

证券代码： 300922

证券简称： 天秦装备

秦皇岛天秦装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： [2024] 第 001 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024 年 4 月 29 日 (周一) 下午 15:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理李阳 2、董事、董事会秘书、财务总监王素荣 3、副总经理刘金树 4、独立董事韩树民
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司最近股价表现很好，是不是有并购重组等方面的计划？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！并购重组计划需要基于公司经营情况、行业生态、资本市场政策和趋势等综合考量，同时对具体标的的进行审慎分析和判断。公司的发展目标是聚焦军工主业，充分挖掘军工客户资源与渠道价值，横向、纵向等多维布局；通过对公司业务产生协同效应的资本市场合作方式，实现公司的高质量发展。公司如有重大资产重组计划将及时在中国证监会指定的网站巨潮资讯网 (http://www.cninfo.com.cn) 进行信息披露，截至目前公司不存在应当披露而未披露的事项。</p> <p>2、公司近两年营业额和利润比 2021 年有不少下降，主要是</p>

什么原因？今年有望恢复到之前的水平吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司产品的最终用户为装备使用单位，销售受最终用户的具体需求、年度采购计划、国防预算开支、国内外形势等诸多因素的影响。行业计划性的采购特征也使得公司产品交货时间分布不均衡，单个产品为公司创造的价值呈现脉冲式特征，导致公司营收在不同会计期间存在波动。整体来看，公司仍然是专用防护装备行业核心供应商，2024 年公司将加大新产品的开发力度，自主创新，进一步夯实核心供应商的地位。随着国防预算开支的预计增长，市场需求不断增加，防务装备行业中长期来看景气度处在上升阶段。目前公司各项工作按照经营计划有序、稳步推进，各条产线正常运作。未来公司将持续夯实主营业务，加大研发投入，巩固公司核心竞争力，承接更多优质的订单，以更丰厚的利润回报股东。感谢您的关注。

3、请问王总，公司 2023 年业绩和 2024 年一季度业绩涨幅居前，主要原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！首先公司所处行业中长期来看景气度一直在上升，随着国防预算的不断提升，市场空间持续扩容。其次，公司自成立以来专注于专用防务装置及装备零部件的研发，在装备防护领域具有深厚的技术积累和丰富的应用经验，形成了一系列具有自主知识产权的核心技术，公司在装备防护领域的配套能力得到客户认可。公司将努力开拓市场、持续跟踪客户需求，取得更好的成绩以回馈股东。

4、请问新厂房的建成对公司的业绩有何影响？

答：尊敬的投资者，您好！目前，新厂区的建设正在有序进行。新厂区达产后，能进一步提升公司现有产品产能，并具备扩大产品品类的生产条件；同时为公司新产品研发、合作提供支持，有利于进一步提升公司盈利能力和稳固市场地位，促进公司持续、健康发展。感谢您的关注。

5、请问李总，在公司产品中使用新材料“碳纤维”等的产

品占比？

答：尊敬的投资者，您好！因公司的主要产品最终应用于国防领域，根据行业主管部门相关规定，公司具体产品的产能、产量及销量等情况暂不能对外披露。具体请关注公司在中国证监会指定的网站巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）公开披露的相关信息。

6、主持人您好！公司未来前景的优势

答：尊敬的投资者，您好！首先公司所处行业中长期来看景气度一直在上升，随着国防预算的不断提升，市场空间持续扩容。国家军工装备正加速向现代化、信息化、智能化方向发展，公司下游客户产品升级、提质需求强烈，公司面临更多市场机会。未来，公司将沿着防护装置信息化、集成化、储运发一体化等方向，不断研制新材料、新技术、新工艺，提升产品性能，并满足客户和市场需求。今后公司继续围绕军工产业为主线，做大做优主业，增厚利润回馈股东。

7、请问李总，今年乃至今后几年军工行业景气度如何？对公司有何影响？

答：尊敬的投资者，您好！首先公司所处行业中长期来看景气度一直在上升，随着国防预算的不断提升，市场空间持续扩容。国家军工装备正加速向现代化、信息化、智能化方向发展，公司下游客户产品升级、提质需求强烈，公司面临更多市场机会。未来，公司将沿着防护装置信息化、集成化、储运发一体化等方向，不断研制新材料、新技术、新工艺，提升产品性能，并满足客户和市场需求。今后公司继续围绕军工产业为主线，做大做优主业，增厚利润回馈股东。

8、请问李总，扩建的新厂房投入使用了吗？有没有闲置？新厂房能产生多少业绩？

答：尊敬的投资者，您好！公司“新型军用防护装置制造升级建设项目”原预计达到预定可使用状态日期为2023年12月，

由于公司需在新增的实施地点进行土建并履行有关部门的备案或批准等程序，生产厂房及配套设施完工之后再行进行生产线建设，项目建设周期所需时间较长，募集资金投资项目之“新型军用防护装置制造升级建设项目”经审议后将达到预定可使用状态日期调整至2024年12月。具体内容详见公司2023年12月5日披露于巨潮资讯网的《关于调整部分募集资金投资项目计划进度的公告》（公告编号：2023-109）。目前，新厂区的建设正在有序进行。新厂区达产后，能进一步提升公司现有产品产能，并具备扩大产品品类的生产条件；同时为公司新产品研发、合作提供支持，有利于进一步提升公司盈利能力和稳固市场地位，促进公司持续、健康发展。

9、请问李总，公司一季度实现开门红，未来三个季度是否会越来越好？

答：尊敬的投资者，您好！公司将围绕发展战略，通过募集资金的投入和投资项目的顺利实施，扩大公司现有核心产品产能、加快推进新产品装备部队，继续巩固公司在防务装备防护领域的领先地位，努力打造装备防护系统集成优势，增大产品利润规模。此外，公司还将提升软硬件资源的配置，优化管理及加强人才建设，以确保公司发展战略及目标的顺利实施。

关于公司未来业绩及经营情况，请关注公司定期报告披露信息。谢谢！

10、请问李总，公司在投资者回报方面有何计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司根据盈利状况和生产经营发展需要，结合对投资者的合理回报等情况，制定了相对稳定的利润分配办法及切实合理的分红方案。经董事会研究决定，2023年度，公司拟向全体股东每10股派发现金股利人民币1.50元（含税），预计派发现金股利人民币23,290,485.00元（含税）。

11、请问李总，公司的发展后劲如何？有何目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司在技术创新的过程中，坚持

自主创新为主、与合作创新相结合，以实现核心技术的提升。一方面我们将持续深化产学研合作，加强新产品研发投入和技术积累；另一方面我们将进一步完善公司研发中心建设，做好技术储备和产品创新。国家军工装备正加速向现代化、信息化、智能化方向发展，公司下游客户产品升级、提质需求强烈，这对天秦装备产品也提出了更高的要求。未来，公司将沿着防护装置信息化、集成化、储运发一体化等方向，不断研制新材料、新技术、新工艺，提升产品性能，并满足客户和市场需求。我们继续围绕军工产业为主线，做大做优主业，增厚利润回馈股东。感谢您的关注。

12、请问李总，公司在创新方面有没有可圈可点之处？

答：尊敬的投资者，您好！公司属于新材料产业下的先进结构材料产业，是国家重点扶持的战略新兴产业。公司自主研发专用改性工程塑料，并将其应用于专用防护装置和装备零部件的研发与生产。公司凭借在装备防护领域深厚的技术积累，形成了多项具有自主知识产权的核心技术，在多项新型防务装备研制重大项目中做出了突出贡献，分别获得中华人民共和国工业和信息化部授予的“国防科学技术进步奖”特等奖及中国兵器工业集团有限公司授予的“科学技术奖励进步奖”特等奖，并充分利用国内现有专业资源优势，与国内科研院所积极开展“产学研”合作，将理论研究应用到产品研发中，承担了多种新型号装备防护产品的研制任务，持续推动技术的创新和业务领域的不断拓展，建立并巩固了公司在行业内的领先地位，并逐步成为国内装备防护领域最具竞争力的企业之一。

目前，公司被工业和信息化部评为国家级专精特新“小巨人”企业；被河北省工业和信息化厅评为“专精特新”示范企业；被河北省工业和信息化厅评为河北省制造业单项冠军企业；被河北省科学技术厅评为“河北省科技型中小企业”；被河北省工业和信息化厅评为“河北省创新型中小企业”；多年来一直被评为“高新技术企业”。

13、请问李总，公司的客户集中度有无改善？

答：尊敬的投资者，您好！我国防务装备行业高度集中的经营模式导致行业内企业普遍具有客户集中的特征。

目前公司主要收入来源于专用防护装置、装备零部件等产品，公司主要客户为中国兵器集团、中国兵装集团及其下属单位等，公司与相关装备的总装厂商建立了良好的合作关系，具有优质的客户资源。未来公司将充分利用现有资源，不断增加产品品类，逐步降低客户集中度较高的风险。感谢您的关注。

14、请问李总，公司在民用产品开拓方面进展如何？有没有业绩？

答：尊敬的投资者，您好！公司生产的高性能工程塑料类防护装置也可以根据客户的不同需求，生产部分用于民用领域的产品。如用于液体盛装的防护筒和用于制造防护装置制品的材料。基于高性能工程塑料的特点及应用优势，未来公司将加大研发力度，拓展其防务装备和民用的使用领域，设计、研发出更多的专用防护装置，以满足不同的市场需求。感谢您的关注。

15、请问李总，公司有无市值管理计划？如果有，目标是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司将围绕军工产业，把主营业务做大做强，增厚利润以回报股东。今年以来，公司已陆续进行股份回购、推出股权激励计划。

作为深耕军工领域的上市公司，对军工领域的优秀标的投资一直很关注，我们也希望通过资本工具实现更多突破。公司通过认购投资基金份额，重点投资军工行业内优秀标的，通过这种方式整合公司资源、延展产品品类，同时可助力投资标的发展，形成协同效应；并借此不断挖掘激发公司创新动力和加强团队建设。公司通过久友装发基金参与项目投资，一方面鼓励被投资企业独立发展，一方面在时机合适、意向一致的情况下也可转化为未来的并购标的。未来，公司将适度做好公司市值管理，提升投资

	<p>者信心。感谢您的关注。</p> <p>16、请问李阳先生，公司今年订单情况如何？比去年是增加了还是减少了？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！随着国防预算开支的预计增长，市场需求不断增加，防务装备行业景气度处在上升阶段。公司各项工作将按照经营计划有序、稳步推进，目前，各条产线正常运行。未来公司将持续夯实主营业务，加大研发投入，巩固公司核心竞争力，承接更多优质的订单；同时，公司将一如既往积极推动新产品、新技术的研发和推广工作，相关具体情况请关注公司在证监会指定的网站巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）公开披露的信息。感谢您的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024-04-29