

证券代码：001208

证券简称：华菱线缆

湖南华菱线缆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华安证券股份有限公司（李元晨）；金股证券投资咨询广东有限公司（曹志平）；财信证券有限责任公司（杨甫）；松源资本投资管理有限公司（范丞旭）；鸿运私募基金管理（海南）有限公司（张丽青）；财通证券股份有限公司（李镠）；北京泰德圣私募基金管理有限公司（俞慧文）；银珠资本（孟茹怡）
时间	2024年04月29日 15:00-16:00
地点	腾讯线上会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、财务总监兼董事会秘书 李牡丹 投资者关系经理 凌冰洁
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司 2024 年一季度业绩增长的主要原因是什么？</p> <p>答：2024 年一季度，公司营业收入同比增长 10.39%，净利润同比增长 11.58%。</p> <p>营收增长主要得益于公司以客户为中心，前移服务战线，深耕客户领域，实现业务规模扩增；利润增长主要原因：一是技术创新推广新产品；二是公司内部降本增效措施初显成效；三是国家对实体企业的支持，公司作为先进制造业企业获得进项税抵免。</p> <p>2、公司营收规模近几年实现了翻番，未来是否有扩充产能的计划？是通过并购同行企业还是其他什么方式来实现</p> <p>答：公司作为国有企业，将聚焦主业主责，打磨细分产品，</p>

同时围绕主营业务的产业链进行拓展。

一是公司与陕西建工新能源有限公司签署了《战略合作协议》，由陕建新能源投资建厂，公司主要运营管理，双方计划抓住新能源市场机遇，共同布局北方区域市场。预计今年底交付公司进行管理，公司产能将进一步得到扩充。二是公司披露了2023年向特定对象发行股票预案，计划在资本市场募集资金12.15亿元用于新能源及电力用电缆生产建设、高端装备用高柔性特种电缆生产建设、高端器件装备用综合线束及组件生产建设、数智化升级及综合能力提升建设及补充发展所需流动资金。公司规划的4个项目，在募集资金暂未到位前，公司将用自有资金先行投入。

关于并购重组，公司将结合公司实际经营情况进行决策，具体请关注公司相关公告。

3、请问公司在新能源领域有布局或者是发展规划吗？

答：公司在新能源领域的重点工程案例包括陕西建工新能源项目、国家能源集团新疆能源项目、国能藤县能源发展有限公司东黎项目、天津华电海晶新能源有限公司盐光互补项目、西安隆基清洁能源地面电站100MW项目等，积累了国网、南网、陕建新能源、中车风电、哈电风能、国华能源、中国安能等重点客户。

公司与陕建新能源签订了《战略合作》协议，双方计划抓住新能源市场机遇，共同布局北方区域市场，通过签署战略合作协议，公司进一步拓展全国市场占有率，对提升公司品牌力具有十分积极的意义。同时，本次定增项目之一“新能源及电力用电缆生产建设”，拟募集30,750万元的资金，主要用于生产光伏电缆、储能电缆、新能源汽车电缆、控制电缆及电力电缆产品。

4、公司的产品应用到不同场景，那就有不一样的性能要求，在基础材料这一块，公司有什么布局呢？

答：线缆基础材料中，金属材料以铜和铝为主，同时也

使用部分特殊合金材料，如镀锡线、镀银线、镀镍线等。对于特种电缆，不同应用场景有不同的性能要求，除金属材料以外，其他材料及整个电缆的结构设计将对性能产生影响。公司高度重视基础材料研究，与中南大学、上海交大、中科院上海物理应用研究所等建立了技术联合研发中心和重点实验室。

5、公司经营性现金流下降严重，请问主要原因是什么？

答：2023年，公司经营性现金流较同期增加366.46%；2024年一季度，公司经营性现金流较去年同期增加53.17%，尚不存在现金流下降严重的情况。

现金流影响因素主要有两个方面：一是公司承担较多国、省级项目，通常集中在第三、四季度进行结算，可能阶段性影响现金流情况；二是，根据线缆行业账期规律，公司营收规模持续提升，应收账款也会阶段性增加，从而影响现金流情况。

总体而言，近年公司经营性现金流都在不断优化提升。

6、现在政策都在提倡设备更新，这对公司业务是否会有影响？预计会有多大的影响？

答：“设备更新”政策对电线电缆企业和设备制造企业将产生积极影响，预计政策主要从三个方面发力：政府贴息、项目申报奖励和税收优惠政策，这些政策将带动下游企业对设备进行更新改造，从而带动线缆行业市场需求的提振。

7、公司定增计划的主要投向是哪些领域？

答：公司定增项目主要投向4个方向，包括高端装备用的线缆及组件、新能源及电力用电缆项目等。高端装备用线缆及相关的组件方向，投向主要集中在航天航空及融合装备、海工领域；新能源及电力方向，主要对应光伏风电和智慧电网建设。这些领域未来市场空间较大，尤其是光伏用电缆和智慧网缆。

	<p>8、请问公司有没有汽车电缆方面的业务规划？相比于装备电缆难度怎么样？以及工艺产线是不是可以共用的？</p> <p>答：汽车线缆方面，2023年公司已通过IATF 16949汽车质量体系管理认证，该证书是开展汽车线缆业务的必备证书。</p> <p>装备领域，公司目前已供应了装备用车载底盘线束；民用领域，公司已小批量供应太原重工，具体的民用轿车用线缆业务尚处于规划推进中，未来，公司计划主攻毛利率相对较高的汽车高压线。</p> <p>汽车线缆与矿用线缆等产线可以部分共用，公司矿用线缆的产能现阶段较为饱和。</p> <p>9、请问公司如何降低金属原材料价格波动为经营带来的风险？</p> <p>答：公司主要采取“固定价格”和“浮动结算”两种销售定价模式。对于固定价格，公司会对主要原材料进行套期保值；对于浮动结算，公司按照客户下达生产需求时的铜价情况与客户进行定价、结算。这两种模式能够大幅减少铜价波动带来的影响及风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年04月29日