

证券代码：301161

证券简称：唯万密封

上海唯万密封科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	投资者网上提问
时间	2024年5月8日（星期三）14:00-15:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事长、总经理：董静 副总经理、财务总监：陈仲华 董事会秘书：刘正山
交流内容及具体问答记录	<p>Q1：我看到公司又加大了研发力度，那么相比同行业，企业在研发方面的投入未来对增加企业竞争力方面能有多少？</p> <p>A：尊敬的投资者您好，公司现在全力研究密封件各类基础材料，从材料端出发才能真正具备核心竞争力，同国际巨头们竞争。目前公司已经具备密封件几大材料体系：聚氨酯、橡胶（丁晴橡胶、氢化丁晴橡胶、氟橡胶）、聚四氟乙烯、工程塑料中 PEEK 材料/超高分子聚乙烯材料、酚醛夹布等材料的运用，构建了多材料应用体系。对于</p>

不断地加大材料的深度研发应用是唯万的核心战略。感谢您的关注。

Q2: 您好！请问公司在液压气动密封产品的行业地位如何？国内主要有哪些竞争对手？

A: 尊敬的投资者您好，目前公司的液压气动密封产品在国内处于相对领先的位置，主要竞争对手为国际知名企业，如NOK、派克汉尼汾、特瑞堡等。感谢您的关注。

Q3: 您好，请问公司净利润下降主要受到哪些方面的影响？预计2024年情况如何？

A: 尊敬的投资者您好，公司2023年度净利润下降主要系下游市场需求变化的影响，下游客户存在降本需求；同时公司加大了新产品项目的研发投入、增加了市场业务拓展人员，因此公司净利润较上年有所下降。但整体看，公司经营稳定，拥有持续的业务增长能力。2024年公司将市场为导向，持续关注客户需求，专注于材料性能及产品的迭代更新，加强技术研发能力，加大市场开拓力度，强化质量控制，优化内部管理，加速人才的培养，加快国产化替代研究，优化产业布局，坚定实施多市场、多材料、多业务模式的战略发展路线，保持公司发展的稳定增长。感谢您的关注。

Q4: 基于贵公司年报亮点中的第五点，请问公司在应对宏观经济波动和市场竞争加剧的风险时，具体是如何通过加强市场开拓和优化产品结构来增强市场竞争力的？

A: 尊敬的投资者您好，关于市场开拓，公司将打造强大的销售体系，细分销售区域，培养一支能够快速反应、提供专业化服务的销售团队，与客户建立更深入的合作

关系，在重点行业快速抢占市场份额，建立领先地位。关于优化产品结构，公司将及时追踪行业变化，适应市场需求，不断进行技术和产品研发，推出具有差异化特征的产品从而提升附加值，丰富产品结构，增强公司的核心竞争力；加强国内外市场开拓力度，积极匹配客户需求，进一步提升各产品的市场占有率，努力提升品牌知名度、拓展品牌的市场影响力，不断提高企业的市场竞争力。感谢您的关注。

Q5: 公司 2023 年的营业收入有所增长,但净利润却出现了下滑。请问导致净利润下滑的主要原因是什么? 是否与公司的成本控制、销售策略或市场竞争环境有关?

A: 尊敬的投资者您好,受下游市场需求变化的影响,下游客户存在降本需求;同时公司加大了新产品项目的研发投入、增加了市场业务拓展人员,因此公司净利润有一定下滑。但整体看,公司经营稳定,拥有持续的业务增长能力。感谢您的关注。

Q6: 您好,请问贵公司营业收入实现增长但净利润却出现下降的原因是什么?

A: 尊敬的投资者您好,受下游市场需求变化的影响,下游客户存在降本需求;同时公司加大了新产品项目的研发投入、增加了市场业务拓展人员,因此公司净利润有一定下滑。但整体看,公司经营稳定,拥有持续的业务增长能力。感谢您的关注。

Q7: 您好!公司在 2024 年是否会继续加大研发投入? 具体投入在哪些地方?

A: 尊敬的投资者您好,2024 年公司将继续加大研发投入,坚持材料、产品及应用技术的研究,不断完善公司

基础材料体系，增强公司产品自主开发能力，强化品牌建设，以成熟的应用技术提高公司产品的适配能力，以基础材料发展驱动公司产品发展以及服务能力的提升，持续带给客户最优解决方案；在注重提升产品质量的同时，通过材料加工工艺研究、自动化设备研究，提升生产制造工艺，降低生产成本，提高生产效率，为材料加工及质量稳定性提供有力保障，为公司向半导体、机器人等其他新领域进军奠定基础；公司高度重视核心技术团队的培养，建立健全研发体系，加强技术人员知识更新和技能培训，形成一支技术过硬、经验丰富、稳定团结的核心技术管理队伍。感谢您的关注。

Q8：请问上海嘉诺半导体密封产品主要应用于半导体哪个具体领域？

A：尊敬的投资者您好，公司的密封件运用在半导体领域的清洗、薄膜沉积等设备上。同时公司加大对全氟醚橡胶的研发，争取早日运用到光刻设备上。感谢您的关注。

Q9：贵司短期内是否有拓展海外业务的规划？

A：尊敬的投资者您好，公司一直积极拓展海外业务，目前有两种形式。形式一：加大同国际客户的合作，通过材料、产品的认证将产品供应到客户的全球工厂去，比如客户“卡特彼勒、费斯托等”。形式二：直接供应国外客户，包括前装主机客户及售后客户，目前主要涉及欧美、俄罗斯、东南亚国家售后客户，主要涉及石油天然气、工程机械领域。感谢您的关注。

Q10：您好！贵公司 23 年营业收入增长但净利润下降，这是为什么呢？

A：尊敬的投资者您好，对利润的影响主要是因为销售费

	<p>用和研发费用增加，以及收购过程中支付的中介费用导致利润的下降。在原有行业如工程机械行业下行周期的同时，公司不仅要加速推进产品测试验证，争取早日替代进口产品拿到更多份额，同样重要的是招聘人才组建新的市场拓展团队、研发人员，用自己的材料技术，用材料进军新的领域、新的客户，为未来的增长打下基础，所以在人员上、要求大量客户来司参观上、配套新客户研发新产品上做了前期投入，短期对净利润产生了影响或许是好事。感谢您的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>