

证券代码：300166

证券简称：东方国信

北京东方国信科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ） 参与公司 2023 年度业绩网上说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 6 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理管连平、董事兼常务副总经理霍卫平、独立董事李侃、董事兼财务总监肖宝玉、董事会秘书刘彦斐
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 5 月 6 日下午 15:00-17:00 以网络文字互动的方式召开了 2023 年度网上业绩说明会。董事长兼总经理管连平、董事兼常务副总经理霍卫平、独立董事李侃、董事兼财务总监肖宝玉、董事会秘书刘彦斐参加了本次说明会，在信息披露允许的范围内就投资者关注的事项与投资者进行了沟通与交流。公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：</p> <p>1、问：贵公司与英特尔有哪些方面的合作？产生了收益吗？</p> <p>答：您好，感谢您的关注。英特尔与东方国信是重要的战略合作伙伴，自 2019 年至今已在多方面进行技术合作，包括：</p> <p>1、英特尔和东方国信共同建立联合创新实验室，用于大数据、</p>

CirroData、公共云、数据科学云平台、大数据流、机器学习、CirroData- times DB、CirroData+Intel Optane PMem 等产品的深入研究工作；英特尔在产品 POC 测试上和东方国信建立通用研发平台，其中东方国信 BEH 大数据解决方案、CirroData 分布式数据库、BONC IIoT、数据科学云、BIVS、边缘智能计算等与 Intel 的组件进行联合测试，提升国信产品的整体性能，目前联合解决方案已在多个行业领域落地；在人工智能领域，在参与 intel Gaudi 的软件适配工作。未来公司将持续跟进前沿技术，在技术和业务方面保持开放态度，坚持与优秀企业同行发展的理念，本着合作共赢，优势互补的原则，如有合适机会，公司会努力寻求与优秀企业的合作，携手推动数字经济的发展。 谢谢！

2、问：公司是否考虑裁员来降低人力成本？

答：您好，感谢您的关注。公司积极采用多种策略降低人力成本、提升人效。公司通过优化组织结构，提高决策和沟通效率，进一步降低了人力成本；东方国信在公司内部积极推行使用 AI 编码工具，为开发人员提供编码建议解决方案。这不仅提升了开发效率，降低了出错率，还可有效地降低人力成本；公司加强全面预算管理，根据发展战略和业务发展目标匹配相应的人员，加强过程管控，完善考核与激励机制，加强员工的绩效考核管理，细化岗位评估与考核，持续优化人才结构，进一步提高人效，全面提升公司的核心竞争力。谢谢！

3、问：贵公司 23 年应收款 12 亿，部分账龄较长，今年年底会不会有大量坏账冲抵利润，然后继续严重呢？

答：您好，感谢您的关注和建议。公司应收账款的客户主要为电信运营商、银行等大型央企，信用良好，发生坏账的风险较小。公司目前在从多方面加强应收账款的回收力度，严格

加强对业务人员的回款考核，将回款指标与个人绩效挂钩；对回款进行实时动态跟踪，严格把控应收账款的回款进度；部分账龄较长的应收账款，由法务人员介入协助催收。公司收入增长的同时，加强项目管理，加强事前审核评估，提升项目质量，提高应收账款的周转率。公司将严格把控应收账款的回款进度，持续加强应收账款的回收力度。创新商业模式，不断提高现金流较强的业务模式比重。公司将继续严格遵守有关法律、法规及相关监管要求，切实维护公司及全体股东的合法权益，促进公司健康、稳定、持续发展。谢谢！

4、问：经过上一年的亏损，公司未来在研发上的投入是否会减少？还是说改变研发投入的战略？

答：您好，感谢您的关注。东方国信自成立以来一直秉持“自主研发、安全可控”的研发理念与原则，持续加大研发投入，逐步沉淀完善企业自身核心技术，历时多年打造了以大数据、人工智能、云计算、5G、工业互联网等核心技术为主体，以GIS、3D、AR/VR、位置服务、机器学习、数字孪生等新兴技术为辅的自主可控研发技术体系，形成了通用性强、复用性高的平台产品，拥有可对标国内外优秀软件与产品的端到端整体解决方案，推动了研发技术的行业落地，提升了市场竞争力。通过一系列的核心技术研发让东方国信成为行业内少有的完全以自主研发为手段强势打造技术竞争优势的高科技企业。作为高科技软件企业，公司将持续保持一定比例的研发投入，同时结合公司不同阶段实际情况和行业、市场情况及时调整研发战略，公司始终坚持研发服务于市场的原则，由客户需求驱动产品研发，并将研发重点聚焦于主业产品及关键技术，持续提升技术研发效率和成果转化率。谢谢！

5、问：数据资产，今年会入表吗？

答：您好，感谢您的关注。公司内部也在组织学习和研究相关规定和政策，未来公司将依据实际情况和相关规定进行相应会计处理。公司服务的各行业客户例如电信运营商、银行等都拥有丰富的数据资产，数据资产入表这一举措标志着国家正式承认了数据资产的经济价值，为数据资产的发展提供了坚实的制度保障，将有助于进一步推动和规范数据相关企业执行会计准则，准确反映数据相关业务和经济实质，有利于后续各类数据的确权、定价和大规模数据交易的展开等，有助于加快企业数字化转型速度，推动数据要素产业的发展。谢谢！

6、问：公司自己研发的大模型情况如何？已经产生收益了没有！有多少，对未来业绩贡献力有多少？谢谢。

答：您好，感谢您的关注。2023年，东方国信以客户需求为导向，构建了全面的大模型生态体系，满足各类AIGC应用场景。BON大模型体系依靠大模型能力能够实现多轮对话、分析生成、图像创作、知识抽取、机器视觉等能力，帮助用户构建高效、经济、可扩展的AI生态，释放人工智能新能量，开启企业智能化新纪元。公司已沉淀图灵深思（TuringMind）、图灵深言（TuringLang）、图灵深问（TuringDocQA）等几款大模型应用产品，分别在ChatBI、智能客服机器人、文档智能问答几大场景为客户解决行业问题。其中，基于TuringMind打造的运营商经营分析助手，已实现对话式的数据查询与分析。可围绕多个方向上千业务指标，实现多维度的指标查询、多维对标、图表生成、报表推荐、根因分析等能力，帮助用户高效检索、智能分析。同时，可通过plugin的方式对接业务系统，对接业务能力，提升分析准确性和业务稳定性。公司垂直大模型已在客户应用并形成收入。公司将继续发力垂直大模型领域，致力于实现更多技术突破与创新，增加大模型业务对业绩的贡献力。谢谢！

7、问：子公司的无人驾驶系统在行业内如何？

答：您好，感谢您的关注。公司投资的高鹏大数据基金参股了福瑞泰克（杭州）智能系统有限公司，福瑞泰克是全球领先的智能驾驶解决方案服务商和产品供应商。详细情况可登录福瑞泰克官网了解。谢谢！

8、问：公司今年对扭亏为盈有具体的方案和计划吗？

答：您好，感谢您的关注。2024年，公司将继续秉承业务创新和谨慎经营的发展策略，适应经济环境的变化，坚定信心，不断提升公司盈利能力。公司将聚焦前沿技术，持续深化信息技术应用创新，继续深耕优势领域，加快推进大数据、人工智能、云计算、5G等技术在行业中的融合应用，在已有行业应用场景进一步落地实践，打造新一代信息技术的标杆示范方案，积极推动用户数字化转型发展与行业数字化、智能化变革。公司将大力拓展人工智能在垂直行业的多元化场景应用、数据要素价值化应用及智能算力战略新方向，使之成为公司发展的新增长点，持续打造东方国信的核心竞争力。在做强核心基石业务的基础上，积极探索业务发展新模式，实现业绩稳步增长。同时公司将在人员、费用等方面做出调整和优化，积极控制人员规模，降低人力成本；并持续加强现金流的管理与考核，努力做大做强主业，持续提升公司经营效益并创造价值回报投资者。谢谢！

9、问：贵公司去年前三季度还有一个亿的利润，为什么年底就亏损了四个多亿，一个来回相当于亏损了六个亿，可商誉减值才二个多亿，怎么会这样啊？

答：您好，感谢您的关注。公司去年亏损，管理层深感痛心和自责，在此向投资者表达最诚挚的歉意。主要亏损原因是

计提商誉减值等减值准备的影响。因为子公司受经济环境影响业绩不达预期，2023 年度计提商誉减值 2.42 亿，计提存货跌价准备 9,100 多万，计提各项信用和资产减值准备共计 3.74 亿。通过 2022 年和 2023 年两次计提商誉，目前账面商誉 2.67 亿，商誉部分的风险已得到较大释放。随着经济的逐步复苏，子公司也在努力发展，未来商誉减值风险将会减小。此外总体人力成本上升，虽然公司在积极控制成本、优化人员，2023 年员工人数比 2022 年已有所下降。但是在数字经济、数据要素等国家政策的推动下，公司对于未来的市场机会还是很有信心，部分业务板块也增加了一些人才储备。同时行业高景气度带来人才抢夺也导致了薪资水平的提升；另外，受宏观经济影响，政府、工业等客户投资收紧，导致公司在部分领域的业务发展不及预期。综合起来说，由于经济环境、收入确认、成本、减值等共同因素作用导致了 2023 年全年的业绩亏损。这也是管理团队和董事会以及广大股东不愿意看到的结果。今年虽然市场环境依然复杂多变，但我们有信心通过持续改进和努力，逐步改善公司的经营状况。我们将密切关注市场动态，并已经采取了一系列措施加以改进，包括优化业务结构、加强成本控制、提升管理水平、加强风险管理等，以期尽快扭转亏损局面。谢谢！

10、问：公司去年收到证监会的警示函，公司认可吗？

答：您好，感谢您的关注。公司收到警示函后，公司董事会和管理层高度重视，立即向公司全体董监高及相关部门人员进行了通报、传达，迅速召集相关部门和人员对警示函中涉及的问题进行了全面梳理和针对性的分析研讨，同时对照相关法律法规要求并结合公司的实际情况，公司已经完成整改并将整改报告提交至北京证监局，公司不存在未整改完成或整改不到位的情况，本次监管措施不会影响公司正常的生产经营管理活

动。公司将继续严格遵守有关法律、法规及相关监管要求，也会以此为契机，结合公司实际情况，推动公司合规建设常态化运行，促进公司健康、稳定、持续发展，切实维护公司及全体股东的合法权益。谢谢！

11、问：公司的哪些技术是处于国内垄断地位，没有竞品的，能否给中小投资者一点信心？

答：您好，感谢您的关注。公司已深耕电信、金融领域大数据及工业互联网等业务多年，在相关领域保持在第一梯队。公司在工信部国家级跨行业跨领域工业互联网平台的评选中，东方国信 Cloudiip 工业互联网平台连续多年保持领先地位。谢谢！

12、问：贵公司多次提及在费用方面做出调整优化，但是根据财报上看来，贵公司的人力成本等各项支出都是有所增长的。从财报趋势上看这导致公司的毛利率，和净利率持续下降，请问贵公司在人力成本，人力规模，成本优化上有无具体措施？公司除了控制人力成本和规模外有无别的措施应对持续低下的毛利率？

答：您好，感谢您的关注。公司积极采用多种策略降低人力成本、提升人效。公司通过优化组织结构，提高决策和沟通效率，进一步降低了人力成本；东方国信在公司内部积极推行使用 AI 编码工具，为开发人员提供编码建议解决方案。这不仅提升了开发效率，降低了出错率，还可有效地降低人力成本；公司加强全面预算管理，根据发展战略和业务发展目标匹配相应的人员，加强过程管控，完善考核与激励机制，加强员工的绩效考核管理，细化岗位评估与考核，持续优化人才结构，进一步提高人效，全面提升公司的核心竞争力。公司毛利率下滑主要是受宏观环境影响实施和交付成本有所提升等因素影响。

公司将持续推动内部数字化转型，细化全面预算管理。借助管理系统的数字化和精细化，细化评估、考核机制，提高员工复用率及项目开发、实施效率，部分部门人效显著提升；成本方面严格落实全面预算管理，成本与经营目标合理匹配，动态监控成本发生情况，缩减不必要的成本支出；同时公司积极开拓市场，探索盈利能力更好的业务模式，从收入和成本两方面提升毛利率。谢谢！

13、问：公司和华为的合作具体体现在哪些方面，谢谢。

答：您好，感谢您的关注。公司长期以来一直是 HW 的优质合作伙伴。公司当前与 HW 在大数据生态、鲲鹏生态等领域有稳定的合作关系。公司自主研发的 AI 深度学习应用层产品，与 HW 昇思 MindSpore（盘古大模型的底层 AI 框架）完成兼容认证，性能进一步提升，可高度满足客户需求。公司通过加入 HW 昇思 MindSpore 开源社区，未来将进一步深化社区合作，推动项目、产品生根发芽，通过更专业、更高效地合作共同推进行业应用落地。公司全资子公司上海屹通是华 WHarmonyOS 应用服务生态合作伙伴，基于 HW 鸿蒙操作系统提供应用解决方案。谢谢！

14、问：请问新国九条规定常年不分红会被 st，这规定你公司会受影响吗？

答：您好，感谢您的关注。关于连续未分红以及是否面临 ST 或退市的问题，我们理解这对投资者造成了不小的困扰和担忧。根据新的规则，分红 ST 规则一是有约束前提，只针对有盈利和未分配利润均为正的公司；二是触发有条件，只有同时不满足比例要求（三年分红累计达 30%，相当于年均 10%）和金额要求（主板 5000 万元，两创 3000 万元）的才会被 ST，两者仅符合其一就不会被 ST，规则并不针对规模较小的公司；

三是对创新企业有例外，两创板块那些研发投入规模大、强度高（最近三年累计研发投入占累计营业收入比例 15%以上或研发投入金额累计在 3 亿元以上）的公司也不适用。东方国信在今年回购了约 1 亿元拟进行注销，回购视同现金分红；并且公司最近三年累计研发投入占累计营业收入比例均超过 15%且研发投入金额累计在 3 亿元以上。所以公司不会面临 ST 或退市问题，请您无需担忧。未来公司董事会将根据中国证监会、深交所的相关规定不断完善公司治理，建立健全科学、持续、稳定的分红决策和监督机制。谢谢！

15、问：公司还有多少应收账款没有到位？公司在这方面有什么举措？

答：您好，感谢您的关注。截至 2023 年底，公司应收账款账面余额为 12.4 亿。公司目前在从多方面加强应收账款的回收力度，一方面严格加强对业务人员的回款考核，将回款指标与个人绩效挂钩；对回款进行实时动态跟踪，严格把控应收账款的回款进度；部分账龄较长的应收账款，由法务人员介入协助催收。公司收入增长的同时，加强项目管理，提升项目质量，提高应收账款的周转率。谢谢。

16、问：今年公司会重点在那些业务或领域开展工作来增加公司业绩，扭转亏损局面？

答：您好，感谢您的关注。2024 年，公司将继续秉承业务创新和谨慎经营的发展策略，适应经济环境的变化，坚定信心，不断提升公司盈利能力。公司将聚焦前沿技术，持续深化信息技术应用创新，继续深耕优势领域，加快推进大数据、人工智能、云计算、5G 等技术在行业中的融合应用，在已有行业应用场景进一步落地实践，打造新一代信息技术的标杆示范方案，积极推动用户数字化转型发展与行业数字化、智能化变革。公

司将大力拓展人工智能在垂直行业的多元化场景应用、数据要素价值化应用及智能算力战略新方向，使之成为公司发展的新增长点，持续打造东方国信的核心竞争力。在做强核心基石业务的基础上，积极探索业务发展新模式，实现业绩稳步增长。同时公司将在人员、费用等方面做出调整和优化，积极控制人员规模，降低人力成本；并持续加强现金流的管理与考核，努力做大做强主业，持续提升公司经营效益并创造价值回报投资者。谢谢！

17、问：今年公司综合服务方面，为客户提供企业级大数据、云计算、工业互联网等平台、产品、服务及行业整体解决方案领域，有什么新突破方向，方便请列举一些给广大投资者了解否？

答：您好，感谢您的关注。公司一直以来紧跟国内外前沿技术发展趋势及国家政策指引，结合公司技术和业务优势加速布局相关领域。在人工智能、大数据、数据库、5G 通信和工业互联网技术领域，也在不断进行产品迭代和市场拓展。公司自营智算平台已上线，可面向 B 端客户和 C 端用户提供算力资源和服务。公司推出了一站式、开箱即用、简化部署、轻量集成、信创适配的训推一体机产品，是集成硬件+软件+模型+服务的一体式大模型解决方案。未来公司将持续保持对前沿技术的关注，持续完善公司技术体系，进一步提升公司核心竞争力，创新应用场景，深度赋能各行业客户数字化转型。谢谢！

18、问：请问董秘，公司的数据库软件现在达到什么水平？有哪些场景应用？和甲骨文，微软等国外数据库人家有多大差距？

答：您好，感谢您的关注。Oracle 数据库属于交易型数据库，多用于交易，操作时提取的数据量少，经常是精确或小批

量提取，操作上主要是增删改。公司 CirroData-OLAP 分布式数据库是一款面向海量数据的分析型数据，多用于分析，需要用到历史数据，操作时提取的数据量巨大，经常是批量提取，不需要数据能够实时更新，大批量数据查询速度快。除了 CirroData-OLAP 外，公司 CirroData 数据库产品系列还包含图数据库、时序数据库两款产品。主要用于工业领域时序数据采集处理，复杂关系的挖掘等业务，均为数据库领域中的重要分支。CirroData 数据库已应用在国家开发银行、北京银行等金融机构，中国移动总部、湖南移动、江西移动、中国联通总部及部分省分、中国电信等电信运营商以及工业和政府客户。公司自主研发的 CirroData 数据库、数据治理等多项技术和产品可替代国外产品，CirroData 数据库已占据了金融行业头部市场的有利地位，跻身国内屈指可数的几大数据库厂商之一。

谢谢！

19、问：领导您好，公司高管高质押股票，所质押股份是否参与转融通做空公司，公司股价创近 10 年新低，广大投资者年年亏损，对此领导们将如何打算？

答：您好，感谢您的关注。公司控股股东及高管未参与以公司股票为标的的转融通业务。如涉及需披露事项，公司将及时履行信息披露义务。公司将不断加强研发创新，大力开拓市场，持续提质增效，提升企业的价值。公司对自身长期可持续发展及未来价值增长的信心不受短期市场价格波动影响。股价受多种因素影响，请您理性看待股价波动，祝您投资顺利。谢谢！

20、问：公司研发资本化率为什么高于行业？

答：您好，感谢您的关注！作为一家高科技软件公司，保持一定比例的研发投入，是企业的创新源泉，使公司产品具有

更强的竞争力以及能够面对不断变化的市场，代表了企业发展的未来。研发投入不是百米冲刺，而是马拉松。研发费用资本化是依据会计准则及公司财务相关管理制度执行。近年来公司全力推进非公开募投项目的实施，随着公司产品研发的不断深入，研发费用投入增加及一定资本化比例符合公司研发实际情况。研发费用资本化，待项目完成后转入无形资产进行摊销，摊销的成本会体现在当期。随着募投项目的完工，资本化比例会有所下降。作为资本化的研发项目，可以为公司产生长期效益。公司诸多技术和产品处于前沿领先，可对标国际产品。公司所在行业前景良好，东方国信具备较强的核心竞争力。公司的会计处理均根据相关会计准则的规定进行。谢谢！

21、问：内蒙古的数据中心建设已经将近四年了，为什么到现在还没有建成功？公司的业绩一年不如一年，公司如何采取措施？

答：您好，感谢您的关注。内蒙古数据中心正在建设中，尚未投入使用。公司将结合业务规划和市场情况合理安排项目进度。公司未来将持续深耕优势领域，积极开拓市场，加快推进大数据、人工智能、云计算、5G 等技术在行业中的融合应用，尤其是人工智能在垂直行业的多元化场景应用及数据要素价值化应用，持续打造东方国信核心竞争力。同时公司将持续推动内部数字化转型，细化全面预算管理。借助管理系统的数字化和精细化，细化评估、考核机制，提高员工复用率及项目开发、实施效率，提升人效；成本方面严格落实全面预算管理，成本与经营目标合理匹配，动态监控成本发生情况，缩减不必要的成本支出；从收入和成本两方面切实提升盈利能力。谢谢！

22、问：领导，您好！公司在人工智能及垂直领域大模型等的研发投入对净利润影响有多大，预计什么时候开始产生效

益？

答：您好，感谢您的关注。公司 2023 年度研发总投入为 5.87 亿元，占营业收入比例为 24.63%。公司人工智能及垂直大模型目前已产生效益。未来公司将大力拓展人工智能在垂直行业的多元化场景应用、数据要素价值化应用及智能算力战略新方向，使之成为公司发展的新增长点，持续打造东方国信的核心竞争力。在做强核心基石业务的基础上，积极探索业务发展新模式，实现业绩稳步增长。谢谢！

23、问：东方国信未来在大数据、人工智能等领域的研发投入重点是什么？预期这些投入将如何促进公司产品的创新和市场竞争力？

答：您好，感谢您的关注。公司将聚焦前沿技术，持续深化信息技术应用创新，继续深耕优势领域，加快推进大数据、人工智能、云计算、5G 等技术在行业中的融合应用，在已有行业应用场景进一步落地实践，打造新一代信息技术的标杆示范方案，积极推动用户数字化转型发展与行业数字化、智能化变革。公司将大力拓展人工智能在垂直行业的多元化场景应用、数据要素价值化应用及智能算力战略新方向，使之成为公司发展的新增长点，持续打造东方国信的核心竞争力。在做强核心基石业务的基础上，积极探索业务发展新模式，实现业绩稳步增长。谢谢。

24、问：董事长您好，今年末还会商誉减值吗？

答：您好，感谢您的关注。截至 2023 年底，公司账面商誉余额为 2.67 亿。公司将把握机遇，积极开拓市场，持续增强核心竞争力，力争实现公司业务规模的持续发展。谢谢！

25、问：您好！面临净利润下跌，下一期间有什么计划？

答：您好，感谢您的关注。公司未来将持续深耕优势领域，积极开拓市场，加快推进大数据、人工智能、云计算、5G 等技术行业中的融合应用，尤其是人工智能在垂直行业的多元化场景应用及数据要素价值化应用，持续打造东方国信核心竞争力。同时公司将持续推动内部数字化转型，细化全面预算管理。借助管理系统的数字化和精细化，细化评估、考核机制，提高员工复用率及项目开发、实施效率，提升人效；成本方面严格落实全面预算管理，成本与经营目标合理匹配，动态监控成本发生情况，缩减不必要的成本支出；从收入和成本两方面切实提升盈利能力。谢谢。

26、问：您好，请问贵公司人工智能方面的研发投入将会对公司未来发展趋势以及业绩产生怎样的影响？

答：您好，感谢您的关注。在人工智能领域，公司着力打造人工智能云平台、数据科学云平台、自然语言处理与分析系统、移动开发平台等核心产品，在通信、金融、工业、政府等领域深度适配核心场景，助力数据要素全面发挥价值。BON 大模型体系依靠大模型能力能够实现多轮对话、分析生成、图像创作、知识抽取、机器视觉等能力，帮助用户构建高效、经济、可扩展的 AI 生态，释放人工智能新能量，开启企业智能化新纪元。公司垂直大模型已在客户应用。未来公司将大力拓展人工智能在垂直行业的多元化场景应用、数据要素价值化应用及智能算力战略新方向，使之成为公司发展的新增长点，持续打造东方国信的核心竞争力。在做强核心基石业务的基础上，积极探索业务发展新模式，实现业绩稳步增长。谢谢。

27、问：趁着当下中科视拓亏损，公司是否会进一步收购中科视拓这个好标的？

答：您好，感谢您的关注。智能算力是公司战略新方向，

	<p>未来公司将在此方向保持投入与积极布局。投资视拓云，紧跟国内外前沿技术发展趋势及国家政策指引，是东方国信持续推进智能算力中心建设的重要举措之一，也是公司业务创新发展的战略布局之一。未来如有对中科视拓进一步投资计划，公司将及时履行信息披露义务。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年5月6日