

证券代码：300507

证券简称：苏奥传感

江苏奥力威传感高科股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与苏奥传感 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 04 月 23 日（星期二）下午 15:00-16:30
地点	“苏奥传感投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：滕飞先生 董事会秘书：方太郎先生 财务总监：孔有田先生 独立董事：于平先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次业绩说明会召开过程中提出的问题进行了回复，具体如下：</p> <p>1、公司有没有重大重组，什么时候开始重组，重组会不会停牌、公司未来会不会参与机器人方面的产品？</p> <p>答：投资者您好！公司拟收购旭庆有限公司持有的博耐尔汽车电气系统有限公司 24%的股权，若本次交易顺利完成，公司将共计持有博耐尔汽车电气系统有限公司 61.5%的股权，本次事项预计构成重大资产重组，根据中国证监会《关于完善上市公司股票停复牌制度的指导意见》中“审慎停牌、分阶段披露”的原则，公司审</p>

慎决定停牌事宜，公司将根据相关事项的进展情况，分阶段及时履行信息披露义务，截止目前，该事项正有序推进中，敬请留意公司后续公告。公司为汽车零部件生产企业，产品在整车企业客户及一级供应商客户处均得到了广泛认可及应用。公司产品覆盖了从传统燃油车型到增程/混合动力车型，再到纯电动车型以及新型飞行器上的广泛需求，未来公司将持续关注汽车产业新机遇，抢抓新机会，谢谢！

2、我看到公司把有的项目及时终止掉了，感觉公司在决策还有行业判断方面还是不错的，目前汽车行业发展的比较快，零部件行业应该也会有积极的影响，请介绍一下公司未来发展的主要规划，谢谢！

答：投资者您好！谢谢投资者您的赞许，作为公司一定站在所有股东的角度，考虑每一个决策，资源有限，肯定尽量严格决策机制，认真做好追踪，及时反馈业务情况。诚如大家所知，近年来汽车行业的发展及技术进步呈现出了前所未有的迅猛态势。汽车产品的迭代更新周期显著缩短，叠加消费者购买意愿和支付能力有所下降的因素，汽车整车的价格下降也进一步压缩了汽车零部件制造商的利润空间，同时，伴随着新能源汽车渗透率的快速提升，公司深刻意识到转型变革以及适时调整产品结构、投资决策以及管理转型的迫切性及必要性。及时调整项目投入方向是公司基于总体环境及市场需求等做出的审慎决策，我们将继续加强主营业务的发展，加大研发投入，提升产品质量和技术含量，以满足市场的不断变化和客户需求的升级，在新型产品开发与技术突破方面，公司将继续深耕电涡流、压差和电流等传感器以及 FTIV 阀、AMB 等新技术领域，通过构建根技术矩阵，打造根技术能力，提升公司的核心竞争力；在

重点产品能力建立方面，公司将聚焦 FTIV 阀、AMB、黄金模块过滤器等重点产品，全面提升其开发和工艺策划能力；在新型传感器技术能力储备方面，公司将加强对六维力等新型传感器技术的研究和储备。通过积极探索新型传感器的原理、结构和应用方法，并密切关注国内外先进技术动态，为公司的长远发展储备强大的技术实力。谢谢！

**3、请问公司开发的传感器是否低端传感器产品？
面临市场竞争压力大？**

答：投资者您好！传感器为现代汽车电子技术的重要环节，扮演着转换和传递各种工况信息的关键角色，为汽车的安全、稳定、舒适和高效运行提供有力保障，其遍及动力总成系统、车身控制系统及底盘系统。公司的传感器都是具备不俗的技术门槛的，尤其是装配制造，能够经得住汽车的各种工作工况。基于多年的技术积淀与深厚的客户基础，公司在传感器产品及配件的研发生产领域稳步发展，推出了多款传感器产品，传统优势产品如液位传感器（包括油位传感器和水位传感器）、基于 MEMS/MSG 技术的各类多种压力传感器、排温传感器、空气悬架温度传感器、电池包热失控传感器、shunt 电流传感器、电涡流传感器等。这些产品覆盖了从传统燃油车型到增程/混合动力车型，再到纯电动车型以及新型飞行器上的广泛需求，充分展现了公司在传感器领域的全面实力和技术优势。我们致力于不断推动产品创新，以满足市场的多元化需求，为客户提供更优质、更可靠的产品解决方案。随着近年来总体经营环境的变化，汽车行业乃至零部件行业的竞争加剧，公司也将持续调整战略决策方向，顺应市场行业变化，强化内部创新管理，提升综合竞争力。近年来公司总体经营增长平

稳，营业收入稳步提升，并通过持续分红为股东创造良好回报。2023年，公司营业收入同比增长16.66%，扣非归母净利润同比增长22.31%，谢谢。

4、滕总：1. 收购龙微股权自公告已经近2年了，在官方尚未看到进展信息，目前是处在什么状态，能否给广大散户股民一个比较负责的说明？2. 收购博耐尔24%股权的进度是否可以加快一点？（不要再像收购龙微一样拖拉）3. 公司在新能源车的配套市场占有率大概有多少？公司在开拓新市场有何计划？谢谢！

答：投资者您好！关于龙微公司的收购事项仅仅是个意向协议，所谓意向协议是按照相关法律法规的规定履行信息披露义务，收购还是需要交易双方交易条件达成一致，而且最关键的是标的能够处于合适的被上市公司并购的状态，公司一贯慎重对待并购事项，请关注公司后续公告。本次收购旭庆有限公司持有的博耐尔汽车电气系统有限公司股权事项预计构成重大资产重组，目前公司正全力推进该事项，公司也将按照相关法律法规及时履行信息披露义务，后续进展情况请关注公司公告。近年来，新能源汽车渗透率快速提升，公司也积极应对行业变局，夯实基础、稳抓转型、积累新动能等多措并举迎接行业的发展与机遇，实现传统燃油汽车、增程/混合动力汽车及纯电动汽车并驾齐驱、多线发展的经营模式，在力争保障传统业务产品市场份额的同时，逐步加大新能源汽车相关产品研发投入，力争提升技术水平、质量安全，拓宽客户渠道，在新能源产品赛道，公司迅速发展了一批优质的客户，其中汽车整车生产企业包括小鹏汽车、蔚来、理想汽车、比亚迪、长城汽车、零跑汽车、深蓝汽车等，一级配套供应商有国内某动力电池头部企业、长城蜂巢、蔚然、上汽伊控、臻驱科技、

上海电驱动、舍弗勒、合肥巨一、大洋电机、汇川、中车等客户，2023 年新能源部件销售收入达 12501.85 万元，较 2022 年增长 47.69%。未来，公司将继续抢抓新能源快速发展的机遇，不断坚持产品创新，加强技术研发，进一步扩大新能源产品覆盖面。紧密关注汽车行业的发展趋势，紧跟市场需求变化，不断调整和优化产品结构，以适应未来汽车行业发展的变化趋势。谢谢！

5、苏奥发展这几年（我拿了 3 年），总体觉得是起了个大早赶了个晚集，在行业发展中各项收购执行缓慢，股东减持倒是很快，大股东有什么对策吗？

答：投资者您好！公司致力于稳健经营、合规治理，坚持用良好的经营基本面回报投资者。二级市场的股价不光受到企业经营情况的影响，同时也受到市场环境、行业波动及金融政策调整等因素的影响。公司一贯慎重对待并购事项，收购还是需要交易双方交易条件达成一致，而且最关键的是标的能够处于合适的被上市公司并购的状态，后续进展请关注公司公告。此前减持的汪文巧及张旻两位股东均为外部股东，不在公司担任任何职位，公司经营管理层稳定，近 3 年来未减持过公司股份。谢谢！

6、1：新厂房在建成 80%多的时候才决定停止项目，那么在建的厂房拿来做什么项目用？ 2：即使说厂房可以转成其他的项目利用，那么开始针对立项的针对性设计/标准/要求难道现在都可以全部完全充分利用嘛：3：如果不能为什么要等在 80%多的情况下才决定终止项目，你们管理层存不存在渎职或失职的情况，公司调查了嘛：4：公司有没有准确核算过这个项目在转化成其他项目的过程中，产生的利益或损失的利益是多少？ 5：我需要公司对这个项目的进程做一份详细的报告给市场，

以回应市场的疑问，回复投资者的信心。6: 公司的在投资项目还有那些是在建的或者在立项或者已经投产的，做一份信息公布，让投资者了公司的发展。

答: 投资者您好! 近年来随着汽车产业的不断发展及市场消费者需求的不断变化, 车联网市场竞争加剧, 互联网巨头等一些行业头部企业纷纷跨界成为造车新势力, 由于他们的头部聚集效应在逐步放大, 在车联网领域相对更加具备技术优势, 且成本控制能力相对更强, 占据了主导地位, 部分车联网客户更倾向于这类车联网供应商, 同时鉴于车联网领域发展涉及的技术复杂且更新迭代迅速, 利润率也在不断的压缩及被挑战, 未来相关政策也存在一定的不确定性。公司本次对募投项目的调整, 是在对市场环境、研发预测、用户需求等多维度的深入分析与综合评估的基础上做出的决定。这一决策旨在优化资源配置, 聚焦核心业务, 以确保公司运营的稳定性和灵活性, 推动公司持续健康发展。未来公司也将密切关注市场动态和消费者需求的变化, 及时调整产品策略和市场策略, 将有限的资源投入到公司更具优势、未来盈利能力更强的产品中去, 目前, 公司的电涡流传感器、AMB 氮化硅覆铜载板、Shunt 电流传感器等项目已经展现出良好的市场前景, 公司将加大投入力度, 目前开发的电涡流传感器已经取得了显著的试验效果, 成功获得了客户技术认证和业务订单, 与部分主机厂及一级零部件供应商等客户完成了方案沟通及报价; 公司自主研发的 AMB 氮化硅覆铜载板具有出色的导热性能、高机械强度、良好的电气绝缘性能以及优异的耐高温性能, 可解决新能源汽车快速充电问题, 同时能匹配 800V 平台及更高电压和功率的电动车型, 未来应用前景广阔; 公司 Shunt 电流传感器已经突破动力电池客户以

及储能市场客户。动力电池业务方面，公司产品已经通过严苛的冬季标定，并取得部分客户订单；储能领域，公司产品已经通过某头部客户测试，通过客户端高精度类产品测试及试装，并取得客户订单。未来，公司将继续抢抓新能源快速发展的机遇，不断坚持产品创新，加强技术研发，进一步扩大新能源产品覆盖面，紧密关注汽车行业的发展趋势，紧跟市场需求变化，不断调整和优化产品结构，以适应未来汽车行业发展的变化趋势。谢谢！

7、公司的回购项目为什么进展这么慢，市调工作和调研报告要这么长时间嘛？公司在二级市场上一直喋喋不休，请问公司领导做何感想？如何让投资者相信公司，让市场相信公司，公司的管理层要做何表态？

答：投资者您好！目前公司暂无回购相关事项。公司经营一切正常，经营收入和经营性利润都是在增长。股价走势受企业经营、行业政策、市场预期、投资偏好等多重因素的影响。公司始终坚持走稳健踏实经营管理之路，努力做好经营管理，争取以良好的业绩回报全体投资者。谢谢！

8、公司股价常年低位，为何不做市值管理和回购公司股票？收购博耐尔股权的事为何迟迟未有进展？

答：投资者您好！公司致力于稳健经营、合规治理，坚持用良好的经营基本面回报投资者。二级市场的股价不光受到企业经营情况的影响，同时也受到市场环境、行业波动及金融政策调整等因素的影响。不断收购适合公司的资产，能够做厚公司营收和利润，就是维护股价呵护股价的手段和健康的方法之一。公司按照相关法律法规的规定履行信息披露义务，本次收购博耐尔事项预计构成重大资产重组，截止目前，本次交易各方也在积

极推进该事项，后续进展请关注公司公告。谢谢！

9、公司年报提到公司产品应用于新型飞行器，可否具体说明应用于什么场景？

答：投资者您好！新型传感器产品应用在新型飞行器上，使用场景就是按照飞行器的使用场景，由于与客户的保密性约定，尊重商业承诺和商业逻辑，谢谢理解。

10、可以提前透露 2024 年第一季度情况么

答：投资者您好！公司将于 2024 年 4 月 25 日发布 2024 年第一季度报告，敬请关注，谢谢！

11、公司拿资金去做理财，有没有考虑过回购股份？

答：投资者您好！理财的收益，也是属于公司，同样也属于全体公司股东。感谢建议！

12、各位领导好，滕总好，贵公司年报中应收增加，但净利润减少，主要是因为什么原因？

答：投资者您好！关于原因的信息公司已在年度业绩预告和年报中与市场沟通，但是仍然谢谢您的提问，我们可以再一次说明一下其中的逻辑，刨除出售股权，公司在 2023 年的经营性的营收和利润都是增长的，谢谢。

13、滕总好，目前国家推动大规模设备更新和消费品以旧换新相关政策，对公司带来一定积极影响，公司将怎样把握政策带来的发展机遇，有没有具体打算？谢谢！

答：投资者您好！国家推动大规模设备更新和消费品以旧换新相关政策对汽车行业将带来一定的积极影响，公司也会积极把握发展机遇。谢谢您的关注！

14、收购项目为什么迟迟不能落地

答：投资者您好！本次收购博耐尔股权事项预计构

	<p>成重大资产重组，相关事项正积极正常推进中，公司按照相关法律法规的要求及时履行信息披露义务，谢谢！</p> <p>15、公司在新能源领域和其他领域的产品已投产的有哪些？市场 b 占有率有多少？有什么新的研发产品计划投放市场。</p> <p>答：投资者您好！公司新能源产品部件主要分布在新能源的三电系统即电机、电控、电池系统，其中产品有电机绝缘环、电涡流传感器、Busbar 铜排注塑件、高低压滤波组件及电流传感器、电池包结构件等，并获取了关键项目。2023 年新能源部件销售收入达 12501.85 万元，较 2022 年增长 47.69%，同时，公司产品还包括传感器及配件、燃油系统附件、汽车内饰件等产品，具体经营数据及研发进展在已披露的 2023 年年度报告中均有描述，敬请查看！未来公司也将秉持稳中求进的发展策略，秉持有破有立的发展理念，在管控好经营风险的前提下，洞察并抓住行业发展的机遇，在力争保障传统业务产品市场份额的同时，逐步加大新能源汽车相关产品研发投入，力争提升技术水平、质量安全，拓宽客户渠道。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 04 月 23 日