

证券代码：300387

证券简称：富邦股份

湖北富邦科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网路演互动平台参加公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 7 日（周二）下午 15:00——17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理王仁宗先生、独立董事喻景忠先生、副总经理兼财务负责人万刚先生、副总经理兼董事会秘书易旻女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 5 月 7 日（星期二）15:00-17:00 在“全景·路演天下”举行 2023 年度网上业绩说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、公司经营方面在海外也有较高的占比，有对未来海外发展进行规划吗？</p> <p>尊敬的投资者，您好！在海外业务方面，公司未来将加大在品牌影响力打造、服务模式创新、运营效率提升的投入，建设横跨亚、非、欧三大洲的高效运营体系。分区域来看，公司将在欧洲市场加大对绿色、环保、可降解助剂产品的推广力度，利用先发优势，迅速抢占市场。在非洲市场，公司将发挥在行业领先的技术优势、多地制造的供应优势，加快非洲物流基地的建设速度，在未来效率与成本竞争中取得先发优势；并依托与 OCP 共同设立合资公司的契机，加大双方中高层互访频率，推动在技改项目交付、创新型助剂研发和 IP、专利及技术许可等方面的合作。在东南亚市场</p>

和前独联体地区，公司将加快推进本土化生产项目落地，并探索新的、稳定的原材料采购渠道，不断建立战略优势。同时，公司将借助 Agus Fertilizer Conference、IFA Annual Conference 2024、AGRITECHNICA 、 CRU Phosphates 2024 Conference & Exhibition、ANNA 等国际化展会，不断对公司产品与项目进行宣传，提高公司曝光度与知名度。感谢您的关注，祝您投资愉快！

2、随着农业现代化的推进，富邦股份在高效、环保型化肥和化工原料的研发和生产上有哪些新的计划和策略？

尊敬的投资者，您好！公司一向重视“先局先动”，基于全球化布局的优势与对全球化肥产业的深刻理解，较早地依据各国产业发展特点，有针对性地进行新产品研发与技术储备。一方面，公司将通过技术与产品创新，立足客户在环保、绿色化方面的新需求，不断提升产品竞争力，在行业竞争中抢占优势。另一方面，公司将抢抓行业转型升级机遇，瞄准客户增量需求市场，率先向客户提供更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂产品，推动行业整体水平的提升。感谢您的关注，祝您投资愉快！

3、公司未来前景怎么样，在市场竞争力如何，未来对投资者能否送股分红？

尊敬的投资者，您好！公司秉承用生物技术、数字化技术赋能全球农业的发展使命，致力于成为世界“生物农业与数字农业”新价值的创造者。通过深耕种植业产业链，公司目标客户从全球肥料企业延伸到服务农业新型经营主体，公司业务重心从农化助剂与肥料业务转向生物农业业务、数字农业业务，并借助知识产权授权许可等方式，通过土壤大数据、农业传感器、物联网设备、增值肥料、生物肥料、生物农药等元素来优化土壤环境、降低施肥用量、实现精准灌溉、实施农事管理等，并将这些元素有机组合，推动种植业产业链的现代化转型。

公司高度重视回报广大投资者，并积极响应上市公司现金分红、提高投资者回报的政策原则，在保障公司长远发展能力和盈利能力的前提下，根据实际经营情况及未来发展战略规划，在满足分红条件时积极进行分红，与广大投资者分享公司发展的成果。

公司 2023 年度的利润分配预案已经董事会通过，尚待股东大会通过：以 2023 年 12 月 31 日公司股本总数 289,057,018 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 0.60 元（含税），总计派发现金股利 17,343,421.08 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。感谢您的关注，祝您投资愉快！

4、对公司在合成生物方面的业务，如何评价？公司对合成生物未来有什么规划？

尊敬的投资者，您好！近年来，为响应当前国家对于化肥行业节能减排、农业绿色种植、保障粮食安全的号召，公司着力加强生物农业市场导入，在产品研发与应用场景打磨、销售渠道铺设、业务团队建设、项目建设等方面有序推进。

2024 年，公司将继续依托康欣生物与湘渝生物两大载体、国家生物农药工程技术研究中心与中国农业大学等科研平台，加强对生物农业应用场景的打造与探索，聚焦业务生态建设。在生物发酵色素、天然着色等场景下，公司将发挥湘渝生物在焦糖色染色剂、有机肥料及微生物肥料制造的研发、生产和销售优势，助力公司在生物刺激素、中微量元素与传统肥料相结合的定制肥料的研究创新，为公司微生物与增值肥料的结合、生物发酵、生物色素等现代生物技术领域提供技术积累。在生物肥料、生物农药等场景下，公司将以康欣生物为载体，借助“国家生物农药工程技术研究中心”提供的技术平台、中国农业大学“农业生物技术国家重点实验室”的陈三凤教授团队提供的智力支持为重要支撑，组建基因组学分析和土壤微生物高通量筛选平台，深耕微生物菌剂、生物肥料与禾本科固氮、生物农药与根结线虫防治、单产提升、绿色种植等领域。在市场开拓上，公司将针对前期的空白市场积极布局，结合公司生物农业产品特点，依托新扩建的销售团队在国际业务和国内业务双向发力。

未来，公司将积极运用 CRISPR 基因编辑技术、同源重组等技术，利用分子生物学、合成生物学等方法，在生物农业领域不断展开研发与技术创新。同时，公司将进行广泛的田间试验、积累技术创新经验、量化数据分析，为新产品的开发创造条件。公司也在

积极探索将微生物技术运用到助剂、肥料等领域，开发出更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化产品。

5、公司怎么应对目前严格的环保政策？

尊敬的投资者，您好！近年来，全球范围内日趋严格的碳中和政策、环保政策，迫使化肥行业进行转型升级，传统助剂产品无法满足客户日益多元化的需求。在国内，由于下游肥料市场需求低迷、进入库存消化周期，客户对传统助剂的需求量下降，同时叠加化肥减量增效政策的深化，客户对绿色高效农化助剂产品的需求不断上升。

公司一向重视“先局先动”，基于全球化布局的优势与对全球化肥产业的深刻理解，较早地依据各国产业发展特点，有针对性地进行了新产品研发与技术储备。一方面，公司将通过技术与产品创新，立足客户在环保、绿色化方面的新需求，不断提升产品竞争力，在行业竞争中抢占优势。另一方面，公司将抢抓行业转型升级机遇，瞄准客户增量需求市场，率先向客户提供更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂产品，推动行业整体水平的提升。公司期待用自身的产能优势、生产优势、品牌优势、平台优势的四大优势，来满足客户需求。感谢您的关注，祝您投资愉快！

6、公司客户有哪些？客户粘性大么？

尊敬的投资者，您好！公司与全球 400 余家大中型肥料企业建立了持续稳定的合作关系，向云南云天化、贵州磷化、湖北宜化、云南祥丰、史丹利、心连心、施可丰、辉隆股份、四川美丰、六国化工、开门子、川恒股份、湖北三宁、中煤、天脊、晋开、解化新能源、YARA、ICL、EuroChem、OCP 等知名企业提供高品质的助剂产品、优良的全程技术服务及精确的助剂自动控制系统的整体解决方案。公司已经在中国、欧洲、非洲形成了三大业务中心，通过共享研发、采购及营销体系，持续加大国内与海外原材料的集团化采购。当前，公司在东亚、东南亚、欧洲、北非拥有较高的市场占有率，与这些客户多年来一直保持着长期稳定的合作。已成为全球化肥助剂行业研发实力雄厚、产品系列齐全、销售服务体系完善、综合实力领先的头部企业之一。感谢您的关注，祝您

投资愉快!

7、2023 年，公司肥料产品销售情况如何？

尊敬的投资者，您好！2023 年，化肥行业绿色、健康、持续发展成为主旋律，环保、高效的增值肥料受到推崇。公司全资子公司富贵象独创性推出具有增加土壤疏松度、改善土壤环境、补充作物中微量元素作用的放氧肥料系列产品。富贵象秉持“通过数字农服，连锁惠及千万农户”的愿景，不断进行技术改造、引进新的推广模式，显著提升了产品的竞争力，富贵象与烟农富邦实现营业收入 12,037.51 万元，同比增长 3.88%。

品牌力提升方面，富贵象对生产设备进行了多项技术改造、新技术引入，持续提高生产效率。富贵象新开发了氧根道系列放氧肥料、含硫营养母粒系列产品、硫酸钾型磷钾肥等新产品，提升了产品竞争力。服务模式打造方面，富贵象持续专注于探索和开发以测土配肥为基础、服务于农业现代化的种植管理平台技术和社会化服务模式。产品推广与营销方面，富贵象借助多元化营销模式，提高了品牌的曝光度与知名度。感谢您的关注，祝您投资愉快！

8、公司 2023 年全年相比 2022 年，在业务经营上有何亮点？

尊敬的投资者，您好！2023 年，公司上下接续奋斗、砥砺前行，在多个业务方向取得了突破。公司把握了行业转型升级的机遇，农化助剂在市场开拓方面取得了显著成效；借助多元化的营销模式，放氧肥料新产品成功打开销路；通过研发创新，完成了基于场景的生物农业战略布局构建，并加速了数字农业的落地示范。2023 年，公司实现营业收入 104,853.16 万元，同比上升 23.72%；其中境内实现营业收入 56,479.52 万元，同比增长 33.93%，占整体营收的比例为 53.87%；境外实现营业收入 48,373.64 万元，同比增长 13.60%，占整体营收的比例为 46.13%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 7,095.16 万元，同比上升 42.90%；资产总额 193,972.61 万元，同比上升 13.75%；基本每股收益 0.25 元/股，同比上升 31.58%。感谢您的关注，祝您投资愉快！

9、公司在经历了大量并购后，这些公司如何在内部进行协同？预

计何时协同效应产生，迎来高速发展期？

尊敬的投资者，您好！在生物农业领域，公司通过并购将湘渝生物、康欣生物成功纳入合并报表范围，与中国农业大学农业生物技术国家重点实验室的陈三凤教授团队就“禾本科固氮菌及综合运用技术”达成合作，与华中农业大学、郑州大学、湖北大学等高校建立了长期的产学研合作关系；在数字农业领域，公司通过合作、并购、控股等多种方式打造全球数字农业“生态链”。公司持续围绕种植物联网、土壤及水分大数据、作物养分模型、土-肥-水-养分-作物一体化等数字农业技术，投资布局了 Alsys 分析机器人、SoilOptix 土壤 CT 扫描车、测土配肥机、Saturas 茎水势传感器、Fruitspec 高光谱扫描技术、采摘机器人 SOLI 智能大棚等农业科技；公司基于自身的技术积累，积极利用公司的资源优势，在生物农业、数字农业板块与并购企业在研发、营销、采购等方面进行协同和资源整合，并产生了一定的协同效应。2023 年，公司实现助剂业务质与量的稳定增长，全年实现营业收入 82,527.30 万元，同比增长 18.06%；子公司富贵象与烟农富邦秉持“通过数字农服，连锁惠及千万农户”的愿景，不断进行技术改造、引进新的推广模式，显著提升了产品的竞争力，实现营业收入 12,037.51 万元，同比增长 3.88%；着力加强生物农业市场导入，在产品研发与应用场景打磨、销售渠道铺设、业务团队建设、项目建设等方面有序推进，实现营业收入 8,627.78 万，净利润 283.92 万。感谢您的关注，祝您投资愉快！

10、今年，公司在新的生物农业领域有什么目标？

尊敬的投资者，您好！2024 年，公司将继续依托康欣生物与湘渝生物两大载体、国家生物农药工程技术研究中心与中国农业大学等科研平台，加强对生物农业应用场景的打造与探索，聚焦业务生态建设。在生物发酵色素、天然着色等场景下，公司将发挥湘渝生物在焦糖色染色剂、有机肥料及微生物肥料制造的研发、生产和销售优势，助力公司在生物刺激素、中微量元素与传统肥料相结合的定制肥料的研究创新，为公司微生物与增值肥料的结合、生物发酵、生物色素等现代生物技术领域提供技术积累。在生

物肥料、生物农药等场景下，公司将以康欣生物为载体，借助“国家生物农药工程技术研究中心”提供的技术平台、中国农业大学“农业生物技术国家重点实验室”的陈三凤教授团队提供的智力支持为重要支撑，组建基因组学分析和土壤微生物高通量筛选平台，深耕微生物菌剂、生物肥料与禾本科固氮、生物农药与根结线虫防治、单产提升、绿色种植等领域。在市场开拓上，公司将针对前期的空白市场积极布局，结合公司生物农业产品特点，依托新扩建的销售团队在国际业务和国内业务双向发力。

未来，公司将积极运用 CRISPR 基因编辑技术、同源重组等技术，利用分子生物学、合成生物学等方法，在生物农业领域不断展开研发与技术创新。同时，公司将进行广泛的田间试验、积累技术创新经验、量化数据分析，为新产品的开发创造条件。公司也在积极探索将微生物技术运用到助剂、肥料等领域，开发出更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化产品。感谢您的关注，祝您投资愉快！

11、您好，请问能否详细介绍一下贵公司数字农业业务的前景，以及面临的挑战？

尊敬的投资者，您好！公司将持续以“土壤检测&土壤大数据+CMA+AI”“水的精准灌溉+AI”“产量预估+AI”等数字节点为核心抓手，连接田块、农户和农服人员，持续完善包括土壤检测评价、科学种植规划、智能滴灌决策、水肥一体化、在线种植管理等场景下的数字农业产品与服务。对于数字农业的投资，在提升公司在数字农业领域的国际影响力的同时，易受到国内和国际政策法规、市场环境、经营管理、业务上下游波动等方面的不确定因素的影响，存在一定的经营风险。公司将持续完善用于监测和评估投资项目绩效和风险的监控机制，来应对这些挑战，感谢您的关注，祝您投资愉快！

12、公司有什么技术和新质生产力相关的？

尊敬的投资者，您好！武汉地处长江经济带发展和中部地区崛起两大战略的交汇点，肩负着建设国家级科创中心、引领中部崛起的战略使命，为数字经济发展提供广阔空间。公司所在的武

	<p>汉国家现代农业产业科技创新中心作为湖北省农业科技资源的集聚地，长期以来更是聚焦农业发展关键领域、奋力抢占农业科技制高点，在智慧农业、智能农机装备研发等领域实现了新突破，推动了创新链与产业链深度融合。</p> <p>2024年，在国家抢抓培育和发展新质生产力的有利契机下，公司将市场为导向，以技术储备为支撑，推动数字农业产业链优化升级，加快数字农业项目成果转化。公司将继续以“土壤检测&土壤大数据+CMA+AI”“水的精准灌溉+AI”“产量预估 AI”等数字节点为核心抓手，连接田块、农户和农服人员，持续完善包括土壤检测评价、科学种植规划、智能滴灌决策、水肥一体化、在线种植管理等场景下的数字农业产品与服务。公司将加速以番茄公社为载体的“数字农业产业园”项目建设，做好现代农业种植的样板示范工作，目标将其打造为中小学生学习自然教育的示范基地、现代农业中试产业基地、科研院所的科研孵化示范基地。同时进行技术输出，开展农民技能培训，提升农户种植技术和管理水平，带动当地农民就业。通过以上努力探索与实践乡村振兴“一二三产”融合的“富邦模式”。感谢您的关注，祝您投资愉快！</p>
附件清单（如有）	
日期	2024-05-07