

证券代码：300206

证券简称：理邦仪器

编号：2024-004

深圳市理邦精密仪器股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	东吴证券、景顺长城、中邮证券、东方自营、先锋基金、中海基金、吉渊投资、中加基金、东吴人寿、道翼投资等。
时间	2024年4月26日 15:30-16:30
地点	公司董事会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：祖幼冬 证券事务代表：刘思辰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍下公司2024年第一季度业绩情况？</p> <p>2024年第一季度，公司实现整体营收4.44亿元，同比下降31%左右。</p> <p>同比来看：2023年第一季度，国内市场由于客观特殊因素影响，驱动公司国内市场营销异常增长，同比增长110%左右，形成高基数。2024年第一季度，公司国内市场营销同比下降50%左右，国际市场营销同比增长4%左右。</p>

环比来看：2024 年第一季度营收较 2023 年第四季度环比增长 7%左右，其中国内市场环比增长 20%左右，国际市场基本持平，业务步入恢复轨道。

2、请问 2024 年第一季度，环比表现最好的业务板块？

2024 年第一季度，公司整体营收环比增长 7%左右，其中体外诊断业务环比增速最快。

3、公司 i500 湿式血气的优势？与其他血气产品的协同效应如何？

(1) i500 是公司推出的第一款湿式血气分析仪，可检测血气、离子、代谢物等 10 项检测结果，并支持血红蛋白及其衍生物模块拓展。i500 的仪器仅有 2 种耗材，且耗材可常温运输及存储，便于医院耗材管理。此外，i500 在操作体验、检测性能、用量等方面也进行了全面升级，是公司血气产品系列中的重磅产品。

(2) 理邦血气产品系列目前已全面布局，涵盖电化学平台的 i15、光化学平台的 i20，以及湿式血气平台 i500，形成了完整的血气产品矩阵。这样的血气产品矩阵使得医疗机构可根据不同的临床场景，选择最合适的血气产品。

具体而言，当医疗机构面临的是检测样本量较少且需要快速检测的场景时，可以选择使用 i15 或 i20。这两款血气产品设计用于满足高效率的检测需求，能够在较短的时间内提供准确的检测结果，非常适合急诊、ICU、CCU 等需要迅速诊断的临床场景。另一方面，当医疗机构面临的是检测样本量大，而对检测时间的响应速度要求相对较低时，i500 便是更经济的选择。i500 适合处理检测样本量大的临床场景，虽然单次检测时间较干式血气的检测时间稍长，但由于其高效的批量处理能力，在为医疗机构提供准确检测结果的同时，还能够为其提供更为经济的检测成本，更适用于医疗机构的中心实验室。

通过这样的产品布局，公司不仅能够满足医疗机构在不同临床场景下的多样化检测需求，还能够确保检测质量的同时，兼顾经济效益，帮助医疗机构提升服务效率和经营效益。

4、公司如何看待欧盟近期针对中国医疗器械公司启动的调查？

根据目前已知信息，欧盟调用国际采购工具 (IPI) 对中国医疗器械采购启动

调查，IPI 影响的是招标采购金额在 500 万欧元以上的货物和服务，理邦目前在欧盟暂不存在单个招投标合同金额在此金额以上的项目。因此，该政策目前不会对公司在欧盟地区的业务产生任何影响。

尽管如此，公司仍对欧盟此次的政策变化高度重视，并已开始持续监控该政策动态，同时积极研究相关的预案措施，确保如果情况发生变化，公司能够迅速做出反应，并采取适当的应对策略来保护理邦的业务和市场地位。

5、请问今年以来，国内医疗机构的招投标活动恢复情况如何？

今年以来，受到国内医疗行业整顿的影响，国内医疗机构的采购需求有所滞后。随着医疗行业整顿逐渐步入常态化，国内医疗机构的采购需求将恢复常态。同时，叠加近期国家出台了一系列政策鼓励医疗设备更新，随着这些政策接下来逐步落地，有望进一步驱动国内医疗机构采购需求的释放。目前各省份出台具体落地政策的进度不同，公司的业务部门已做好相关预案和措施，时刻准备参与其中。

6、请问公司毛利率持续提升的原因？

整体毛利率提升主要由产品序列的中高端产品品种的比例增加、技术领先、产品构成优化、销售量增长等因素共同决定。公司多元化业务布局，各产品线内部结构优化调整、相关技术不断升级，共同驱动公司整体毛利率水平不断提升。

举例说明：（1）公司血气业务规模持续扩大，特别是其配套耗材出货量的提升，驱动公司毛利率不断提升。（2）作为全球技术领先的 F15 胎儿/母亲监护仪，有效地解决了产程中胎心率断线、加倍、减半等问题，其高性能和创新性使其在市场上获得了高端定价，为公司带来了更高的毛利率。

7、请对 2024 年全年业绩进行展望？

展望 2024 年，国内外市场环境错综复杂，既蕴含诸多挑战也潜藏着不少机遇。对于国内市场而言，国家在今年第一季度便已经明确提出了对七大关键行业实施鼓励更新换代的政策，其中就涵盖公司所处的医疗器械行业。虽然这些刺激政策的效果可能不会立刻显现出来，它们却为推动国内销售业绩的稳步增长提供

	<p>了强有力的支持，并预计将逐渐发挥出积极影响。对于国际市场而言，随着公司不断推进海外本地化战略，深化在海外市场的布局，公司海外业务预计将继续保持增长。</p> <p>对于 2024 年全年业绩，公司整体持谨慎乐观态度，将采取一系列有效措施，力争每个季度营收均能环比实现增长。同时，公司还将通过深化内部管理、提升经营效率等措施，以进一步提升净利润水平。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>备注</p>	<p>本活动记录表中对于未来业绩的预期及展望是管理层根据当下业务发展情况所作出，不构成对广大股东的业绩承诺，具体财务数据请以后续披露的正式报告为准。</p>