同环节企业的控制或协同，建立自主可控、高效安全、创新驱动的算力产业生态系统。感谢支持，我会继续努力。

27、韶关东数西算数据中心集群，50万个机柜招投标情况如何？今年预计什么时候、哪些项目会启动存储产品的招投标？朗科在其中预计可以拿到多少份额？现在股价快到韶关政府收购朗科的成本，大股东对上市公司现在什么定位和目标，还是任由股价和业绩双双下滑？

您好，根据实际需要，预计今年6月份会有第一批存储或服务器等硬件设备的招标，朗科已启动与采购方的对接，争取拿到更多比例的订单。

目前韶关方面对朗科科技的定位是：东数西算韶关集群算力产业投资平台，推进算力全产业链布局。

28、董事长下午好！三大运营商的通信等设备上游器件3月份开始订单加速了，请分享一下我们服务器项目交付进度，谢谢！

您好，朗科科技与中兴通讯的合作模式和盈利模式，双方已达成共识，相关协议文本已经在推进各自的过会程序，涉及的产能规划与韶关集群的IDC建设进展相关，是业务体量是逐步爬升的过程。预计5月份会有第一批服务器下线。

29、请问鉴于公司股票二级市场表现萎靡，为彰显信心，公司或者公司高管有没有进行回购或增持的计划。或者说有没有对管理层实施股票激励的计划？

公司已关注到二级市场股价情况，二级市场股价受多种因素综合影响，公司经营层和董事会将根据市场环境、公司经营状况、股东回报等进行综合考虑和研究，如有相关计划或方案，公司将及时履行审议程序和信息披露义务。

30、公司前期和忆恒创源签订合同，请贵司详细介绍下忆恒创源公司背景及竞争力，以及公司与其战略合作的目的

忆恒创源专注于服务器级 SSD，市场占有率、技术积累等方面均表现优异，朗科科技与忆恒创源的合作，在韶关共建服务器 SSD 生产线，是优势互补、合作共赢，双方携手共同参与韶关集群及其他节点城市、渠道的增量市场。

31、新的董事会和管理班子成立后，公司董秘，证代鲜少出来跟投资者交流沟通公司的经营发展情况，进而让市场了解并增强对公司的信心。请问管理层在这方面是怎么考虑的！

公司重视投资者关系管理工作，投资者交流活动持续开展，欢迎投资者拨打投资者热线电话以及在互动易提问的方式对公司情况进行了解。同时，公司也根据工作安排适时开展多形式的投资者现场交流活动，请及时关注公司网站及公众微信号了解相关资讯。

32、一季度是不是也大亏

2024 年第一季度公司生产经营正常，公司已预约 4 月 27 日披露公司一季报，具体业绩可届时查阅。

33、请问路演有在开始吗？

业绩说明会正在进行中，欢迎广大投资者积极参与提问。

34、贵公司与中科曙光目前合作进展如何？与中兴通讯合资成立的工厂选好地址没？进展如何？请详细谈谈

您好，朗科科技与中兴通讯的合作模式和盈利模式，双方

已达成共识，相关协议文本已经在推进各自的过会程序，涉及的产能规划与韶关集群的 IDC 建设进展相关，是业务体量是逐步爬升的过程。

工厂选址初步选定是在朗科科技韶关半导体工厂的二期以及一起预留的部分空间。

35、目前股东数量多少？

截至 2024 年 3 月 31 日，公司股东人数约 1.71 万。

36、请问贵司，公司年初与中兴通讯签订的战略合作，介绍下具体合作模式和盈利模式，涉及的服务器代工产能规划如何；去年和中科曙光的合作是否也涉及服务器代工，该合作后面似乎没有声音了，现在进展如何

您好，朗科科技与中兴通讯的合作模式和盈利模式，双方已达成共识，相关协议文本已经在推进各自的过会程序，涉及的产能规划与韶关集群的 IDC 建设进展相关，是业务体量是逐步爬升的过程。另外，中科曙光的合作也在正常推进中。

37、公司在 2 月 7 日与中兴通讯签署了合作协议，请问明天中兴通讯举办的云网生态峰会公司是否参加？对于合作协议能否有具体落地项目？

您好，我是徐立松，今天已经出差在南京，参加中兴通讯明天的云网生态峰会，合作协议具体项目已经在双方确认阶段，预计本月明确并上会。

38、您好！我们注意到贵公司专利运营业务实现收入较上年有所下滑，请问具体原因是？贵公司是否有应对相关风险的具体措施呢？

公司核心基础发明专利“99 专利”因过专利权保护期而失效，该专利权过保护期后其持续产生的商业价值弱化，公司专利运营收入有所下降，截至 2023 年 12 月 31 日，公司拥有已授权有效专利 273 件，其中授权发明专利 201 件，相关专利以专利包形式进行授权获取专利运营收入。

	<p>39、去年四季度营收为什么这么低，今年一季度营收如何</p> <p>2023 年度财务报告经会计师事务所审计，依据企业会计准则和年审会计师职业判断对部分收入事项进行审计调整，相关调整不影响公司利润。2024 年第一季度公司生产经营正常，具体业绩情况可查阅公司后续披露的 2024 年第一季度报告。</p> <p>40、能否就一季报给一个简要说明？</p> <p>2024 年第一季度公司生产经营正常，公司已预约 4 月 27 日披露公司一季报，具体业绩可届时查阅。</p> <p>41、网上沸沸扬扬的有关朗正数据半导体公司停产方面的负面消息，究竟是怎么回事？之前宣称的该公司的成立即可以解决朗科公司封测外包的业务又可以承接外来业务，营收及利润前景较好，一年不到，为何陷入停产现状！请管理层能做出解释！</p> <p>韶关朗正数据半导体有限公司（简称“韶关朗正”）是公司 2022 年 12 月与正源芯半导体（深圳）有限公司（简称“正源芯”）成立的合资公司，韶关朗正于 2023 年 8 月开业运营，2023 年 9 月正源芯将其持有的韶关朗正 45% 的股权转让给韶关市创芯源科技有限公司。韶关朗正目前正常开展业务中，生产则根据订单情况合理安排。由于受晶圆与已封装存储颗粒涨幅倒挂及市场需求低迷等影响，基于公司整体成本效益考虑，直接采购了成本更低的存储颗粒。韶关朗正成立运营时间较短，各项业务处于拓展前期，目前韶关朗正的产品处于试产验证、样品测试阶段，产品可靠性验证需要数据支持，等待测试数据反馈中。2023 年韶关朗正的营收占集团总体业务的比重小。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 10 日