证券代码: 002985 证券简称: 北摩高科

北京北摩高科摩擦材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

		河間 J・ 2021 001
投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(电话交流会)	
活动参与人员	兴业证券、华泰证券、	华夏基金
时间	2024年4月25日上午09:30	
地点	北京市昌平区沙河工业园	北京北摩高科摩擦材料股份有限
	公司	
上市公司接待人员姓 名	北摩高科总经理: 张天闯	
	北摩高科董事会秘书、副总经理: 王习	
	北摩高科财务总监: 唐红英	
	北摩高科证券事务代表:	张迎春
形式	☑现场	□网上 □电话会议
交流内容及具体问答	1. 请公司介绍年报的	
记录	2023年,从行业角度	[来看,部分下游市场需求出现阶
	段性波动,客户交付计划	节点调整,一定程度上影响公司
	业绩表现。2023年全年公	公司实现营业收入9.54亿元,收入
	下滑主要原因为公司子公	、司京瀚禹部分检测试验定价下降
	所致。2023年北摩高科母	‡公司实现营业收入6. 15亿元,实
	现同比增长11.82%。	
	2023年全年公司实现	1归属于上市公司股东的净利润为
	2.17亿元,利润下滑主要	厚因为:第一,公司产品结构变
	动,毛利率相对较低的民	是航业务占比大幅提升,而军工刹
	车盘业 条由于下游市场:	需求的阶段性波动出现下降, 第

二,子公司京瀚禹部分检测试验价格下降;第三,报告期 内公司针对应收账款计提的信用减值损失增加。

2. 请公司介绍一下应收账款未来的催收政策、2023年 销售回款情况和存货情况

公司针对应收账款,已经专门成立工作小组,按照不同客户类型和欠款周期进行分类,逐一交流和上门催收。2023年,公司销售商品、提供劳务收到的现金为8.84亿元,销售回款同比大幅增加3.09亿元。2023年末,公司的存货科目余额为7.21亿元,较期初余额增加32.29%.

3. 请公司介绍一季报的基本情况

2024年第一季度,公司实现营业收入2.4亿元,实现归属于上市公司股东净利润7341.13万元。第一季度营业收入下滑的主要原因为军工下游客户需求节奏的变化,但公司军工业务的市场份额没有发生变化,未来随着客户需求的变化有望复苏。净利润下滑的主要原因是,毛利率相对较低的起落架业务占提升,此外2023年第一季度公司收到增值税退税款,而2024年第一季度没有收到。

4. 请公司介绍一下2024年第一季度起落架业务大概占 比以及未来的规划

2024年第一季度,公司起落架业务占合并报表口径营收超过10%,环比2023年第四季度大幅增长。展望2024年,公司多种型号起落架产品已达到重要应用节点,多种型号已开始小批量产,起落架着陆系统单机价值量高于机轮和刹车盘业务,预计2024年起落架业务有望成为公司新的盈利增长点。

5. 请公司介绍一下2023年民航业务收入体量

在国防军工行业整体需求波动的背景下,公司大力拓展民航业务,2023年民航业务收入同比大幅增长。2023年公司陆续参加了巴黎航展和迪拜航展,与不同地区的客户签订了若干型号飞机的机轮、刹车等产品的采购和定制开

发协议。未来公司会瞄准商业模式更好的民航刹车前装及 后装市场做大做强,努力实现第二增长曲线。

6. 京瀚禹2024年的整体规划是什么,本身业绩是否会 好转

京瀚禹与北航已经成立了联合实验室,将继续加深战 略合作布局。分析类试验业务未来将加强和航天方面的合 作,进入航天院级供方,环境试验已经成型,2024年将全 面承接客户任务,根据业务需要在西安和南京建设试验能 力。同时,公司将加强业内合作,拓展新项目,项目方向 包括晶圆测试、成品测试、汽车电子、大功率器件、软件 测评等,最终形成一站式、全方位的专业可靠性检测机 构。

过去两年, 京瀚禹业绩下滑主要原因是元器件行业订 货需求量有阶段性调整,同时产品检测价格大幅下滑。展 望2024年,当前产品订货和价格已经到了阶段性低点,京 瀚禹有信心触底反弹。

关于本次活动是否涉 否 及应披露重大信息的 说明

活动过程中所使用的 演示文稿、提供的文 档等附件(如有,可 作为附件)