

证券代码：300822

证券简称：贝仕达克

深圳贝仕达克技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”（ http://ir.p5w.net ）参与2023年及2024年第一季度业绩说明的投资者
时间	2024年4月24日
地点	全景·路演天下”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理肖萍 财务总监 詹庆林 副总经理、董事会秘书 方颖娇 独立董事 方南平 国信证券股份有限公司保荐代表人 王攀
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、肖总你好，贵司国内国外业务大致营收贡献比是多少？</p> <p>回复：您好，公司主要以出口销售为主，2023年国内实现销售收入约0.99亿元，国外地区销售收入为7.68亿元，海外营收占比约为88.58%。感谢您对公司的关注。</p> <p>2、可否简单介绍一下公司所处的智能控制器及智能产品行业正处于快速成长阶段这一发展前景？</p> <p>回复：您好，智能控制器是专业化分工的结果，在这个全球万亿美元规模的细分市场里，我们所处的阶段是智能控制器在不断独立化、个性化的。依托于两个逻辑，一是国产化替代的长期趋势，二是下游应用领域的不断发展，我们认为行业伴随终端产品功能的日趋丰富和技术迭代，未来增长空间广阔。而下游智能家居行业近年来快速增长，智能生活行业市场渗透</p>

率保持在 40%以上，我们认为随着人工智能、物联网、大数据云计算等技术的发展和消费者的需求日趋智能化，智能产品依然是高景气赛道。感谢您对公司的关注。

3、为什么上市后业绩下滑比较明显？和收购了两家公司有关系，能明示拖累了多少业绩表！！一季报显示原来的业务量有下滑，而从创科实业的报表分析四季度和今年一季度都在补库存了！！是不是有订单流失了？大股东认可公司的价值至今未减持一股，是否有增持的打算？

回复：您好，上市后公司历经外贸环境变化、外需下降的持续去库阶段，收入规模和盈利水平下降。宏观环境动荡、经济形势下行对产品需求、行业竞争等方面均产生了一定不利影响，公司布局和培育的地板护理工具业务和宠养智能产品对公司的利润贡献不及预期，这种情况下愈发彰显了公司及全体管理层逆水行舟的勇气和迎难而上的信心。一方面公司将“现金牛业务”的收益投入到新产品的研发中，同时拓展新商业模式，布局新消费市场，努力打造第二增长曲线，另一方面公司持续降本增效，通过收窄低毛利业务、调整优化产品结构，努力实现经营效益最大化，持续推动业绩实现利润的有效提升，积极释放公司中长线内在价值信号。公司目前未获悉相关人员增持计划，后续若有相关计划，公司将按照相关法律法规的规定及时进行披露。感谢您对公司的关注。

4、公司有近 5 亿现金为什么要去冒险理财，而不趁着低估期回购注销？现在的一千多万回购太少了把？能不能增加到 5 千万至一亿元回购公司股票予以注销！！？实际上公司股票的活跃也为皮克方在做了活广告，推广，广告费都节省了 毕竟直面的是中国 2 亿中产，能不能告知公司何时能做到上市时的业绩，毕竟今年 6 月份募投的智能控制器扩产项目也可上了。

回复：您好，公司使用闲置资金进行现金管理是为了提高公司资金使用效率，增加存储收益，同时为控制风险，公司历来购买安全性高、流动性好、有保本约定的银行理财产品。为了维护广大投资者利益，增强投资者对公司的投资信心，公司积极使用自有资金实施股份回购，回购股份数上限需遵循社会公众持有的公司股份占当前公司股份总数的比例仍在 25%以上

的上市条件，公司对未来持续向上发展持有坚定的信心，公司会积极加大市场拓展力度，提升公司业绩表现。感谢您对公司的关注。

5、各位领导下午好，看到 2023 年第一大客户的收入同比降低幅度较大，想问一下 2024 年这个趋势是否会继续？谢谢

回复：公司持续在降本、挖潜、增效上再发力，收窄了部分低毛利业务，调整优化产品结构。公司将在夯实智能控制器现有优势领域的基础上，持续开拓下游应用市场，力保稳中求进。感谢您对公司的关注。

6、请问今年公司如何拓展产品的应用领域，摄像机器人的应用在以后应该是很广泛的，比如汽车行车记录仪及后视镜，无人机，安防监控。

回复：您好，公司业务分为智能控制器、智能产品和地板护理工具三大业务板块，2024 年的重点目标是提升收入规模，打开盈利空间。为此，在规模拓维上，公司将在保有现在优势产品管线的基础上，延伸至下游更多的消费场景应用，例如公司重点培育的地板护理工具及智能宠养产品，以及在孵化的一些智能家居产品和户外消费电子。同时加大对物联网人工智能的技术储备，以便在智能家居领域中捕捉更多的业务机会。感谢您对公司的关注。

7、看财务报表公司的商誉都计提完了！！对收购的两家公司是否达到了公司收购时的预前目标？何时才能为公司创造收益而不是每期都是亏损的拖累公司业绩？

回复：您好，基于会计谨慎性原则和公允客观反映公司资产价值，公司 2023 年度计提了商誉减值准备。布局下游智能家居领域一直以来是公司重要的发展经营战略，公司收购初衷是希望进行优势资源整合，快速拓展下游地面清洁工具领域及打造自主品牌的智能产品，丰富整体业务结构多样性。公司收购的两家控股子公司，业绩表现虽不及预期，但地板护理工具毛利率正在提升，打造的自有品牌产品皮克方也在通过产品系列的快速迭代以获取更多的用户数据，宏观经济、市场环境的不可预见性，对业务开拓存在一定影响。公司旨在形成协同业务矩阵，进一步提升综合竞争力，交易定价审慎公允，不存在损害公司及全体股东利益的情形。公司将努力

打开新产品收入规模，提升盈利水平，以更好的经营业绩回报广大投资者，感谢您对公司的关注。

8、肖总您好，我这边是《泡财经》，公司 2023 年毛利提升的原因是什么？

回复：您好，公司在报告期内持续降本增益，一方面，公司不断优化产品结构，缩减低附加值产品的产销规模，持续深入推进精益生产力。另一方面，公司通过进一步巩固半自动化灵活生产优势，提升现有人工作业的工作效率；通过提升信息化供应链管理层次，节约财务成本，促进经营效益的提高。感谢您对公司的关注。

9、请问领导，公司越南产能的建设速度如何，预计何时投产？未来国内和越南的产能分布比例大概如何？谢谢

回复：您好，公司越南生产基地已投产并实现盈利，目前越南子公司资产规模约 3.5 亿，2023 年度实现营业收入 3.19 亿，就产能空间而言，国内规模及弹性更大，国内募投项目释放的产能正在爬坡阶段。存量产品的产能分布目前是国内外平分的情况，未来随着公司不断拓宽业务应用领域，长远来看国内具有更大成长空间。感谢您对公司的关注。

10、公司为什么不开拓国内市场？难道国内市场不大

回复：您好，公司一直以来致力于开拓国内优质客户，坚定根据政策指引以外循环带动内循环，积极融入和支撑新发展格局。在消费作为畅通经济循环、夯实经济基本盘、带动经济持续增长的主引擎背景下，公司加速孵化电路智能化控制单元的智能家居业务模块，积极拓展智能宠养品牌自有品牌皮克方的业务市场，提高国内市场覆盖的深度和广度。感谢您对公司的关注。

11、公司准备增发，目的是为减少控股股东的持股比例吗？因为从报表分析公司不缺钱啊！真要用钱时能不能考虑向现有股东配股？大股东也可以转让部分配股权让利于支持公司发展的长期投资者！！

回复：您好！公司将基于战略规划和发展需求积极考虑您的建议。感谢您对公司的关注与建议。

12、请问公司有闲置资金，还有必要增发吗，如果增发，投资哪些项目呢？

回复：您好，本次公司董事会提请股东大会表决的事项为提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票，公司并未实施开展定向增发事项，公司将根据实际情况，制定、调整和实施本次发行方案以及确定发行时机，是否实施仍存在不确定性。后续如发生相关事宜，公司会按规定履行披露义务。感谢您对公司的关注。

13、目前领导看到下游的需求改善如何？今年上半年的收入增长同比预期大概多少？谢谢

回复：您好，随着经济的逐步复苏及行业的持续创新，我们坚定看好行业未来发展。公司将持续关注市场动向，积极抢抓业务发展机遇，促进经营质效稳步提升。相关业绩情况请关注公司后续在巨潮资讯网上披露的定期报告。感谢您对公司的关注。

14、作为一名公司长期投资者，时刻关注着公司的发展和业务进展，对收购的两家公司深表失望！！对以后的增发强烈反对，因为去年和前年对收购是否有利益输送和你交流时你只说是公司战略需要，实际情况作为大股东最清楚了！我们中小投资者强烈反对增发！！谨防公司盲目扩张。

回复：您好，公司收购初衷是希望进行优势资源整合，快速拓展下游地面清洁工具领域及打造自主品牌的智能产品，丰富整体业务结构多样性。公司收购的两家控股子公司，业绩表现虽不及预期，但地板护理工具毛利率正在提升，打造的自有品牌产品皮克方也在通过产品系列的快速迭代以获取更多的用户数据，宏观经济、市场环境的不可预见性，对业务开拓存在一定影响。公司旨在形成协同业务矩阵，进一步提升综合竞争力，交易定价审慎公允，不存在损害公司及全体股东利益的情形，更不存在利益输送的情形。公司将努力打开新产品收入规模，提升盈利水平，以更好的经营业绩回报广大投资者，本次公司董事会提请股东大会表决的事项为提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票，是否实施仍存在不确定性。公司将基于战略规划和发展需求积极考虑您的建议，公司高度重视中小投资者利益。感谢您对公司的长期关注。

	<p>15、肖总，国内市场营销不到1亿，智能控制器有万亿市场，说明什么问题？目前广州、深圳重视前沿技术，比如飞行汽车也是刚起步，公司在前沿技术上有什么规划？</p> <p>回复：您好，公司一直以来重视研发创新，目前已取得多项专利及软件著作权，掌握了通用高性能测控系统技术、高精度锂电池过充保护技术等核心技术，在制造工艺和关键技术上取得了多项研发成果，并不断扩大在运动跟踪、三维重构技术、生物特征识别等系统上的技术研究。公司将围绕主营业务持续加强前瞻性研发投入和技术储备，感谢您对公司的关注。</p> <p>16、公司的利润分配预案中提到了向全体股东每10股派发现金红利1元，并且每10股转增3股。请问这样的分配策略是基于什么考虑？</p> <p>回复：您好，公司一贯重视投资者回报，注重维护公司和全体股东的权益，上市以来持续进行现金分红，2023年度利润分配现金分红金额占2023年度公司合并报表归属于母公司所有者净利润的50.08%。同时使用资本公积金转增股本，增强流动性。本次利润分配方案是在兼顾公司未来发展规划以及股东利益的基础上制定的。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单	无
日期	2024年4月24日