

证券代码：002823

证券简称：凯中精密

债券代码：128042

债券简称：凯中转债

深圳市凯中精密技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<p>参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2024 年 4 月 29 日(周一)下午 15:00~17:00</p>
<p>地点</p>	<p>同花顺路演平台（https://board.10jqka.com.cn/ir）</p>
<p>上市公司接待人 员姓名</p>	<p>董事长兼总经理：张浩宇 副总经理、董事会秘书兼财务负责人：秦蓉 独立董事：刘祥青</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、问：公司净利润大增的原因有哪些？ 答：2024 年一季度，公司实现营业收入 7.44 亿元，同比增长 10.39%，净利润 2,794.77 万元，同比增长 6,885.78%。2023 年度，公司实现营业收入 30.24 亿元，同比增长 13.60%，净利润 7,671.86 万元，同比增长 209.54%。公司盈利能力大幅提升的主要原因：1、销售收入持续增长，盈利能力显著提升；2、加速定点新能源领域国际、国内一线优质客户。3、智能制造助推降本增效；4、海内外同步研发、国际大客户本地配套，客户协同平台提升全球市场竞争力。</p> <p>2、问：公司下游合作的汽车厂商有哪些？上半年订单情况如何？ 答：公司是全球头部新能源车企的供应商，与戴姆勒、丰田汽车、</p>

	<p>德国博世、日本电装、采埃孚、马勒、法雷奥、万宝至、大陆、博格华纳、埃贝赫等世界级优质客户保持长期稳定的战略合作关系和深度一体化。公司研发技术沉淀不断取得市场突破，为国产头部新能源车企量产供应新能源汽车三电系统零组件，并积极拓展造车新势力、储能领域等相关客户新项目。</p> <p>3、问：公司作为全球换向器龙头企业，多年聚焦核心精密零组件业务，国家现在推行新型工业化战略，对此公司的发展规划是怎么样的，未来会拓展新业务吗？</p> <p>答：新型工业化要求企业向智能化、绿色化、数字化转型升级，公司一方面长期聚焦于各类高技术要求的工业核心关键零组件、进口替代、国内薄弱及空白技术和产品，广泛应用于新能源汽车、储能、智能装备、通信、消费电子、航空航天等领域，公司产品在新型工业化进程中发挥重要作用；另一方面，公司一直践行工业 4.0 发展蓝图，大力推进数字化信息化、自动化智能化、节能降耗技术改造，不断推进先进制造、绿色制造转型升级。公司将顺应国家新型工业化发展方向，把握行业发展良机。</p> <p>4、问：公司有没有中期分红的安排？</p> <p>答：公司 2023 年度利润分配预案为：向全体股东每 10 股派发现金红利 0.81 元（含税），共计派发现金 23,300,000 元，不送红股，不以资本公积转增股本。公司在制订利润分配方案时，主要是要综合考虑公司所处行业情况及特点、公司发展阶段及自身经营模式、公司盈利水平和资金需求以及有利于公司的长期可持续发展等因素的基础上，最终统筹考虑是否决定实施中期现金分红。公司十分重视对股东的投资回报，感谢您对公司的关注！</p> <p>5、问：公司和特斯拉有没有合作？</p> <p>答：公司为全球众多知名品牌新能源汽车配套新一代平台接口关键核心零组件，拥有戴姆勒、丰田汽车、德国博世、日本电装、采埃孚、马勒、法雷奥、万宝至、大陆、博格华纳、埃贝赫等全球知名客户。受限与客户签订的保密条款要求，不便披露具体客户名称，感谢您的关注。</p> <p>6、问：去年公司国际业务的拓展情况如何，2024 年的海外业务，公司有什么规划？</p> <p>答：2023 年公司境外收入占比 53.95%，同比增长 12.62%。公司将继续推进海外研发、生产和客户协同布局，加强海外本土化配</p>
--	---

	<p>套能力，满足全球客户同步开发和准时交付需求提升市场竞争力。</p> <p>7、问：请问贵公司可转债今年七月份到期了，贵公司是否做好了还本付息的准备，还是会尽力促成债转股？</p> <p>答：公司将持续做好经营管理夯实转股基础，同时进一步推进市场对公司的价值认同，促进可转债转股，谢谢！</p> <p>8、问：请对公司——通信及消费领域产品，这一领域的营收情况和业务规划做一下介绍？</p> <p>答：2023年度通信及消费领域产品实现收入2.41亿元，同比增长48.15%，2024年受益于消费电子市场需求回暖、新能源领域订单增长，该领域业务将保持较快增长。</p> <p>9、问：公司之前新增了无人驾驶概念，请问公司这块的业务和产品情况如何？</p> <p>答：公司聚焦新能源汽车三电、汽车轻量化及智能驾驶领域、国内薄弱及空白技术和产品，持续研发投入，持续获得行业知名新、老客户定点项目，主要产品包括动力电池 busbar/结构件、驱动电机连接器、电控系统逆变器/传感器组件、汽车轻量化零件、固体氧化物燃料电池（SOFC）的热交换器等。</p> <p>10、问：特斯拉无人驾驶 fsd 可能即将入华。请问公司在无人驾驶方面有布局吗？与特斯拉无人驾驶 fsd 有合作吗？谢谢。</p> <p>答：公司持续研发新技术和新产品，重点发展智能网联汽车、氢能、储能、智能家居等新兴市场领域对高精密、高强度、高电压、高电流、强阻燃等高性能要求的工业关键零组件相关业务。公司已配套国内头部新能源汽车客户、戴姆勒奔驰、丰田等国际、国内一线车企，同时也是德国博世、采埃孚、博泽、日本电产、电装等全球知名零部件客户的长期战略合作伙伴，已获得国际、国内知名客户的数十个项目、几百款产品定点。</p> <p>11、问：请问独立董事有何举措来维护中小股东的利益？</p> <p>答：作为公司独立董事，我们严格按照《上市公司独立董事管理办法》，建立中小股东沟通机制，充分听取中小股东的意见和建议，充分发挥独立董事在公司参与决策、监督制衡、专业咨询的作用。</p>
--	---

	<p>12、问：公司动力电池汇流排产品已供货国内头部新能源车企，该产品有哪些特点？</p> <p>答：下游新能源汽车市场对高压快充车型的需求日益增长，公司瞄准市场需求研发了多款新产品，包括动力电池汇流排、驱动电机连接器等产品。公司的汇流排产品具备耐高温、阻燃等级高、绝缘性能强、小体积高功率等特点，同时采用自研的导体复合技术，大幅度降低成本，公司汇流排产品可以在新能源汽车电池异常失火状态下起到阻燃、绝缘功能，争取救援时间。</p> <p>13、问：公司在研发技术上有哪些优势？</p> <p>答：公司多年来进行持续的高强度研发投入和技术积累，研发投入约1亿元，拥有完全自主知识产权体系，已熟练掌握了精密冲压技术、精密塑料成型技术、精密模具制造技术、光纤激光焊接技术、材料表面处理技术、特种焊接技术、高压动力电池汇流排绝缘技术、智能装备研发和制造技术、自动检测和验证等核心技术。同时，公司建立了国家级、省级工程技术中心，院士专家工作站、博士后实践基地，拥有一支由广东省领军人才专家、博士及多位硕士研究生领衔的专业、长期服务于精密零组件行业具有丰富行业经验的研发团队。</p> <p>14、问：公司相较于同行有哪些核心竞争优势？</p> <p>答：公司核心竞争力：（1）稳定优质大客户资源：公司与行业顶尖客户建立长期合作关系，业务覆盖全球。（2）多维协同开发优势：公司具备与世界前端技术同步的技术能力，已熟练掌握了精密冲压技术、精密塑料成型技术、光纤激光焊接技术、材料表面处理技术等核心技术，可实现与客户深度 OEM 和 ODM，与客户全程联合研发，技术创新解决客户痛点。（3）全产业链配套优势：公司拥有原材料自制（铜排、铝排）、行业领先的模具自制、智能装备自制能力，配备业内顶尖的（CNAS）认证实验室，多个生产园区拥有电镀资质，为全球客户提供一体化解决方案。（4）全球化布局：同时在中国、德国、日本有多个生产基地、工程技术中心和客户支持中心，拥有国际化销售、技术和管理人才团队，可实现本地化生产、快速响应和全球交付。</p> <p>15、问：公司有计划披露 ESG 报告吗？</p> <p>答：公司将积极践行 ESG 理念，持续推进公司治理、环境保护、社会责任等相关 ESG 工作开展，持续加强 ESG 建设，对标优秀企业管理经验，提升公司综合治理水平，助推公司高质量可持续发展。</p>
--	---

	<p>16、问：有布局低空经济相关吗？</p> <p>答：公司将密切关注低空经济领域业务发展机会，谢谢！</p> <p>17、问：去年公司募集了资金，用于新能源汽车零部件中拓展顺利的连接器产品产能扩产，与现有产能技改，目前最新的情况怎么样？</p> <p>答：公司新能源汽车零部件业务持续放量，产能利用率提升，成本不断优化；公司新型工业化智能制造技改技术突破，正在推广实施自动化技改。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无