

证券代码：300726

证券简称：宏达电

子

## 株洲宏达电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：JL-2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	宏达电子 2023 年度网上业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2024 年 4 月 29 日 15:00-17:00
地点	易董平台“价值在线”（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长 钟若农 独立董事 张瑛 董事会秘书兼财务负责人 曾垒
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 公司 mlcc 业务何时能重新增长，主营业务已经下降一年了，有何解决办法？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司主营以钽电容为代表的电子元器件及微电路模块产品，2023 年度受复杂多变的外部环境、行业周期等多方面因素的影响，公司所处行业的中下游需求尚未完全修复，加上客户对成本控制也有了进一步的要求，对公司的营业收入造成了一定影响，企业发展遇到了前所未有的困难。公司针对此现状，进一步加大了市场开发力度，在与现有客户继续保持稳定的合作之外，也加强挖掘客户的新需求，开发新的业务增长点，同时围绕电子元器件和微电路模块为中心，拓展包括半导体分立器件、嵌入式板卡、芯片等产品，更好地满足客户需求，感谢您的关注。</p> <p><b>2. 请问钟董事长如何看待行业下游需求低迷及降本的需求</b></p>

**对公司的影响及持续性？**

答：尊敬的投资者您好，2023 年度受复杂多变的外部环境、行业周期等多方面因素的影响，公司所处行业的中下游需求低迷及客户的成本控制对公司的营业收入和利润都造成了一定影响，企业发展遇到了前所未有的困难，为了应对经营压力，公司紧密把握市场变化，继续提升产品研发创新、市场开发力度以及内部经营管理水平，提高经营效率来实现公司稳步发展。行业需求终将恢复，但是客户对成本控制的要求将是一项长期需求，感谢您的关注。

**3. 现在各个业主收入占比是怎样的？**

答：尊敬的投资者您好，公司 2023 年元器件营收占公司营业收入的比例为 81.66%，模块及其他产品营收占公司营业收入的比例为 18.34%，感谢您的关注。

**4. 贵公司在 ESG 方面的表现好像有点可以再提升，秩鼎的评级下降到 B，华证治理方面的评级也不高，在治理实践方面存在提升空间。请问贵公司是否计划增强治理信息方面的披露，比如发布 ESG 报告来展示贵公司在治理方面的具体措施和未来计划？**

答：尊敬投资者您好，公司重视环境、社会及公司治理方面的管理工作，并已通过年报及半年报披露了环境与社会、公司治理等相关内容，未来也会严格遵守相关法律、法规及规范性文件的规定开展相关工作，感谢您的关注。

**5. 目前下游的需求量如何？**

答：尊敬的投资者您好，公司下游需求暂未出现明显变化，感谢您的关注。

**6. 领导您好，公司 2023 年净利润有所下降，请问是出于什么原因？**

答：尊敬的投资者您好，2023 年度受复杂多变的外部环境、行业周期等多方面因素的影响，公司所处行业的中下游需求尚未

完全修复，加上客户对成本控制也有了进一步的要求，上述两方面原因对公司的营业收入造成了一定影响，同时导致净利润下降，感谢您的关注。

**7. 2023 年公司研发费用同比下降 11.35%，未来是否有计划加大研发投入？会集中在哪些领域？**

答：尊敬的投资者您好，公司始终专注于电子元器件和电路模块领域相关技术的研究与开发，未来将充分利用公司在高可靠领域的技术经验积累和产业链上下游深度融合的优势，打造完善的研发平台，紧跟下游行业发展趋势和客户产品需求，不断提高技术深度、扩大技术广度，为下游大型高可靠集团和通信、消费电子、汽车电子、工业装备等领域的大型终端厂商提供更全方位的解决方案。在钽电容方面，公司继续加大对钽电容的科研投入，根据行业的发展需要，对标国际国内先进技术，实现钽电容系列产品技术升级和产品迭代。在非钽电容方面，公司计划对阻容感等通用元件进行车规级产品认证，同时也将进一步加大对微电路模块、半导体行业等多领域的人才、装备的投入，打造产品种类丰富、设计能力强、封装测试完整的技术平台。在其他产品方面，公司已完成成都园区研发中心的建设并投入使用，主要从事计算机嵌入式板卡、射频微波芯片、组件等新一代电子信息技术产品的研制，更有利于增强公司在成都地区的研发和技术实力，提升产品开发和设计能力，引领公司产品及业务的发展方向，使公司更好的适应下游行业的发展趋势，开发出满足市场需求的新产品，感谢您的关注。

**8. 董秘您好，请问 2024 年公司在降本增效、优化产品结构方面有什么计划吗？**

答：尊敬的投资者您好，为了更好地适应行业周期变化，成本控制将是趋势，公司将继续贯彻降本增效的经营策略，通过改进生产流程、优化资源配置，提高生产效率和产品质量，降低产品生产成本；并通过提升管理和运营水平，提高办公效率，减少

资源浪费，从而降低运营成本，并在实际经营中不断寻找优化空间，持续改进，以实现公司的长期可持续发展，感谢您的关注。

**9. 请问公司 2023 年募投的成都研发中心目前投产情况如何？**

答：尊敬的投资者您好，公司的成都研发中心主要是为了增强公司高可靠电子研发和技术实力，提升产品开发和设计能力，引领公司产品及业务的发展方向，使公司更好的适应下游行业的发展趋势，开发出满足市场需求的新产品。目前该项目已完成研发中心/实验室建设，研发中心所在的整个园区也建成了 11 栋产研一体化厂房，并入驻了 6 家创新创业企业，主要从事计算机嵌入式板卡、射频微波芯片、组件等新一代电子信息产品的研制和生产。研发中心的投入使用，更有利于增强公司在成都地区的研发和技术实力，提升产品开发和设计能力，感谢您的关注。

**10. 钽电容器是公司发展最早的业务，请问公司在钽电容方面有什么创新的计划吗？**

答：尊敬的投资者您好，高可靠钽电容目前仍然是公司最核心的产品，公司在巩固高可靠市场的同时，也会加大力度开拓民用市场，固态硬盘（SSD）作为现代数据存储的重要解决方案，其市场需求也呈现出旺盛的态势，特别是在高端固态硬盘中，钽电容器作为储能元件的应用逐渐普及，为市场带来了新的增长点。公司高分子钽电容经过多年发展和沉淀，在材料和其他核心技术领域取得了较大成果。2024 年民品片式高分子钽电容器已经在固态硬盘市场进行布局，努力实现高可靠和民品市场双轮驱动。

**11. 公司目前除了电子元器件有发展其他业务的打算吗？**

答：尊敬的投资者您好，公司是一家以高可靠电子元器件和电路模块为核心进行研发、生产、销售及相关服务的高新技术企业。公司拥有 30 年的电子元件研发生产经验、十多条国内先进

的电子元件和电路模块生产线、完善的质量检测体系和完整的检验试验技术,拥有多项电子元件和电路模块的核心技术与专利。公司主要商业模式为“产品+解决方案”,即公司除了销售标准化产品,也为客户提供定制化产品及整体电子元件和微电路模块的配套方案,致力于打造拥有核心技术和重要影响力的高可靠电子元件集团公司。

**12. 请问公司在国际市场的布局和展望?**

答:尊敬的投资者您好,公司的主要业务以国内高可靠行业为主,国际市场不是公司业务的主要发展方向,感谢您的关注。

**13. 公司在可持续发展方面有哪些举措?如何确保在实现经济效益的同时,也能履行社会责任?**

答:尊敬的投资者您好,公司在追求效益的同时,更积极创造社会价值,在经营治理上守法经营、诚信经营,为社会提供就业岗位,为客户提供优质的产品和服务,为投资者创造价值,为员工提供平台,注重环境的可持续发展,支持社会公益事业,具体参见公司2023年报第五节“环境和社会责任”,感谢您的关注。

**14. 请问公司管理层对于过去一年的业绩和未来的展望有何看法?是否有新的战略或调整?**

答:尊敬的投资者您好,2023年度受复杂多变的外部环境、行业周期等多方面因素的影响,公司所处行业的中下游需求尚未完全修复,加上客户对成本控制也有了进一步的要求,对公司的营业收入造成了一定影响,企业发展遇到了前所未有的困难。公司针对此现状,进一步加大了市场开发力度,在与现有客户继续保持稳定的合作之外,也加强挖掘客户的新需求,开发新的业务增长点,同时围绕电子元件和微电路模块为中心,拓展包括半导体分立器件、嵌入式板卡、芯片等产品,更好地满足客户需求。公司持续看好国内高可靠行业,一直秉承“高标准,零缺陷;造精品,铸辉煌”的经营理念,打造“宏诚信品格,达可靠品质”

的核心价值观，以“在电子元器件及电路模块领域，成为一家值得信赖和尊敬的公司”为愿景，以“立足于解决所涉及领域电子元器件及电路模块国产化替代难题，为用户提供高可靠高性能电子元器件、电路模块及集成解决方案”，感谢您的关注。

**15. 公司目前与哪些供应商有合作？供应商选择标准是怎样的？**

答：尊敬的投资者您好，公司采购部根据技术部制定的材料规范，通过各种渠道收集公司所需关键和重要材料供应商的相关资质证明材料，经分析后，选定质量可靠、信誉好的生产厂作为候选供方。采购部要求候选供方提供少量样品、初步报价及有关质量证明资料，必要时通过公司技术负责人与供方技术负责人进行技术沟通交流确定。事业部、技术部组织对样品进行工艺摸底试验。材料经摸底试验合格后，质量部组织各部门对供方进行评价，出具《供方评价表》经批准后，列入《合格供方名单》。对于进入《合格供方名单》的供应商，质量部定期组织相关人员对供方进行二方审查，了解供方的企业管理、技术力量、工艺设备、质量管理、计量等级、生产现场、产品质量、企业信誉、销售服务、包装运输、供货能力等情况。公司目前主要合作的供应商详见 2023 年报第三节管理层讨论与分析之四主营业务分析之收入与成本之 8 主要销售客户和主要供应商情况。

**16. 贵司长期以来都比较注重股东回报，请问今年的分红情况如何？**

答：尊敬的投资者您好，公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 411,839,845 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股，感谢您的关注。

**17. 2024 年的经营计划大致情况能介绍一下。**

答：尊敬投资者您好，公司 2024 年在产品研发生产上还将继续加大投入实现电子元器件产品技术升级和产品迭代，同时对

	<p>阻容感等通用原件进行车规级产品认证；并计划建立一条SMA/SMB/SMC 塑封生产线，以实现半导体芯片的封装可控；在管理和运营方面则是继续贯彻降本增效的经营策略，在实际经营中不断寻找优化空间，持续改进；市场拓展方面，在巩固拓展高可靠市场的同时，推动民品片式高分子钽电容器在固态硬盘市场的布局。相关详细内容请参阅公司《2023 年年度报告》第三节之“十一、公司未来发展的展望”相关内容，感谢您的关注。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024 年 4 月 29 日