

证券代码：300314

证券简称：戴维医疗

宁波戴维医疗器械股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240416

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）参与本次年度业绩说明会的广大投资者
时间	2024年04月16日（星期二）15:00 - 17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理陈再宏先生 董事、财务总监李则东先生 董事会秘书陈志昂先生 独立董事陈赛芳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年04月16日（星期二）15:00-17:00在全景网举办2023年度业绩说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p>1、公司账上现金流充足，且盈利能力尚可，为何不加大分红力度？建议拿出盈利的50%进行分红，提高投资者信心！</p> <p>您好，公司历来重视投资者回报，在兼顾企业经营发展实际的同时，积极推行持续而稳健的利润分配政策。我们感谢您一直以来对公司的关注与支持，期待与您共同见证公司的成长与壮大！</p> <p>2、公司认为吻合器后续集采价格还有降幅空间吗？</p> <p>您好，具体政策层面的信息暂无法预计，公司将对此保持密切关注，并积极做好应对工作，感谢您的关注。</p>

3、吻合器产品占公司的收入比例是多少？公司下一步有什么产品推进计划？

您好！吻合器业务约占公司营业收入 40%左右；目前公司在研项目共 29 项，推进进度具体请查阅公司 2023 年度报告，感谢您的关注！

4、戴维做为绩优的创业板股，股价为什么一直跌跌不休？

您好，公司生产经营业绩稳定，二级市场股价波动受宏观经济、市场环境等多种因素影响，公司对此将继续保持密切关注。感谢您的关注。

5、对于跌跌不休的股价，有什么想法

您好，股价波动受市场多种因素影响，公司在努力做好生产经营工作的同时，与市场做好及时有效的沟通，为股东创造长期稳定的价值回报，感谢您的关注。

6、能谈谈本企业在手订单，以及市场对本企业的依赖性吗？

您好！公司目前经营情况正常。感谢您的关注！

7、保育设备业务今年会出现下滑吗？

您好，目前公司儿产科保育设备业务相关经营情况均正常，具体经营业绩敬请关注公司后续定期报告，感谢您的关注。

8、公司计划从新生儿科向民用医疗器械领域拓展，包括宠物医械市场。详细说明公司在这些新领域的战略计划，如何确保在进入新市场时的顺利过渡和成功？

您好，关于公司新领域战略计划，公司将依据行业趋势、市场需求以及公司的实际发展情况，积极研究和探索进入新领域的可行性，并适时进行产品研发、生产和市场布局。目前，该计划处于初期探索规划阶段，公司将谨慎评估并审慎决策。感谢您的关注。

9、目前国外的育儿设备和吻合器业务进展如何？增速是否超过国内？

您好！目前，儿产科保育设备和微创外科器械两块业务在

国内的销售依然是公司营业收入的主要构成部分，感谢您的关注！

10、您好！我来自四川大决策子公司维尔凯迪的腔镜吻合器中标福建省际联盟的集中带量采购，对公司业绩有何影响？

您好，福建省际联盟集中带量采购的执行有利于扩大产品在执行地区的销售范围，提高市场占有率，同时借本次联盟集采，公司产品也顺利进入到了一些销售偏弱勢省份，对公司的经营业绩产生了积极影响。感谢您的关注。

11、公司在儿产科保育设备、微创外科手术器械和急救手术 ICU 产品三大领域均有布局。请问各业务板块的收入占比及增速情况如何？未来公司在业务重心及资源配置上是否有侧重或调整计划？

您好，2023 年度，公司儿产科保育设备业务实现营业收入 35,835.65 万元，占主营业务收入的 59.05%，较上年同期增长 20.17%；微创外科手术器械业务实现营业收入 24,494.76 万元，占主营业务收入的 40.37%，较上年同期增长 24.48%；急救手术 ICU 产品业务目前尚处于布局研发阶段。感谢您的关注。

12、账上这么多现金流趴着，有没有考虑回购股票，提高每股价值呢？

您好！我们会将您宝贵的建议转达董事会。感谢您的建议关注！

13、公司今年目前有计划参与其他省份的吻合器集采申报吗？

您好，公司将密切关注并及时响应各省市地区集中带量采购的最新政策动向，积极参与集中带量采购项目，认真研究各级市场准入政策，做好相关产品的各级挂网及带量采购的准入工作。感谢您的关注。

14、看公司公众号，产品已经走进非洲，未来海外布局如何考虑？

您好，海外布局是公司扩展业务的重要战略之一，公司将

持续致力于海外市场的拓展，加快国际化步伐，以覆盖全球市场。感谢您的关注。

15、公司年报中提到了布局 icu 急救设备战略方向，请问今年会有相关营收确认吗？

您好，公司急救手术 ICU 产品急救一体机、急救呼吸机、急救担架、手术床等多项产品处于研发中，公司将加快急救手术 ICU 产品上市，并利用现有销售渠道基础，迅速打开市场。感谢您的关注。

16、公司在儿产科保育设备和微创外科手术器械领域已具备领先地位，如何进一步巩固和扩大市场份额？面临哪些主要竞争对手，公司如何通过产品差异化、服务优化、战略合作等方式保持竞争优势？

您好，公司将密切关注儿产科保育设备和微创外科手术器械领域市场动态和客户需求变化，灵活调整市场策略和产品策略。持续研发新产品，提升产品性能和质量；深入挖掘现有市场潜力，积极开拓新的市场领域，通过参加行业展会、学术会提升品牌影响力和知名度；同时增强客户粘性和忠诚度，及时了解并解决客户问题，提升客户满意度。感谢您的关注。

17、公司在急救手术 ICU 产品领域的研发进展如何？预计何时能实现产品的规模化生产和销售？此业务领域的市场潜力和竞争格局如何？

您好，公司急救手术 ICU 产品急救一体机、急救呼吸机、急救担架、手术床等多项在研产品处于正常推进当中，具体情况可参见公司 2023 年报中披露的相关内容，感谢您的关注。

18、公司参与国内外学术会议和展览，对于提升品牌影响力和拓展市场有何具体成效？未来在品牌建设和市场推广方面有何规划？

您好，经过多年不懈的努力与推广，公司产品已广泛销售至全球多个国家和地区，市场份额与销售额显著提升，逐步构建起了健全的品牌管理体系与良好的品牌形象。儿产科保育设

备业务方面，目前已为全球超过 140 个国家和地区提供了技术和产品服务。在微创外科手术器械领域，已进入亚洲、欧洲、美洲和非洲等多个国际市场，其产品已在韩国、俄罗斯、土耳其、意大利、中东、巴西以及多个拉丁美洲国家完成了注册并销售，覆盖了 80 多个国家和地区。后续公司将深入挖掘现有市场潜力，积极开拓新的市场领域，通过参加行业展会、学术会提升品牌影响力和知名度，通过多元化的渠道进行品牌宣传与推广活动，进一步巩固和扩大市场份额。感谢您的关注。

19、医疗新基建政策和财政贴息贷款政策对公司业务产生了哪些实质性影响？公司如何把握政策机遇，将其转化为实际业务增长？

您好，医疗新基建政策和财政贴息贷款政策推动了医疗行业的基础设施建设和设备更新，将为公司提供更多的业务机会，公司将密切关注与公司行业相关的政策，深入了解政策内容和要求，在产品、市场等方面做好相关应对措施。感谢您的关注！

20、上市公司 2023 年为历史最好业绩，但是股价却跌跌不休。请问未来半年内是否考虑过增持？以提升投资者信心！

您好，股价波动受市场多种因素影响，公司对此将继续保持密切关注，并且努力做好生产经营工作，为股东创造长期稳定的价值回报，如有增持计划，公司将严格按照相关规则披露，感谢您的关注。

21、公司有无增持打算？

您好，公司暂无增持计划，如有增持计划，公司将严格按照相关规则披露，感谢您的关注。

22、23 年业绩比较好，后几年能连续吗

您好！首先感谢您对公司 2023 年度业绩的肯定，公司将继续关注国家及行业相关政策，积极把握行业发展机遇，争取以更好的业绩回报股东。感谢您的关注。

23、请问，贵司经营受新生儿人口减少这个因素影响几

	<p>何？</p> <p>您好，为应对国内市场新生儿出生率下降的不利影响，公司将通过持续迭代儿产科保育设备产品线，提升产品附加值，以作出积极应对。感谢您的关注。</p> <p>24、陈总您好，我这边是《泡财经》。请问公司 2023 年研发费用占营收比重下滑的原因是什么？</p> <p>您好，公司重视技术研发，并积极的投入，2023 年度研发费用投入为 4,805.92 万元，同比增加 4.78%。2023 年度营业收入 61,829.82 万元，同比增加 22.18%。研发费用占营收比重下滑的原因主要系公司营业收入的增幅大于研发费用的增加幅度所导致。感谢您的关注。</p> <p>25、公司目前在国内外医疗市场同类产品的市场份额怎么样？有没有新产品研发和投放计划？</p> <p>您好，公司儿产科保育设备目前已进入国内 600 多家三甲医院，在全国 30 多个省市自治区均有代理商，并为全球 140 多个国家和地区提供技术、产品和服务；公司微创外科手术器械产品已进入国内 400 余家三甲医院，国外市场覆盖达 83 个国家和地区。目前在研项目共计 29 项，具体内容参见公司 2023 年报。感谢您的关注。</p> <p>26、公司的电动吻合器产品和派尔特相比有哪些竞争优势？</p> <p>您好，公司电动吻合器具有如下一些优势：采用电动化控制，取代手动方式可实现单手操作，省去传统手动调节转弯的部分操作，按钮实现无级转弯，拥有 60° 大转角，更有利于在狭小空间精准操控，在大大提升手术效率的同时也带来更均匀的切割吻合效果；独特的“水滴型”抵钉座设计，确保缝合钉“B”字成型，为临床提供更好的止血效果。感谢您的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 04 月 16 日