

公司代码：603065

公司简称：宿迁联盛

宿迁联盛科技股份有限公司
2023 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 <http://www.sse.com.cn/>网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 立信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司拟以实施权益分派股权登记日公司总股份扣除回购专户中累计已回购的股份为基数实施2023年度利润分配，向全体股东每10股派发现金红利1.00元（含税）。截至2023年12月31日，公司总股本418,967,572股，以此计算合计拟向全体股东派发现金红利41,896,757.20元。如在实施权益分派的股权登记日前公司总股本发生变动的，拟维持分配总额不变，相应调整每股分配比例。本次利润分配方案尚需提交公司股东大会审议。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	宿迁联盛	603065	无

联系人和联系方式	董事会秘书
姓名	谢龙锐
办公地址	江苏宿迁生态化工科技产业园扬子路88号
电话	0527-8286 0006
电子信箱	irm@china944.com

2 报告期公司主要业务简介

（一）所处行业的基本情况

公司主营业务为高分子材料防老化助剂及其中间体的研发、生产与销售，属于精细化工行业中的化学助剂子行业。根据《国民经济行业分类》（GB/T 4754-2017），公司所属行业为“C26 化学原料和化学制品制造业”大类下的“C2661 化学试剂和助剂制造”。精细化工行业产品种类多、用途广、产业关联度大，直接服务于国民经济的诸多行业和高新技术产业的各个领域，是化学工业中最具活力、最具潜力的新兴领域之一，也是新材料的重要组成部分。

2023年，受国际局部冲突持续、贸易博弈加剧、美联储加息等宏观因素的影响，以及在国内经济内生动力有待加强，市场需求不振的背景下，化工行业整体表现不及预期。国家统计局公布的数据显示，2023年全国规模以上工业企业实现利润总额76,858.3亿元，比上年下降2.3%。其中，化学原料和化学制品制造业实现利润总额4,694.2亿元，比上年下降34.1%。但是随着全球产业升级及经济发展，各种高分子材料需求不断增加，将带动了全球化学助剂行业持续发展。大力发展精细化工已成为世界各国调整化学工业结构、提升化学工业产业能级和扩大经济效益的战略重点。

根据 MarketsandMarkets 发布的相关研究报告，2022年全球光稳定剂（受阻胺光稳定剂、紫外线吸收剂、猝灭剂）市场规模约为13.20亿美元，2023年至2028年全球光稳定剂市场仍将保持快速增长，预计2028年全球光稳定剂市场规模将达到18.38亿美元，年复合增长率为5.7%。其中，预计亚太地区、北美、欧洲复合增长率分别为7.2%、5.5%、4.0%，中国复合增长率达到7.5%，是光稳定剂消费量增长最快的地区。

（二）公司产品在下游应用及变化情况

作为高分子材料性能表达的关键性成分，高分子材料化学助剂行业与高分子材料行业的发展息息相关，高分子材料助剂行业处于产业链的中间环节，下游塑料、合成纤维、胶黏剂等高分子材料的发展将直接带动高分子材料化学助剂行业的发展。

1、高分子材料防老化助剂下游行业市场前景广阔。

在全球经济稳步增长及材料应用领域不断扩展的背景下，高分子材料市场规模稳健增长。目前塑料是使用量最大的高分子材料，广泛用于信息、能源、工业、农业、交通运输等各经济领域；化纤制品广泛用于服饰、医疗、农业、建筑、包装等领域；涂料制品广泛用于住房、建筑、汽车、家具等领域。

我国作为当前及未来化工领域的主要投入和消费市场，防老化助剂行业需求增长将高于全球增速。根据国家统计局或行业协会统计数据，2023 年我国塑料制品年产量为 7,488.5 万吨，同比增长 3.0%；2023 年合成纤维年产量 6,484.8 万吨，同比增长 9.8%；2023 年我国涂料年产量 3,577.2 万吨，同比增长 4.5%；2023 年我国合成橡胶年产量 909.7 万吨，同比增长 8.2%。

高分子材料行业的发展也带动了高分子材料助剂行业的不断发展，市场对于高分子材料的各方面性能要求的不断丰富和提升，使得对于包括防老化助剂在内的高分子材料化学助剂的产品需求、性能需求、创新需求呈现出多样化、复合化、多功能化、系列化、环保化的趋势，从而为高分子材料助剂行业带来了广阔的发展空间。

2、关键中间体产品将在市场竞争中扮演越来越重要的角色

全球高分子材料市场广阔，带动了防老化助剂市场的发展。随着市场竞争的日益加剧，关键中间体将在各家厂商的竞争过程中起到越来越重要的作用。一方面拥有关键中间体生产能力，有助于企业向产业链上游延伸，有助于提升产品议价能力和产品利润率，提高企业在产业链中的地位；另一方面部分关键中间体用途广泛，还可作为其他产品的原材料，如四甲基哌啶醇、三丙酮胺可以用于生产电解质、阻聚剂等，癸二酸二甲酯的下游产品可作为塑料、耐寒橡胶的增塑剂，也可用于生产聚酰胺、聚氨酯、合成润滑油、香料、涂料等。

综上所述，下游高分子材料的庞大规模为光稳定剂等助剂带来了稳定的市场需求。随着高分子材料规模的持续增加，以及性能需求不断提高，作为防老化必备的光稳定剂等化学助剂亦将具有广阔的市场前景。

（三）未来行业及公司展望

高分子材料助剂行业处于充分竞争状态，全球宏观经济环境不稳定，国际局部冲突、贸易博

弈等因素进一步加剧了行业竞争。

未来，公司将持续深耕主业，进一步丰富包括受阻胺光稳定剂、紫外线吸收剂等在内的各类防老化系列助剂，一方面逐步实现主流产品全覆盖，布局具有特殊性能的受阻胺光稳定剂新兴产品；另一方面不断提高助剂复配技术开发能力，拓展产品应用领域，提升服务能力和市场地位。同时，公司将推进自产重要中间体，积极延伸产业链，并布局关键中间体的衍生品，在强化核心产品竞争优势的同时开创新的利润增长点。如光稳定剂 944 的中间体己二腈/己二胺是尼龙 66、尼龙 610 等的重要原料，癸二酸/癸二酸二甲酯是光稳定剂 770 的中间体，也是尼龙 610 等的重要原料；三丙酮胺是光稳定剂系列产品的主要中间体，也是有机液流电池电解质的重要原料。

公司将持续做好主业，在关键核心技术和工艺上不断发展，在安全、环保的基础上，提升产品质量、产品丰富度和产品创新性，提高公司品牌在全球高分子材料防老化领域的知名度和美誉度，保持成为全球防老化助剂细分行业领域具有影响力的生产厂家。

（一）主要业务

公司主要产品包括受阻胺光稳定剂、复配助剂、中间体、阻聚剂等，主要情况如下：

1、受阻胺光稳定剂

受阻胺光稳定剂是高分子材料光稳定剂的主要发展品种，也是全球最大的光稳定剂消费品种，其光稳定效果优于传统的吸收型光稳定剂，与紫外线吸收剂、抗氧剂等具有良好的协同效应，同时与许多树脂具有良好的相容性。其主要应用在抑制或减弱塑料、合成纤维、粘胶剂等高分子材料制品因光照引发的氧化降解。

报告期内，公司受阻胺光稳定剂（HALS）系列产品主要包括受阻胺光稳定剂 944、622、770、119、2020 等

2、复配助剂

复配助剂系列产品系公司凭借多年积累的技术研发、应用研发经验，通过深入研究下游应用场景中的各类需求，推出的创新产品，系集技术、服务与产品于一体，可一站式满足目标客户的应用需求。

公司根据客户应用环境和效果需求，通过对助剂品种、比例、协同性、协配性、应用工艺等进行研测与选择，为客户定制复配助剂。其主要为满足客户的特定需求，通过将光稳定剂、抗氧剂或其他化学助剂产品进行特定比例的组合，以达到客户设定的预期效果。

报告期内，公司复配助剂分为两类，一类是将多种特定化学助剂按照一定比例混合，通常称为混料、助剂（包）；一类是需造粒成型，将特定化学助剂或与树脂一起熔融挤出造粒成型，通常

称为母粒。

3、中间体

公司主动向中间体产品延伸，以进一步提升公司的行业竞争力。其主要是生产光稳定剂、阻聚剂等产品过程中的中间产品。

报告期内，公司主要中间体产品为三丙酮胺、四甲基哌啶醇、癸二酸二甲酯等

4、阻聚剂

阻聚剂是一种化学助剂，主要用于苯乙烯、丙烯酸酯类、丙烯酸、丁二烯等不饱和烃的加工、精制、储存和运输过程中，以防止其发生聚合反应或调节聚合反应的分子量分布。公司阻聚剂产品是利用现有中间体产品如四甲基哌啶醇等生产的衍生产品。

报告期内，公司主要产品为阻聚剂 701。

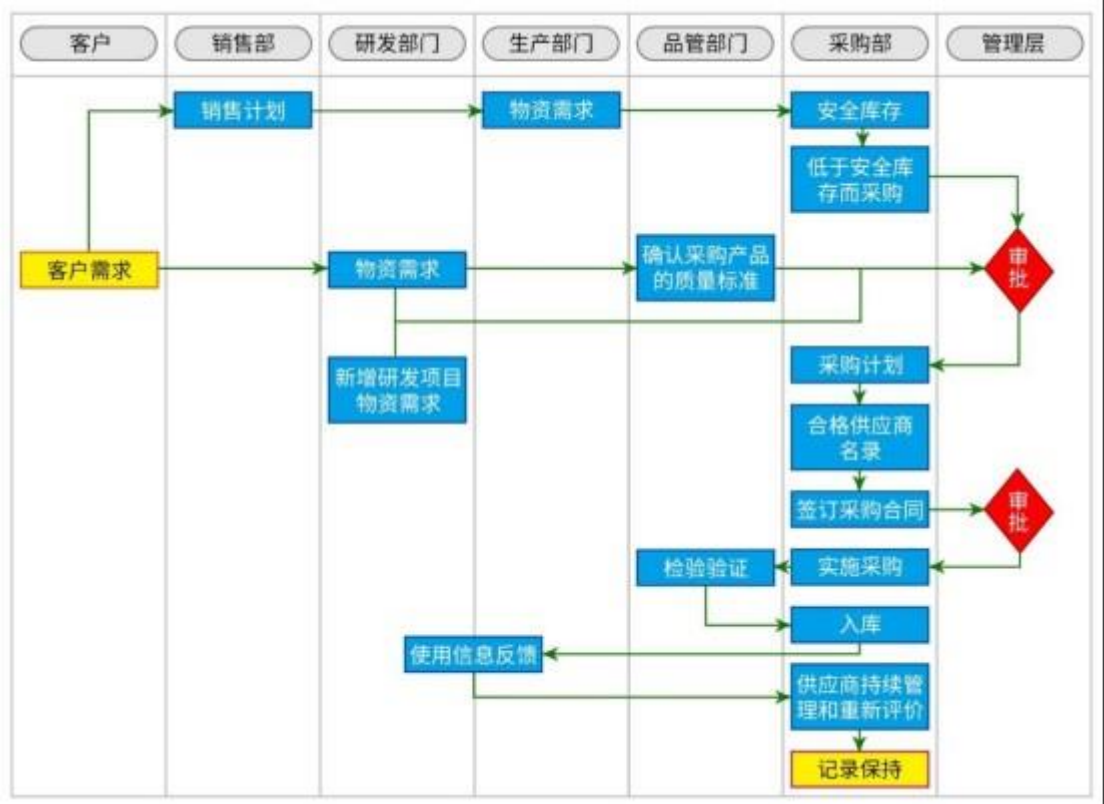
（二）经营模式

1、采购模式

公司主要原材料为己二胺哌啶、丙酮、癸二酸二甲酯等化工原料，由采购部负责统一采购，并已建立了科学的供应商管理制度。公司采用“安全库存下的按需采购”模式，采购部按照月度采购计划实施采购，具体如下：

（1）采购流程

公司销售部根据市场情况进行订单预测形成月度销售计划，生产部门依据销售计划和产品的安全库存水平，在每个月末形成下月生产计划，并编制下月物料需求计划；同时，公司研发部门根据研发规划需要申请物料需求，采购部根据生产部门的物料需求计划和研发部门的物料需求申请，在经品管部门确认的各类物料的质量标准之内，结合合理的库存数据，形成月度采购计划。采购部根据月度采购计划在合格供应商范围内进行询价，评估采购价格，拟定采购合同，实施采购；品管部门对来料检验合格后由仓库验收入库；生产部门根据市场实际需求和库存情况动态调整安全库存值。具体采购流程如下图所示：



(2) 供应商选择与管理

公司建立了供应商管理系统，由采购部负责组织对供应商的管理以及供应商管理制度的实施。

采购部对供应商信息进行收集，并组织品管部门对供应商的能力进行评价，主要评价内容包括供应商的资质、生产规模、质量管理水平、产品标准、售后服务、环境责任、社会责任等因素。技术部对需要采购物料样品进行小试，出具实验报告，样品试验合格且供应商经评选合格后进入合格供应商名录进行管理。采购部对同一类物料至少确定两家以上合格供应商（签订了长期协议的特殊原材料除外），保持适度竞争以降低采购成本，并获得良好的售后服务保障。

采购部组织品管部门、生产部门对供应商进行一次评估，对实际采购过程中供应商的供货质量、交货进度、报价情况和服务态度进行综合评价，并录入供应商资源管理系统。采购部根据综合评价的结果对供应商实施动态化管理。

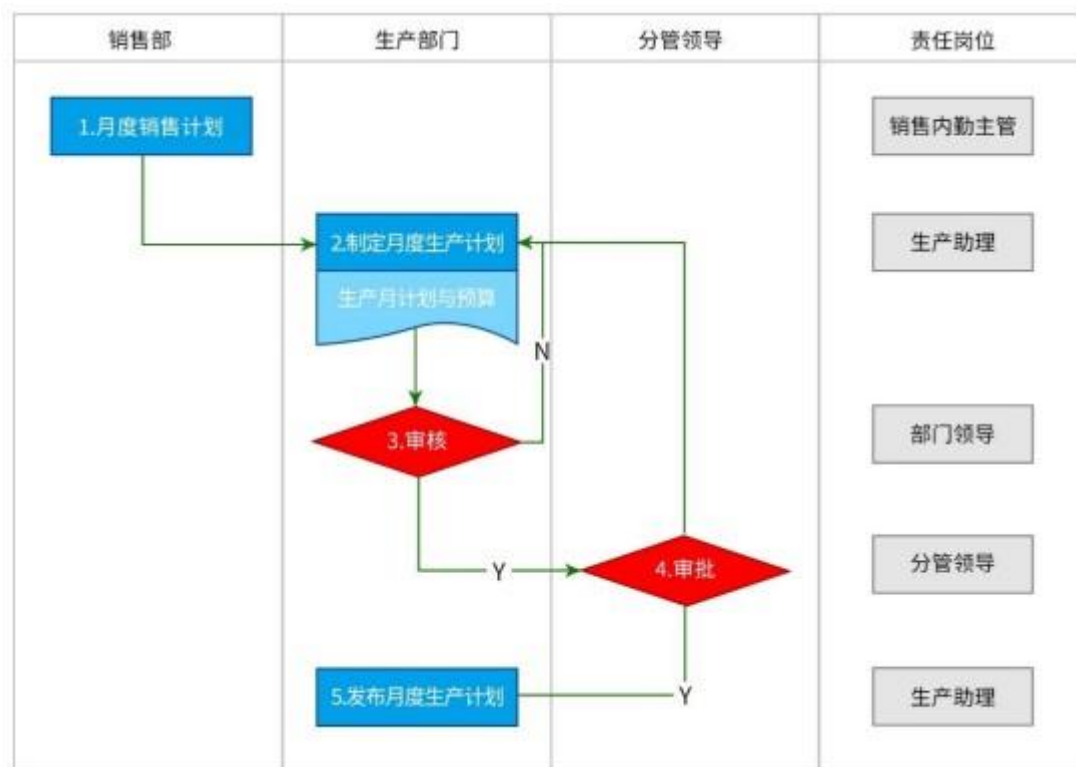
2、生产模式

公司针对具有通用牌号的防老化助剂、非定制化的复配助剂及其他产品采用“接单生产+库存生产”相结合的生产模式，针对非通用牌号的防老化助剂产品和定制化的复配助剂产品采用“接单生产”的生产模式。

(1) 通用牌号的防老化助剂、非定制化的复配助剂及其他产品的生产模式

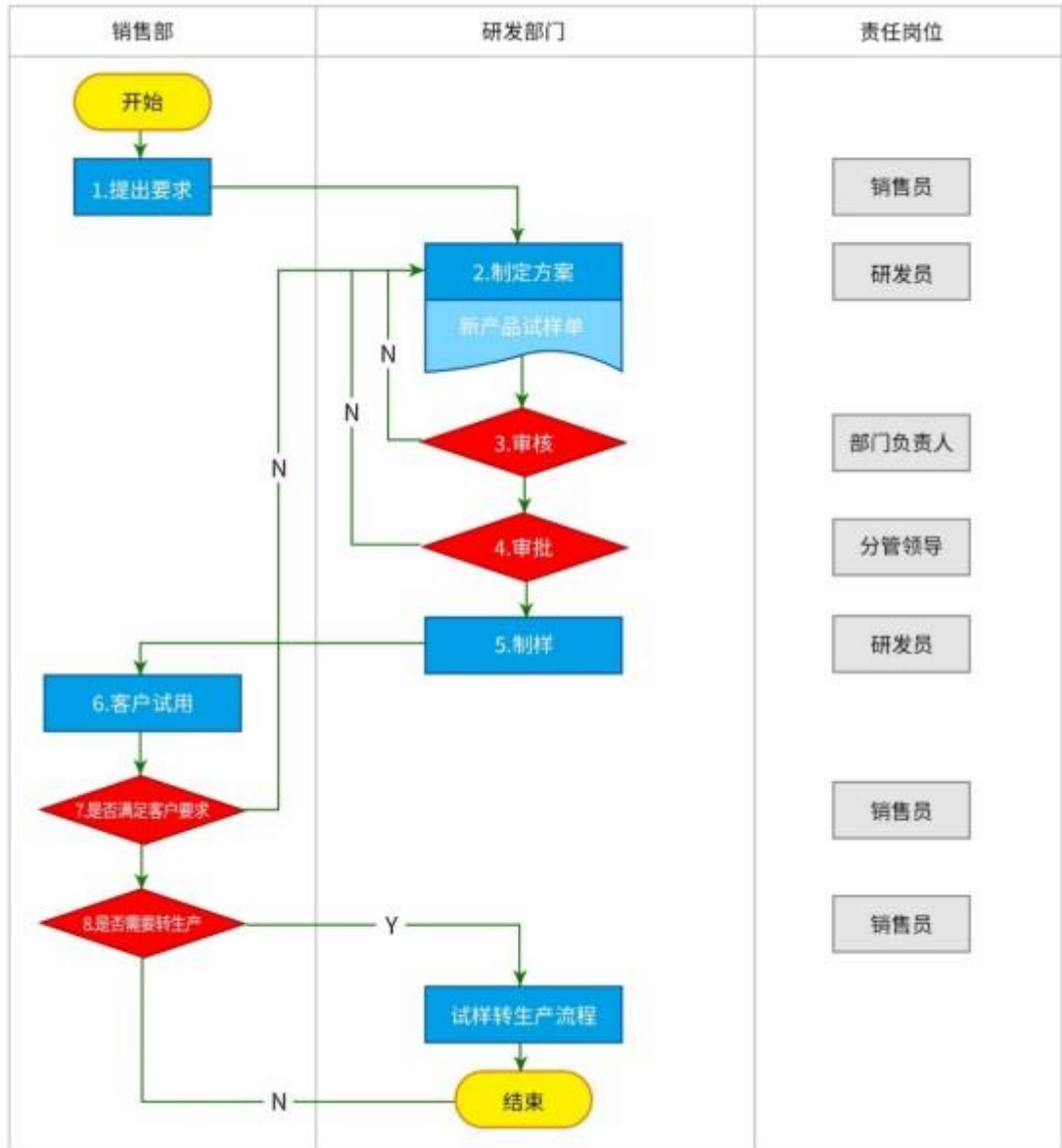
公司销售部根据订单和市场情况形成月度销售计划，生产部门协同生产及物料控制部门根据月度

销售计划和产品库存水平制定下月生产计划，同时根据产品物料清单向采购部下达物料需求计划。采购部根据物料需求和仓储部门反馈情况制定采购计划。采购物料进入仓库后，生产部门按照生产计划组织各车间排产。在整个过程中，品管部门负责把控各个环节的物料质量，生产及物料控制部门负责把控各部门、各个环节的物料安排。具体流程如下：



(2) 非通用牌号的防老化助剂产品和定制化的复配助剂产品的生产模式

针对非通用牌号的防老化助剂产品和定制化的复配助剂产品，公司通常由应用研发部根据特定客户的需求推出产品方案，并将产品物料清单下达至生产部门，由生产部门纳入生产计划，并针对客户进行定制化生产，具体流程如下：



3、销售模式

公司销售模式包括直接销售模式和经销商销售模式。公司直接销售模式涵盖终端客户和贸易商客户，终端客户与贸易商客户适用相同的销售政策，无实质性差异；目前公司仅针对部分国内农膜客户采用经销商模式。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2023年	2022年	本年比上年 增减	2021年	
				调整后	调整前

			(%)		
总资产	3,226,627,714.75	2,799,175,818.99	15.27	2,309,059,444.43	2,307,804,526.69
归属于上市公司股东的净资产	2,091,744,347.23	1,630,006,874.55	28.33	1,382,036,751.07	1,382,036,751.07
营业收入	1,417,359,504.53	1,792,366,712.98	-20.92	1,734,025,903.02	1,730,456,886.78
归属于上市公司股东的净利润	75,102,475.66	246,334,520.52	-69.51	234,136,754.53	234,136,754.53
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	63,487,643.16	245,156,947.15	-74.10	235,481,491.84	235,481,491.84
经营活动产生的现金流量净额	118,407,116.70	250,815,499.80	-52.79	157,934,119.60	157,934,119.60
加权平均净资产收益率(%)	3.81	16.35	减少12.54个百分点	18.41	18.41
基本每股收益(元/股)	0.1839	0.6533	-71.85	0.6209	0.6209
稀释每股收益(元/股)	0.1839	0.6533	-71.85	0.6209	0.6209

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	465,772,413.57	233,022,102.55	386,083,876.57	332,481,111.84
归属于上市公司股东的净利润	44,889,643.34	-8,703,305.19	22,001,358.82	16,914,778.69
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	44,941,172.95	-11,997,099.97	20,667,940.74	9,875,629.44
经营活动产生的现金流量净额	-31,493,357.21	-6,078,335.97	90,081,354.29	65,897,455.59

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

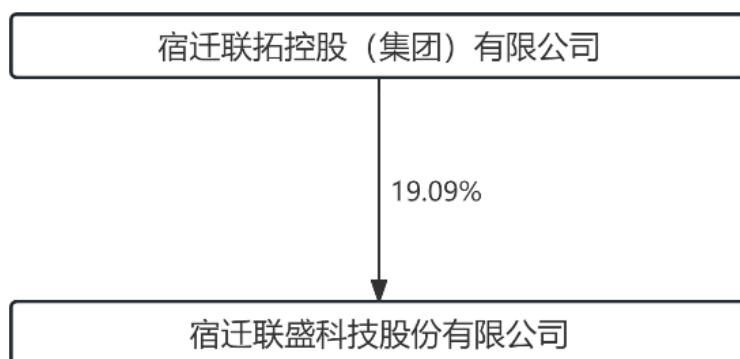
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）					14,533		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）					15,537		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）					0		
前 10 名股东持股情况							
股东名称 （全称）	报告期内 增减	期末持股 数量	比例 （%）	持有有限 售条件的 股份数量	质押、标记或冻结 情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
宿迁联拓控股（集团） 有限公司	0	80,000,000	19.09	80,000,000	无	0	境内非 国有法 人
王宝光	0	65,433,334	15.62	65,433,334	无	0	境内自 然人
宁波梅山保税港区方 源智本股权投资管理 有限公司—宁波梅山 保税港区方源智合投 资管理合伙企业（有限 合伙）	0	35,698,757	8.52	35,698,757	无	0	其他
江苏沿海产业投资基 金（有限合伙）	0	34,280,000	8.18	34,280,000	无	0	其他
项瞻波	0	32,500,000	7.76	32,500,000	无	0	境内自 然人
宿迁联拓科技合伙企 业（有限合伙）	0	14,200,000	3.39	14,200,000	无	0	其他
宿迁联发科技合伙企 业（有限合伙）	0	14,100,000	3.37	14,100,000	无	0	其他
深圳市招商盈葵股权 投资基金管理有限公 司—深圳市招商招银 股权投资基金合伙企 业（有限合伙）	0	13,714,284	3.27	13,714,284	无	0	其他
中银投私募基金管理 （北京）有限公司—上 海长三角中银资本股 权投资基金合伙企业	0	13,714,284	3.27	13,714,284	无	0	其他

(有限合伙)							
孙作席	0	10,000,000	2.39	10,000,000	无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	联拓控股是公司控股股东；项瞻波持有联拓控股 90% 的股权，且担任联拓控股的法定代表人，构成一致行动人；项瞻波为公司实际控制人，持有联拓合伙 11.69% 的财产份额，持有联发合伙 0.71% 的财产份额；王宝光系项瞻波配偶的胞姐之配偶；孙作席系项瞻波表姐的配偶。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无						

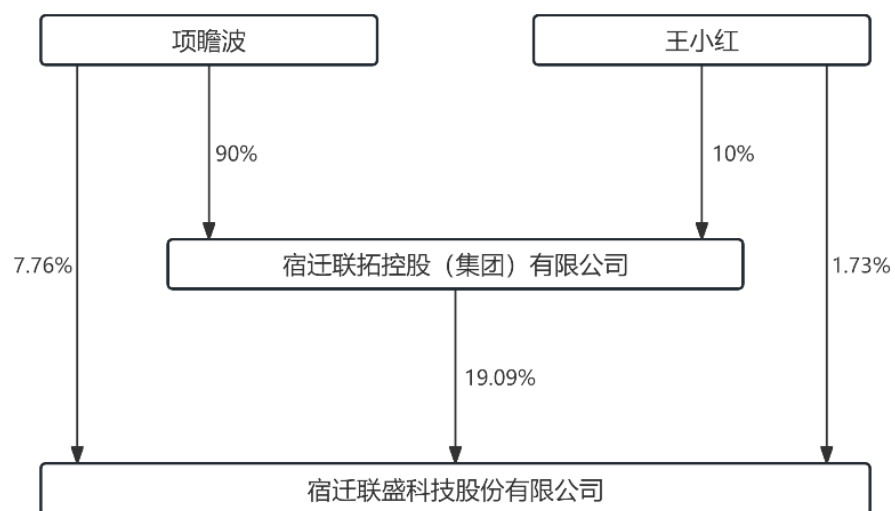
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2023年，公司实现营业收入141,735.95万元，同比降低20.92%，主要受全球经济增速放缓、地缘政治局势紧张等宏观因素的影响，下游需求未呈恢复性增长，化工行业呈现整体下滑趋势，加剧了行业竞争态势，因此公司主要产品价格大幅下调，其主要产品光稳定剂、复配制剂、阻聚剂产品分别同比降低23.60%、20.82%、27.54%。同时，公司基础原材料丙酮系大宗商品，该产品在石油产业链中较为靠前，受地缘政治、能源及原材料价格等因素的影响更为明显，下半年呈大幅上涨趋势，2023年主要原材料丙酮平均采购价格上涨了12.00%。2023年公司产品销量总体稳定，在产品销售价格和原材料采购价格综合影响下，产品综合毛利率从28.92%下降至18.98%。本年度归属于母公司股东的净利润7,510.25万元，归属于母公司股东扣除非经常性损益的净利润为6,348.76万元。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用