

中科软科技股份有限公司

关于 2024 年第一季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、业绩说明会召开情况

中科软科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 4 月 20 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于召开 2024 年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-015），并通过上证路演中心网站“提问预征集”栏目以及邮件方式提前征集投资者所关注的问题。

2024 年 4 月 30 日 13:00-14:00，公司通过上证路演中心提供的网上平台（<https://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动方式召开了 2024 年第一季度业绩说明会，公司董事长、总经理左春先生，副总经理、财务总监张志华先生，董事会秘书蔡宏先生，证券部经理郎文龙先生，财务部经理杨培兰女士及公司相关部门负责人出席了本次业绩说明会，与投资者进行了充分的沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司对本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及公司回复整理如下：

1、本人是公司的一个小股东，一直持有公司股票，对公司的经营一直很关注。近二、三年来公司营收一直徘徊不前、利润也增长趋缓，是公司主要客户保险行业的需求已经饱和了吗？公司近几年年报披露的系统集成营收一般在年 15 亿左右。23 年三季度报公司称尚未执

行完毕系统集成项目合同累计超 20 亿元；24 年年报披露尚未执行完毕的系统集成项目累计超 25 亿元；而公司 23 年报披露的系统集成项目收入 12.29 亿元，一季度全部营收也才 12 亿多；并未见营收的大幅增长！公司未执行完毕的系统集成项目的合同金额将近公司二年的系统集成收入，公司方面能否披露一下集成项目通常合同金额、合同完工期限等等，谢谢！

答：公司营收增长放缓一方面系国内宏观经济正处于转型调整期，保险等下游客户面临短期经营压力和资金压力，导致 IT 投入增速放缓和项目执行进展延后；另一方面，面对宏观经济环境的不确定性，公司加强了对于项目风险的管理，对回款周期较长、资金占用较大、毛利率较低的项目进行了控制，一定程度上影响了公司业务收入的增长。

我们认为保险行业潜在 IT 需求仍有较大发展空间，一方面与经济发达国家和地区相比，我国保险深度和密度仍有差距，国内保险 IT 投入占保费规模及行业营收的比重也相对较低。另一方面，随着行业向高质量发展转型，技术手段在创新保险产品和提升保险服务质量中的作用日益凸显。监管层面也在不断出台政策鼓励保险行业加大科技投入。近年来人工智能、云计算、大数据、区块链等信息技术快速发展，保险行业对这些新技术的应用需求持续增长。

从长期看，保险 IT 投入增长的动力主要来源于三个层面：1、保险行业利用技术手段促进产品创新、服务创新的需求增长，保费规模及保险行业盈利能力的提升；2、新技术的不断涌现，保险行业利用新技术不断提升信息化水平的需求增长；3、监管对于保险行业信息化进程的要求及鼓励。

公司系统集成项目较为分散，近年来每年签订或执行的项目超千个，合同金额从几十万到亿元不等，不同项目执行周期主要取决于项

目规模、项目现场执行情况、客户资金预算情况及客户验收、付款流程等因素。一般而言合同金额较小的项目，执行周期相对较短，多在一年以内；大型系统集成项目执行周期相对较长，往往执行周期超过一年。公司系统集成业务的收入确认以收到客户最终验收确认单为时点，因此若下游客户验收周期拉长，公司系统集成业务的确收周期也会相应延长。

2、请问贵公司近三年平均股息率多少，在哪能详细查到。

答：股息率跟随股价波动，若以公司 2023 年拟利润分配的方案计算，近一年来公司股息率约在 1.5%—2.5% 的区间波动。

3、国家编制五年规划，贵公司有无三年规划，主营业务和利润三年规划各是多少，请务必答复，以增股民投资信心。

答：公司将继续提升在主要行业领域的核心竞争力，加强各细分领域的客户渗透，提升客户粘性，重视 IT 咨询、软件开发及专业技术服务等高附加值业务规模的增长，继续坚定实施“保险+”战略及国际化战略。

在技术方面，抓住技术变革的时代浪潮，持续挖掘人工智能、区块链、大数据等新技术在行业应用场景中创新应用，强调自身价值的积累（核心软件）和“飞轮”式扩展。

在业务开拓方面，继续保持保险 IT 领域国内市场地位，并不断开拓国际市场；积极开拓银行 IT、证券 IT、政务 IT、医疗卫生 IT 等市场，力争实现收入和利润的更快增长。

未来各年具体增长目标，公司会结合宏观经济、下游客户需求、业务开拓等情况，在每年初制定当年财务指标的增长目标，请您关注公司各年度财务预算的相关公告。

4、贵公司是软件类公司，一季度报累计应收票据及应收账款达到12亿，对应的产品是什么，收回的措施有哪些？

答：公司主营业务为行业应用软件开发及服务。近几年，公司应收票据及应收账款变化不大，均为项目正常结算周期形成的，且公司应收账款对应客户较为分散，单一客户所占比例较低；应收票据多为银行承兑汇票，兑付风险较低。公司已按照有关会计准则要求对应收款项计提了坏账准备。

公司一直以来重视现金流管理，一方面，建立客户信用档案，对客户进行信用评估，减少因客户延迟支付所造成的款项回收风险；另一方面，设置收款与绩效考核挂钩的模式，激活员工的催款动力，确保责任到人。公司未来将继续强化应收账款风险管控。

5、国家要求上市公司市值管理，贵公司现在的总市值约180亿，三年后的市值计划达到多少？

答：公司将贯彻国家有关国有企业市值管理的相关要求，努力做好市值管理工作。首先做好日常经营，加大研发创新，不断提升核心竞争力，力争更快的业绩增长，为公司市值增长奠定基础；其次，对标国际龙头企业及竞争对手，通过国际化战略不断提升在国际市场的竞争力和影响力；再次，公司将进一步加强各类投资者沟通工作，针对机构投资者，通过接待现场调研、参加反路演等方式加强互动交流；针对中小投资者，公司将通过公开信息披露、召开业绩说明会、e互动平台问题回复、接听投资者电话等方式使投资者更好地了解公司发展，倾听投资者意见及建议；此外公司将继续坚持现金分红，以真金白银回报投资者的长期信任。

6、贵公司在人工智能领域发展良好，在算力和大数据方面有无规划。

答：在算力方面，公司主要为客户提供算力基础设施建设服务。

在大数据方面，AIGC 在提升多模态数据处理能力、交互系统升级、辅助决策、自动化开发和代码生成等方面给行业应用软件更深入解决客户不同应用场景的智能化需求提供应用前景。公司未来将重点关注客户行业应用场景中对于大量机采多模态数据的存储、处理和分析的需求，为客户提供多样化的大数据及人工智能应用产品及服务。

数据要素的数据来源于各行业通过信息化手段积累的数据，行业应用软件企业在行业数据理解及应用方面有较大发展空间，数据要素政策的不断发展将有利于公司“保险+”战略的进一步实施，公司也将积极与各类生态合作伙伴一道推动各行业“保险+”模式的持续落地。

三、其他事项

公司 2024 年第一季度业绩说明会具体情况详见上证路演中心 (<https://roadshow.sseinfo.com/>)。公司相关信息以公司在上海证券交易所网站及指定信息披露媒体上刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

公司对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

中科软科技股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 30 日