

证券代码：834599

证券简称：同力股份

公告编号：2024-033

陕西同力重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月7日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事&总经理许亚楠先生；公司董事会秘书杨鹏先生；公司财务总监安杰先生；保荐代表人邬海波先生。

三、投资者关系活动主要内容

问题1：公司内部控制管理体系如何确保公司运营的透明度和合规性，未来有哪些改进计划？

回答：感谢您对公司的关注！公司已按照《企业内部控制基本规范》及相关

规定建立健全内部控制体系，内控体系贯穿于公司经营活动的决策、执行和监督的各个阶段、各个层级，同时涵盖了财务报告内控体系，以确保财务报告和信息披露的真实、完整、准确。未来公司会定期评估和更新内部控制规范，以适应市场和法规的变化；同时，公司未来将进一步增强与投资者的沟通，提高信息披露的质量和透明度，建立更加开放和互动的沟通机制。谢谢！

问题 2：面对工程机械行业波动和宏观经济周期性风险，公司如何通过产品多样化或市场多元化策略来降低单一市场依赖？

回答：感谢您对公司的关注！公司产品属于工程机械产品，但下游主要客户是煤炭、有色金属等能源类客户，因此公司的业绩变化和煤炭等能源的关联度会更高一些。而能源类产品短期看可能会有些波动，但中长期来看还是需求较大且持续增长的，因此公司目前还是聚焦主业深耕国内市场、大力拓展海外市场，实现更好地经营业绩回报全体股东。谢谢！

问题 3：请问公司与多家证券公司签署了做市商协议，是出于什么目的，有效果吗？

回答：自中国证监会发布《关于高质量建设北京证券交易所的意见》以来，多家券商积极拓展北交所做市业务，做市商参与公司股票交易能有效提高交易效率和增强公司股票的市场流动性。公司未与券商签署做市商协议！

问题 4：从公司一季度季报看，公司的财物费用有一定上升，公司的应收账款有所增长，公司的流动负债有所增加，在财务管理降低风险方面，有没有具体措施？

回答：感谢您对公司的关注！公司有息负债非常少，财务费用总额也很低，同时公司对现金收支持续强化统筹规划，确保随时都有较大规模可随时支配的现金，因此公司财务风险非常低。公司应收账款增长带来的销售风险公司会采取积极有效的措施加强管控，减少坏账风险。谢谢！

问题 5：据闻公司相关土地被征用，将涉及搬迁补偿等，请问具体情况如何？

回答：感谢您对同力股份的关注！自 2023 年西安市西咸新区发布辖区土地征收决定后，公司已及时对外披露相关信息，本次房屋征收事项涉及的《征收补偿协议》尚未签署，公司将密切跟进房屋征收补偿事项的进展情况并及时履行信息披露义务，敬请投资者持续关注。谢谢！

问题 6：请问公司一季业绩为何下降，之前订单是未交付的原因么；股价大跌，贵公司有回购注销方案么？

回答：感谢您对公司的关注！由于国内露天煤矿市场在第一季度的开工不足，导致了国内市场销售的下降。此外，国际市场在同期也经历了增长放缓，这些因素共同导致了公司第一季度整体业绩的下降。

公司持续、积极关注二级市场状况，公司将会综合考虑相关情况决定后续计划并及时披露公告，请您关注公司后续公告。

问题 7：基于贵公司年报亮点中的第一点，请问公司 2023 年度销售收入、营业利润、净利润以及经营活动产生的现金净流量均有显著增长，能否具体说明这些增长的主要驱动因素是什么？

回答：感谢您对公司的关注！首先，最主要的驱动因素是海外销售的快速增长，为公司贡献了增量收入以及较高的利润，同时出口业务的享受税收政策也较大的改善了公司经营活动的现金净流量；其次是新产品研发，新产品快速投入市场抢先竞争对手占领市场和引领客户的需求，为销售收入的增长作出较大贡献，同时新产品毛利率较高为公司利润增长贡献较大。谢谢！

问题 8：超百吨矿用自卸车的成功下线标志着公司在技术创新上的重要突破，请分享这项技术突破对提升公司市场竞争力的具体意义，以及未来在技术研发方面的战略规划？

回答：感谢您对公司的关注！超百吨矿车自卸车下线和批量销售标志着公司在大型化方向上取得了重大突破和实质性成果，也标志着公司将继续引领行业发展方向，同时大型化产品的推出助力公司早日参与国际大型露天煤矿市场的竞争，这对公司销量增加、毛利率增加和利润总额提升都有较大的积极贡献，同时大力提升公司的核心竞争力，以及公司在大型化产品研发上奠定坚实的基础。谢谢！

问题 9：经营活动产生的现金净流量为何会出现大幅度增长（348.82%），这对公司未来财务健康和现金流管理有何积极影响？

回答：感谢您对公司的关注！经营活动现金净流量增长主要是销售增加对应现金回款增加，以及先进制造业进项税加计扣除政策实施缴纳税款减少等原因促使经营活动现金净流量大幅增长，这也是公司经营稳健的体现。未来公司将持续

加强现金管理，防范财务风险和经营风险，实现高质量发展。谢谢！

问题 10：公司提升售后服务保障体系的具体措施有哪些，如何确保这些措施能有效提升客户满意度并促进市场口碑？

回答：感谢您对公司的关注！提升售后服务保障体系的具体措施：

1、安排服务人员驻矿跟踪车辆运行，大区内设置有区域服务负责人负责服务业务，车辆交付时发放联络卡，标明服务负责人联系电话及总部服务中心联系电话以方便随时联系；

2、各矿区投放配件保障车辆，区域内设有配件保障库，配送方式包括紧急配件需求专车、快递或空运；

3、服务中心定期电话回访客户了解车辆运行情况及服务情况，及时处理各类问题。通过上述措施，切实解决售后服务、维修问题，不断提升客户的满意度。谢谢！

问题 11：公司应收账款余额较大的风险如何得到有效管理，是否有具体措施**加强应收账款回收、降低坏账风险？**

回答：感谢您对公司的关注！公司应收账款余额较大，一方面是营收规模增长下的自然增长；另一方面是行业竞争激烈，下游客户选择分期付款和融资租赁的数量和比例增加；还有就是融资租赁客户的待放款，综合导致期末尚未回款金额增加。但是本公司一年期以内的应收账款占比近 90%，风险可控。在行业普遍采用分期销售和融资销售的前提下，公司也只能适应市场情况。对于分期客户，公司加强每期款项的催收努力减少坏账风险，对于融资待放款公司加强和融资租赁公司的沟通，确保款项早日支付。谢谢！

问题 12：请问公司经营业绩为何在 2023 年度会大幅增长，特别是经营活动现金净流量**，为何会增长如此之多？**

回答：感谢您对公司的关注！2023 年度业绩增长主要是两方面原因，一方面是新产品的投入使公司快速占领市场，提高了公司在国外的市场占有率；另一方面是海外市场高速增长。

经营活动现金净流量增长主要是销售增加对应现金回款增加，以及先进制造业进项税加计扣除政策实施缴纳税款减少等原因促使经营活动现金净流量大幅增长。谢谢！

问题 13: 公司在海外市场收获了更多国家的认可，并成立了新加坡全资子公司，请问公司在海外市场的发展战略是什么？

回答: 感谢您对公司的关注！未来公司将协调更多资源大力开拓海外市场，以合适的产品、优质的服务拓展海外广阔的市场，争取海外的市场占有率也能实现行业领先水平。谢谢！

问题 14: 请问公司的刚性矿卡与电动轮矿卡相比是否比是否有竞争力？

回答: 感谢您对公司的关注！现阶段刚性卡车（矿用自卸车）是有很强的竞争力：首先，公司的刚性矿卡是基于深入的市场适用性研究，结合公司在刚性矿卡方面丰富的技术积累，并加入了新能源技术而开发的产品；其次，产品性能和功能得到很大提升，适用性也更高，目前我们已经批量投向市场 80T 级-90 吨级的产品，也正在验证 110T 级的产品，这些吨位级的产品能够覆盖绝大多数露天矿山开采需求；最后，刚性矿卡与电动轮矿卡相比，国内配套资源较为丰富、成熟，对用户来讲，购置经济性和市场运营经济性都比传统电动轮有显著提升，运营效率也能和电动轮相当。谢谢！

问题 15: 请问公司老厂房拆迁进度如何，还在生产吗？

回答: 感谢您对公司的关注！自 2023 年西咸新区发布土地征收决定后，公司第一时间对外披露相关信息，本次房屋征收事项涉及的《征收补偿协议》尚未签署，公司将密切跟进房屋征收补偿事项的进展情况并及时履行信息披露义务，敬请投资者持续关注。目前公司老厂区还在正常生产。谢谢！

问题 16: 请问公司随着新产品的下线，应对市场销售加大回款力度方面将采取哪些措施，公司在生产和销售环节还存在哪些困难？

回答: 感谢您对公司的关注！公司始终严控经营风险，在销售环节对于信用销售客户的资信状况、还款能力、反担保措施等都有严格审核和评估，然后再决定是否开展信用销售业务。目前，公司在生产和销售环节没有其他影响到公司正常经营的困难。谢谢！

问题 17: 公司去年 12 月与华为、氢醇动力签约战略合作，与易控智驾合作，提高了公司在创新技术方面的能力，最近国家发改委将外放开制造业对外资的限制，公司今后是否考虑在国内和国外引入战略资本进行合作？

回答: 感谢您对公司的关注！公司会在国家政策范围内，始终保持积极、开

放的态度，积极尝试多种对外合作模式，积极有效利用外部资源，帮助公司实现业务增长和合作共赢。谢谢！

问题 18：公司的客户为煤炭等企业，其业绩和现金流都很好，为什么公司的应收账款余额累计有那么多了，其账龄情况和坏账风险情况如何，计提情况如何？

回答：感谢您对公司的关注！公司应收账款余额较大，一方面是营收规模增长下的自然增长；另一方面是行业竞争激烈，下游客户选择分期付款和融资租赁的数量和比例增加；还有就是融资租赁客户的待放款，综合导致期末尚未回款金额增加。但是本公司一年期以内的应收账款占比近 90%，风险可控。在行业普遍采用分期销售和融资销售的前提下，公司也只能适应市场情况。对于分期客户，公司加强每期款项的催收努力减少坏账风险，对于融资待放款公司加强和融资租赁公司的沟通，确保款项早日支付。谢谢！

问题 19：最近国家大规模设备更新政策在实施进程中，昨日国家发改委相关负责人召集有关企业进行了座谈，请问在应对相关政策方面，公司将如何应对？

回答：感谢您对公司的关注！公司也积极关注相关政策对下游市场和客户的影响，及时响应政策，以更好的产品、更优的服务满足新老客户的共性化、个性化全部需求。谢谢！

问题 20：请问公司新能源大型矿车及自动驾驶车辆研发和销售情况怎么样？

回答：感谢您对公司的关注！近几年公司持续致力于新能源、大型化、智能化产品方向的研究，在技术上、产品上都取得较大的突破。目前公司纯电系列产品、增程系列产品、燃气动力产品等新能源产品都实现了批量销售。TL125、TL135 等大型化产品也已投入市场，TL180 已进入试制阶段，因此大型化产品也取得较好成绩。谢谢！

问题 21：贵公司一季度业绩大幅下滑的原因是什么，有什么措施扭转不利局面？

回答：感谢您对公司的关注！由于国内露天煤矿市场在第一季度的开工不足，导致了国内市场销售的下降。此外，国际市场在同期也经历了增长的减缓，这些

因素共同导致了公司第一季度整体业绩的下降。未来公司将加大海外市场拓展、新产品研发力度等措施努力提升经营业绩。谢谢！

问题 22：同力股份的应收账款占营业收入的比值一直非常高，远高于同行。请问这种情况合理吗，公司有改变这种情况的措施和计划吗？

回答：感谢您对公司的关注！公司应收账款占营业收入占比较高，一方面是营收规模增长下的自然增长；另一方面行业竞争激烈，下游客户选择分期付款和融资租赁的数量和比例增加；还有就是融资租赁客户的待放款，综合导致应收款占比比较高。但是本公司一年期以内的应收账款占比近 90%，风险可控。在行业普遍采用分期销售和融资销售的前提下，公司也只能适应市场情况。对于分期客户，公司加强每期款项的催收努力减少坏账风险，对于融资待放款公司加强和融资租赁公司的沟通，确保款项早日支付。谢谢！

问题 23：您好，同力产品行业竞争是否在公司的预期范围内，对同业竞争，同力有什么应对措施？

回答：感谢您对公司的关注！宽体自卸车行业竞争也是非常激烈的，公司作为首创企业，持续保持行业领先。面对工程机械行业巨头的竞争，公司在以下几个方面积极应对：

- 1、加大新产品研发力度，以更更新的产品领先和引领行业发展；
- 2、加强对客户个性化需求和难点问题提供整体解决方案；
- 3、加强售后服务保障力度。谢谢！

问题 24：公司有没有计划来推动公司股票在二级市场的关注度，公司业绩和利润以及基本面都非常好，会采取什么措施来回馈广大投资者？

回答：感谢您对公司的关注！公司也时常关注股票二级市场表现，但是二级市场受众多因素的影响。作为公司，一方面努力做好业绩回报投资者，另一方面加强于机构、投资者等的互动交流，提升公司的关注度和影响力，从而影响二级市场投资者价值。谢谢！

问题 25：感谢管理层的敬业工作，按叶总提出的“双百亿”目标，请问 2024 年公司的海外业务仍旧能维持高速增长么，未来每年的分红能保障么？同时，我比较认同许亚楠总经理的投资观，投资持续创造价值的公司，希望公司能越来越好。谢谢！

回答：感谢您对公司的关注！公司成熟产品宽体自卸车将以更优的性价比在海外市场替代现有的重卡产品，同时公司大型化产品将渗透到海外大型露天煤矿等市场，争取抢占部分国外公司刚性矿卡的市场份额，因此未来海外市场将继续保持较高增长。公司会持续努力实现更好的经营业绩，同时每年坚持较高分红回报全体股东。谢谢！

问题 26：介绍一下公司的长期分红规划？ 谢谢！

回答：感谢您对公司的关注！公司在努力做好经营业绩的同时，始终致力于积极回报广大投资者，未来公司将坚持稳健的分红政策，在综合考虑相关因素的基础上，争取给投资者更多的分红回报！谢谢！

问题 27：TLD180h 研发成功后，公司是否还会研发更大的刚性矿卡比如 200 吨以上的产品甚至 300 吨的产品，是否有这样的计划和雄心？

回答：感谢您对公司的关注！公司在稳步推进大型化产品的研发， TLD 180 研发成功后，公司会继续研发 200 吨以上的更大吨位产品满足不同客户对产品的需求，同时以更多的产品参与国际市场的竞争。谢谢！

问题 28：公司是否有中期分红的打算？

回答：感谢您对公司的关注！关于是否有中期分红的问题，公司一直将股东利益放在重要位置，我们会根据公司的经营情况、盈利水平以及未来发展规划来审慎考虑是否进行中期分红。如果公司有关中期分红的具体计划，我们将及时向投资者公布并进行公告。谢谢！

问题 29：请问贵公司对于未来几年内的发展规划偏乐观还是中性，收入及净利润较前几年是否能持续保持增长，原因是什么？

回答：感谢您对公司的关注！从中长期来看，国内外市场依然保持较大需求和较高增长，国内除露天煤矿的自然增长外还面临大型化、新能源、智能化等新的政策推动下的更新需求；海外也将快速拓展广大空白市场实现较高增长。谢谢！

问题 30：请问公司的线控车架是否占有市场的百分之 70？

回答：感谢您对公司的关注！线控底盘主要是面向无人驾驶车辆定向研发的基础车，目前公司的主要精力是做好线控底盘，为无人驾驶提供扎实的基础。谢谢！

问题 31：新国九条对上市公司提升公司质量有了新的要求，同时企业在市

值管理方面有什么计划和安排， 公司长期分红规划是多少？ 谢谢！

回答：感谢您对公司的关注！我们将继续努力为投资者创造稳健增值的投资机会，并定期向投资者公布公司的运营情况和财务状况；如果公司制定有关市值管理和长期分红规划的具体计划和安排，我们将及时向投资者公告。谢谢！

问题 32： 建议公司加大对高海拔地区世界级铜矿开发企业的产品研发和推广力度，这是将要服务几十年的大蛋糕。

回答：感谢您对公司的关注，感谢您的宝贵意见！公司将继续加大新产品研发力度，尤其是恶劣工况下的产品稳定性和适应性，为用户提供更好的产品，实现更好的公司业绩。谢谢！

问题 33： 二季度露天煤矿开工是否有所好转，贵公司销售同比变化如何？

回答：感谢您对公司的关注！短期看国内二季度市场需求同比继续下行，一方面是开工不足需求不足，另一方面是连续 8 年高速增长后的正常回调，未来随着大型化、新能源政策的推进会加速现有产品的更换，出现新的增长态势。谢谢！

问题 34： 公司二季度国际市场情况是否有所好转？ 谢谢！

回答：感谢您对公司的关注！二季度海外市场销售有所回升，海外市场还是继续保持较高增长，公司也将继续加大海外市场开发力度，力争海外业务实现更快的增长。谢谢！

陕西同力重工股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 8 日