

京北方信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
活动参与人员	被接待人员：社会公众投资者等 公司接待人员： 董事长兼总经理费振勇先生 副总经理兼财务负责人马志刚先生 董事会秘书王潇先生 独立董事郜卓先生
时间	2024年4月26日
地点	全景网“投资者关系互动平台”
形式	书面

交流内容及具体问答记录

1、京北方在一带一路业务扩展有什么成果，是否有接洽新的 CIPS 相关业务？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司参与了多家银行的支付结算系统建设，包括协助部分客户接入 SWIFT 系统、CIPS 系统，协助客户参与了多边央行数字货币桥 mBridge 的建设，拥有相关技术和人才储备。谢谢！

2、公司在数字转型和金融信创领域积极布局，实现了营业收入和净利润的显著增长。请问在当前市场环境下，公司如何进一步深化数字转型战略，拓展金融信创业务？对于未来几年的市场机遇，公司有何规划和布局？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。未来，公司将坚持双轮驱动战略：信息技术服务板块和业务流程外包板块双轮驱动，产品和服务双轮驱动，内生式增长和外延式扩张双轮驱动。公司将从传统 IT 服务型公司向产品和解决方案型公司转型，同时持续打磨面向全行业的通用型软件产品及解决方案，积极部署第三增长曲线。公司将持续加大在大数据、人工智能、区块链、隐私计算等领域的研发投入，支撑产品优化迭代，不断丰富产品矩阵。同时运用新技术不断提升业务流程外包板块的人均能效，巩固该领域的优势地位。公司还将深化与核心客户的合作范围，挖掘长尾客户市场。谢谢！

3、公司采用预期信用损失模型计量应收账款、合同资产减值准备，以应对潜在的信用风险。请问公司在风险管理方面，除了信用风险之外，还关注哪些风险？如何通过完善风险管理体系、运用风险管理工具，有效防范和应对各种风险？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司已制定《全面风险管理办法》，将风险划分为战略风险、市场风险、财务风险、运营风险、法律风险五大类，公司每年根据业务经营的实际情况，收集风险管理基本信息，召开专家组会议讨论，结合风险测试的情况，将风险根据紧迫程度、预期损失分类，并制定了不同应对措施。目前，紧迫的、重大的风险，均已通过制度流程控制，其余风险根据不同的分类，分别采取立刻关注、计划管理、定期关注等措施。谢谢！

4、公司持续加大对先进通用技术和行业应用产品的研发投入，推出了多个研发项目。请问在技术创新和产品创新方面，公司有何具体规划？如何通过技术研发和产品创新，提升公司的市场竞争力和盈利能力？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。秉承创新驱动发展的理念，近年来公司不断加大在先进通用技术、行业应用软件产品及解决方案领域的研发投入。2023 年度，公司研发投入 3.94 亿元，同比增长 13.71%。在人工智能领域，我们专注于大模型、AIGC 和 OCR 技术，旨在推动金融服务向智能化、个性化和精确化发展，为客户提供更加优质的服务。同时，我们深入探索大数据技术和应用，助力数据治理和数据资产管理。面对技术的供应链风险，我们通过提供国产软硬件生态以及鸿蒙生态的适配能力，确保了技术上的自主可控。此外，利用区块链和隐私计算技术，我们能够保障客户数据在流通中的安全。最后，通过分布式、云原生等技术，我们的开发底座能够帮助客户深化数字化转型，提高服务和管理效率，以快速应对市场变化。谢谢！

5、公司主要客户为国有大型商业银行和全国性股份制商业银行，但也积极拓展中小银行、非银金融机构及非金融机构客户。未来，公司怎样实现客户结构的优化和多元化？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。国有大型商业银行、股份制商业银行是公司发展的基石，公司将继续巩固和扩大国有大型商业银行及股份制商业银行的合作范围和规模；同时，基于国有大行的服务经验，持续抽象、提炼解决方案和服务产品，大力拓展中小银行业务。公司还将凭借信息技术服务、业务流程外包产品和解决方案的优势，积极响应保险、证券、信托等非银行金融客户的服务需求。在非金融领域，公司将通过产品创新、定制化实施、并购重组等方式进军央国企等客户领域，开拓新的市场空间。 谢谢！

6、公司一季报中一笔预付 430 余万招聘款同比大幅增长，是什么原因导致贵单位需要如此大规模招聘人才？人员流失还是新增业务人才需求激增？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司一季度末预付款余额为 438 万，除预付招聘费外还有其他预付款项，预付款增量主要来自于招聘费，是由于结算条款的变化带来的付款节奏不同，人才招聘规模不存在明显波动。

7、今年一季度的营收下降主要在哪个产品领域？是公司市场能力影响还是大环境影响？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司 2024 年一季度实现营业收入 111,539.69 万元，同比增长 11.55%，谢谢！

8、请问贵司 2024 年的销售预期大致如何？收入结构是否有变化，毛利率是否有进一步提升的空间？

回复：尊敬的投资者您好，感谢您的关注，公司收入结构稳定，谢谢！

9、公司完成了股票期权与限制性股票激励计划，股本增至人民币 441,277,573 股。请问公司目前的股权结构是否有利于公司治理和长远发展？在保护中小股东权益方面，公司有哪些具体措施？未来是否存在股权激励计划或其他调整股权结构的考虑？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司于 2023 年 7 月推出 2023 年股票期权与限制性股票激励计划。该激励计划有利于进一步完善公司法人治理结构，建立健全公司长效激励约束机制，调动激励对象的积极性，推动公司业绩稳步提升。关于股权激励计划相关事项，公司将严格按照信息披露要求及时公告。谢谢！

10、贵司未来两到三年，市场渠道拓展主要在哪些方向着力？公司在行业中的竞争力大致是什么情况？未来公司是否有进一步的上下游购并整合规划？

回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司将继续巩固和扩大国有大型商业银行及股份制商业银行的合作范围和规模；同时，基于国有大行的服务经验，持续抽象、提炼解决方案和服务产品，大力拓展中小银行业务。公司还将凭借信息技术服务、业务流程外包产品和解决方案的优势，积极响应保险、证券、信托等非银行金融客户的服务需求。在非金融领域，公司将通过产品创新、定制化实施、并购重组等方式进军央国企等客户领域，开拓新的市场空间。谢谢！

11、目前很多软件企业都涉足 AI 大模型领域。公司是否有进行 AI 大模型的研发及使用？公司是否有发展 AI 人工智能业务计划？

	<p>回复：尊敬的投资者您好，感谢关注京北方。公司紧跟前沿技术趋势，结合大模型、Agent、多模态等新技术方向，专注于研发和使用大模型应用产品，为金融客户和企业内部各种业务场景赋能。在人工智能业务发展方面，通过大模型私有化部署、针对特定场景的大模型微调和定制化应用助手开发等方式，加强与客户的合作并推动AI技术的落地应用。此外，公司还通过结合内外部案例和经验，帮助客户实现大模型场景的落地应用，从而进一步推动其AI业务的发展。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露重大信息</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>