

证券代码：831689

证券简称：克莱特

公告编号：2024-060

## 威海克莱特菲尔风机股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月7日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长盛军岭女士、财务总监郑美娟女士、董事会秘书孙领伟先生、保荐代表人艾玮先生。

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放年报讲解视频、公司宣传视频等形式对公司发展情况及2023年经营业绩情况进行介绍；同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

**问题：您好，请问贵公司如何应对公司产品质量引发的安全事故风险？**

回答：尊敬的投资者，您好！公司产品在设计阶段，采用 DFMEA 手段，识别可能出现的风险，并从设计端进行预防，新产品设计阶段需进行强度计算，根据计算结果进行样机设计，样机根据产品不同类型进行超速试验、应力应变实验、疲劳实验、淋水试验等。目前没发生过因我们产品导致的安全事故。

**问题：公司是否有收购和风机相关的配套公司，以此增加公司的营业收入做大做强计划。**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问！公司坚持以行业联通、技术融合、销售网络在不同行业区域及上下游联通、可持续发展为中长期经营方针，打造资源共享的生态圈，同时促进技术融合驱动控制流体热管理材料研发以及细分市场行业应用经验的推广，研发智能化、包容性高、标准化的升级换代产品。公司将根据发展战略并结合实际经营需要寻找适合的标的，公司如有并购计划等重大经营信息，将及时履行信息披露义务。

**问题：公司有增持股份的计划吗？**

回答：尊敬的投资者，您好！公司将结合公司发展战略、经营计划等进行合理筹划，若未来公司进行股份增持，将及时履行信息披露义务，感谢您关注公司。

**问题：公司有没有确保公司持续发展的信心？**

回答：尊敬的投资者，您好！公司秉承“向新而行、向高攀登”，以技术创新开发新市场，以国内国际市场双轮驱动，持续聚焦价值客户，延伸产业链。公司具备持续经营向好的能力，我们对公司的未来充满信心。

**问题：请问贵公司连续3年高分红，业绩增长稳定，是否有转板要求？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问！公司持续关注股东回报，公司进行权益分派是在充分考虑公司经营情况、市场情况、股东信心、融资环境等多方面因素，未来公司若有转板相关信息将及时在北京证券交易所指定信息披露平台（[www.bse.cn](http://www.bse.cn)）披露。

**问题：请问央企大规模更新设备对克莱特影响有多大？**

回答：2024年3月13日，国家印发《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》，提出推进重点行业设备更新改造，持续推进城市公交车电动化替代，支持老旧新能源公交车和动力电池更新换代。“围绕推进新型工业化”、“聚

焦船舶等重点行业"、"大力推动生产设备、用能设备、发输配电设备等更新和技术改造"、"支持交通运输设备和老旧农业机械更新"，船舶设备更新改造获政策支持，新能源船舶替换有望加速。加快高耗能高排放老旧船舶报废更新，大力支持新能源动力船舶发展，完善新能源动力船舶配套基础设施和标准规范，逐步扩大电动、液化天然气动力、生物柴油动力、绿色甲醇动力等新能源船舶应用范围。公司将充分利用政策支持、加大投入，伴随公司产能的逐步释放，公司将进一步增强市场推广力度，努力增加市场份额，增加公司市场地位。

**问题：请问贵公司的通风机是否在数据中心建设中有应用？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问！公司是一家专业从事通风机、通风冷却系统等通风与空气处理系统装备及配件设计研发和生产制造的高新技术企业。主营业务为轨道交通通风冷却设备、能源通风冷却设备、海洋工程和舰船风机、冷却塔和空冷器风机、制冷风机及其他特种工业通风机等中高端装备行业通风设备产品及系统的研发、生产、销售及相关检修服务。公司产品应用于数据中心主要分为以下几种场景，一是数据中心机房使用、二是数据中心精密空调、三是数据中心冷却塔使用。

**问题：贵公司的通风机是否向智能化，集成化发展？谢谢**

回答：尊敬的投资者，您好！智能化、集成化是风机产品研发的重要方向，我们也在此方向不断加大投入。公司研发的EC风机使用电机控制器一体式风机，是对控制技术、电机技术、风机技术的综合应用。

**问题：您好！今年营业收入得益于公司订单稳定增加，目前下游有哪些主要客户呢？**

回答：尊敬的投资者，您好，目前合作的客户主要为中国中车、明阳风电、金风科技、东方电气、大船重工、中集来福士、冰轮集团、斯必克、元亨、BAC、Wabtec、GE等国内外知名大型企业，谢谢！

**问题：您好，请问公司将如何应对应收账款较高的问题，有什么措施减少应收账款吗？**

回答：尊敬的投资者，您好，公司年度营业收入实现 5.08 亿元，同比增长 20.44%，随着营业收入规模的扩大应收账款相应增加，公司的应收账款在合理范围内。公司依据行业惯例、客户的信用情况等因素综合确定信用政策及结算方式。

目前合作的客户主要为中国中车、明阳风电、金风科技、东方电气、大船重工、中集来福士、冰轮集团、斯必克、BAC、Wabtec、GE 等国内外知名大型企业，信誉水平较高，付款能力强，客户履约良好。公司高度重视应收账款管理，已建立完善的应收账款管理制度和信用期管控制度，通过信息化系统管理、设置考核指标等方式做好应收账款的风险管控，并遵循严格的坏账计提政策，防范坏账风险。同时公司将不断提高产品交付验收效率和客户满意度，积极主动催收回款，提升回款效率和质量。感谢您对公司的关注。

**问题：请问公司最近业绩增长的主要依靠是什么？公司如何保持高质量增长呢？**

回答：尊敬的投资者，您好，公司结合市场情况、相关产业政策、制定了符合公司发展的中长期规划。公司推行事业部运营模式，激发团队自我管理积极性，提升质量、成本、交期的综合能力。强化市场布局，进一步推进国内外市场开发，贴近客户服务，合理布局产品销售网络，进而提升公司市场份额。同时稳步推进国外市场开发，实现欧美等地区业务增长。

**问题：您好！请问公司在市场中所占份额如何呢？主要产品的竞争力在于什么？**

回答：尊敬的投资者，您好，公司与各细分领域客户已有二十多年的长期深度合作积累和协同创新实践，与客户共同为所在细分领域创新发展创造价值，公司主要客户均为下游行业内大型知名优质企业，双方长期稳定合作使公司具备了客户资源优势，公司长期坚持以中高端市场为目标市场的战略定位，致力于提供高可靠性工业装备环境综合解决方案，形成以高可靠、高效率、低噪声、轻量化为特色达成单一目标或多目标集成的通风冷却方案。

**问题：您好，请问公司将通过哪些途径与下游客户建立长期合作？**

回答：尊敬的投资者，您好，凭借过硬的技术，公司制定了以中高端市场客户为重点的直接销售模式，主攻各细分行业龙头企业，抢占行业制高点，深入挖掘客户需求，增强协同创新能力，深化与客户的长期战略合作关系。

**问题：您好！贵公司考虑扩展海外市场吗？**

回答：尊敬的投资者，您好，公司海外市场的拓展，将结合公司发展战略规划及业务发展需要等开展，同时公司也将在开拓新国际化业务场景，打造国际品

牌,提高企业的国际知名度和竞争力方面持续推进,目前公司已成立墨西哥公司,同时在筹划成立香港子公司。

**问题:** 请问,公司业绩非常好,为什么不表现在股价上?公司是不是对未来没有信心?

回答:尊敬的投资者,感谢您的提问。公司将以主营业务为重心,重点深耕发展轨道交通、风电、核电、石化、舰船海工、制冷等行业应用领域,同时积极推进公司新国际化业务场景,为实现主体业务快速稳定增长提供坚实的基础。公司坚持以优异的业绩回报股东和社会。谢谢!

**问题:** 公司在报告期内是否有进行任何重大的环保投资或节能减排措施?

回答:尊敬的投资者,感谢您的提问,公司生产过程产生的废气污染排放环节为产品下料、机械加工、焊接及表面处理,其中产品下料、机械加工、焊接、打磨环节产生废气污染物主要为颗粒物;表面处理环节产生废气污染物为挥发性有机物。

针对颗粒物,公司采用袋式除尘器和滤筒除尘器对废气中的颗粒物进行处理,针对挥发性有机物,公司设置了有机废气收集治理系统,采用喷淋、吸附、脱附催化燃烧等工艺对废气进行处理。

2023 年度,上述废气环保处理设施运行正常,废气处理系统已接入威海市环境监测监控系统及山东省自然资源厅省控平台,废气排放情况通过该系统实时上传保存。报告期内,公司在环境保护措施方面投入约 131 万元进行维护和更新,公司的防治措施和设备、排污许可证、GB/T24001-2016/ISO14001:2015 环境管理体系、建设项目环境影响评价等均有效运行。

**问题:** 技术研发这块有没有计划把研发部门设置在北京,上海,南京等高校聚集地,以便进一步吸引人才?

回答:尊敬的投资者,感谢您的提问!目前公司已依托西南交通大学、南京航空航天大学等高校开展项目合作,同时与北京玻璃钢研究院合作开发玻璃钢叶轮产品。

公司坚持原创技术积累,持续打造人才聚集“洼地”,引进技术领军人才,打破国外技术垄断,支持产业技术向绿色制造转型升级。公司目前已经在大连、西安、上海、洛阳等地,通过招聘和联合开发等模式,建立技术研发团队。未来

公司将进一步加大研发投入，提供更高效的技术支持。

**问题：请问公司的通风冷却系统设备是否有应用在航空航天领域？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问！公司主营业务是设计开发、生产销售轨道交通风机、冷却塔和空冷器风扇、海洋工程和高技术船舶风机、能源通风冷却设备、制冷风机、特种工业通风机等通风与空气处理系统装备及其配件。

**问题：公司能实现财务增长和盈利能力提升的主要原因是什么，预计今年将继续实现营收增长吗？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的关注！公司深耕通风机及通风冷却系统中高端领域，在高效节能化、高强度、轻量化等方面持续投入研发，进一步提升产品性能品质，提高公司对客户的溢价能力。截至2023年12月31日公司持有在手订单金额为3.96亿元，去年同期持有在手订单金额为2.43亿元。

**问题：公司在手订单持续增加，是否是公司产能不足？公司新增产能如何规划？**

回答：尊敬的投资者，您好，从未来行业发展的趋势以及近几年总体营销情况判断，公司产能可能出现瓶颈，故已开始投资100亩地工业园建设——工业热管理装备产业化项目（一期），以满足未来加速增长的市场需求。项目达产后可增加产能约47000平方米。感谢您对公司的关注。

**问题：飞行汽车主要用页轮动力推动飞机飞行，其中对低噪音也是有追求和需求，有没有考虑应用公司低噪音风机技术和主机厂合作？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问。公司将以主营业务为重心，重点深耕发展轨道交通、风电、核电、石化、舰船海工、制冷等行业应用领域。

**问题：请问《高技术舰船通风冷却系统节能降噪关键技术研发及产业化项目》今年可以投产吗？**

回答：尊敬的投资者您好，高技术舰船通风冷却系统节能降噪关键技术研发及产业化项目现正在有序进行，预计6-7月份可以投产，感谢您关注公司！

**问题：公司今年中标的核电项目为什么一直没有发公告呢？**

回答：尊敬的投资者您好，感谢您关注公司，公司将严格遵守《北京证券交易所股票上市规则(试行)》(2024修订)相关规定以及核电业务宣传规定，及时履行信息披露义务。

**问题：请问今年海上和陆上风电分别预计增速多少？能不能分业务板块拆分一下订单？**

回答：尊敬的投资者，您好，未来，中国风电行业的发展将朝着规模化、绿色化、多样化、智能化的方向发展，风电装机容量将不断增加，市场规模也会不断扩大。2023 年公司销售收入中轨道交通约占 23%，海洋工程风机约占 14%，冷却塔空冷器风扇约占 18%，能源通风冷却设备约占 23%，制冷通风机及配件约占 22%，谢谢！

**问题：二季度核电订单有没有交付确认收入的？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问！核电订单交付以及收入确认，请关注公司后续季度报告以及半年度报告等相关公告，公司将在符合收入确认条件的情况下，及时进行收入确认，谢谢！

**问题：4 月 30 日工业和信息化部节能与综合利用司发布的《工业和信息化部办公厅关于组织开展 2023 年度国家工业和信息化领域节能降碳技术装备推荐工作的通知》其中涉及到克莱特菲尔 ECL630-1 型数据中心用离风机，请问此款风机是否已经量产，是否已产生实质性订单。**

回答：尊敬的投资者，您好，公司 ECL630-1 离心风机，为数据中心精密空调使用，现已经完成样机制作，感谢您关注公司！

**问题：在新闻报道中看到克莱特承接了美国数据中心项目，可以详细介绍一下此项目目前的进展情况吗，谢谢。**

回答：尊敬的投资者您好，公司正按双方合同约定进行项目交付，目前项目进展顺利，谢谢！

**问题：请问今年业绩增长较高的，预计是哪个领域业务呢？今年 10 月份大股东限售期届满，届时有减持的计划或者会再次延期解禁吗？**

回答：尊敬的投资者，您好，公司 2023 年海洋工程风机成长性最为突出，能源通风冷却设备业务也实现较好增长，收入提升 64.55%至 1.14 亿元。随着多块业务快速成长起来，公司五大业务规模都达到或快速接近亿元级别，形成并进格局。

2024 年公司将持续做好公司经营，努力提高公司业绩，不断提升核心竞争力，推动公司高质量发展，积极回馈股东。届时公司后续股份变动计划，公司将

及时进行信息披露，感谢您关注公司。

**问题：今年有什么新的业务发展规划？**

回答：尊敬的投资者，感谢您的提问。公司将以主营业务为重心，重点深耕发展轨道交通、风电、核电、石化、舰船海工、制冷等行业应用领域。

威海克莱特菲尔风机股份有限公司

董事会

2024年5月8日