

证券代码：300757  
科

证券简称：罗博特

## 罗博特科智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-06

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度业绩说明会的投资者
时间	2024年05月08日 15:30-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼CEO 戴军 财务总监 杨雪莉 董事会秘书 李良玉 独立董事 朱兆斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年5月8日下午15:30-17:00在“价值在线（<a href="http://www.ir-online.cn/">www.ir-online.cn/</a>）”举办罗博特科智能科技股份有限公司2023年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下：</p> <p><b>1.并购重组的进度如何？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！2024年4月底前，公司结合项目审核进程情况，提前启动相应工作安排，于评估报告有效期到期前完成了本次交易更新评估基准日的评</p>

估工作，于2024年4月26日召开董事会、监事会分别审议通过了《关于批准本次交易相关评估报告的议案》《关于批准<罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）>及其摘要的议案》，具体情况详见公司于2024年4月27日披露的相关公告。截至目前，该项目处于深交所的正常审核进程中，公司将按照法律法规的规定及时披露相关进展，敬请关注相关公告。同时提请投资者注意信息获取的渠道，一切以证监会指定的信息披露媒体披露的公告为准。感谢您对公司的关注！

**2.您好，请问公司控股公司ficonTEC在量子通信领域有何业务？**

答:尊敬的投资者，您好！公司并购标的ficonTEC的下游应用领域主要包括光连接、光感知、光计算三个方向，其中光计算领域的应用包含在光子/量子计算及通信方面的应用，ficonTEC在美国和荷兰有相关领域合作客户，但因为商业机密问题不适合披露具体名字。

ficonTEC具体经营情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》。感谢您对公司的关注！

**3.戴总好，过去您提到过ficonTEC设备是泛半导体设备，戴总能否尽量把ficonTEC的产品应用，市场空间，介绍的更加完整一些，比如：提到过的GPU芯片测试设备，大概是一个多大的市场？比如:fiber interconnects，光纤耦合设备这个需求量大概率是一个**

什么样的规模？在不涉及商业机密的情况下，希望介绍的尽量详细完整一些，不然市场始终觉得就是光模块设备，反正其他的也不懂，或者说不理解。谢谢

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC主要从事半导体自动化微组装及精密测试设备的设计、研发、生产和销售，为光芯片、光电子器件及光模块的自动化微组装、耦合以及测试市场客户提供高精度自动化设备和相关技术服务，其产品包括全自动光纤预制设备、晶圆级/芯片级0.3-0.5umIR倒装贴片设备、全自动透镜/光纤等光器件耦合及贴装设备或流水线、晶圆级/芯片级全自动光电混合测试设备、Inspection全自动镜检设备、Bar条堆叠设备（Stack/Unstack）等。其中，测试设备区别于半导体知名测试设备提供商比如：美国的泰瑞达主要针对电性能测试领域，而ficonTEC是目前唯一可以提供量产化的光电集成测试解决方案的公司；当然耦合这块技术，大家对ficonTEC较为熟悉，其超高精度的全自动耦合技术全球领先，感谢您对公司的关注！

**4.请问董秘：公司有量子通讯概念吗？**

答:尊敬的投资者，您好！公司并购标的ficonTEC的下游应用领域主要包括光连接、光感知、光计算三个方向，其中光计算领域的应用包含在光子/量子计算及通信方面的应用，感谢您对公司的关注！

**5.请问目前要收购标的进行到了哪一步？是否受到政治干预的阻力？预计什么时候可以完成收购？未来公司的技术或服务是否能建立与英伟达等巨头的密切合作关系？将会对业绩产生怎样的影响？**

答:尊敬的投资者,您好!2024年4月底前,公司结合项目审核进程情况,提前启动相应工作安排,于评估报告有效期到期前完成了本次交易更新评估基准日的评估工作,于2024年4月26日召开董事会、监事会分别审议通过了《关于批准本次交易相关评估报告的议案》《关于批准<罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书(草案)(修订稿)>及其摘要的议案》,具体情况详见公司于2024年4月27日披露的相关公告。随着《国务院办公厅关于进一步加强资本市场中小投资者合法权益保护工作的意见》和《资本市场服务科技企业高水平发展的十六项措施》一系列政策的推出及落地,我们公司也期待相应的进程能够加速推动。截至目前,该项目处于深交所的正常审核进程中。英伟达系ficonTEC重要的客户之一,双方在晶圆测试设备及光耦合设备领域有着重要合作,并已有设备交付应用及取得后续订单,详细情况请参见公司披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书(草案)(修订稿)》及后续的更新披露文件。感谢您对公司的关注!

**6.戴总好,请问一下收购的事情,你们有去公关一下吗?迟迟没有落地,影响投资人的心态。还有能不能说一下ficonTEC,具体的新的订单吗?谢谢**

答:尊敬的投资者,您好!我们理解大家的心情,我们也一样。目前公司持续与交易所保持正常顺畅沟通,公司及相关中介机构也在全力配合交易所相关问询审核安排,目前未出现异常情况。随着AI飞速发展的驱动,ficonTEC订单增长显著,主要来自国际知名AI芯片供应商,感谢您对公司的关注!

**7.目前公司和ficonTEC在手订单如何，相比去年同期有何变化？**

答:尊敬的投资者，您好！1、面对目前下游行业的市场发展现状，对上游光伏设备行业来说均带来了一定的挑战，对公司来说，我们认为是挑战与机遇并存。一方面，得益于公司较早开始积极调整市场竞争策略，拒绝盲目扩张市场规模，坚持风险控制和利润导向相结合，聚焦头部优质客户及海外高毛利客户拓展，确保公司订单质量，目前积累了较充足且有质量的在手订单。另一方面，顺应光伏行业P改N的工艺升级需求，今年公司收到了较多的升级订单，而升级业务虽然单GW价值量不及新扩产项目，但其毛利率水平相对较高，且交付周期也更短，这将有助于提升公司整体的利润率水平。最后，随着光伏产业链竞争的加剧，下游客户尤其是头部光伏电池片客户都在积极对新一轮技术路径进行技术储备，以此提升自身在行业内的竞争优势，因此公司预计公司的新业务板块铜电镀业务或将获得更多的机会，进而为公司打造新的业绩增长点。2、ficonTEC的在手订单情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》。感谢您对公司的关注！

**8.有股民说：“收购的德国光模块加工公司，看了一下公司的预测分析，市场空间非常有限，即使到2028年营业收入也才几个亿，净利润更是少得可怜，永远不能支撑不了目前的高股价，公司年报搞高送转完全是为了增发，为了大股东关系户高价套现，投资者不要上当受**

骗追高。”请问这是真的吗？

答:尊敬的投资者，您好！1、公司本次发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金事项，有助于实现公司双轮驱动整体战略规划，完成光子封装领域关键工艺及设备国产化，实现高集成度光子器件设备自主可控，解决光子及量子技术发展“卡脖子”问题，本次战略并购意义重大，所在业务领域发展空间广阔；2、公司利润分配及资本公积转增股本预案不涉及高送转，公司一切信息请以公司发布的正式公告为准，敬请投资者注意信息来源的渠道。公司的利润分配及转增方案系综合考虑了广大投资者的合理利益，符合公司利润分配政策，有利于全体股东共享公司成长的经营成果，实施本预案不会造成公司流动资金短缺或其他不利影响；以资本公积转增股本，有利于优化公司股本结构、增强股票流动性。本预案尚需提交股东大会审议，感谢您对公司的关注！

**9.5月6日公司交流时披露：“截至2024年4月19日，公司的在手订单金额约10.57亿元，在手订单充足”。接着这个问题我补充问一下：截止4月底，ficonTEC在手订单金额有多少？管理层能不能把光模块相关的订单情况详细给我们描述一下，非常感谢！**

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC的订单情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》。公司将根据相关规则及交易所要求进行后续更新披露，敬请关注。感谢您对公司的关注！

**10.硅光技术是不是未来的最有优势的方向？**

答:尊敬的投资者，您好！伴随着海量数据时代的来临，行业对高速高密、低功耗和低成本的网络解决方案需求大幅提升，硅光作为一项突破性技术成为解决上述难题的有效途径之一。由AI大模型带动的800G以上高速硅光模块加速导入数通市场，成为目前硅光模块的主要应用场景之一，其发展前景广阔。感谢您对公司的关注！

**11.ficonTEC的业绩是基于什么样的数据预测的？**

答:尊敬的投资者，您好！公司未披露关于ficonTEC的盈利预测，关于标的评估报告中的收益法下的相关数据系基于ficonTEC已有的合同、行业发展状况及未来业务拓展分析确定未来各年的产品销量。由于产品技术领先且有一定的定制化，基于已有合同及市场情况预估未来产品平均单价。预测期内，ficonTEC将会对成本、费用进行科学管理，控制成本、费用水平增长，未来将转移部分产能至国内，以降低材料采购、人工成本。参考ficonTEC历史年度材料成本占比及未来采购降本计划等预估未来产品直接材料成本，直接人工按照产能匹配情况预估未来各年总人数及平均工资水平预测。结合期间费用的增长率、未来年度经营规模和预算计划，来估算未来各年度的期间费用。具体情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》，具体的业绩表现还以届时的实际经营结果为准。感谢您对公司的关注！

**12.ficonTEC的产能利用率是多少？公司有没有产能**

### 扩张的具体计划

答:尊敬的投资者,您好! ficonTEC的产能利用率及收购完成后具体的整合安排详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书(草案)(修订稿)》。感谢您对公司的关注!

### 13.公司办理小额快速融资的目的是什么?

答:尊敬的投资者,您好! 根据中国证券监督管理委员会《上市公司证券发行注册管理办法》等相关规定,公司如果要进行小额快速融资,需在年度股东大会进行授权。公司为了提升融资渠道的灵活性,在第三届董事会第十三次会议上审议了小额快速融资相关议案,而该议案须经公司2023年年度股东大会审议通过后,由董事会根据股东大会的授权,结合公司实际情况决定是否在授权期限内启动小额快速融资及启动该程序的具体时间,向深圳证券交易所提交申请方案,报请深圳证券交易所审核并经中国证监会注册后方可实施。如后续启动相关事项,公司届时也将及时履行相关信息披露义务,感谢您对公司的关注!

### 14.戴总你好,请问ficonTEC这边设备毛利率是什么情况?近期是否有提升趋势?

答:尊敬的投资者,您好! ficonTEC设备毛利率情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书(草案)(修订稿)》。感谢您对公司的关注!

**15.戴总你好，ficonTEC收购成功后，预计其未来设备的市场空间以及份额有多少？**

答:尊敬的投资者，您好！截至2024年1月末，ficonTEC在手订单金额约5,765万欧元，公司已在2024年2月28日披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》中披露了主要客户在手订单的情况。目前，基于AI的驱动使得光子、光电子行业技术向集成度要求更高的硅光、CPO等方向发展的趋势更加明确和加速。因此对ficonTEC的设备需求亦显著增长，在手订单持续增长，在OFC期间也有相应的需求更新，除了ficonTEC现有核心客户思科、英伟达等的持续加单外，也有其他新客户，包含一些国内客户也对其提出需求，具体情况敬请关注公司后续更新披露的相关公告。感谢您对公司的关注！

**16.戴总好，请问大股东夏承周先生减持股份完毕到5%以下之后，是不是不需要再提示公告了？这属于不属于即将清仓式减持？公司创始人和高管是否也有类似减持计划陆续出台，谢谢**

答:尊敬的投资者，您好！根据法律法规的规定，夏承周先生持股比例降为5%以下后，自披露简式权益变动报告书90日内减持，仍需遵守法规关于大股东减持的要求，包括提前15个交易日披露减持预披露公告、减持比例（任意连续90日内，集中竞价不超1%，大宗交易不超2%）等；夏承周先生持股比例降为5%以下后，自披露简式权益变动报告书90日后，后续减持须遵守法规中关于特定股东的减持要求。公司与大股东及创始股东长期保持良好的沟通，各位股东均对公司未来发展充满信心

心。感谢您对公司的关注！

**17.请问戴总，ficonTEC的未来利润预期似乎不是那么理想，有没有超预期的可能？ficonTEC的产能未来是否会转移到国内？谢谢**

答:尊敬的投资者，您好！我们认为ficonTEC将保持合理毛利水平，随着规模化订单的大幅增加及产能落地将进一步提升其盈利能力，未来我们会在国内设制造中心。感谢您对公司的关注！

**18.请介绍ficonTEC2023年硅光设备出货数量是多少台？2024年硅光设备根据目前合同出货预计多少台？**

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC主要产品的出货情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》。感谢您对公司的关注！

**19.戴总您好，请问ficonTEC设备有无存储HBM这块的相关涉及呢？谢谢**

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC在HBM基于光互联的相关领域与客户有技术合作。感谢您对公司的关注！

**20.戴总，想问下ficonTEC新产线的进展情况哈？然后还有关于这个收购，也是目前市场投资者最关注的问题，你们自己怎么看待哈？**

答:尊敬的投资者，您好！我们认为随着新国九条、

科技十六条及具体规则的明确应该有利于促进加快审核进程，当然具体还是要看交易所安排。对于我们而言将会同中介机构随时准备好积极配合工作。感谢您对公司的关注！

**21.ficonTEC目前硅光设备交付周期需要几个月？**

答:尊敬的投资者，您好！公司参股公司ficonTEC订单设备的交付周期会根据项目的大小、工艺要求、当前项目集中程度等情况有所不同，目前ficonTEC正采取多种举措来提高其交付及运营效率，将进一步缩短订单设备的交付周期。关于ficonTEC历史报告期的订单收入确认平均周期情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》及同日披露的《罗博特科智能科技股份有限公司关于深圳证券交易所〈关于罗博特科智能科技股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金申请的审核问询函〉之回复》。感谢您对公司的关注！

**22.请问戴总：收购资产审批的拖延是否会影响ficonTEC设备的国产化进度？对产能放量有影响吗？**

答:尊敬的投资者，您好！目前未受到影响，相关工作有序推进。感谢您对公司的关注！

**23.戴总您好，请问年报中智能制造系统业务份额的减少是什么原因 涉及到未来与ficonTEC业务的整合吗？以及电镀铜业务预期什么时候能够放量？谢谢！**

答:尊敬的投资者，您好！1、公司分产品业务营业收

入占比根据每年的订单策略有所不同。2、铜电镀设备量产化的时间主要取决于两个方面，一方面取决于公司及合作客户方各自测试部分的进度，包括公司对自动化设备指标的测试（产能、碎片率等）及合作客户方对工艺部分的测试（电解液配方等）；另一方面取决于客户端对铜电镀设备量产化的整体安排，公司将携手客户方实现电镀工艺设备与自动化设备的全面对接，确保整条生产线的顺畅运行，收集量产数据，并持续优化工艺方案，全面验证设备量产指标情况，为公司打造新的业绩增长点。感谢您对公司的关注！

**24.ficonTEC的技术是全球唯一的，具有稀缺性的吗？如果并购成功，能成长为世界级的企业吗？**

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC的技术在国际上是领先的地位，尤其在高精度光电子元器件的全自动微组装及光电测试领域方面具有全球领先的技术水平，主要应用在硅光、CPO方向的超高精度耦合封装设备在海外取得了较高的市场占有率。ficonTEC收购完成后具体的整合安排及与上市公司现有业务的协同效应及影响详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》，公司非常看好ficonTEC未来长远发展。感谢您对公司的关注！

**25.请问对目前的股价，市值有什么看法？**

答:尊敬的投资者，您好！公司密切关注股价走势，股价波动受多种因素影响，敬请投资者理性看待并注意投资风险。公司重视股东权益，将继续坚持做好主业，

提高公司的经营能力和发展质量，感谢您的关注！

**26.戴军戴总好，请问你对23年计提的减值有何详细说明？库存减值是否说明公司产品的竞争力和利润率在下降？**

答:尊敬的投资者，您好！公司2023年计提的减值具体情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司2023年年度报告》。计提减值是基于会计谨慎性的要求，提前确认未来可能产生的损失，提高财务报告的准确性和可靠性，对潜在的损失进行预警和预防。2023年公司利润率较2022年上升，随着TOPCON技术路径快速渗透，产业链需求井喷式增长，作为光伏高效电池路线重要环节的光伏自动化设备行业迎来新的发展机遇。公司凭借持续领先的产品和技术优势较好地把握了发展机遇。感谢您对公司的关注！

**27.戴总你好，公司铜电镀设备已完成测试验证，是否理解为拿到订单即可量产；图形化制备设备即将测试，有无下游企业来对接创新方案？**

答:尊敬的投资者，您好！公司目前已经具备量产铜电镀设备的技术储备。铜电镀的量产化进程受技术、工艺、下游客户技术迭代方向选择及节奏等多方面因素影响，公司将结合公司相关领域的进展情况及时按照信息披露要求向市场披露铜电镀金属化和图形化的相关信息。感谢您对公司的关注！

**28.罗博特科国内的客户主要是哪些？**

答:尊敬的投资者，您好！公司国内客户主要有通威太阳能、天合光能、晶科能源、阿特斯、润阳、晶澳太阳能、和光同程、爱旭科技、东方日升、捷泰、英发、

中环半导体、中环低碳等，具体情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司2023年年度报告》。感谢您对公司的关注！

**29.请问戴总，目前公司在国际市场份额占比多少？**

答:尊敬的投资者，您好！公司23年度的经营情况详见公司于2024年4月23日披露的《罗博特科智能科技股份有限公司2023年年度报告》。感谢您对公司的关注！

**30.戴总您好，光伏这块业绩，24年比较23年而言，营收和利润这块能给下预测指引吗？**

答:尊敬的投资者，您好！面对目前下游行业的市场发展现状，对上游光伏设备行业来说均带来了一定的挑战，对公司来说，我们认为挑战与机遇并存。一方面，得益于公司较早开始积极调整市场竞争策略，拒绝盲目扩张市场规模，坚持风险控制和利润导向相结合，聚焦头部优质客户及海外高毛利客户拓展，确保公司订单质量，目前积累了较充足且有质量的在手订单。另一方面，顺应光伏行业P改N的工艺升级需求，今年公司收到了较多的升级订单，而升级业务虽然单GW价值量不及新扩产项目，但其毛利率水平相对较高，且交付周期也更短，这将有助于提升公司整体的利润率水平。最后，随着光伏产业链竞争的加剧，下游客户尤其是头部光伏电池片客户都在积极对新一轮技术路径进行技术储备，以此提升自身在行业内的竞争优势，因此公司预计公司的新业务板块铜电镀业务或将获得更多的机会，进而为公司打造新的业绩增长点。感谢您对公司的关注！

### 31.请问ficonTEC的技术在市场上竞争力如何？

答:尊敬的投资者，您好！ficonTEC的领先优势包括：（1）自主研发的核心运动控制及工艺算法软件，自主可控的超高精密运动平台。ficonTEC具备自主的精密运动控制设计及制造技术，其设备中精密运动的3轴耦合引擎、6轴耦合引擎由ficonTEC自研，直线运动精度可以达到5纳米，角精度2秒（1/1800度）；（2）先进的定位和视觉系统及机器学习算法，可确保光学器件的高精度快速耦合。ficonTEC通过特有的AutoAlign多轴校准和定位技术，结合多相机系统视觉算法，能够实现硅光芯片封装过程中对微小光学元器件进行精准定位，提供纳米级高精度光器件耦合。利用上述技术，ficonTEC亦可在光芯片贴装、激光焊接过程中提供高精度点胶、耦合等。同时，在光电测试应用中，ficonTEC能够提供高精度、高效率的垂直光栅耦合和边缘耦合方法，实现芯片至晶圆级的光电器件光学与电学性能的自动化测试；

（3）“从定制化到标准化-从实验室到大规模量产”的业务模式保证了与客户的持续合作；（4）与国际知名研究机构的前瞻性研发合作是公司保持领先的基础；ficonTEC成立以来始终致力于光子行业技术基础的发展与变革，与行业顶尖科研机构、全球知名高等学府保持稳固、良好且紧密的长期合作关系。ficonTEC主要合作科研机构及高校包括德国弗劳恩霍夫研究所协会、爱尔兰廷德尔国家研究院、卡尔斯鲁厄理工学院、米兰理工学院、哥伦比亚大学、中佛罗里达大学、罗切斯特理工学院等。多年来，这些前瞻性的合作研究为ficonTEC在光电子、量子领域技术与工艺的领先性提供了强有力的支持。（5）丰富的设备定制化设计经验是公司产品从定制到标准化的保证。ficonTEC长期从事光电子器件封装

检测设备的研发和生产，在全球范围内累计交付了超过1,000套系统，涵盖各个类型的封装检测设备，积累了丰富的设计方面的经验。感谢您的关注！

**32.戴总好！请问德国公司收购成功以后，是否会将部分产能转移到国内，公司将采用什么措施来缓解目前产能不足的问题？**

答:尊敬的投资者，您好！在未来产能的规划方面，一方面ficonTEC会根据下游客户的需求来做一定的产能规划；另一方面，我们会积极推动重组并购事项的落地，力求在重组并购事项完成后加快中国总部研发、生产、服务团队建设，快速实现国产化落地，通过国产化降低生产成本，并发挥地域优势服务亚太客户，对中端产品线进行覆盖。同时，利用国产化迅速提升产能，支撑全球业务增长。感谢您对公司的关注！

**33.请问戴总，fabrinet主要用的是哪个公司的硅光模块设备呢？**

答:尊敬的投资者，您好！Fabrinet耦合设备主要由ficonTEC提供。感谢您对公司的关注！

**34.看到多名股东在一季度报显示都进行了减持，这个当中是否存在对于公司未来经营和收购计划的不看好或者某些隐藏因素？**

答:尊敬的投资者，您好！二级市场的股价及投资者的决策受多方面综合因素的影响，公司全体上下将努力提升经营业绩，以期以良好的业绩表现回馈投资者，同时，公司也将会同中介机构积极配合交易所加速推动审

核进程，感谢您对公司的关注！

**35. 请问戴总，目前是否有国内的产线承接部分ficonTEC的设备制造/研发？设备的国产化产能规划是否已经落地，收购完成后大概多久完成国内产线建设？预计在设备交付周期上有多大的提升？**

答:尊敬的投资者，您好！1、鉴于ficonTEC 与一家全球知名的汽车电子客户签订销售合同，并计划长期开展商业合作，公司在此期间承接FSG与该客户合作项目的部分业务，公司于2023年3月10日与FSG签订了《2023年度销售合作协议》；2、假设未来ficonTEC国产化计划如期推进，2024年二季度起至2027年设备基础框架逐步实现国产替代，2025年起国内开始整机安装调试工作。具体情况详见公司已经披露的《罗博特科智能科技股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金报告书（草案）（修订稿）》；3、ficonTEC的收购是从2019年开始的，公司在后续的过程中为ficonTEC的运营提供了很多良好的建议，ficonTEC在很多方面也借鉴了罗博特科在光伏自动化、智能化业务领域良好的运营管理经验。在经营管理方面逐步提升主要体现在以下三点：第一，从全定制逐步转变为标准化流程；第二，从项目制逐步转变为产品制；第三，从“金字塔式”的多层管理逐步转变为扁平化管理。通过这三个方面的调整帮助ficonTEC提升了交付及验收的效率和能力，较大程度的缩短了交付及验收的周期。感谢您对公司的关注！

**36. 你好戴总，作为公司的创始人，您最大的愿景是什么，您希望把罗博特科打造成什么样的公司？**

	<p>答:尊敬的投资者,您好!公司的愿景是:成为智能制造技术的驱动者。根据公司战略规划,在巩固现有竞争优势和市场地位的基础上,公司将以智能制造系统为平台进一步深化业务体系,实施“双轮驱动”战略,深入布局清洁能源和泛半导体,将罗博特科打造成为清洁能源和泛半导体领域智能装备整体解决方案服务商,为国家支柱产业及战略性新兴产业提供优质高端配套设备。感谢您对公司的关注!</p>
附件清单(如有)	
日期	2024年05月08日