

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-07

| | | |
|---------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 | <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 |
| 参与单位名称 | 线上参与公司 2023 年度暨 2024 年第一季度网络业绩说明会的投资者 | |
| 时间 | 2024 年 5 月 6 日 | |
| 地点 | 价值在线 (https://www.ir-online.cn/) 网络互动 | |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长兼总经理 董事兼财务总监 独立董事 副总经理兼董事会秘书 保荐代表人 | ZHAOXIAOJIE 陈文 刘雪明 张勇 孟祥 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 回购为什么还没有实施？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司将根据市场情况在回购期限内实施股份回购计划，具体情况请关注公司公告。感谢您的关注！</p> <p>2. 股票大跌还想着减持，这是多不看好公司？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司个别股东因自身资金需求的原因减持符合相关规定，敬请理解。公司始终专注经营，已计划实施回购，管理层开展增持。感谢您的关注！</p> <p>3. 业绩上市就变脸怎么面对投资者？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！自上市以来，公司积极拓展新</p> | |

领域，去年影响业绩的主要原因是公司在研发和销售领域的投入持续增加，导致费用增长，是业绩下滑的首要因素。未来，公司将依托业务结构持续优化、新业务贡献增大等有利因素，以期用更好的业绩回报股东。感谢您的关注！

4. 请问公司预计今年能否实现盈利？

答:尊敬的投资者，您好！2024年公司将以“稳固存量、加速增量和提升能力”为总体经营策略，重点加速光伏、医疗等新业务增量。感谢您的关注！

5. 您好，有几个比较犀利的问题：请问贵司是不是想纳入ST或者朝着ST方向迈进？是否准备好对投资者赔偿？理由：1，把业绩做的一塌糊涂，高管工资却拿走上千万；2，深交所问询函；3，股价历史最低，市场1月份暴跌后，贵司股价竟然从未反弹，却无动于衷，极度少见，5000多个上市公司中是倒数表现，指数已经从2600到3100了；4，承诺的回购迟迟不兑现，怕是有不可告人的复杂利益，距离承诺期限还有10来天，一旦不履行，深交所必有重罚；5，如此低位原始股东反其道大肆减持。作为一个上市公司，不管您学历多高，首先应该是要承担起公众责任，还望您对此一一解答，本来有很多其他问题，但是问其他太多的问题都让人觉得苍白无力，谢谢。（依据贵司的介绍如果属实，在细分行业里面算有点技术底蕴的公司，可在市场里面却如此表现，不得不怀疑。我个人看来，一句话：不能为投资者带来收益而只会吸血，只顾高管利益的公司，都不是令人尊敬的好公司。）

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注和建言。激光技术是高端制造的关键支撑技术之一，同时，在生物医疗领域也有良好的发展前景。公司正是聚焦以上两个赛道，逐步布局新的应用。上市后的近三年里，经过公司董事会和管理层持续不懈的努力，业务结构已出现若干新的变化，下

游行业从较为单一的消费电子扩展至医疗、光伏、半导体等领域，产品由激光器扩展至激光模组、设备及整线等形态，市场也由国内扩展至海外。相关变化所需研发和市场投入增多，导致公司业绩下滑。但是，“风物长宜放眼量”，随着新业务的贡献逐步增大，公司的业绩有望随之改善，从而积极回报投资人。过去两年公司持续分红，今年正计划开展回购和高管增持，这都表达了公司对投资人的重视和对未来的信心。从您的字里行间也能看出您对公司有一定误会，公司也将借助年报问询函的机会对公司业务做进一步披露，而回购工作也将在期限内按时完成。至于股东减持，我们了解到其是出于自身资金需求，因此尊重其权利，也同样尊重每一位投资人的权利。再次感谢您的关注！谢谢

6. 还没开始吗

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的关注，谢谢！

7. 啥时候回购

答:尊敬的投资者，您好！公司会在回购期限内完成回购，具体情况请关注公司公告。感谢您的关注！

8. 今年有信心不亏损吗

答:尊敬的投资者，您好！2024年，公司将以“稳固存量、加速增量和提升能力”为总体经营策略，重点加速光伏、医疗等新业务增量。感谢您的关注！

9. 怎么没有视频啊？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提问，我们后续将此作为一个改进方向。谢谢！

10. 光伏子公司刚成立就迎来光伏行业的冬季，是否意味着2024年还是会持续亏损，散户股东还有希望等到盈利的那一天

答:尊敬的投资者，您好！公司看好光伏行业的长远发展，基于其不断催生新技术的特点，公司产品定位于“提质、增

效、降本”的关键设备，SE 和 LSP 两款设备快速推出并投向市场，2023 年累计签约逾 30GW。2024 年，公司计划依托 LSP 等两款产品扩大订单规模，加速新品投向市场。感谢您的关注！

11. 公司在光伏业务上有什么新产品计划？

答:答: 尊敬的投资者，您好！光伏业务重点围绕“树名气、提规模和创新品”三步走目标开展各项工作，继首款产品 TOPCon 激光 SE 直掺设备开始批量供货后，公司快速开发出了系列化的产品，2023 年 TOPCon 电池激光 LSP 设备开始批量交付，BC 电池开膜设备完成了量产验证，未来在研的 LS0 等 3 款产品将陆续推出，不断丰富产品将为光伏业务发展提供持续动力。感谢您的关注！

12. 公司去年研发投入较多请问今年是否能有可以给公司带来利润增长的新技术新成果？

答:尊敬的投资者，您好！公司研发费用重点投向光伏、医疗、Micro LED 业务，主要有光伏业务新增 LSP 等两款量产产品，新增 LS0 等三款在研产品；医疗业务新增外周等产品管线和齐套器械等在研项目；Micro LED 业务为 2023 年新立项项目，研发巨量转移工艺示范线。感谢您的关注！

13. 您说研发和销售领域的投入持续增加，导致费用增长，是业绩下滑的首要因素，那么请问 21 年贵司上市的业绩是 7500 万，从投资者手中拿走如此多的资金，业绩却一塌糊涂，也就是说 22 年因为研发和销售吞掉了 5000 万业绩，23 年吞掉了 8000 万业绩，对标上市第一年。问题是：未给投资者带来一分钱的收益，为何要上市呢？谢谢。

答:尊敬的投资者，您好！公司历来重视研发投入，过往的投入带来了激光器业务的领先地位，今天的投入有望使公司打开未来的成长空间；公司在市场开拓领域的投入亦然。感谢您的关注，请参见相关费用的投向和已取得的进展，谢

谢！

14. 公司有计划开展光刻机光源的研究吗

答:尊敬的投资者,您好!公司的半导体业务的最新进展,请参考 2023 年年报。谢谢!

15. 公司毛利率下降的原因? 以及公司提取的减值准备恢复的可能性有多大?

答:尊敬的投资者,您好!影响公司业绩的主要原因是公司在研发和销售领域的投入持续增加,导致费用增长,是业绩下滑的首要因素。其次,毛利率的下降对公司的业绩产生了影响。从业务结构来看,激光器业务的毛利率保持稳定,但激光模组业务的毛利率有所下降。这主要是由于消费电子行业的竞争激烈,以及光伏等新业务暂时缺乏规模效应。未来,依托业务结构持续优化、新业务贡献增大等有利因素,公司的费用投入占比、毛利率水平将有望得到优化。基于谨慎性原则,根据企业会计准则和上市公司财务报告编制要求,公司在报告期内的资产项目,按照资产的预期变现能力进行了一定比例的减值准备计提,并根据准则计入到当期损益,当该项资产销售或处置后,会重新进行减值测试,差额恢复或回冲,因此减值准备恢复的概率是根据库存资产的实际使用情况使用或销售情况确定,相对而言,原材料恢复的概率较大。感谢您的专业提问和关注!

16. 一季度为啥亏

答:尊敬的投资者,您好!公司 2024 年一季度营收增长 35.74%,亏损的主要原因与 2023 年度相似。未来,依托业务结构持续优化、新业务贡献增大等有利因素,公司的费用投入占比、毛利率水平将有望得到优化。感谢您的关注!

17. 公司说回购,迟迟没有开展,账上钱是虚的吗?

答:尊敬的投资者,您好!公司将根据市场情况在回购期限内实施股份回购计划,具体情况请关注公司公告。感谢您

的关注！

18. 回购时间就剩几个工作日了，可以准备回购了吗，要言而有信，不要彻底让投资者失去信心！谢谢！

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的关注，公司会在回购期限内完成。谢谢！

19. 感谢您的回复，您说的增持，就那么一点点，随便一个散户都可能比公司高管买的多吧？如果如您所说，历史最低位，为何不增持上亿？当时看中的就是贵司的技术团队和技术在市场的地位，可却未给投资者带来一分钱的收益，如何是好啊？您在 23 年半年报的交流会上也有说类似的观点，还有光刻机的事情，请问现在光刻机相关的光源或者其他材料，是否有继续进行？是否取得了进展和市场？不要再说看年报了，我就是在年报中没看到啥。谢谢。

答:尊敬的投资者，您好！业务情况请以年报等公司公告为准。感谢您的关注！

20. 因为相信贵公司的发展前景，陪伴几年了，然而业绩却越亏越多，希望贵公司发展同时也要保证对盈利能力，还有发展阶段高层管理收入是不是不用太高，是不是要陪着公司一起成长！最后我希望公司越来越好，今年能够实现正收益。

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司管理层将关注您所提及的平衡（长远）发展和（短期）盈利的矛盾的建议。但同时，和您分享一点心得，在当前的产业环境下，过往的人口红利、市场红利、比较优势等成功路径都在不同程度上失效，重视研发投入才有望赢得商机、打开空间、甚至避免被淘汰。感谢您对公司的祝福，谢谢！

21. 您好！不管未来仍否前景光明，目前不争的事实是，许多光伏行业巨头已现亏损，现如今都在减员，都在压缩资本开支，都在经历前两年全国各地一哄而起的产能带来的恶

果，请问贵公司选择此时期在光伏方向投入大量研发成本和精力，是基于何种考量，以及贵司是否已经做好在此方向的投入不及预期的应对预案，毕竟去年贵司已亏损，在 A 股越来越倡导价投，越来越严厉监管的背景下，若公司连续亏损，相信贵公司和我们这些普通投资者都会承受越来越大的压力。

答:尊敬的投资者，您好！公司看好光伏行业的长远发展，基于其不断催生新技术的特点，公司产品定位于“提质增效降本”的关键设备，SE 和 LSP 两款设备快速推出并投向市场，2023 年累计签约逾 30GW。2024 年，公司计划依托 LSP 等两款产品扩大订单规模，加速新品投向市场。感谢您的关注！

22. 公司医疗的营收几年了都只有 2000 多万，看不到增长的希望

答:尊敬的投资者，您好！激光生物医疗应用是一个较为前沿且较少国产化的领域，以高值植/介入器械为例，公司的 CDMO 业务将有助于加快国产化进程。去年，公司重点围绕提升专业能力、丰富产品管线、提高市场覆盖加快该业务的发展。在提升专业能力方面，公司夯实激光器、整线设备和制造工艺能力，加强前端模拟仿真能力和后端测试验证能力，由 CMO 模式向齐套器械的 CDMO 模式发展；在丰富产品管线方面，公司夯实神经类项目、结构性心脏病类项目的领先优势，立项外周类、电生理类项目，新增齐套器械能力；在提高市场覆盖方面，公司全面开发研发类项目客户，助力其快速迭代出新，同时，有针对性地拓展量产客户，凭借高性价比的专业服务赢得客户认可。目前，神经介入和结构性心脏病领域产品已建成激光加工及后处理全流程产线，已有五款产品进入量产阶段。感谢您的关注，谢谢！

23. 请问医疗方面是如何应用的？什么时候开始销售？

答:尊敬的投资者，您好！在医疗领域，公司主要提供高

值医疗植/介入器械的加工设备和为医疗器械厂商提供 CDMO 服务，具体情况可以查阅公司定期报告，感谢您的关注！

24. 回购注销这个可以提一下，金融市场也是战场，股价跌成这样，最近几乎所有股票都在涨，贵公司一直不动，提升信心也是要去做的，股东之间目光也要长远，不要一直减持，希望贵公司有一条能突破百亿市值甚至千亿市值。

答:尊敬的投资者，您好！公司始终重视回报投资人，上市以来已实施两次分红、两次回购（含 2024 年回购计划）、一次增持，更为重要的是，公司将继续推进新业务。感谢您的期许，谢谢！

25. 光伏还不如到美国去买光伏设备，国内的营收和海目星相比，估计只有他的十分之一

答:尊敬的投资者，您好！公司看好光伏行业的长远发展，基于其不断催生新技术的特点，公司产品定位于“提质增效降本”的关键设备。感谢您的关注！

26. 巨量转移和海目英炬光科技相比，研发还有优势吗。他们都研发成功了

答:尊敬的投资者，您好！MicroLED 业务正在如期推进，旨在为 MicroLED 行业提供一个可量产化的巨量转移解决方案。公司布局该行业的主要优势在于：1) 公司是行业内率先提出工艺示范线思路的公司之一。2) 公司是行业内率先提出采用固体激光器方案的公司之一。3) 业务基础储备丰富。2024 年，公司计划如期推进整线开发工作，于年内与意向客户完成验证工作。感谢您的关注！

27. 我是中签之后拿到现在的！当时看中的就是贵司的技术团队和技术在市场的地位，您在 23 年半年报的交流会上也有说类似的观点，还有光刻机的事情，目前举国上下最关心的就是半导体，光刻机，公司不是有世界一流的极紫外光吗？怎么不为国效力，加大这方面的科研投入呢？请问现在光刻

| | |
|----------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | <p>机相关的光源或者其他材料，是否有继续进行？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司可提供深紫外激光器，而非极紫外激光器。半导体业务信息请以年报等公司公告为准。特别感谢您的长期支持，谢谢！</p> <p>28. 国内现在激光器行业特点是小企业众多，良莠不齐，请问贵公司有否考虑学习华为的股权结构，用于吸引并留住世界级的激光领军人物，通过不断的实质性的技术研发，应用创新等，逐渐发展成为激光器及应用领域的华为或大疆？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您的建议。公司上市前后已实施多次不同形式的股权激励，保持公司在国内固体及超快激光器领域的领先地位。2024年，公司将持续巩固激光器的领先优势，积极布局新一代激光器技术，围绕短脉冲、短波长和高功率等方向开发新型激光器。一方面不断优化产品工艺，提升可靠性和智能化程度，满足客户易用性需求。另一方面，针对特定行业领域，根据客户需求提供深度定制化激光器，解决特定行业的“痛点”需求。以梦为马，不负韶华！谢谢！</p> <p>29. 您好，请问贵司如何把握：《关于加强重症医学医疗服务能力建设》的市场机会？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您的提醒，公司也注意到了此文件，随后将组织团队领会该文件精神，评估对自身业务的机会。谢谢！</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |