

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-003

| | |
|-------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 活动参与人员 | 线上参与公司 2023 年度业绩说明会的投资者 上市公司接待人员： 董事长 袁泉 独立董事 刘胜强 财务总监、董事会秘书 邱天 证券事务代表 曹芳 |
| 时间 | 2024 年 5 月 6 日下午 15:00-17:00 |
| 地点 | 价值在线（www.ir-online.cn） |
| 形式 | 网络互动方式 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>1.我发现公司在华证的评级不太乐观，仅为 BB 级。请问贵公司如何看待自己在 ESG 的表现？是否有自我反思的过程，以及如何规划未来在员工福利、社区贡献和供应链责任方面的持续改进，以展现更强的社会责任感？</p> <p>答:目前不同机构的 ESG 评级运用的评级体系可能存在不同，从而得出不同的 ESG 评级结果。多年来，公司在发展过程中积极履行社会责任，致力于社会扶贫、乡村振兴、环境保护、员工福利和慈善赠药等方面，拥有良好的社会形象和声誉，为公司的可持续发展创造有利条件。具体请见公司各年度披露的社会责任报告暨 ESG 发展报告。感谢您的关注！</p> <p>2.根据公司的经验和数据，过去公司对于已计提的坏账准备通常能够收回多少比例的款项？能否分享一下公司的回收率情</p> |

况，并对未来的预期回收率进行展望？

答:按照企业会计准则的要求，公司按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项中，采用账龄组合计提坏账准备的预期信用损失。账龄越长，预期信用损失率越高。但这与实际核销的应收账款金额有区别，公司每年实际核销的应收账款金额占整体应收账款的比重较小，具体参见公司年报披露信息。感谢您的关注！

3.在上半年，公司积极推进“十四五”战略规划的 300 城计划，并新增布局了 9 个地级市市场。想让领导介绍一下公司在这些市场的具体布局和业务拓展情况。另外，新市场对公司的业绩增长有何贡献？可以为公司带来更多的增长动力吗？谢谢！

答:近年来公司经营规模稳步提高，销售规模保持在医药流通过行业前五位。公司通过内生及外延两条路径同步发力，报告期内公司通过新设或对外收并购方式完成近 20 个股权投资项目，带来增量销售近 25 亿元，填补了在黑龙江、河北、广西等多个空白市场布局，持续增厚网络布局，现已实现在全国 32 个省、直辖市、自治区及特别行政区布局，覆盖 137 个地级市，逐步实现在全国三百余个地级市布局的目标。随着外延式扩展不断进行，下属子公司数量逐渐增加，将进一步集中、优化公司优质资源，为实现高质量发展助力加码。

4.请问贵公司举办业绩说明会的活动会常态化吗？半年报还有吗

答:公司高度重视投资者关系管理，后续将进一步丰富与投资者的交流形式，积极传递公司价值，增进市场认同，让投资者对公司有更深入的了解，发现公司价值。感谢您的关注！

5.注意到企业 2023 年营收有增长，但净利润相较 2022 和 2023 年上半年均大幅下滑，请问根本原因。另企业对利润水平未来的预判情况

答:公司净利润下滑的主要原因：一是由于公司 2023 年三季度营收规模大幅下降，导致全年有所下降；二是随着国家集采、

医保控费等政策的深入推进，进一步促使价格调整，毛利率进一步降低，三是在 2024 年一季度针对解热、咳嗽以及口罩、检测试剂等产品销售收入同比有所下降。感谢您的关注！

6.公司在研发方面取得了一些进展，如奥美沙坦酯片、普瑞巴林胶囊等 3 个产品获得了国家药监局核准签发的《药品注册证书》，请详细介绍一下公司的研发战略和目标吗？

答:公司持续投入医药研发，通过实施创新驱动发展战略，突出抓好创新平台提升，管理体系规范，新产品立项、研发及生产全过程管控等重点任务，目前以高端仿制药为主，发展特色中药品种，中长期围绕公司战略方向开发具有临床价值和显著疗效的改良型新药和具有自主知识产权的创新药，关注生物制品、特医食品、医美产品的发展态势，最终实现医药健康产业的全面发展。

7.关于公司的坏账核销比例，除了实际核销的应收账款金额占比较小之外，公司过去几年的坏账核销比例是多少？该比例在整体应收账款中占据的比重大吗？

答:公司每年实际核销的应收账款金额占整体应收账款的比重较小，具体参见公司年报披露信息。感谢您的关注！

8.请问董秘，贵司数字化投入营收占比？非数字化自研占比？及数字化人员人均效益占比？

答:公司高度重视并持续投入数字化建设，2023 年度在数字化方面投入金额约 7700 万元，在研发方面投入金额约 6800 万元。通过不断加强数字化建设，促进业务高速发展和创新转型。感谢您的关注！

9.想请问董秘，目前公司在全国布局的情况是怎么样的？

答:公司已逐渐发展为医药流通行业内的全国性集团化企业，销售网络已覆盖全国 32 个省、直辖市、自治区及特别行政区，拥有全级次分子公司 200 余家，商业分销网络已基本实现全国覆盖（除澳门特别行政区和台湾省）。感谢您的关注。

10.公司是否和中国医药有合作

| | |
|----------------------------------|--|
| | <p>答:2019 年中国医药健康产业股份有限公司（简称“中国医药”）及其控股股东中国通用技术（集团）控股有限责任公司，共同投资并持有本公司控股股东重庆医药健康产业有限公司 49%的股权。随后公司与中国医药成立了中国医药-重庆医药商业联合体，双方以股权为纽带开展了全方位、多层次的合作，力争更大程度实现规模效应和协同效应。感谢您的关注。</p> |
| 关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明 | <p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p> |
| 活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件） | <p>无</p> |