

证券代码：300546

证券简称：雄帝科技

## 深圳市雄帝科技股份有限公司

### 2024年5月7日投资者关系活动记录表

编号：投2024002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（线上电话会议）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年年度报告及2024年第一季度报告业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月07日16:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：高晶 董事兼总经理：郑嵩 财务总监兼董事会秘书：郭永洪 独立董事：漆韡 保荐代表人：甘露
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司如何吸引和保留关键技术人才？在员工培训和发展方面，公司有哪些具体的计划和措施？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！吸引和保留关键技术人员是企业竞争力的重要组成部分。公司具体有以下几点措施：</p> <p>（1）公司围绕价值创造、价值评价和价值分配进行人力资源政策的制定，根据行业与公司实际情况，继续完善绩效和薪酬管理体系，不断提升薪酬的市场竞争力，同时适当向奋斗者倾斜，以激励和留住优秀人才，为公司的盈利与发展做出贡献。公司导入任职资格体系后，并跟薪酬和福利进行了挂钩，评价和识别出公司的核心人才，并对公司核心研发人才进行调薪，以及其他福利的提升。</p> <p>1) 营造一个可供员工持续发展的平台，让关键技术人才可看到个人成长空间和发展的可能性。给关键技术人才参与重要项目并能够发挥自己专长的机会。2) 继续完善年薪制管理人员的薪酬激励，根据公司战略和年度经营计划，从经济目标、战略目标和管理目标三个维</p>

度制定了年薪人员的岗位目标责任书，并完善了组织绩效考核体系，推行以结果为导向的经理人机制，确保并超额完成了公司的年度经营目标。对于年度效益奖金也加大了激励力度，对经营目标实现做出重大贡献，或者超额完成经济目标的给予重点激励。3) 加大了年度效益奖金包的比例，拿出更多的效益奖金分享给员工，特别是业绩突出的员工，以及核心骨干人才，实现员工全年收入的增长。4) 制定专项激励政策，加大新产品、新市场、新业务在公司销售中的比重，鼓励在新产品、新市场和新业务，以及战略性项目上做出较大贡献的团队和个人，制定了相关的专项激励政策，为公司持续发展和提升新业务占比发挥更重要的作用。同时公司鼓励技术创新和产品创新，对优秀产品和创新产品进行专项激励，确保公司在研发创新和产品上保持竞争优势。5) 公司增加了一些个性化的福利，建立了全面的福利保障体系，包括社会保险、住房公积金、失业保险、医疗保险、公司福利及女职工福利等，充分体现公司的核心价值观和企业文化。

#### (2) 关于人才培养

1) 公司导入任职资格体系1年后，为研发技术人才、营销人才提供了多通道发展，建立了公司人才度量标准。同时建立了学习地图，为各个通道的员工职业发展提供明确的路径和评价标准。通过任职资格体系，使公司的人才梯队建设和储备人才更加系统化，并打通了招聘、培训和薪酬激励等的应用，收到了非常好的效果。2) 继续完善了内部导师制，制度的实施对新员工的试用期管理、人才内部培养起到了促进的作用；完善了内部讲师或导师的管理和考核，提高了导师的责任感和荣誉感，得到了员工很好的评价。3) 针对公司售后服务人员多，以及驻外的特点，建立了售后服务工程师的课程体系，并采取来总部轮训的方式，大幅提升雄帝产品和服务在客户中的满意度。4) 为了推进培训和人才培养的工作更加体系化，公司加大了培训人员和资金的投入，创建了雄帝学院，引进高端培训管理人才，对公司的培训体系更上了一个台阶发挥了重要的作用。5) 营造开放、创新的企业文化，组织团队建设，技术交流等活动等，增强企业凝聚力，战斗力。感谢您的关注！

#### 2. 公司在生物特征识别领域取得哪些进展？

答:尊敬的投资者，您好！公司在生物特征识别领域取得以下进展：1) 多模态生物识别技术：公司围绕数字身份技术，专注于开发和应用多种生物识别技术，包括指纹、人脸和虹膜识别等技术，主导研究政府科技项目《多维身份认证智能终端关键技术研发》项目、《人

脸识别人证比对系统研发》项目并顺利结项。2) 智慧码技术：公司在多维身份认证及生物特征核验方面，自主研发了智慧码技术，将生物特征识别与电子证照技术融合，广泛应用在公安、政务、文旅等多个领域。3) 指纹识别技术：公司在指纹识别技术方面积累了十余年行业应用经验，在公安、出入境等领域的设备以及海外业务自助服务及电子选举终端中均有广泛应用。4) 人脸识别技术：公司在人脸识别技术及活体检测技术方面具有功能优势及安全优势，在公安智慧服务终端，雪亮工程等领域广泛得到应用。5) 虹膜识别技术：公司虹膜识别技术在海外多个自助服务终端及产品中广泛应用。6) ABIS一站式“生物识别与AI能力平台”，在海外国家的证照制作、证照核验领域广泛应用。这些进展不仅体现了公司在技术研发上的实力，也是雄帝科技围绕数字身份领域多年积累的核心能力，凸显在国内和国际行业应用方面的领先地位。感谢您的关注！

**3. 目前公司在量子科技和数据安全方面有自己的专利和先进技术吗？有没有给公司带来盈利的能力？**

答：尊敬的投资者，您好！公司基于量子密钥与安全芯片的高安全数据要素交易产品，是在数据要素交易过程中，研发量子加密安全产品，将量子密钥安全延展到无线网络中用于数据加密，通过量子保密通信技术为隐私保护后的数据提供更高安全级别的数据加密解决方案，对于高价值、高安全需求的数据产品交易，国内首创地提供更加安全可信的融合隐私保护及量子加密的完整解决方案。公司的数据要素产品和量子密钥产品在2023年暂未产生收益。感谢您的关注！

**4. 请问今年的营业额目标是多少？二季度能扭亏吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司管理团队将根据2024年度发展战略，全面落实贯彻决策部署，认真组织并实施各项工作任务，改善与提升公司及经营业绩，具体的实现情况请关注公司后续披露的定期报告。感谢您对公司的关注！

**5. 公司在公告中提到加快出海布局，请问公司在海外市场的拓展策略是什么，海外市场规模如何？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的海外业务发展已有十多年，有较好的市场基础及行业品牌影响力。目前公司的业务已经覆盖50多个国家和地区，根据业务发展及需求，将进行以下拓展：1) 区域：未来公司将进一步加大海外投入，合理布局，践行一带一路国家战略，重点拓展东南亚、中东、非洲、南美洲。公司在非洲、新加坡、香港设有子公司，实现部分业务本地化，服务本地化。2) 业务：对相对成熟

的业务板块如安全证件、智慧选举业务做大增量，拓展至一站式整体解决方案；同时智慧交通业务板块也逐步向海外拓展。随着国家海外政策的深化，大的营商环境对企业出海越来越有竞争力。3) 模式上：在做硬件、软件产品的同时，向材料与系统集成、运营方向拓展，拓宽主业。感谢您的关注！

**6. 您好，我想问一下贵公司对自身的ESG表现有何看法，请问贵公司准备采取哪些具体措施来改善ESG表现。**

答:尊敬的投资者，您好！ESG（环境、社会和治理）已成为衡量企业可持续发展的关键指标之一。公司目前处于ESG评估阶段，公司将基于评估，设定ESG目标，确保可行性的行动计划和策略，并整合到公司的整体业务战略中。包括提升效率、社会责任项目、治理结构变革等。通过进行ESG相关的培训，提高员工的意识和参与度。配置的资源 and 团队来支持ESG工作。通过ESG的相关活动，逐步提升和改善公司ESG表现，提高公司可持续发展水平，增强投资者的信任，实现公司高质量、可持续发展。谢谢！

**7. 请问公司在现金分红方面有哪些政策，以增强分红的稳定性和可预期性，从而保护投资者利益？**

答:尊敬的投资者，您好！根据上市公司监管指引第3号文等分红的相关规定，公司制定了《未来三年股东分红回报规划（2024-2026年）》，如公司实现盈利，在符合相关法律法规要求后，每年以现金方式分配的利润应不低于当年实现的可供分配利润的10%，或最近三年以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的30%。谢谢！

**8. 公司在人工智能方面有哪些布局**

答:尊敬的投资者，您好！随着人工智能技术的飞速发展，公司在过往的几年中，积极探索和构建A I与产品及业务结合，并已将A I不同程度的应用到了一些业务领域，公司于2018年成立创新研究院其中包括人工智能实验室。专业的高端人才的引进，加快了公司在AI方面的进步。比如这几年在公安及数字政府业务等场景中。包括AI+边检+出入境+海关+外事以及海外业务等。1) 智慧边检：雄帝科技作为智慧边检领先企业，在AI智慧证研方面具有国际领先优势。具有国际旅行证件的全量智慧识别的AI能力底座，并在积极加大于对AI芯片、边检垂直领域大模型、数字人等方面的战略布局。2) 智慧出入境：公司积极配合主管部门，在AI用于出入境智慧化服务和管理，AI出入境业务风险分析等方面都取得较大突破，继续巩固公司的行业领先优

势。3) 智慧海关：雄帝科技积极布局AI+海关业务，对于智慧海关管理提供人员身份识别、物品识别、业务咨询等多项AI智能服务。4) 智慧外事：雄帝科技以多年在证照制作、发放、识别、核验等方面能力积累。加大AI在外事领域方面的布局，保持AI证照智能化设备、AI护照质检、AI证照管理等多个方面的产品和服务的领先优势。5) 海外业务：雄帝科技加大了AI能力在海外业务的研发投入，在AI证照智能化设备、生物识别算法、AI自助服务终端等多个领域具有领先优势，尤其在“一带一路”沿线国家的业务扩展取得较大的突破。雄帝有AI场景应用优势，雄帝业务AI应用适合行业小模型垂直化、产业化落地，重要的我们有在垂直领域的市场应用场景。我们认为这个市场空间很大，但需要应用的技术与产品创新及培育，相信随着AI技术的进步和社会应用场景需求的增大，雄帝将更多AI产品在行业应用上深化。感谢您的关注！

**9. 报告中提到公司在研发上的投入有所增加，请问这些投入主要集中在哪些领域？预计这些研发项目将如何推动公司未来的增长？**

答：尊敬的投资者，您好！公司研发投入上，有以下新业务：1) 智慧边检：雄帝科技作为智慧边检领先企业，在AI智慧证研方面具有国际领先优势。具有国际旅行证件的全量智慧识别的AI能力底座，并在积极加大于对AI芯片、边检垂直领域大模型、数字人等方面的战略布局。2) 智慧出入境：公司积极配合主管部门，在AI用于出入境智慧化服务和管理，AI出入境业务风险分析等方面都取得较大突破，继续巩固公司的行业领先优势。3) 智慧海关：雄帝科技积极布局AI+海关业务，对于智慧海关管理提供人员身份识别、物品识别、业务咨询等多项AI智能服务。4) 智慧外事：雄帝科技以多年在证照制作、发放、识别、核验等方面能力积累。加大AI在外事领域方面的布局，保持AI证照智能化设备、AI护照质检、AI证照管理等多个方面的产品和服务的领先优势。5) 海外业务：雄帝科技加大了AI能力在海外业务的研发投入，在AI证照智能化设备、生物识别算法、AI自助服务终端等多个领域具有领先优势，尤其在“一带一路”沿线国家的业务扩展取得较大的突破。6) 公交信息化SAAS解决方案：通过智能硬件、云计算、物联网、大数据、人工智能等关键技术，围绕公交行业人、车、场、站、路、云全要素，采用“1+2+6:N”的整体架构，建设“1”个公交云脑平台，以“数据中台和业务中台”为核心的“双”中台驱动，通过数据互通、打破烟囱效应和信息孤岛，形成统一的智慧公交SaaS平台，

	<p>建立公交企业统一的数据标准，构建乘客出行服务、公交支付、运营调度、安全监控、智慧管理、智慧场站、智慧物联、线网优化等“8”大应用体系，打造“N”公交业务场景，构建以乘客需求为导向的智慧公交运营服务平台，实现公交客户线上化，公交业务线上化，公交管理线上化，公交数据线上化。感谢您的关注！</p> <p><b>10. 公司去年经营活动产生的现金净流量与净利润存在较大差异，是由什么原因导致的？</b></p> <p>答:尊敬的投资人，您好！公司的经营活动产生的现金流与净利润差异的原因为：从经营活动产品的现金流量项目可以看出，变化比较大的项目有：（1）销售商品、提供劳务收到的现金，2023年比2022年减少2.72亿元。主要是营业收入2023年比2022年减少了2.05亿元。（2）购买商品、接受劳务支付的现金，2023年比2022年少支出1.62亿元。主要原因是营业收入减少2.05亿元，然后对应的成本也减少了1.52亿元。（3）收到的税费返还，2023年比2022年减少2,368.12万元。收到的税费减少，主要是2022年的海外收入有出口退税，2022年出口退税额2,863.64万元，2023年出口退税额605.79万元，比2022年减少了2,257.85万元。（4）支付其他与经营活动有关的现金，2023年比2022年少支出4,951.72万元。主要变化系可比期间付现的期间费用金额较多，其中包括2022年有定增项目的中介费用支出，以及日常经营活动中的各项往来款等。感谢您的关注，谢谢！</p> <p><b>11. 如何提高普通投资者的利益？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司将在2024年做以下措施，改善经营业绩，回报股东：1)发展新质生产力，加强技术创新，提升产品附加值。2)深入挖掘行业潜力。3)加强AI在垂直业务领域的场景应用。4)加快出海布局。5)提升产品质量，提高生产效率。6)商业模式创新。感谢您的关注与提问。</p> <p><b>12. 公司去年营收同比下降33.24%，是由哪些原因导致的？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司2023年度营业收入同比下降2.05亿元的主要原因，系公司的海外智慧选举项目在2022年中标4.34亿元，根据合同以及收入确认的原则，2022年确认了3.84亿元收入，2023年确认了剩下的0.5亿元收入。该国选举是4年一届大选，项目具有周期性。剔除该智慧选举项目的收入波动影响，2023年营业收入比去年同期增长54.89%，收入增加1.28亿元。2024年，公司的管理团队将努力经营，改善业绩，争取一个好成绩回报各位股东，感谢您的提问。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2024年5月7日
----	-----------