

证券代码：301067

证券简称：显盈科技

# 深圳市显盈科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与显盈科技2023年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年05月08日 15:30-16:30
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 肖杰 独立董事 蒋培登 副总经理兼财务总监 陈英滢 副总经理兼董事会秘书 陈立
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年5月8日（星期三）下午15:30-16:30在价值在线举办2023年度网上业绩说明会，主要问答情况如下：</p> <p><b>1.请问公司战略定位？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司以“全球领先的3C周边配套解决方案提供商”为发展奋斗目标，致力于成为商务办公、学习教育、游戏娱乐等主要应用场景移动终端智能配件方案解决提供商。公司将持续构建以精密模具、精密结构件及SMT为基础，自主研发3C周边产品为主体，外延至卫星通信芯片代理、模组及智能终端开发制造的综合商业模式，致力于成为3C周边领域的全球佼佼者，用科技创新创造美好生活。感谢您的关注。</p>

## 2.能否详细介绍下公司对于未来产品线的布局？

答:尊敬的投资者您好，公司是一家以信号转换器、信号拓展坞、智能充电器、电源适配器等移动终端智能配件产品研发、生产、销售为主体，无人机及卫星通信为产业发展方向的国家级高新技术企业。未来，公司将致力于成为商务办公、学习教育、游戏娱乐等主要应用场景移动终端智能配件方案解决提供商，不断拓宽产品研发边界，丰富产品功能，解决用户痛点，为公司业绩持续增长提供有力支撑。

具体来看：信号转换类产品线上，着重于主控方案国产化替代，降低成本，增加产品竞争力；同时综合服务能力由消费类C端品牌商向系统B端厂商升级，并将逐步布局AI和VR相关应用产品，提升功能整合型产品的应用场景以满足技术迭代、市场及客户需求。同时进一步加强3C周边产品的覆盖及整合力度，着力于信号转换与电源、支架、音响等集成类相关产品产能放量。

电源类产品线上，基于惠州至盈工业园电源产品研发中心和制造中心搭建完成的基础上，继续加大大功率产品和整合类产品研发投入，深挖护城河，构筑技术竞争优势，推动智能充电器、电源适配器及智能排插等量产出货并继续扩大市场。

模具及精密结构件产品线上，持续打造模具开发设计能力及自动化水平，着力提升效率和毛利率，扩大公司应用于无人机及低空飞行器方向的模具类产品及相关制造业务范围。

卫星通信芯片产品线上，公司已战略性入股江苏奥康银华科技有限公司，其主营业务为：研制国产化天空地一体化通信和导航芯片；基于自研芯片，面向卫星物联网、卫星手机、新能源汽车、无人机、智能无人化平台行业等，提供芯片、模块、终端解决方案。公司旗下控股子公司华盈星连已与奥康银华签署战略合作协议，作为其全球唯一总代理，主导芯片市场开拓与销售，模组及卫星通信智能终端开发和销售等相关业务。未来，该类业务将有机会成为公司新的业绩增长点，并以此为起点，助力国家低空经济与卫星通信战略化发展。

感谢您的关注。

## 3.请对公司未来经营做下展望，谢谢！

答:尊敬的投资者您好，未来，公司会持续优化以信号转换拓展类和电源类产品为主，模具及精密结构件为辅的主营业务格局；同时，加大布局卫星通信芯片领域的市场开拓与模组开发制造；强化

产品研发体系，完善生产及品质管理系统，加强与客户和供应商的紧密沟通，不断获取更多优质订单，持续研发符合市场需求和公司发展战略的新产品、新技术，保证产品质量和交付需求，有序推进各项业务持续稳定开展。公司始终秉承“为客户创造长期价值”的企业使命，以成为“全球领先的3C周边配件解决方案提供商”为奋斗目标，积极探索3C周边新品的研发和周边领域的延伸，布局打造新质生产力，进一步提升公司抵御市场及行业风险的能力，推动企业长效、稳定、高质量发展。感谢您的关注。

#### **4.公司啥时候分红啊？**

答:尊敬的投资者您好，公司于2024年4月29日在巨潮资讯网上披露了《关于2023年度利润分配预案的公告》，公司2023年度利润分配预案尚需经2023年度股东大会审议通过后方可实施，权益分派具体信息敬请关注公司后续相关公告。感谢您的关注。

#### **5.今年公司提升经营业绩有什么举措么？**

答:尊敬的投资者您好，主要举措如下：1、继续秉持技术创新驱动发展的理念，紧跟行业技术发展趋势，时刻关注市场需求变化，加大研发投入，研发符合市场需求的创新型、实用性、高品质的新产品，确保技术对业务的有效支撑；2、开发潜力产品，拓宽产品类别，丰富产品的运用场景，促进业务增长；积极拓展新领域业务，基于公司在信号转换拓展产品领域的技术、生产、销售经验，公司不断拓宽自身的业务范畴，逐步将业务领域延伸至同属3C周边产品的快充充电器、妙控键盘、智能充电器、智能排插等领域，持续开拓新领域业务；3、基于现有技术以及低压高功率闪充解决技术上的积累，向GaN等高功率充电相关领域延展，为公司增加新的业绩增长点；4、在积极维护好原有优质客户基础上，持续新客户开发，为业绩增长带来源源不断的新动力。感谢您的关注。

#### **6.对于业绩的波动，管理层是怎么应对的？公司有考虑实施股权激励计划吗？**

答:尊敬的投资者您好，公司于2024年2月6日召开第三届董事会第十三次会议，审议通过了《关于回购公司股份方案的议案》，同意公司以不低于人民币2,000万元（含）且不超过人民币4,000万元（含）的自有资金回购公司股份，本次回购的股份计划用于实施股权激励或员工持股计划。目前该回购计划正在实施中，未来公司会根据自身发展需要适时推出相关激励计划，烦请关注公司后续披露的相关公告。感谢您的关注。

**7.公司的回购计划怎么进行的？公司实施股份回购后有注销的打算吗？**

答:尊敬的投资者您好，公司已于2024年2月6日在巨潮资讯网披露了《关于回购公司股份方案的公告》，并于2024年5月6日公司在巨潮资讯网披露了《关于回购公司股份的进展公告》，公司后续将根据股份回购方案并结合市场情况，在回购期限内继续实施该次回购计划，并按照相关法规及时履行信息披露义务。公司本次使用自有资金以集中竞价方式回购公司股份，回购的公司股份计划用于实施股权激励或员工持股计划。感谢您的关注。

**8.公司可转债项目咋样了**

答:尊敬的投资者您好，目前，公司向不特定对象发行可转换公司债券项目处于第三轮审核问询阶段。公司本次向不特定对象发行可转换公司债券事项尚需通过深交所审核，并获得中国证券监督管理委员会作出同意注册的决定后方可实施。上述事项最终能否通过深交所审核，并获得中国证监会作出同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将根据该事项的进展情况，按照有关规定和要求及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注。

**9.公司股价是不是被低估了？有什么稳定股价措施么，保护投资者利益？**

答:尊敬的投资者您好，公司股票价格在二级市场的波动受国内外经济形势、宏观政策、行业发展情况、资本市场环境、投资者情绪等多重因素影响，公司已于2024年2月6日在巨潮资讯网披露了《关于回购公司股份方案的公告》，已公告的股份回购方案将按计划持续推进。未来，公司将持续提高自身经营水平，进一步增强公司的核心竞争力和盈利能力，加大向市场传达公司价值的力度，努力回馈广大股东。感谢您的关注。

**10.IPO募投项目建设进度如何？**

答:尊敬的投资者您好，公司首次公开发行股票募集资金建设Type-C信号转换器产品扩产项目、高速高清多功能拓展坞建设项目于2023年8月底达到预定可使用状态，2023年尚属于产能爬坡阶段，经营效率阶段性偏低。2024年，公司将重点跟进募投项目的投产情况，合理安排募投项目的产品线布局、提高公司产能，进一步夯实公司发展基础，整合公司及各子公司的业务、部门及作业流程，精益化管理，提高运营效率，提升公司盈利能力，促进公司长

	<p>远发展。感谢您的关注。</p> <p><b>11.关注到公司在24年年初新设了一家子公司深圳市华盈星连科技有限公司，请问公司对其如何定位？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，深圳市华盈星连科技有限公司于2024年1月设立，主要业务定位是做卫星通信芯片代理、模组及智能终端开发制造，基于战略合作伙伴江苏奥康银华科技有限公司的产品和技术支持基础上，加快构建专业销售团队、研发和服务团队，推进相关业务稳步进展，推动业绩逐步实现与达成。感谢您的关注。</p> <p><b>12.贵公司在越南设立生产子公司的决策背后有何战略考量？这是否会对公司的长期成本结构和盈利能力产生影响？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，设立越南子公司主要是面向美国业务，以减少美国加征关税对公司产品竞争力的不利影响。通过项目的实施，公司将进一步优化产能布局，巩固生产制造优势，同时依托越南的区位优势、税收优势、人力成本优势等进一步夯实公司盈利能力。此外，越南生产基地的建设将完善公司国际化布局，减少国际贸易形势变化对公司产生的不利影响，从而提升公司的抗风险能力，促进公司可持续发展。感谢您的关注。</p> <p><b>13.贵公司收购东莞市润众电子有限公司后，其业务整合进展如何？这次收购对公司业绩有何即时和长期的影响？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司收购并控股股东莞润众，主要是基于推进公司业务发展，完善公司产品布局，提升公司市场竞争力的需要。公司可以充分整合与东莞润众之间的技术、研发能力及客户资源，提高公司在电源适配器、智能插座等相关产品市场份额，公司与润众存在较多的客户协同、技术与研发协同，2023年度主要完成了技术与研发之间的协同，客户资源的整合正在有序拓展。感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月08日