

证券代码：300187

证券简称：永清环保

## 永清环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月06日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：王峰女士 独立董事：魏春兰女士 副总经理、董事会秘书：龙麒女士 财务总监：夏文奇先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会主要交流内容如下：</p> <p>一、公司在新能源双碳业务方面取得了一定的增长，请问这一业务板块未来的发展战略是什么，公司有哪些具体的扩张计划？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。经过多年的行业深耕，公司持续优化战略发展定位，坚持“工程+运营”双轮驱动，以成为“新能源优质资产运营商、减污降碳技术创新者”为战略目标，面向全国积极拓展业务，已经从传统环保业务逐步向新能源建设运营和双碳综合服务等环保能源全产业链领域延伸。未来，公司将利用环保与双碳咨询业务长期积累的优质工商业客户资源，投建运营一批优质的新能源运营类资产，以运营业务形成</p>

稳定现金流，以工程业务扩大规模稳健发展。感谢您的关注。

**二、2023年公司的研发投入有所减少，这是否意味着公司在技术创新方面的策略有所调整？未来公司在研发方面有哪些重点布局？**

答:尊敬的投资者，您好，2023年公司在研发创新方面主要集中聚焦在固废资源化利用方面。在政策向好叠加市场刚性需求的大背景下，未来公司将依托核心技术优势和持续创新研发实力，进一步深化和巩固在土壤修复、大气污染治理、固危废处置领域的行业领先地位，并利用自身积累的优势和技术，积极推进废物循环利用和双碳新能源综合服务相关业务，感谢关注。

**三、请问公司在金融资产投资方面的表现如何，是否有计划进一步优化投资组合以提高财务收益？**

答:尊敬的投资者，您好。公司在金融资产投资方面一直保持着稳健的表现，通过精心设计的资产配置和风险管理策略来实现这一目标。当前，公司正在密切关注市场动态，并根据最新的经济数据、市场趋势和公司战略协同效应进行投资策略的调整。为了进一步提高财务收益和战略协同效应，公司正在考虑优化投资组合，这可能包括增加对某些具有长期增长潜力的资产类别的投资，同时减少对那些风险较高或与公司风险偏好、战略不匹配的资产的投资。公司致力于保持高度的透明度，并与公司的股东和利益相关者保持开放的沟通，以确保公司的投资决策能够反映最佳利益。感谢关注。

**四、董秘你好，ccer已经重启，请问公司有无这方面储备？**

答:尊敬的投资者，您好！目前公司将主要以林业碳汇方向为切入点，开展碳资产开发相关咨询项目，公司已有团队基础和项目储备。未来公司还将紧跟国家政策，深入研究，积极迎接市场机遇。感谢您的关注。

**五、领导您好，关于公司的商誉减值测试，管理层是如何评估**

**和确定相关资产组的可收回金额的？未来的减值测试是否会有新的方法论引入？**

答:尊敬的投资者，您好！按照《企业会计准则第8号—资产减值》的规定，公司商誉资产组的可收回金额，是根据资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间较高者确定的。公司聘请了专业的资产评估机构，对商誉可收回金额进行评估，并出具了评估报告。未来的减值测试公司也将按照相关规定方法论进行评估。感谢关注。

**六、在面对宏观经济和行业政策不确定性时，有哪些具体的应对措施来保障公司的稳定发展？**

答:尊敬的投资者，您好。公司积极应对市场环境，通过及时进行战略调整和转型，加强风险管控，优化产业结构，拓展市场网络，聚焦优质项目等措施尽量减少宏观经济和行业政策不利带来的影响。公司将继续重视研发投入、创新环保技术，通过技术护城河的构筑、商业模式的创新、发展思路的调整、业务布局的优化、管理效率的提升等，全面提升公司综合竞争力。同时，公司将引进和优化技术人才结构，确保公司新业务持续、稳定发展，为公司补充新的盈利增长点。感谢关注。

**七、请问公司在应收账款回收方面采取了哪些措施来降低潜在的财务风险？**

答:尊敬的投资者，您好。为降低应收账款回收方面风险，公司采取了以下措施：

1、设立专门的账款管理部门，负责监督应收账款的回收，确保及时跟进和催收。

2、密切关注宏观经济、行业动态和客户信用基础，以便及时调整信用政策和收款策略。

3、对于长期拖欠的账款，采取法律手段，包括发出催款函、协商、调解或诉讼。

感谢关注。

**八、公司2023年营业收入有所下降主要是由哪些因素导致的，请问打算如何应对这一挑战？**

答:尊敬的投资者，您好！2023年营业收入较上年同期减少，主要原因是：

1、本期危废板块处置量和处置价格受宏观环境、市场和行业周期等多因素影响，均出现较大幅度下滑，导致营业收入减少；

2、BOT项目大部分已完工，BOT建设服务期收入同比有所减少。

具体经营业绩数据请您参见公司2023年年度报告。

经过多年的行业深耕，公司持续优化战略发展定位，坚持“工程+运营”双轮驱动，以成为“新能源优质资产运营商、减污降碳技术创新者”为战略目标，面向全国积极拓展业务，已经从传统环保业务逐步向新能源建设运营和双碳综合服务环保能源全产业链领域延伸。未来，公司将利用环保与双碳咨询业务长期积累的优质工商业客户资源，投建运营一批优质的新能源运营类资产，以运营业务形成稳定现金流，以工程业务扩大规模稳健发展。感谢关注。

**九、请问公司在土壤修复和危废运营领域的核心竞争力是什么，是否有进一步的技术或市场创新计划？**

答:尊敬的投资者，您好！公司作为湖南省环境治理领域的龙头，土壤修复业务是公司的优势、核心业务之一。目前公司已建立了覆盖环境修复规划咨询、场地调查、风险评估、工程设计与施工以及药剂生产等全过程的完整产业链，业务范围涵盖了有机物污染治理、重金属污染治理、场地污染土壤修复、耕地安全利用及矿山生态恢复等全业务领域。在传统土壤修复领域，公司持续紧抓技术研发和市场布局，主要聚焦大型场地修复、农田修复、修复药剂供应领域。在农田修复领域，继续稳固当前行业地位，在大型场地修复领域，聚焦长三角、京津

	<p>冀、珠三角、成渝等四大都市圈，凭借丰富的实战经验、先进可靠的项目管理能力。在危废运营方面，公司将积极探索布局危废资源化及贵金属循环利用项目，增加危废运营业务的新盈利点。感谢您的关注。</p> <p><b>十、关于公司的长期股权投资，请问公司在选择投资标的时有哪些考量因素，如何平衡投资风险与回报？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好。公司在选择投资标的时，需要对相关标的进行全面的分析和评估，主要考虑被投资单位的财务健康状况，包括盈利能力、资产负债状况、现金流状况等，同时会分析被投资企业的主营业务与公司现有业务的相关性，以及是否能够带来业务协同效应，以及评估被投资单位所在行业的市场前景和增长潜力和未来退出机制等。为了平衡投资风险与回报，公司将制定长期股权投资计划和组合投资，定期跟踪市场变化和公司战略的匹配，及时了解投资标的的经营状况和信用情况等，定期对投资组合进行评估和调整，以适应市场变化和公司发展，并通过长期持有优质股权，享受公司成长带来的收益，实现股权投资目标。感谢关注。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>不适用</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年05月06日</p>