

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号 2024-011

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及 人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)参与2023年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2024年5月6日 下午15:00-16:30	
地点	“全景·投资者关系互动平台”(http://ir.p5w.net)	
上市公司接待人 员姓名	1、公司董事长、总经理宋广东先生 2、董事会秘书、财务负责人李红涛先生 3、独立董事赵鹏飞先生 4、保荐代表人付海光先生	
	<p>公司于2024年5月6日（星期一）下午15:00至16:30在全景网举行2023年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、您好，请问贵公司固定资产折旧摊销金额大幅增加的原因是什么？</p> <p>您好，2023年公司固定资产折旧摊销金额有较大增加主要是无锡超捷、江苏超捷新增厂房及设备所致，上述固定资产的投入缓解了公司产能瓶颈，为公司经营规模扩大奠定基础。感谢您的关注！</p> <p>2、公司市场扩展的优势是什么？</p> <p>您好，公司自成立以来一直深耕主营业务，经过多年发展，已成为国内规模领先的紧固件与连接件龙头企业。公司凭借自身丰富</p>	

<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>的技术积累和成熟完备的技术研发团队、优质的客户资源、产品优势、品质管控能力、产能优势不断进行市场扩展。感谢您的关注！</p> <p>3、介绍一下募投项目情况，如何为公司带来增长动力？</p> <p>您好，公司募投项目无锡超捷已于2023年投产，为公司经营规模扩大提供了充足的产能，尤其是附加值较高的精密机加产品。感谢您的关注！</p> <p>4、您好，请问公司将如何开发国内新客户？</p> <p>您好，公司依托丰富的技术积累，主动为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点，同时提供高效快捷的客户服务。感谢您的关注！</p> <p>5、领导，您好！我来自四川大决策公司，近期境外业务增速很快，但是最近外围局势不太稳定，请问对公司后续业务开展是否存在不利影响？</p> <p>您好，目前公司海外业务所处区域不涉及全球热点冲突地区，对公司后续业务开展无影响。感谢您的关注！</p> <p>6、公司在技术和产品创新方面有哪些具体计划？</p> <p>您好，公司一直重视研发投入，在技术工艺上进行提升，尤其是汽车轻量化和进口替代方面。感谢您的关注！</p> <p>7、如何评价公司在当前汽车零部件制造业中的地位和竞争力？有哪些核心优势？</p> <p>您好，公司自成立以来一直深耕主营业务，经过多年发展，已成为国内规模领先的紧固件与连接件龙头企业。公司的核心优势主要包括：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；③优秀的品质管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务。感谢您的关注！</p> <p>8、公司有哪些风险管理措施来保障业务的持续健康发展？</p> <p>您好，公司根据未来发展可能面临的主要风险制定了相应的应对措施，主要有：①对于主要原材料价格波动的风险，公司会不断引进高性价比供应商，根据情况适时确定价格，避免价格波动影响</p>
---------------------------	---

经营利润；根据公司生产计划进行提前备库；同时通过不断优化生产流程、降低生产成本等方法来消化原材料价格波动的影响；②对于市场竞争加剧带来的风险，公司会加大对终端车企的研究力度，谨慎选择客户和赛道，优先选择更优质、业务范围更广的客户群体，以降低整车厂之间竞争给公司带来的风险；不断研发，避免同质化竞争，找到自己的特色和壁垒；③对于宏观经济波动的风险，公司积极应对宏观经济对汽车产业链的影响，加强供应商风险评估和监控，确保供应链安全；密切跟踪客户市场表现，优化组织生产，全力保障零部件产品按时保质供应，充分开发“国内”和“国际”两个市场，加快订单获取；④对于新旧产业融合失败的风险，公司突破传统的经营思路，深耕汽车关键异形连接件的研发与生产，采取组合应用创新研发模式，丰富公司异形连接件产品种类，满足市场不断变化的需求，提升公司的竞争优势和盈利能力。同时，积极向新能源汽车领域拓展，积极推进轻量化紧固件、异形连接件的研发，关注新能源汽车发展给零部件制造领域带来的增量业务，积极开拓新业务；⑤对于质量控制风险，公司建立标准化的产品质量管理流程，并将之贯穿于供应商管理、物料控制、生产制造管理等各个环节，后续继续根据实际情况不断完善，以满足客户和产品的不同需求和标准。感谢您的关注！

9、公司在社会责任方面有什么实践和计划？

您好，2023年度，公司建立健全内部控制制度，积极响应国家和政府号召，不断创新发展，创造市场效益，积极履行各项社会责任，主要体现在：①保护股东权益，完善公司治理，健全法人治理结构，有完善的三会运作机制，积极开展投资者关系管理活动；②保护员工权益，严格遵守相关法律法规，建立完善的职工管理制度体系，追求经济效益的同时，也强调安全生产，注重人文关怀，设立“帮困基金”帮扶困难员工家庭；③保护客户和供应商权益，致力于与客户的长久合作，根据客户需求不断创新，及时进行技术和工艺的改进；公司建立完整的供应商体系，注重供应商关系的维护，按时支付相应货款；④环境保护，报告期内子公司无锡超

	<p>捷光伏发电项目，有效地减少了碳排放量；⑤积极履行其他社会责任，履行纳税义务，构建和谐友善的公共关系，参与社会公益活动，例如：“蓝天下的至爱”慈善捐款活动、为南华县红十字会慈善捐款、爱心献血等。感谢您的关注！</p> <p>10、如何应对净利润下降的问题？</p> <p>您好，公司去年毛利率下滑主要原因是无锡超捷项目于2023年投产，固定折旧摊销增加，对公司业绩有一定影响，但后期随着重要项目的量产，公司毛利率会逐步恢复。2024年公司将采取以下措施应对净利润下滑的问题：①加大对汽车零部件出口市场的拓展和国内新客户开发；②降本增效，着力提升盈利能力；③积极推进子公司成都新月重点项目开发落地，加快产线建设，满足客户订单交付。感谢您的关注！</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年5月6日</p>
<p>备注</p>	<p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>