

证券代码：300127

证券简称：银河磁体

## 成都银河磁体股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2023 年年度报告网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 11 日 15:00-17:00
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）网络远程的方式
上市公司接待人员	董事长戴炎；总经理吴志坚；董事会秘书兼财务总监朱魁文；独立董事王仁平、罗珉、傅江
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、 金属价格上涨对公司生产经营有影响吗？</p> <p>答：你好，稀土金属价格上涨，公司产品价格与之有一定联动。</p> <p>2、 请问贵公司如何理解公司销售商品收入下降这一问题？原因在哪？是否代表贵公司市场竞争力减弱和发展滞缓？</p> <p>答：你好，2022 年稀土金属镨钕的价格从 2 月份最高每吨 130 万元跌到年末的每吨 80 多万元；2023 年又从年初的每吨 80 多万元跌到年末的每吨 50 多万元。2023 年销售收入下降主要是因为原材料价格下降，公司产品降价。2023 年，国外市场不见增长，国内市场竞争加剧，而公司 2023 年的产销量是同比增加，公司竞争力没有减弱。</p> <p>3、 您好，我想问一下，公司去年在研发方面都做了那些举措？新增的一项授权专利具体提升公司哪方面的效率？</p> <p>答：你好，公司去年的研发主要包括汽车电机和其他高效节能电机用磁体的研发、高性价比原材料研发、注塑磁体及原料的研发、产品自动化技术等。去年获授权的专利“一种用于永磁体的充磁装置及永磁体”通过技术手段解决产品充磁过程</p>

中的慢性故障，确保连续生产，最终提高生产效率。谢谢你的提问。

4、 请问贵公司主营业务收入近期状况如何，未来预期状况会怎样？

答：你好，公司近期生产经营业务正常，公司上下齐心共同奋斗，努力使公司未来更好。

5、 您好！我来自四川大决策 请问公司今年的订单量如何？具体的下游行业有哪些？预计今年的净利润能够保持增长吗？

答：你好，公司一季度产销量同比有一定增加。公司下游是微电机商。产品最终用汽车、节能家电、电动工具、机器人、信息技术、消费类电子、办公自动化和工厂自动化等多种领域。今年业绩目前尚不能预测。

6、 公司 2023 年四季度业绩为什么不好，今年一季度有什么改进提高业绩

答：你好，今年提高一季度业绩的办法主要是大力开拓市场，多获订单。

7、 公司市场占有率提升，怎么解决。

答：加大市场开拓力度，增加客户拜访次数，多与客户沟通交流，为客户提供更多更好的服务从而获得更多的订单。

8、 请问公司实物产品的产销存变化情况以及对未来的预期是怎样的？

答：你好，2023 年公司产品的产销存同比略有增加。公司将努力使公司未来更好。

9、 请问公司 2024 年主要研发规划目标有哪些？

答：公司将持续加大研发投入，研发新产品、开发新技术和新工艺、新配方。推进设备自动化改造、提升生产效率；改进现有生产工艺，提升原料利用率和产品收得率。

10、 今年经营风险主要有哪些？做了什么预案措施规避风险？

答：公司面临的风险及对策如下

(1) 原材料价格波动的风险及对策

公司生产经营所需主要原材料磁粉中需要用到钕、镨钕金属等稀土金属及稀土合金，稀土价格的波动影响公司业绩。2023年，镨钕金属挂牌价由期初每吨86万左右下跌至本报告期末每吨55万元左右。为减少稀土价格大幅波动对公司业绩的影响，公司采取的对策为：密切关注原材料市场，加强原材料管理；快速提升自主研发能力，积极研发高性价比的原材料；积极与国内外客户根据原材料价格的波动协商调整产品售价。

	<p>(2) 下游应用市场的产品结构调整的风险及对策</p> <p>由于公司产品应用领域广，产品更新换代较快，产品结构调整是公司长期面临的客观现实。对此，公司采取的对策是：提前把握市场动态，密切结合下游需求，坚持以客户为中心，以市场开发为重点，持续做好市场开拓和新产品开发工作，积极应对产品结构变化。</p> <p>(3) 汇率波动的风险及对策</p> <p>由于公司产品大量出口，主要以美元结算，汇率波动会对公司经营业绩产生影响。对此，公司积极加强与供应商和客户沟通协商结算方式，同时加强公司外币结算管理，尽可能减少汇兑损失。</p> <p>11、 请问公司对2024年上游成本变化的预期是怎样的？</p> <p>答：稀土原材料属国家战略资源，价格相对垄断。从下游长远发展的角度，我们希望稀土原材料价格能稳定在一定的合理范围内，以稳定下游厂家的成本预期。</p> <p>12、 董秘您好！公司2023年经营现金流同比下降88.39，请问公司在提振销售收入与回款政策上如何改进呢？</p> <p>答：你好，改公司将大力开拓市场，争取更多的订单，稳销售，增加现金流入。</p> <p>13、 戴总您好，我这边是《泡财经》。公司2023年应收账款占营收的比重有所提升，请问是否存在风险？</p> <p>答：你好，公司应收账款账龄主要为一年内的，客户回款信用较好，不存在风险。</p> <p>14、 公司有无对外投资的产业，加大延伸产品的开发，入股矿业，以减小原材料价格波动。</p> <p>答：你好，稀土属国家战略资源，国家主导。公司专注于主营，对稀土资源深耕细作，增加其附加值。目前没有入股矿业的计划。</p> <p>15、 请介绍一下公司存货金额变化的趋势及成因，接下来对去库存的规划是怎样的？</p> <p>答：你好，2023年公司存货增加主要原因是2023年公司产量同比上升，公司产量的增加需要更多的原材料，公司基于生产需要将原材料备库周期进行了延长。</p> <p>16、 您好，请问年报亮点中下游需求变化具体指什么呢？</p> <p>答：你好，下游需求产品结构变化。</p>
附件清单	无

日期	2024年4月11日
----	------------