

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

盛视科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
活动参与人员	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 04 月 15 日 15:00-16:30
地点	“价值在线”（www.ir-online.cn） https://eseb.cn/1dvSrQvQkh2
上市公司接待人员姓名	董事长：瞿磊 董事、总经理：蒋冰 副总经理、财务总监：龚涛 副总经理、董秘：秦操 独立董事：曹玮
交流内容及具体问答记录	<p>1.董事长先生，作为一家科技公司，上市三年了，但是股价累计涨幅仅仅 30%左右，您觉得满意吗？公司主要营收比较单一，您觉得这块市场空间广阔吗？公司在扩大其他市场方面是否有新的思考和举措？</p> <p>答:您好！二级市场股价受多重因素影响。对外开放、“一带一路”的国策方针为智慧口岸的建设奠定了坚实的政策基</p>

础，此外，在行业发展规划的逐步落地实施、智慧口岸试点建设深入推进和各地口岸经济建设的推动下，智慧口岸建设迎来了新的发展机遇。基于在智慧口岸领域的技术和市场积累，公司目前正重点发力口岸外延领域——海关特殊监管区业务以及海外市场，并取得了较大突破，进一步夯实在口岸业务领域的领先地位，同时将业务拓展至智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等其他应用领域。谢谢！

2.你好！我购买了贵公司的股票，算是一名小小投资者。根据贵公司 2023 年年度业绩预告，盛视科技 2023 年净利润比上年大幅增长。在“业绩变动原因说明”里提到：1、公司 2023 年回款情况得到了较大改善；2、公司充分抓住行业发展机遇。我的问题是：1、这两年经济大环境不好，部分地区项目资金比较紧张，贵公司 2023 年在回款方面如何做到“较大改善”？2、能否具体详细讲一下“行业发展机遇”是什么？因为这对贵公司的发展和我们的投资者的投资回报都很重要。

答:您好！1.公司的客户主要是政府单位、国有企业等，信用度高，回款风险较小。同时公司完善项目回款管理制度，加强应收款项的催收，公司回款情况逐步向好。2. 对外开放、“一带一路”的国策方针为智慧口岸的建设奠定了坚实的政策基础，此外，在行业发展规划的逐步落地实施、国家推行的智慧口岸试点建设深入推进和各地口岸经济建设的推动下，智慧口岸建设迎来了新的发展机遇。谢谢！

3.希望董事长拿出点实际行动来提振股价，给投资者信心。

答:您好！感谢您的关注和建议，谢谢！

4.贵公司极少收到机构调研，说明获得的关注度极少。请问总经理，这是否说明公司对股价毫不在乎？

答:您好！公司在巩固国内智慧口岸业务优势的同时，积

极开拓口岸外延领域——海关特殊监管区等业务，以及海外市场，并充分利用在人工智能、大数据、物联网等领域的技术基础和优势，拓展在智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等其他场景的应用，努力以良好的业绩回报广大投资者。同时，公司将加强与投资者的交流，传递公司的投资价值，让更多的投资者加强对公司的了解。谢谢！

5.能否说下一季报业绩大致情况？千万不要来一句以公告为准。别的上市公司董秘都能回复说一季报稳中有升。你不能回答，是否说明一季报比较差？

答:您好！目前已进入定期报告的敏感期，虽然您有要求，但确实需要麻烦您关注公司届时披露的报告，谢谢您的理解！

6.好多公司上市后使用募集资金拓展了业务，提升了业绩，也算是回馈了投资者，但是贵公司的情况呢？业务拓展了吗？市场开拓了吗？业绩提升了多少？

答:您好！公司的募投项目旨在提升公司在智慧口岸领域的研发实力、交付能力和完善营销网络。2023年，公司实现营业收入157,301.71万元，相比上市前(2019年)增长94.83%，实现归属于上市公司股东的净利润19,823.01万元，对公司2023年净利润影响较大的因素主要包括：1.保持高研发投入，报告期内公司研发费用达14,737.24万元。2.受外界客观环境和结算周期影响，部分项目回款延后，报告期内公司计提资产减值准备13,281.82万元。公司主要客户为政府和国有企业等，回款风险较小，公司收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。3.2023年计提股份支付费用2,491.21万元。谢谢！

7.2023年公司交出了不错的业绩，问题是公司2024年度预计还能保持一定的增长吗？

答:您好！公司正全力按照年度经营计划推进海内外相关

工作，努力取得好的业绩。谢谢！

8.1.请问公司截止 2023 年底、2024 年 3 月底在手订单金额是多少？与历年相比如何？在手订单的披露有什么原则？

谢谢！**2.公司目前在大力拓展海外业务，但 2023 年海外业务销售额才 1000 余万元，非常低。请问这是什么原因？2024 年及未来海外业务的占比会达到多少？海外业务拓展通过代理，或是直营或合作模式来拓展？谢谢！**
3.请问公司业务结算进度是怎样的，每个季度间是否不同，或者延期到第二年再结算？谢谢！

答:您好！1.公司目前在手订单充足。2. 目前，公司已在阿联酋、沙特阿拉伯、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目等。新市场的开拓需要一定的周期，且在手订单需要根据交付进度逐渐确认收入。目前，公司结合不同地区的市场特点，以项目拓展和产品分销为主线，探索出不同的市场策略，并结合市场场景需求适配特色产品和解决方案，形成独特竞争力。3.公司以项目交付并经客户验收后整体确认收入。谢谢！

9.请问智慧海关建设周期、资金预算、进度安排等内容是怎样的？公司在此行业的竞争力如何，有哪些体现及标杆项目？公司预计能增加多少订单？谢谢！

答:您好！我国智慧海关建设已进入全面实施阶段，将重点建设大数据池、参数库、知识库、一站式服务平台等九大标志性工程，为我国从贸易大国向贸易强国转型提供有力保障。近几年公司参与多个海关信息化系统的建设，其中就包含旅客大数据、车辆大数据分析平台，并建立了物品库、动植物检知识库等，这些都是智慧海关大数据池的信息数据保障。

通过建设这些信息化系统，为公司后续参与海关大数据池的建设，提供了有效的基础支撑。谢谢！

10.关于海外业务进展情况进行说明，主要布局和已取得的成果，谢谢

答:您好！目前公司已在阿联酋、沙特阿拉伯、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目等。且公司结合不同地区的市场特点，以项目拓展和产品分销为主线，探索出不同的市场策略，并结合市场场景需求适配特色产品和解决方案，形成独特竞争力，市场影响力不断提升。2024年，公司将在目前非洲、中东等地市场的基础上，重点拓展东南亚、中亚、欧洲、美洲等其他区域的市场。谢谢！

11.请问公司经营状况良好，董事会也提议大额分红。还计划不超过10亿现金理财，另计划银行授信40亿用于公司及子公司的经营，在此背景下，增发不超过3亿资金是否必要？在今年股价大幅下挫的情况下，公司即没有回购也没有大股东增持，也没有高管增持，请问公司有无市值管理？未来准备采取什么行动维护股价？

答:您好！1.公司使用部分闲置资金进行现金管理，是为在保障公司正常经营的前提下，实现资产的保值增值，公司目前持有的货币资金为公司日常经营提供了有力保障。2.公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶。公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。3.公司将始终围绕推动

公司发展的目标，稳步推进各项业务，不断提升公司的核心竞争力，同时推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局，努力以良好的业绩回报广大投资者。谢谢！

12.请问贵公司大股东及一致行动人，经过去年的减持后，目前你们今年有无减持计划，若有，减持股票时还需要提前15天公示吗？

答:您好！公司暂未收到大股东及一致行动人新的减持计划。如有减持计划，公司将严格按照相关法规要求提前披露。谢谢！

13.董事长好！公司过去一年经营情况优秀，与公司管理层的努力分不开。请介绍一下目前公司在手的订单情况，以及今年的总体经营预期？另外请介绍一下海外业务的发展？谢谢！

答:您好！公司目前在手订单充足，并正全力按照年度经营计划推进海内外相关工作，努力取得好的业绩。海外市场方面，目前公司已在阿联酋、沙特阿拉伯、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目等。公司结合不同地区的市场特点，以项目拓展和产品分销为主线，探索出不同的市场策略，并结合市场场景需求适配特色产品和解决方案，形成独特竞争力，市场影响力不断提升。2024年，公司将在目前非洲、中东等地市场的基础上，重点拓展东南亚、中亚、欧洲、美洲等其他区域的市场，谢谢！

14.贵公司董事长你好，我是你公司的小股东，请问今年

你有减持你公司股票的意愿吗？公司股票近日股价腰斩，已经快逼近发行价了（除权后的），你们有何措施挽救并进行合理的股票市值管理？

答:您好！作为公司董事长，本人坚定看好企业发展。公司股价波动除了受到公司基本面影响外，还受到宏观经济环境、资本市场环境、所处行业关注度等多种因素综合影响，公司将始终秉持诚信立企、稳健发展、务实经营的企业理念，实实在在、踏踏实实做实业，不断提升公司的核心竞争力，稳步推进各项业务，努力以良好的业绩回报广大投资者。谢谢！

15.龚总监，您好！公司处于审慎原则 23 年再度大额计提减值损失，公司也说了项目最终损失的可能性较小，未来有可能收回。那么公司的计提是否过于谨慎？未来如何避免再发生类似情况，在追回欠款上有什么举措？

答:您好，公司的计提严格执行会计准则和公司会计政策的相关要求。公司的客户主要是政府单位、国有企业等，信用度高，回款风险较小。同时公司完善项目回款管理制度，加强应收款项的催收，公司回款情况正逐步向好，公司收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。谢谢！

16.请问公司对于定增是否合理，目前公司超募账户余额 3.9 亿，货币资金 12.2 亿。如此现金且股价长期下跌背景下启动增发是否充分考虑到中小投资者利益。

答:您好！公司在满足日常经营和募投项目推进资金需求的同时，积极推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶，公司董事会将根据股东大会的授权，

结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。谢谢！

17.您好，各位懂事，我是一位从公司上市开始中签公司股票，并一直加仓的中小投资者，从公司上市至现在公司股价始终持续下滑，请问造成该现象的原因是公司上市初期价格被高估还是公司的后续发展不被市场所看好造成的。

答:您好！公司股价波动除了受到公司基本面影响外，还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。公司目前所处人工智能行业迎来了前所未有的发展机遇，公司在巩固国内智慧口岸领先优势的同时，积极拓展海外市场，围绕成为国内领先、世界一流的“AI+行业”解决方案服务商和智能产品提供商的战略目标不断前进，努力以良好的业绩回报广大投资者，谢谢！

18.23 年营收、毛利双增长的主要因素是什么？

答:您好！2023 年，在国家推行的智慧口岸试点建设深入推进和各地口岸经济发展的推动下，智慧口岸建设迎来了新的发展机遇，公司的主营业务快速增长。谢谢！

19.海关特殊监管区业务和海外市场是公司近两年重点拓展的市场，有什么具体规划吗？

答:您好！经过前期市场积累，公司在海关特殊监管区业务和海外市场都取得了较大突破。在海关特殊监管区业务方面，公司成功中标海南自由贸易港多个重大项目，以及综合保税区新型监管模式全国示范项目——北京中关村综合保税区海关信息化建设项目，为后续市场开拓奠定了坚实基础，公司将紧密跟踪全国综合保税区信息化需求；同时，跟进海南自由贸易港封关运作市场需求，推动海关特殊监管区业务成为公司新的业务增长点。在海外市场方面，目前公司已在阿联酋、沙特阿拉伯、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨

寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目等。且公司结合不同地区的市场特点，以项目拓展和产品分销为主线，探索出不同的市场策略，并结合市场场景需求适配特色产品和解决方案，形成独特竞争力，市场影响力不断提升。2024年，公司将在目前非洲、中东等地市场的基础上，重点拓展东南亚、中亚、欧洲、美洲等其他区域的市场，谢谢！

20.尊敬的高管你好，盛视科技怎样看待行业合作？除了与华为有战略合作外，还与哪些企业有重要战略合作？谢谢

答:您好！公司一直高度重视与有利于公司业务发展的生态伙伴开展战略合作，如优质的供应商、渠道商等。谢谢！

21.贵公司大股东今年有资格减持公司股票一共有多少股，会提前十五公示吗？

答:您好！公司股东的减持和披露将严格遵守相关监管法规的要求，谢谢！

22.10亿现金卖理财，如今要增发，且股价在发行价以下，是否充分考虑中小投资者利益

答:您好！公司股价复权后，目前价格在发行价以上。公司在满足日常经营和募投项目推进资金需求的同时，积极推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶，公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。谢谢！

23.盛视科技的同行是哪些企业？

答:您好!公司是专注于智慧口岸整体解决方案的唯一一家 A 股上市公司。谢谢!

24.怎么不回答股东的提问呢?

答:您好!今日的业绩说明会已于 15:00 正式开始,我们正在逐一回复大家关注的问题,欢迎投资者朋友们踊跃参与交流。谢谢!

25.你好!我购买了贵公司的股票,算是一名小小投资者。根据贵公司 2023 年年度业绩预告,盛视科技 2023 年净利润比上年大幅增长。在“业绩变动原因说明”里提到:1、公司 2023 年回款情况得到了较大改善;2、公司充分抓住行业发展机遇。我的问题是:1、这两年经济大环境不好,部分地区项目资金比较紧张,贵公司 2023 年在回款方面如何做到“较大改善”?2、能否具体详细讲一下“行业发展机遇”是什么?因为这对贵公司的发展和我们的投资回报都很重要。

答:您好!1.公司的客户主要是政府单位、国有企业等,信用度高,回款风险较小。同时公司完善项目回款管理制度,加强应收款项的催收,公司的回款情况逐步向好。2.对外开放、“一带一路”的国策方针为国家智慧口岸的建设奠定了坚实的政策基础,此外,在行业发展规划的逐步落地实施、国家推行的智慧口岸试点建设深入推进和各地口岸经济建设的推动下,智慧口岸建设迎来了新的发展机遇。谢谢!

26.1.今年一季度情况较往年增长怎样? 2.2023 年报应收账款 5 亿多,比上年翻倍是什么原因导致?

答:您好!1.目前已进入定期报告的敏感期,一季度的业绩情况敬请关注公司届时披露的公告。2.受外界客观环境和结算周期影响,部分项目回款延后,导致应收账款的规模增长。公司主要客户为政府和国有企业等,回款风险较小,公司收回应收款项后,可冲回前期计提的减值,增加当期利润。谢谢!

27.曹女士，您好！请问公司在资金较为充裕的情况下，突然提出增发不超过 3 亿资金的计划，如果该计划实施，而公司原本可以通过自有资金或银行贷款等方式运营项目，是否会造成公司股东利益受损。也许公司预见到未来业务将快速增长，也可以根据情况到时候再提议。目前这样左手分红加理财右手提议增发，是否有违交易所相关精神？毕竟交易所对发行前突击分红及纯圈钱行为的 IPO 已经开始禁止了。

答:您好，感谢您的关注！公司使用部分闲置资金进行现金管理，是为在保障公司正常经营的前提下，实现资产的保值增值，公司目前持有的货币资金为公司日常经营提供了有力保障。同时，公司在满足日常经营和募投项目推进资金需求的同时，积极推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶，公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。公司再融资计划是围绕公司战略目标的推进，并结合实际资金需求而拟定的计划，不存在圈钱的行为。谢谢！

28.瞿董您好，贵公司于昨日公布了 2023 年度业绩报告，比较喜人，看了之后，作为投资者，对贵公司还是比较有信心的，但是市场一致预期是业绩增幅达到 202%，请问跟市场预期的差距为何这么大，主要是差在哪一块？因为这事关每位投资者的切身利益，毕竟这跟二级市场股价有关。谢谢。

答:您好，感谢您对公司的认可和支持！2023 年公司实现归属于上市公司股东的净利润 19,823.01 万元，同比增长 105.05%。对公司 2023 年净利润影响较大的因素主要包括：

1.保持高研发投入，报告期内公司研发费用达 14,737.24 万元。
2.受外界客观环境和结算周期影响，部分项目回款延后，报告期内公司计提资产减值准备 13,281.82 万元。公司主要客户为政府和国有企业等，回款风险较小，公司收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。3.2023 年计提股份支付费用 2,491.21 万元。谢谢！

29.您好！管理层们为什么理财 10 个亿，还要去增发 3 亿呢？这样会稀释股东权益的

答:您好！公司使用部分闲置资金进行现金管理，是为在保障公司正常经营的前提下，实现资产的保值增值，公司目前持有的货币资金为公司日常经营提供了有力保障。同时，公司在满足日常经营和募投项目推进资金需求的同时，积极推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶，公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。公司再融资计划是围绕公司战略目标的推进，并结合实际资金需求而拟定的计划。谢谢！

30.请问龚总，公司公告内容一融资 3 亿的提案，但并没有具体的实施项目。根据公司财务报告分析，本次融资并不具备必要性。能否给予释疑？谢谢！

答:您好！公司目前持有的货币资金为公司日常经营提供了有力保障。同时，公司在满足日常经营和募投项目推进资金需求的同时，积极推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。公司本次

董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶，公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间，届时将公布具体的实施项目。公司再融资计划是围绕公司战略目标的推进，并结合实际资金需求而拟定的计划。谢谢！

31.公司连续大额计提，且在年报中表述，公司客户为国有企业，政府单位，回款风险小。这难道不冲突么，计提理由是否充足？

答:您好！资产负债表日，清查各类资产并对可能发生减值迹象的资产计提减值准备是《企业会计准则》和公司会计政策的要求，与客户性质无直接关系。公司根据《企业会计准则》和公司相关会计政策的规定，计提资产减值准备，体现了会计处理的谨慎性原则。由于公司主要客户为政府和国有企业等，实际发生坏账损失的风险小，收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。谢谢！

32.您好！应收账款那么高也是个公司重点问题的，每年都要计提坏帐，这样什么才能会回报投资者呢？

答:您好，公司的客户主要是政府单位、国有企业等，信用度高，回款风险较小。同时公司完善项目回款管理制度，加强应收款项的催收，公司回款情况正逐步向好。公司收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。公司将始终围绕推动公司发展的目标，稳步推进各项业务，不断提升公司的核心竞争力，努力以良好的业绩回报广大投资者。谢谢！

33.请问智能机器人和贵司的关口设备，二者在贵司的产品应用方面，有什么体现方式？

答:您好！智能机器人是通用产品，可以应用于各行各业，

智慧口岸是其中一个落地应用场景，用于边检、海关领域的人/车/物查验、旅客服务、场地监管等业务。特别之处是在智慧口岸业务方面，机器人可以深度融合口岸业务，实现技术+业务强强联合，具备更强市场竞争力及落地应用能力。谢谢！

34.公司符合人工智能、新质生产力等热点，请介绍一下今年以来机构调研的情况？谢谢！

答:您好！作为新质生产力的企业，公司一直致力于人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术研究，为用户提供符合未来发展的智能产品及“AI+行业”解决方案，服务智慧社会建设，赋能传统产业转型升级。未来，公司将继续加强与投资者的交流，传递公司的投资价值，让更多的投资者加强对公司的了解。谢谢！

35.贵司年报的应收账款这部分风险提示称“回款能力”不错，但是贵司应收账款账期已经很长了，请问：这部分应收有没有回款计划？目前是否有诉讼的积极行动？

答:您好！公司营业收入规模扩大，应收账款余额随之增加。受外界客观环境和结算周期影响，部分项目回款延后，公司正加大应收账款的催收力度，回款情况向好。公司主要客户为政府和国有企业等，回款风险较小，收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。谢谢！

36.在目前公司这么低市值的情况下，完全可以通过向银行借款的方式融资，相比增发，融资成本更低。公司拟向特定对象增发，会增加股本、摊薄每股收益【发行价格按 20 个交易日公司股票均价的 80%，只会让嗜血的资本进一步打压股价】，将变相贱卖原股东权益。请问瞿董事长，该决策是出于什么考虑？

答:您好，公司融资方式的选择综合考虑了公司股东结构、本次融资规模、资金融资成本等多重因素。谢谢！

37.请问贵公司对当前股价怎么看

答:您好!现阶段 A 股股价波动不仅仅取决于公司基本面,更多还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。公司将始终秉持诚信立企、稳健发展、务实经营的企业理念,实实在在、踏踏实实做实业,不断提升公司的核心竞争力,稳步推进各项业务。我们坚定看好公司的发展前景。谢谢!

38.请问贵公司对当前股价如何评价,中国平安就公开宣传股价低估,请你们真诚回答

答:您好!现阶段 A 股股价波动不仅仅取决于公司基本面,更多还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。公司将始终秉持诚信立企、稳健发展、务实经营的企业理念,实实在在、踏踏实实做实业,不断提升公司的核心竞争力,稳步开展各项业务。谢谢!

39.1.根据 23 年研报披露的研发费用,贵司 23 年度投入金额竟然比 22 年度少了 300 万,请问:贵司作为科技公司为何研发投入没有任何增长? 2.根据贵司披露的研发人员学历结构,请问 325 名本科生的占比是否过高?在人工智能领域是否更多需要本科生参与研发?研发人员的薪酬结构是什么?

答:您好! 1.公司高度重视研发创新,在深圳、武汉两地分别设立了研发中心,公司经广东省科技厅认定为广东省智慧口岸工程技术研究中心,被深圳市科技创新委员会认定为深圳市图像智能分析工程技术研究中心,并获批设立博士后创新实践基地。公司拥有人工智能算法研发、智能视觉算法研发、嵌入式研发、结构工艺设计等各类人才,研发人员占公司总人数的比例近 50%。近三年,公司研发投入分别为 1.29 亿元、1.51 亿元、1.47 亿元,近三年研发投入占营业收入比例平均超 10%,通过高比例研发投入,公司形成了以技术创新驱动为核心的竞争优势,为公司保持核心技术优势提供有

力保障。截至 2023 年 12 月 31 日，公司取得授权专利 1152 项、软件著作权 524 项。2023 年，公司对研发组织架构进行了优化，在提升研发效率的同时降低了研发成本。2. 公司研发分为基础研究和应用研发，公司根据各级研发分工和岗位需求匹配不同学历的人员。同时，公司在引进和培养研发人员时，除了考虑学历外，更加重视专业背景、研发经验、技术创新和研发能力等综合因素。公司研发人员薪酬结构由基本薪资和绩效薪资组成，并根据研发成果的贡献设置了奖励机制等。谢谢！

40.请问贵公司今年有增发的计划吗？

答:您好，结合公司重大项目投资需求，公司本次年度董事会审议了提请股东大会授权办理小额快速融资的事项，旨在推动公司发展向上迈入新的台阶。公司董事会将根据股东大会的授权，结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间。谢谢！

41.上海东方枢纽国际商务合作区、新疆自贸试验区、海南自由贸易港，2024 年的建设计划【各区域项目大概的招标金额】？继北京中关村综合保税区项目的示范效应后，全国综合保税区信息化需求 2024 年大约有多少？

答:您好！随着上海东方枢纽国际商务合作区、新疆自贸试验区、海南自由贸易港建设规划的落地以及其他综合保税区信息化建设项目的推进，相关信息化项目将逐步开始实施，公司将紧密跟踪各项目的需求情况。谢谢！

42.今年国家提出要进行智慧海关建设，请问公司是否了解智慧海关建设周期、资金预算、进度安排等内容是怎样的？公司在此行业的竞争力如何，有哪些体现及标杆项目？公司预计能增加多少订单？谢谢！

答:您好！我国智慧海关建设已进入全面实施阶段，将重点建设大数据池、参数库、知识库、一站式服务平台等九大

标志性工程，为我国从贸易大国向贸易强国转型提供有力保障。近几年公司参与多个海关信息化系统的建设，其中就包含旅客大数据、车辆大数据分析平台，并建立了物品库、动植物检知识库等，这些都是智慧海关大数据池的信息数据保障。通过建设这些信息化系统，为公司后续参与海关大数据池的建设，提供了有效的基础支撑。谢谢！

43.请问 2023 年 1-4 每个单季度，扣非净利润环比都下降，原因有哪些、未来能如何改进？谢谢

答:您好！由于公司业务主要面向政府机关和国有企业等，受客户对具体项目交付时点要求的影响，单个大型项目的交付验收带来公司收入的季节性波动，同时不同项目的毛利率、不同时点计提资产减值的规模存在差异，导致不同季度间收入和利润的规模存在差异。谢谢！

44.公司不论在业绩方面还是订单方面，都是稳重向好的。但是目前二级市场的走势情况，并没有实际的反应出来公司业绩的优势，这是什么原因导致的？

答:您好，感谢您对公司经营情况的认可！现阶段 A 股股价波动不仅仅受到公司基本面影响，更多还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。谢谢！

45.近几年在研发上投入情况如何？未来主要方向是什么？

答:您好，公司近三年研发投入占营业收入比例平均超 10%，为公司保持核心技术优势提供了有力保障。公司在 DCASE2020 国际声学顶级赛事中获国内第二、国际第四的成绩，公司人脸识别算法多项关键指标在全球权威测试 NIST-FRTE 中持续保持 Top10，公司 MVNTR 团队《基于 AI 视频感知的智慧煤矿解决方案》项目在昇腾 AI 创新大赛斩获深圳赛区金奖。公司作为人工智能智慧口岸应用领域领先企业，将持续加大对人工智能算法、智能视觉算法、声学识别

技术、大数据、物联网等新一代信息技术的研发，不断完善智慧口岸大模型的性能，同时继续优化机器人、身份认证等智能终端产品的功能，提升竞争力，并挖掘人形机器人在各个领域的应用前景，如在公司主营业务口岸场景的创新应用。谢谢！

46.从年报上看，公司高管和员工持股平台公司 2023 年减持股份比较多。公司股价持续低迷，作为公司高管，你们怎么看待？

答:您好!现阶段 A 股股价波动不仅仅取决于公司基本面，更多还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。公司将始终秉持诚信立企、稳健发展、务实经营的企业理念，实实在在、踏踏实实做实业，不断提升公司的核心竞争力，稳步开展各项业务。谢谢！

47.请问公司什么时候分红

答:您好，公司 2023 年度利润分配方案将在 2023 年年度股东大会审议通过后尽快实施，具体实施时间请关注公司披露的相关公告。谢谢！

48.投资者最关心公司的成长性，从公司上市三年的业绩来看，募集资金带来绩效并不明显。主要原因是什么？

答:您好！公司的募投项目旨在提升公司在智慧口岸领域的研发实力、交付能力和完善营销网络。2023 年，公司实现营业收入 157,301.71 万元，相比上市前(2019 年)增长 94.83%，实现归属于上市公司股东的净利润 19,823.01 万元，对公司 2023 年净利润影响较大的因素主要包括：1.保持高研发投入，报告期内公司研发费用达 14,737.24 万元。2.受外界客观环境和结算周期影响，部分项目回款延后，报告期内公司计提资产减值准备 13,281.82 万元。公司主要客户为政府和国有企业等，回款风险较小，公司收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。3.2023 年计提股份支付费用 2,491.21

万元。谢谢！

49.董事长您好，请问在产业布局和业务推广方面，与华为的合作情况。有无进一步深入合作的新模式，甚至考虑引入战略投资者。

答:您好！公司与华为已建立战略合作关系，在产品和解决方案开发、市场推广、项目拓展、生态构建等开展全面深入合作，合作领域包括口岸、交通、机场、港口、园区等场景，并结合业务特点持续探索合作新模式。公司会根据公司业务和长期发展需要等各项因素综合考虑是否引入战略投资者。谢谢！

50.请问公司分红什么时候到账

答:您好，公司 2023 年度利润分配方案将在 2023 年年度股东大会审议通过后尽快实施，具体实施时间请关注公司披露的相关公告。谢谢！

51.新中标项目有哪些？

答:您好！2023 年，公司成功中标西安咸阳机场三期扩建项目、河口口岸南溪河联检大楼信息化提升改造项目、瑞丽（含畹町）口岸智慧改造升级项目（一期）、龙州县水口口岸二桥监管货场联检部门信息化及查验设备采购项目、烟台蓬莱机场二期联检设施项目、拉萨贡嘎机场整体改扩建项目、海口南港普铁旅客查验设施项目、乌力吉口岸智慧口岸（一期）建设项目、徐州观音机场改扩建边检设备采购及安装项目、珞璜港海关监管作业场所信息化系统项目、海南清水湾滨海度假区游艇码头查验设施项目、霍尔果斯国家物流枢纽综合信息服务平台建设项目等，进一步夯实了公司在智慧口岸的领先地位。此外，近期公司成功中标北京中关村综合保税区海关信息化建设项目、哈尔滨太平国际机场 T1 航站楼查验设备采购及安装项目、中山湾中新城项目联检大楼（F80 地块）弱电智能化项目等，其中，北京中关村综合保税区项目

是综合保税区推进新型监管模式的全国示范项目，公司成功中标该项目具有重要战略意义，有利于公司打造行业标杆，为公司继续推进口岸外延领域——海关特殊监管区市场奠定坚实基础。谢谢！

52.董事长你好，请问公司目前涉及概念较多，是否存在行业涉及面广，而行业深度不够的现象，公司的发展战略是在做大主营业务的同时扩大经营范围，还是根据行业发展，技术变化趋势调整业务。在企业业务深度与广度之间，董事会是如何决策的呢？

答:您好！依托多年的技术积累，公司在智慧口岸业务领域具有较为明显的领先优势，同时公司推出的智慧系统具有广阔的行业普适性。公司将持续夯实在智慧口岸领域的领先地位，并向口岸外延领域延伸，挖掘在智慧口岸相关业务的深度，在此基础上，公司将利用在人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术领域的技术基础，推进在智能交通等场景的应用，进一步完善产业布局。谢谢！

53.公司开拓海外市场进展如何？拓展模式有什么特点？

答:您好！公司已在阿联酋、沙特阿拉伯、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目等。同时，公司结合不同地区的市场特点，以项目拓展和产品分销为主线，探索出不同的市场策略，并结合市场场景需求适配特色产品和解决方案，形成独特竞争力，市场影响力不断提升。2024年，公司将在目前非洲、中东等地市场的基础上，重点拓展东南亚、中亚、欧洲、美洲等其他区域的市场，谢谢！

54.请问瞿董：贵司股票已跌近发行价（除权后），如果

看好你们公司，那么控股股东有无回购，或大股东增持等计划？

答:您好,现阶段 A 股股价波动不仅仅取决于公司基本面,更多还受到宏观经济环境、资本市场环境、市场情绪等多种因素综合影响。公司将始终秉持诚信立企、稳健发展、务实经营的企业理念,实实在在、踏踏实实做实业,不断提升公司的核心竞争力,稳步推进各项业务。我们坚定看好公司的发展前景!如有控股股东回购或大股东增持计划,公司将按相关规定及时履行信息披露义务。谢谢!

55.请问总经理：你刚才说定增 3 亿元是为了公司重大项目投资需求，请问是什么项目，为什么不用超募资金而需要再定增募集呢？

答:您好!公司 IPO 时无超募资金。公司本次董事会审议的提请股东大会授权办理小额快速融资的事项,是结合公司重大项目投资需求拟推出的融资计划,旨在推动公司发展向上迈入新的台阶,公司董事会将根据股东大会的授权,结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间,届时将公布具体的实施项目。谢谢!

56.请问有什么人工智能项目吗？

答:您好!依托多年的技术积累,公司在人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术领域具有较好的技术基础,将声学识别、人脸识别、行为分析、特征比对等人工智能技术应用于智能产品的创新应用中。公司已成长为国内领先的智慧口岸查验系统整体解决方案提供商,此外,公司推出的智慧系统具有广阔的行业普适性,能根据采集的数据提供分析和判断,通过搭载满足不同场景应用的高精度算法,可应对数据激增带来的成本和复杂性挑战,推动人工智能技术在各行业的落地应用。基于多年的技术基础和和智慧口岸、智能交通、智慧机场领域积累的经验,公司产品还可应用于其他

	智慧系统领域（如智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等），助力各行业的数字化转型。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2024 年 4 月 15 日