

证券代码：301339

证券简称：通行宝

编号：2024-001

江苏通行宝智慧交通科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	以线上方式参与通行宝 2023 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2024 年 4 月 17 日 15:00-16:00	
地点	全景 路演天下（ http://ir.p5w.net ）平台	
上市公司接待人员姓名	董事长 董事、总经理 董事会秘书、财务负责人兼证券事务代表 独立董事 保荐代表人	王明文 江 涛 严晓宗 陈 良 蒋坤杰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司经营发展情况</p> <p>2023 年，公司坚持交通数字发展战略，积极应对各项挑战，不断深化国企改革，强化科技创新，提升核心能力与核心竞争力，经营发展稳中求进、进而有为，多项经营指标高速增长。2023 年全年，公司实现营业收入 74,160.78 万元，同比增长 24.19%；扣非归母净利润为 18,097.23 万元，同比增长 29.71%；基本每股收益 0.4692 元，同比增长 12.65%；截至 2023 年末，公司资产总额 552,599.93 万元，较上年末增长 6.08%。</p> <p>2023 年，公司被授予国家“高新技术企业”“江苏省现代服务业高质量发展领军企业”“江苏省工程技术研究中心”“江苏省三星上云企业”“江苏数字交通企业 10 强”“江苏省数字化绿色化协同转型发展服务资源池单位”，国企改革成果在国务院</p>	

国资委“科改示范行动”改革评估中被评为等次最高的全国“标杆”企业。

2023年，公司业务结构趋优，各类业务发展较快。智慧交通电子收费业务蓄势登高，发展ETC用户数已达2,400万个，用户覆盖区域已遍布全国30个省市，用户总量位居全国前列，ETC推广场景不断丰富，2023年度该业务板块实现营业收入37,499.41万元，同比增长24.23%；智慧交通运营管理系统业务发力全国，以云技术为平台持续研发，融合AI机器人助力智慧交通，现已形成“畅行交通、品质交通、智慧交通”三大服务主题，“调度、收费、养护、服务、综管、数智”六大产品体系十余个具有国内领先水平的智慧交通云服务系列产品，2023年度该业务板块实现营业收入34,378.82万元，同比增长22.29%；智慧交通衍生业务成长强劲，依托ETC用户数量及数据体量优势，大力拓展“ETC+”高速通行、停车、加油、路域经济、养车用车等生态场景，2023年度该业务板块实现营业收入2,282.55万元，同比增长61.37%。科技管理体系、核心技术研发实现创新发展，研发自主知识产权创新成果丰硕。2023年度公司研发投入52,22.96万元，同比增长10.47%，占当年营业收入的7.04%；截止2023年末，公司累计取得各类知识产权326项。

公司坚持以稳定、合理的分红积极回报全体投资者。目前，公司董事会已审议通过2023年度利润分配预案，计划每10股派发现金红利3.00元（含税），分红金额共计12,210.00万元（含税），占当年归属于上市公司股东净利润的63.94%，具体以实际派发金额为准。

二、投资者提出的问题及回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：

1、您好，请问公司有什么独特优势，能在行业竞争中保持利润？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！在智慧交通细分领

域，公司长期深耕江苏市场，并凭借行业领先的技术优势、产品优势和运营优势，积极拓展全国市场。截至 2023 年末，公司在全国范围内已发展 ETC 用户约 2,400 万个，用户覆盖区域已遍布全国 30 个省市，用户总量位居全国前三；以“ETC+”为内核，已构建起 ETC+公路、停车、加油、供应链服务、路域经济等垂直领域的智慧交通综合生态圈。

在智慧交通运营管理系统业务领域，公司基于自主技术优势，经过多年运营，已积累丰富的项目实施经验，并取得了大量优秀的项目成果。公司积极落实数字经济发展战略，研发推广数字科技产品，已经形成了成熟的商业模式和产品，并推广至全国 20 个省份，为交通“新基建”提供智慧化解决方案，在行业内已建立起一定的竞争优势。谢谢！

2、公司净利润同比增长 26.66%，显示出良好的盈利能力和增长潜力。请问推动净利润增长的主要因素是什么？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司利润增长的主要因素有两个方面，一方面是公司 ETC 产品及服务的销售量不断提升，市场份额持续扩张，公司通过创新产品研发、服务质量提升等方式吸引更多客户，从而推动净利润的增长。另一方面，公司持续优化成本费用管理机制，平衡资源投入，提升组织能力和人均效能。未来，公司将进一步提升人均效能，实现以利润为导向、有质量的增长，为公司和全体股东创造长期价值。谢谢！

3、公司计划通过构建数字交通产业体系、提升科技创新能力、聚焦公众美好出行需求、积聚高层次人才资源等措施应对未来挑战。请问这些措施的具体实施方案是什么？如何确保这些战略的顺利实施和目标达成？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司坚持以提升核心功能和核心竞争力为核心，持续推进国企改革，完善市场化经营机制，提升自主创新能力，扩大产业发展规模，着力提升

产品、科技、人才、品牌竞争力，推动智慧产品供应链、路网运营服务链、出行服务生态链、数字交通产业链和资本运营价值链“五链一体”协同发展，努力将公司建成全国知名、行业领先的交通数字产业互联网企业。在构建数字交通产业体系方面，公司着力强链补链延链，积极搭建智慧产品供应链，建强路网运营服务链，打造出行服务生态链，构建数字交通产业链，延伸资本运营价值链，助力江苏路网数字化建设和智能化升级；在提升科技创新能力方面，公司致力于完善科技研发创新体系，建立开放融合的协同创新机制，研发行业领先的科技创新产品，形成权威认证的知识产权体系，构建引领行业的规范和标准，形成自主创新竞争优势；在聚焦公众美好出行需求方面，公司不断加强 ETC 用户发展，优化智慧路网出行场景，提升路网智慧运营能力、路网智慧管理水平，建立路网运营服务体系，提升公众出行服务水平；在积聚高层次人才资源方面，公司积极打造高层次人才队伍，搭建人才成长舞台，建立市场化薪酬分配体系，激发重点岗位人才创新创效内生动力。谢谢！

4、公司在研发方面的投入不断增加，表明了对技术创新的重视。公司目前的研发重点是什么？未来公司在技术创新方面有何具体计划？是否有关于研发成果转化和市场应用的策略？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司始终致力于建立和完善科技创新体系，不断加强科技创新顶层设计，坚持“以我为主、自主可控”的创新理念，聚焦数字经济发展战略，建立创新方向、创新主体、投入机制、成果转化、产业落地的创新链闭环体系，形成自主创新竞争优势；打造数字交通生态联盟，打造“通行宝+数研院+感动科技+N个社会产学研机构”为核心的“1+1+1+N”数字交通生态联盟，持续扩大科研协作“朋友圈”；大力开展科技创新交流与战略合作，加强与知名高等院校合作，与科学家、行业专家、院校教授联合组建“智库大脑”，对重点项目课题开展学术性、理论性、实用性多维

度系统研究，形成可复制、可产出、可输出的指导性科研方案；加强与知名产业互联网企业合作，实现跨行业、跨领域、跨部门的协同发展机制，共建数字交通科研协作的生态体系。

公司着力提升产品、科技、人才、品牌竞争力，推动智慧产品供应链、路网运营服务链、出行服务生态链、数字交通产业链和资本运营价值链“五链一体”协同发展，重点研究迭代调度云等系列云控平台、AI 视频分析云控平台、收费站数字孪生、收费机器人、自由流云收费、隧道一键管控平台等，加大智慧交通系列产品的全国推广力度，不断优化创新机制，加大研发投入，提升创新能力。谢谢！

5、控股股东江苏交通控股有限公司及实际控制人江苏省政府国有资产监督管理委员会对公司发展战略、重大决策等方面有何具体影响？公司如何在保持国有背景的同时，引入市场化经营机制，提升经营效率和竞争力？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司严格按照相关法律法规及制度要求规范运作，在资产、人员、财务、机构、业务等方面与控股股东及实际控制人完全分开、相互独立，具有独立和完整的资产与业务，具备面向市场的独立及自主的经营能力。作为地方国有企业，公司充分利用股东方在江苏路网内的资源、场景、业务等优势，推进科技创新成果在内部市场孵化和转化，形成成熟的经验和模式，向全国市场输出，打造顺畅的内外双循环产业发展体系。通过多年的改革发展，公司现已建立完整有效的经营管理体制机制，治理结构更加完善，决策机制更加高效，市场化选人用人机制更加灵活，市场化激励约束机制更加健全，科技创新动能得到有效激发，在行业内已建立起一定的竞争优势。谢谢！

6、公司如何通过股权激励、员工持股计划等方式，调动核心员工的积极性，激发企业活力？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！为进一步完善公司

法人治理结构，建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司核心管理团队及骨干员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展，从而实现公司和股东价值最大化。在充分保障股东利益的前提下，按照收益与贡献对等的原则，今年公司根据相关法律法规制订了《2024 年限制性股票激励计划（草案）》及其摘要，拟向激励对象授予限制性股票，相关公告已经公司董事会审议通过后对外披露，该股权激励计划尚需提交公司股东大会审议通过后正式授予。谢谢！

7、王董您好，通行宝 2023 年报发布时，股价仍旧跌破发行价，截止 2023 年 12 月底，公司账面现金充裕，为何不进行股份回购注销？为何在股价跌破发行价的时候，折价进行股权激励？是否在公司管理层看来，公司股价仅值 9 元？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司股价的波动，受市场等多种因素影响，公司致力于业务的经营、开拓，提升公司内在价值。同时，公司一直高度重视市值管理，充分与投资者进行沟通，采用高比例现金分红等方式，持续稳定回馈投资者，促进公司内在价值与市场价值的共同提升。公司 2024 年限制性股票激励计划的授予价格定价方法符合《上市公司股权激励管理办法》以及国有资产管理的相关规定。本次激励计划通过设置公司层面的业绩考核指标和严格的激励对象个人绩效考核，实现公司发展与员工利益共享、风险共担，推动公司经营目标达成。谢谢！

8、公司对于未来可能面临的风险有何预案？特别是针对政策变化、行业竞争加剧和技术更新等方面的风险，公司是否有进一步的风险管理策略？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司紧紧围绕“强内控、防风险、促合规”目标，坚持完善全面风险管理体系及合规管理体系，积极有效防范经营风险，全面提高风险应对能

力，切实提升企业治理体系和治理能力现代化水平。针对政策变化风险，公司将及时关注政策变化，加强战略布局，优化业务结构，积极拓展新的商业化应用领域与商业模式，提升公司抗风险能力与可持续发展能力。针对行业竞争加剧风险，公司将紧抓数字经济国家战略机遇，加强行业研究与市场洞察，利用对智慧交通行业和业务的深度理解，提升对用户需求理解的准确性与市场趋势预判的前瞻性，发挥技术创新优势丰富产品开发矩阵，为客户提供全方位解决方案；完善营销推广体系，大力拓展全国产品市场，扩大品牌影响力，巩固并增加市场占有率，提升市场综合竞争能力；加强行业交流与合作，积极构建多元化的合作伙伴生态圈。针对技术更新风险，公司将密切关注新兴领域技术的动态发展，根据市场需求和技术发展的变化，动态优化、调整技术规划及新技术的研发方向，严格管理研发与应用过程，加强技术与产品的协同开发工作流程；同时，公司将持续加大研发投入，加强技术人才队伍建设，引入优秀技术人才及整合内部研发力量，完善研发人员的激励机制，积极提升技术研发成果转化，巩固主要业务相关技术上的行业领先地位。谢谢！

9、公司资产负债率有所下降，并且对应收账款、存货等关键资产项目计提了充分的减值准备。请问公司在风险管理方面有哪些具体措施？这些措施如何帮助公司应对信用风险和市场风险？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司高度重视对资产质量的监控和管理。通过对应收账款、存货等关键资产项目进行定期评估，公司能够及时发现潜在的风险并采取相应的措施。对应收账款、存货等关键资产项目计提了充分的减值准备，有助于公司更准确地反映财务状况和经营成果，从而避免潜在的风险被掩盖或忽视。

在应对信用风险方面，公司定期与客户对账，确保应收账

款的准确性和及时性，同时采取必要的催收措施以降低坏账风险；通过监控客户的经营状况、市场变化等因素，及时发现潜在的信用风险并采取应对措施。在应对市场风险方面，通过对市场趋势的深入研究和预测，更好地把握市场机遇并规避潜在风险；同时根据市场变化和客户需求调整产品或服务的定价策略，以保持竞争力并降低市场风险。谢谢！

10、董事长您好！城市智慧停车 ETC 收费近几年广泛应用，未来前景广阔。公司有关吗？有相关落地应用吗？占公司营收比大约多少？谢谢

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司积极推进 ETC 生态体系建设，创新智慧交通衍生业务商业模式。坚持 ETC “下路进城”战略，ETC 智慧停车业务全国首创“电子围栏”技术整体解决方案，支持全域不停车无感支付、历史欠费追缴等多种功能，有效解决传统停车模式“跑冒滴漏”问题，现已在宿迁市、泰州市、南通市崇川区、苏州太仓等约 30 个地区成功上线运营，显著提高了支付便捷性，获得停车运营单位广泛好评。公司作为全国唯一 ETC 智慧停车“省级示范区”试点工作的主要实施单位，截至 2023 年底，累计上线运营停车场超三千个，实现多场景应用带来辐射效应，同时深化高速动态智慧交通与城市静态智慧交通融合发展。谢谢！

11、请问，交通厅和交通控股公司组建了低空经济专班，请问贵公司作为交通控股的子公司准备如何布局迎接低空经济发展。

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！本月，江苏省交通运输厅与江苏交控控股有限公司成立低空空域系统管理推进工作专班，依托江苏交控所属江苏航空产业集团建设运行省低空飞行服务中心，目前公司未参与本次的工作专班的相关工作。谢谢！

12、请问贵公司后续有无低空经济发展规划？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司暂无低空经济方面的相关研究。感谢您的宝贵建议，公司将密切关注相关地方政策落地及相关产业推动情况，根据相关技术及应用发展情况，结合自身业务需要，大力发展公司智慧交通业务。谢谢！

13、2023年Q4单季度归母净利润环比下滑37%，这个数据如何解释？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司2023年四季度净利润下滑，主要是研发费用、人工成本、信用减值损失及资产减值损失的增加，以及资金收益有所下降，公司经营状况良好，各类主要业务毛利率保持稳定。谢谢！

14、近期股价跌的非常厉害，请问大股东是不是把股票给转融通做空了？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司控股股东未参与转融通证券出借。谢谢！

15、上市第三年，公司业绩增长了，股价却破发了，是否考虑积极回购股份？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！上市公司股价受到诸多因素的影响，公司全力发展智慧交通业务的经营、开拓，提升公司内在价值。同时，公司一直高度重视市值管理，充分与投资者进行沟通，采用现金分红等方式，持续稳定回馈投资者，促进公司内在价值与市场价值的共同提升。目前尚无股份回购的计划，未来如有计划将会按照相关规定及时发布信息。谢谢！

16、2023业绩增长显著，但是股价却破发，且近期出现非理性暴跌，公司是否考虑回购股份，稳定投资者信心？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！上市公司股价受到诸多因素的影响，公司全力发展智慧交通业务的经营、开拓，

	<p>提升公司内在价值。同时，公司一直高度重视市值管理，充分与投资者进行沟通，采用现金分红等方式，持续稳定回馈投资者，促进公司内在价值与市场价值的共同提升。目前尚无股份回购的计划，未来如有计划将会按照相关规定及时发布信息。</p> <p>谢谢！</p> <p>17、领导您好，公司现在股价破发状态，贵公司对国企市值管理有没有什么计划？</p> <p>尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！上市公司股价受到诸多因素的影响，公司全力发展智慧交通业务的经营、开拓，提升公司内在价值。同时，公司一直高度重视市值管理，充分与投资者进行沟通，采用现金分红等方式，持续稳定回馈投资者，促进公司内在价值与市场价值的共同提升。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年4月17日