

证券代码：300177

证券简称：中海达

广州中海达卫星导航技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	【业绩说明会】面向所有投资者
时间	2024年04月29日下午15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长：廖定海 董事会秘书：黄宏矩 财务总监：曾家成 独立董事：陈远志
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、会议介绍</p> <p>公司于2024年4月29日（星期二）下午3:00-5:00通过全景网的网络文字直播方式与广大投资者进行了充分沟通交流。业绩说明会有18名投资者参与，会议上公司各位嘉宾向各中小投资者解答了有关公司的经营情况、主营业务、财务情况、股价及市值相关等多个方面的问题。</p> <p>本次业绩说明会交流主要内容如下：</p> <p>1、董秘您好，请问公司和特斯拉有无业务合作？如有，大概有多大份额？谢谢</p> <p>您好，目前公司车载端软硬件产品已定点应用在小鹏、</p>

上汽、长城、吉利、东风和一汽等汽车制造企业的多款量产新车型。截至 2023 年 12 月 31 日，已获车企成功定点的车型合计 43 款。

2、董秘好，公司 2023 年参股的部分企业经营不达预期，计提长期股权投资减值损失约 5,600 万元。请问，公司今年对参股公司有无有利的处置思路措施？

您好，公司将根据具体参股企业的实际情况，积极寻求更有效维护股东权益的解决措施。

3、公司近几年业绩越来越不像话，这和广东的技术、经济大省越来越不搭调，心怀长期投资的中小股东遭受重大损失，持股时间越长，损失越大，请问董事长有无市值管理的有力措施？未来从哪些方面着手，提振投资者信心？谢谢

您好，2024 年公司将加大北斗高精度定位装备及偏装备型行业解决方案业务的资源投入和市场拓展，加大海外业务的市场拓展，力争在海外市场和国内行业应用市场两个领域带来更大业绩增量；稳步控制时空数据及信息化等面向政府的解决方案业务，保持最优规模，苦练内功、夯实基础，等待外部环境改善后快速发展；继续优化各类重点资产管理，向管理要效益，提升公司盈利能力。同时，公司也将继续深入研究与逐步完善市值管理战略，落实市值管理的相关工作和措施。

4、领导，您好。公司是否有进一步的股票回购或分红计划，以增强投资者信心？

您好，公司将结合目前的经营情况、历年利润分配情况以及所处发展阶段资金安排计划和发展规划，在兼顾公司发展、未来投资计划及股东利益的前提下，确定合理的利润分配方案，保持公司利润分配政策的连续性和稳定性。

5、看了年报，海外市场业绩增速还是不错的，是否今年公司会重点加大海外市场的销售？有没有比较

具体的计划？

您好，公司一直重视国际业务发展，将紧抓海外市场发展机遇，以销售北斗高精度定位装备为主线，通过建设局部地基增强系统 CORS 网，逐步拓展高精度定位技术相关应用业务。近年来，公司国际业务发展策略得到了较好的验证，海外业务发展迅速。公司将持续贯彻国际业务策略，把握重点市场的业务发展契机，抢占重点市场份额，进一步促进公司海外业务的快速发展。

6、黄董秘，您好。公司提到聚焦主业，那么对于非核心业务，公司是否有剥离或重组的计划？

您好，公司将继续聚焦主业，加大北斗高精度定位装备业务市场的开拓，对冲高精度时空信息解决方案业务下行的影响，关注各类重点资产的运转效率，针对重点资产以专项形式推动其快速优化，积极提高整体运营效率，努力提升盈利能力。

7、公司今年有可能扭亏为盈吗？

您好，2024 年，公司将继续聚焦主业，加大北斗高精度定位装备业务市场的开拓，对冲高精度时空信息解决方案业务下行的影响，提升各类重点资产的运转效率，积极提高整体运营效率，努力提升盈利能力。

8、看看你们的同行华测，你们的业绩和市值怎么都差这么远？对得起你们的股东吗！

您好，公司将加大北斗高精度定位装备及偏装备型行业解决方案业务的资源投入和市场拓展，加大海外业务的市场拓展，力争在海外市场 and 国内行业应用市场两个领域带来更大业绩增量；稳步控制时空数据及信息化等面向政府的解决方案业务，保持最优规模，苦练内功、夯实基础，等待外部环境改善后快速发展；继续优化各类重点资产管理，向管理要效益，提升公司盈利能力。

9、领导，您好！我来自四川大决策请问公司在时

空大数据方面有哪些技术专利？

您好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品技术的研发，建有博士后工作站、院士工作站等科研平台。截至 2023 年 12 月 31 日，公司已累计获得 1536 项（有效）知识产权。其中，专利 527 项，软件著作权 863 项和商标 146 项。时空数据及信息化方面的知识产权主要涉及时空智能技术和多维时空信息平台等领域。

10、你好，公司领导，面对营业收入和净利润持续下降，公司有哪些具体的应对措施和未来的盈利改善计划？再这样亏下去，都快要 ST 了！

您好，为应对环境变化，公司及时调整战略，进一步聚焦主业，加大北斗高精度定位装备及海外业务的资源投入和市场拓展，力争在海外市场和国内行业应用市场两个领域带来更大业绩增量；稳步控制时空数据及信息化等面向政府的解决方案业务，保持最优规模，苦练内功、夯实基础，等待外部环境改善后快速发展；继续优化各类重点资产管理，向管理要效益，提升公司盈利能力。

11、董事长您好。公司 2023 年净利润亏损，较上年同期下降超过 200%，请问导致这一亏损的主要原因是什么？一年比一年亏得严重

您好，公司 2023 年净利润亏损的主要原因为：公司营业收入较去年同期下降约 10.02%。其中，北斗高精度定位装备业务收入较去年同期增长约 21.80%，其中海外业务同比增长 23.36%；高精度时空信息解决方案业务收入较去年同期下降约 54.64%，主要系时空数据及信息化业务下滑的影响。同时，由于时空数据及信息化等业务客户回款不达预期，部分项目验收推迟，以及部分客户推动化债，致使与该类业务相关的信用减值损失、资产减值损失（主要包括商誉、合同资产、存货）计提约 3.3 亿元。此外，受经营环境影响，公司参股的部分企业经营不达预期，计提长期股权投

资减值损失约 5,600 万元。2023 年度，为应对环境变化，公司及时调整战略，进一步聚焦主业，精简组织架构，优化人员配置，也产生一定优化费用。

12、公司的应收账款回收情况如何？是否有加强回款措施以改善现金流？

你好，针对公司时空数据及信息化等解决方案业务的应收账款的回收风险，公司主动控制该类业务规模，加大现金流较好的其他业务权重，暂时降低该类业务的权重；加强对该类业务合同评审筛选，收款条款不达标的坚决不予承接。同时，加强对存量应收的催收，将相关人员的各类绩效与回款强挂钩；加强与客户的沟通与磋商，引入律师等外部催收方式，提升存量应收的回款速度，逐步降低应收风险。

13、去年公司不是吹自己在智能驾驶车载高精度已经和很多汽车厂商合作的吗？请问现在这块业务发展情况如何？今年该领域业务是否有较大的成长空间？

您好，2023 年公司全面推进智能驾驶车载高精度业务的量产化落地和产能爬坡工作。其中，惯性测量单元产品（IMU）、高精度定位天线、车载组合型（4G/5G+GNSS）天线和高精度定位算法引擎 SDK 等产品在小鹏、上汽、长城、吉利、东风和一汽等车企的量产车型上保持规模量产交付。目前公司车载端软硬件产品已定点应用在前述汽车制造企业的多款量产新车型，截至 2023 年 12 月 31 日，已获车企成功定点的车型合计 43 款。

14、廖总，我发现公司高精度时空信息解决方案业务收入大幅下降，这是否意味着公司的市场竞争力下降？

您好，公司高精度时空信息解决方案业务收入较去年同期下滑，主要由于时空数据及信息化业务下滑的影响，该类业务主要面向政府客户，受经济环境承压的影响，回款不达预期。同时，公司以实现健康良性发展为前提，主动控制

该类业务，导致该部分业务收入出现较明显的下滑。

15、中海达有低空经济概念吗？公司的产品是否能应用于无人机？

您好，针对低空领域，公司可通过无人机搭载倾斜摄影相机、机载激光雷达等测量勘察仪器，快速获取实景影像，也可提供航测软硬件整体解决方案，应用于航空测量、应急救援、电力巡检等领域，相关业务介绍请参阅公司 2023 年年度报告相关内容，谢谢。

16、请问为什么研发费用这么高，而没有新科技的产品投放市场

您好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品技术的研发，近年来，公司专注于组合导航、多源融合增强定位技术，以及北斗行业应用等前瞻性技术研究。2023 年公司持续加强产品研发创新力度和提升迭代升级速度，陆续发布了多款行业领先产品，如高清实景放样 RTK、北斗高精度手机 A30、Android 系统安卓智能全站仪 ZTS-720，智喙 S1 轻小型机载激光测量系统、S2 轻小型机载激光测量系统和短测程 R2 机载激光测量系统等新产品，相关产品介绍请参阅公司 2023 年年度报告相关内容，谢谢。

17、近几年研发费用居高不下。但又见不到有任何具体的成果。反而业绩连年下滑。请问公司大股东是想把公司卖掉吗？或者是故意让公司破产。2023 年，公司的财务故意把几个亿的利润全都给各种的计提和减值准备扣得一干二净，导致净利润亏损三个多亿。这是想破产的节奏吗？

您好，公司计提相关减值准备是根据相关会计准则要求进行，谢谢。

18、中海达象征寓意中国发达繁荣，用优异资本市场表现展现强大自信的中国

您好，谢谢您的关注和支持。

	<p style="text-align: center;">19、请问目前这种连续亏损状态会 ST 吗？</p> <p>您好，目前公司暂未触及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》规定的应被实施其他风险警示（ST）的情形。</p> <p style="text-align: center;">20、领导，您好！我来自四川大决策公司最近两年业绩表现欠佳，请问主要原因是什么？</p> <p>您好，公司 2022 年及 2023 年度业绩不达预期的主要原因是受经济环境承压的影响，公司高精度时空数据及信息化等解决方案业务主要面对政府客户，回款不达预期。公司可以实现健康良性发展为前提，主动控制该类业务，导致该部分业务收入出现较明显的下滑。同时也伴随相关减值方面的计提，对公司总体业绩造成较大的影响。</p> <p style="text-align: center;">21、会不会 st？</p> <p>您好，目前公司未触及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》规定的应被实施其他风险警示（ST）的情形。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 04 月 29 日