

股票代码：300436

股票简称：广生堂

### 福建广生堂药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与广生堂 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 04 月 23 日（星期二）下午 15:00-17:00
地点	“投关易”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：李国平先生 独立董事：任红先生 副总经理、董事会秘书：张清河先生 财务总监：官建辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：李总好，泰中定目前在国内挂网及销售情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。目前公司抗新冠药物泰中定已在北京、福建、河北、上海、江苏、浙江等近 30 个省、市地区完成挂网，将持续推进医院准入和产品销售工作，具体销售情况，敬请关注后续定期报告。谢谢！</p> <p>2、问：鉴于乙肝治疗领域的竞争激烈，计划如何定位 GST-HG141 以获得市场优势？</p> <p>答：GST-HG141 系核心蛋白抑制剂，能有效削减 HBVcccDNA，是乙肝临床治愈的关键环节，专一性针对病毒靶点，对宿主靶点作用风险小，安全性高。目前全球尚无该靶点药物上市。GST-HG141 不同于现在所有已上市一线抗乙肝病毒药物的作用机制，I 期临床试验数据显示其对于慢性乙肝患者具有良好的安全性和药效学、药代动力学特性。目前 GST-HG141 已处于 II 期临床阶段，并完成计划例数</p>

患者入组，具备先发优势。谢谢。

3、问：李董您好！据米内网数据，去年枸橼酸西地那非网上销 17 亿元，同比增长 27%，去年他达拉非网上销 16 亿元，同比增长 100%，去年盐酸达泊西汀网上销 10 亿元，同比增长 21%，看到这些数据，对比公司去年颈哥和久哥合共只销售 0.1 亿元，请问李董今年有何良策使公司的颈哥久哥达哥三兄弟也来个大销特销呢？谢谢！

答：您好。男科产品是公司肝脏健康产品外的重要产品管线。公司将持续提升品牌知名度和美誉度，全面加强全员营销的销售导向，不断形成合理有序的激励机制，持续增强销售体系的合规性和战斗力，同时结合男性健康产品主要销售渠道是零售药店的特征，通过构建劲哥、久哥、达歌的男科矩阵，线上线下联动的营销布局，为消费者提供一站式的解决方案，利用电商平台、社交媒体、专业医疗网站等进行线上内容推广，提升广大男科用户的广生堂品牌认同感和信任度，通过大数据驱动精准营销，实时开展精细化的用户分群和管理，提供专业的用药咨询、效果跟踪、售后支持等服务，提升客户满意度与复购率，通过上述多维度、全方位的营销策略，有效提升劲哥、久哥、达歌系列产品的市场竞争力，进而提升男科产品市场销售。

4、问：李董您好！171 的成功说明您是踏实做大事的，虽然新冠戏剧性的来个 180 度大转弯，但我还是很认可您的。当然，市场就是快鱼吃慢鱼的现实，所以，对 121 和 131 及 141 要尽可能加快速度，把剂量放低点，安全性放第一位，只要单药有一点疗效，并安全，那么，三个药合起来就有大疗效，就如几克的中药单药疗效不怎么样，但当几个药合起来，虽然还是每样几克，但疗效就出来。加上慢乙本来就是慢性病，不能下猛药，我的观点是药的剂量轻点，安全性高点，这样成功的概率就高点，上市速度就能快点。谢谢！

答：非常感谢您对公司创新药的关注、关心和建议，公司将科学设计临床方案并快速推进。2024 年，公司将重点聚焦“临床治愈乙肝登峰计划”组成药物 GST-HG131、GST-HG141 等创新药的临床推进，争取早日取得新的突破，尽快推进到创新研发的下一阶段。

5、问：许多人关注广生堂 GST-HG131 的 IIa 期研发进展，如果 28 天数据出来，希望尽快公告，好促进病人积极后续入组，加快入组步伐。

答：感谢您的关注！目前，GST-HG131 的 IIa 期临床试验首例受试者于 2024 年 1 月成功入组给药，GST-HG141 已完成临床 II 期计划例数的患者入组。公司将积极推进 GST-HG131、GST-HG14 等乙肝治疗创新药的临床研究，争取早日披露进展公告。

6、问：GST-HG141 在 Ib 期临床试验中显示出的抗病毒效果如何，公司如何评价这一结果对后续研发的影响？

答：GST-HG141 不同于现在已上市一线抗乙肝病毒药物的作用机制，I 期临床试验数据显示，GST-HG141 对于慢性乙肝患者具有良好的安全性和药效学、药代动力学特性，支持 GST-HG141 继续开展 II 期临床试验。目前，GST-HG141 已完成临床 II 期计划例数全部患者的入组，正抓紧时间做好患者的用药、随访、数据管理和统计分析工作。感谢关注！

7、问：尊敬的李董您好！我持广生堂 8 年啦，一直看好您。但仿制药的销售让我担心的很！去年颈哥销不到金戈的 1%，金戈去年增长销售 2.4 亿元全年达 13 亿元，公司今年有颈久达三哥，希望想尽一切办法把三哥销上十亿元，那还用得融资吗？依据市场以先入者为王的现实，要打破金戈的垄断地位，必须出奇招狠招，我建议对三哥实行网上分期分批大量赠药，凭医生证明即可赠送，特别是对买过金戈的可以加倍赠送，对赠过药的可以打折卖给他，对拉人来购买的，可以按成绩加大打折或加赠。总之，这个赠药不是一次过的，一定要引起媒体长时间跟踪报导，必须引起轰动，使三哥家喻户晓，只要药能送出去，就会有人用，当然也就会有人继买并用之，唯有打破金戈的垄断地位才能生存，由于人们生活压力加大，男性用品今后仍将还有大市场，只不过必须用尽 36 计夺得一席之地，希望能认真考虑。谢谢！

答：感谢您的建议，公司将虚心接受各方建议以持续完善销售策略，加强营销力度。目前公司拥有治疗勃起功能障碍（ED）的两大主流药物西地那非和他达

拉非和治疗男性早泄(PE)药物达泊西汀,已形成“ED+PE”的男科健康产品管线,可为患者提供更为丰富的用药选择。

**8、问：你好：李董事长。公司的股价，跑输大盘与同类型板块，公司在维护中小投资者利益方面，是否有所欠缺或者不足之处？**

答：尊敬的投资者，您好。公司密切关注自身股价及市值波动情况，并高度重视资本市场的动态。上市公司股价短期表现受市场环境、宏观经济、政策预期等多种复合因素叠加的影响。公司将持续做好企业经营管理，多措并举地改善提升业绩，同时强化与股东、特别是中小投资者保持良好的沟通交流，加大公司价值宣传，切实维护上市公司和投资人利益，为投资人创造长期投资价值。

**9、问：李董您好！每天都有高频量化下单打压公司股价，请问公司能阻止高频量化下单打压股价吗？本来很长时间公司的股票已经严重缩量，代表散户们已经严重惜售，但小庄采用高频量化下单以每秒十几笔或几十笔快速下单把股价打至新低，让散户胆颤心惊，希望公司能阻止这种情况再次发生。谢谢！**

答：非常感谢您对公司的持续关注。若存在恶意做空公司股价或违规买卖股票情形，公司将积极向监管部门举报，以维护上市公司和股东的利益，也欢迎广大投资者提供线索证据。同时，公司也将持续加强投资者沟通，通过多种方式积极向资本市场和投资者传递公司核心价值和经营情况。谢谢。

**10、问：你好，李董事长。公司的创新药 141，在 24 年下半年能否进入三期临床？创新药 141 是否可以在二期临床后，走绿色通道，申请上市？**

答：您好！公司的乙肝治疗创新药 GST-HG141 已完成 II 期临床试验计划例数全部的感染患者入组，正抓紧时间做好患者的用药、随访、数据管理和统计分析工作，将为统筹后续临床研究提供重要依据。创新药的研发周期较长，公司将根据研发推进情况及时披露进展，感谢您对公司的关注。

**11、问：你好，李董事长。公司的毛利率连续下降，管理层是否会加强“降本增效”，减少运营成本与管理、销售费用，以提高公司的效益？通过查阅公司**

的销售费用与管理费用，以及人均工资，明眼人都可以看出来，公司在人员结构方面存在多重疑点，请公司务必在 24 年进行整顿，优化人员及岗位结构，给公司带来高速转化。

答：非常感谢您对公司的关注、关心和建议，公司将持续坚持降本增效的经营策略，将精益管理和降本增效的理念贯穿到公司的销售、生产和研发的全过程，不断探索技术创新和管理、提升产品品质、降低生产成本维持多元化、规模化的原料药供应机制，保障产业链安全稳定，以适应市场的变化和挑战，同时不断优化提升人员绩效，进一步增强公司的管理效能和盈利能力。谢谢。

**12、问：你好，李董事长。公司在低位进行增发股份这件事情，建议公司为了减少对中小投资者的负面影响，请进行其他方式的融资，或者是通过提高效益的方式来满足资金缺口，从公司的销售类型来看，完全有能力完成年度的盈利。**

答：非常感谢您对公司的关注、关心和建议。本次经董事会审议通过的《关于提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票的议案》仅为授权事项，公司后续将根据公司实际情况和市场环境变化，审慎论证发行方案，并在合适时机启动发行安排。

**13、问：请问李董事长，为什么股价一直下跌，是抛弃广大散户了吗？**

答：尊敬的投资者您好，公司密切关注自身股价及市值波动情况，并高度重视资本市场的动态。上市公司股价短期表现受市场环境、宏观经济、政策预期等多种复合因素叠加的影响。公司将做好企业经营管理，坚定不移地推进创新战略，同时将“扭亏为盈”作为核心工作，全面强化营销意识，持续推动成本控制和效率提升，稳步提升公司的市场地位和综合实力，多措并举地改善提升业绩，为投资人创造长期投资价值！

**14、问：请问一季度的研发费用已经很低了，为什么仍然亏损？**

答：2024 年一季度，公司实现营业收入约 1.2 亿元，同比增长 36.06%，亏损大幅收窄 76.87%。由于新产品上市销售及新增固定资产折旧摊销、银行借款增加等多因素影响，公司整体经营费用较高，公司将以“扭亏为盈”作为核心工作，

全面强化营销意识，加强创新药泰中定及公司各产品的营销推广，同时持续推动成本控制和效率提升，不断改善提升业绩。谢谢！

**15、问：李董您好！请问能让整个营销团队每个人都在网上直播劲哥久哥达哥吗？人多力量大。**

答：非常感谢您的建议。公司会在政策法规允许的范围内，加强公司的各品种的品牌宣传工作，并且持续不断地拓展多种销售渠道，包括医疗终端、互联网医院、线上平台等渠道，提升产品市场销售。谢谢。

**16、问：请问李董事长，贵公司的股价一直下跌甚至创历史新低，是因为贵公司重点风险事项和经营不善造成的吗？**

答：尊敬的投资者，您好。公司密切关注自身股价及市值波动情况，并高度重视资本市场的动态。上市公司股价短期表现受市场环境、宏观经济、政策预期等多种复合因素叠加的影响。公司将持续做好企业经营管理，坚定不移地推进创新战略，同时将“扭亏为盈”作为核心工作，全面强化营销意识，持续推动成本控制和效率提升，稳步提升公司的市场地位和综合实力，多措并举地改善提升业绩，同时公司将加强内部管理，提升风险防范能力，强化与股东、特别是中小投资者保持良好的沟通交流，加大公司价值宣传，为投资人创造长期投资价值。

**17、问：各位领导好，李总好，贵公司抗新冠创新药，在国外销售渠道是否打开？有没有合适的药品出海策略？**

答：您好，公司将持续推动国际化业务战略布局，以创新药为契机，探索国际化发展道路。目前，国际业务还处于早期开拓阶段，泰中定尚未实现国际销售。感谢关注。

**18、问：李董您好！真心希望您要加强与百度的合作关系，当今人们有什么病痛或什么事情都会先百度一下。但在百度上几乎看不到半个宣传广生堂的产品，特别是三哥，很多人难于启齿更会选择百度进行问诊查阅等，真心希望您能选几个网上营销高手，把三哥的销售额大幅度提高，使广生堂今年业绩大闯关。**

	<p>传统的营销手段已经不适合现代人们的生活节奏了，一定要把网上营销策略重新定位，特别与百度广告合作一事更应该从速进行。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司将根据公司既定战略，通过科学合理的激励考核机制，不断引进优秀人才和优胜略汰，持续增强销售体系的战斗力，同时加强与各资源方的广泛合作，争取公司各产品管线实现突破，持续改善公司业绩水平，回报广大投资者的期待！</p> <p>19、问：李董您好！公司短期内要快速提高业绩，重点不在泰中定，泰中定受疫情发展影响极大，公司再如何营销都不能改变中小医院不关心新冠一事。重点在如何使劲久达三哥在网上大幅度占领市场，这需要一个新的网上营销团队，公司现有的网上营销团明显是不行的，因去年销售额已经说明一切。请李董为了企业生存，必须下狠心去掉一帮销售人员，重新请来一批网上营销高手。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司将根据公司既定战略，通过科学合理的激励考核机制，不断引进优秀人才和优胜略汰，持续增强销售体系的战斗力，争取公司各产品管线实现突破，持续改善公司业绩水平，回报广大投资者的期待。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年04月24日