

证券代码: 300195

证券简称: 长荣股份

天津长荣科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 05 月 08 日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	网络形式（全景网“投资者关系互动平台” http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁 李 莉 女士 独立董事 许文才 先生 副总裁 江 波 先生 董事会秘书 王广龙 先生 财务总监 张 庆 先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 04 月 24 日在巨潮资讯网发布了《关于举行 2023 年度网上业绩说明会的公告》（公告编号：2024-036）。</p> <p>公司于 2024 年 05 月 08 日下午 15:00-17:00 通过网络形式（全景网“投资者关系互动平台” http://ir.p5w.net）举行了 2023 年度业绩说明会。针对投资者关心的问题进行了回复，详见全景网本次业绩说明会的交流内容。主要问题及回复如下：</p> <p>1、公司提到在国内市场和国际环境复杂变化下，通过提质增效、强基强本的理念实现了增长，请问具体采取了哪些措施？</p> <p>回复：您好，感谢您的关注。面对国内市场和国际环境的复杂变化，公司始终坚守提质增效、强基强本的理念，坚定信心，攻坚克难，取得了显著的成果，实现了收入与利润的双增长，持</p>

续保持行业领先地位。公司持续优化供应链管理、存货管理，提升信息化建设水平，优化人力资源配置、完善激励机制等措施，有效提升管理效率，促进公司业务持续增长，切实落实“提质增效、强基强本”的理念。谢谢。

2、请问，公司相关设备的国产化替代前景如何？存量市场规模预计有多大？公司有计划或目标吗？

回复：您好，感谢您的关注。公司依托长期积累的技术和资源优势，不断提升自主创新能力和国产替代水平，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司坚持推进“以印刷装备为主导，拓展高端装备制造，产业链多轴协同，成为中国第一、全球一流的印刷产业生态圈的引领者和综合服务商”战略，为客户提供“高精度、高速度、高稳定性”的高端装备，践行“专业化、产业化、智能化、国际化”发展道路，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，努力实现既定的业绩目标的基础上，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值。谢谢。

3、来几个涨停叫所有股民和其他上市公司看看长荣的实力，长荣设备才是最好的，公司管理层才是最厉害的不好吗？

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。根据行业协会报告显示，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

4、为什么不回购自家股票，买别人家的股票？

回复：您好，感谢您的关注。公司没有在二级市场购买其他上市公司股份。公司若有股票回购的相关计划，将按照监管要求

严格履行信息披露义务，请关注公司公告。谢谢。

5、谁买股票都想公司好，买长荣都不敢说，只能说叫别人看看长荣怎么样，别人股民一看就说垃圾，多么伤？

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。根据行业协会报告显示，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

6、公司的海外业务只能依赖海德堡的销售网络吗？没有自主的销售方式海外市场如何做大做强？

回复：您好，感谢您的关注。海德堡作为公司的战略合作伙伴，利用其全球销售网络代理销售公司相关产品，为公司海外业务拓展提供了强有力支持。在此基础上，针对公司自主销售的部分产品设备，公司正逐步自建销售网络和其他代理销售渠道，部分设备行销欧洲、北美、东南亚等国家和地区，今后公司将在与海德堡战略合作的同时，加强营销渠道建设，持续推动海外市场做大做强。谢谢。

7、公司有新开工建设的智慧工厂吗？

回复：您好，感谢您的关注。为行业客户提供以“智慧印厂”为目标的整体解决方案是公司主要业务方向，2023 年，公司智能数字化业务板块合计实现营业收入达 9816.53 万元，同比增长 164.27%，实现了业绩的显著增长。今后，公司将持续加大行业智能化、数字化转型升级发展力度，不断拓宽业务领域、扩大相关业务的经营规模，为公司发展持续贡献价值，谢谢。

8、请问李董：公司印包设备是否属于国家政策支持的设备更新范畴？会给公司今年的业绩带来良好预期吗？

回复：您好，感谢您的关注。公司密切关注相关国家政策，

积极研究政策内容，具体经营数据，请关注公司公告，谢谢。

9、公司我已关注 10 年了，也是公司长期小股东，开始相信公司能好，现在一点信心也没有，也不敢补仓，怕了信心全无。

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司核心主业是以智能化为方向的印刷高端装备制造业务，重点服务印刷包装行业客户，致力于推动行业智能化、数字化转型，为行业客户提供以“智慧印厂”为目标的整体解决方案。根据行业协会报告显示，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

10、李总说 2023 年出货第一，不能光交货不赚钱吧，设备这东西不是大白菜今天买完后天还买，你不赚钱造成整个行业都不赚钱，对长期发展没有好处。

回复：您好，感谢您的关注。2023 年度，公司积极应对行业环境变化影响，不断加大业务拓展力度，提升运营管理水平，产能逐步得到释放，使得公司设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司目前净利润率较低的原因包括固定资产规模较大，研发持续保持高投入等，随着公司营收的增长和产能的逐步提升，利润率水平将不断提高，规模效益将逐渐显现。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

11、在海外市场，相比博斯特，长荣的产品在海外的优势是什么？

回复：您好，感谢您的关注。公司依托长期积累的技术和资源优势，提升自主创新能力和国产替代水平，借助海德堡的全球

销售网络，以成本、服务、品质等核心竞争力，应对海外市场竞争。谢谢。

12、2023 年出货排名第一，为什么没利润，交货再多不赚钱，公司怎么成长？

回复：您好，感谢您的关注。2023 年度，公司服务的印刷包装市场呈现回暖态势，同时，公司加大业务拓展力度，提升运营管理水平，产能逐步得到释放，使得公司设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司目前净利润率较低的原因包括固定资产规模较大，研发持续保持高投入等，随着公司营收的增长和产能的逐步提升，利润率水平将不断提高。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

13、下游印刷厂商净利率大概都有 10%左右，贵司作为上游的设备提供长荣咋就只有 0.4%？这是健康的全行业链条收益分配吗？做设备的低人一等？

回复：您好，感谢您的关注。2023 年度，公司积极应对行业环境变化影响，加大业务拓展力度，提升运营管理水平，产能逐步得到释放，使得公司设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司扣非后净利润亏损区间较上年同期得到大幅收窄。公司目前净利润率较低的原因包括固定资产规模较大，研发持续保持高投入等，随着公司营收的增长和产能的逐步提升，利润率水平将不断提高。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

14、年年跌，年年创新低，我都套了十年了。还有希望解套嘛？

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司将继续聚焦高端装备制造核心主业，结合市场需求

和公司实际，整合各类优势资源，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值，为全体股东创造价值。谢谢。

15、行业数字化转型能给公司带来多大的营收增量？贵公司有市场预估吗？

回复：您好，感谢您的关注。2023年，公司智能数字化业务板块合计实现营业收入达9816.53万元，同比增长164.27%，实现了显著的业绩增长。2023年，长荣数码精准把握烟包喷码市场机遇，选择适时产品路线，提升了长荣喷码机在烟包市场的份额、增强客户信任、提高品牌地位。公司致力于推动行业智能化、数字化转型发展，为行业客户提供以“智慧印厂”为目标的整体解决方案，今后将依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，谢谢。

16、请问公司新国九条的情况下公司会退市吗？

回复：您好，感谢您的关注。2023年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位，公司主营业务持续稳定，产能逐步得到释放，设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司扣非后净利润亏损区间较上年同期得到大幅收窄，公司不存在退市风险。公司将不断加强运营管理，开拓业务空间，提升经营业绩。谢谢。

17、公司的净利率为什么这么低？

回复：您好，感谢您的关注。2023年度，公司克服内外部环境变化影响，加大业务拓展力度，提升运营管理水平，产能逐步得到释放，使得公司设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司扣非后净利润亏损区间较上年同期得到大幅收窄。公司将不断加强新产品研发力度，提升管理能力，进一步提升经营业绩和净利润率水平。

18、一个百亿上市公司和一个十几亿的小公司，同样产品，作为客户会选择谁？把公司做大做强不好吗？

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司核心主业是以智能化为方向的印刷高端装备制造业务，重点服务印刷包装行业客户，致力于推动行业智能化、数字化转型，为行业客户提供以“智慧印厂”为目标的整体解决方案。根据行业协会报告显示，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值，努力做大做强。谢谢。

19、股价长期下跌，证明公司肯定不好，谁还会考虑买长荣的设备，谁不担心一旦破产了，售后谁来保障？

回复：您好，感谢您的关注。公司核心主业是以智能化为方向的印刷高端装备制造业务，重点服务印刷包装行业客户，致力于推动行业智能化、数字化转型，为行业客户提供以“智慧印厂”为目标的整体解决方案。根据行业协会报告显示，2023 年度公司继续位列全行业“产品销售收入排行榜”和“出口的交货值排行榜”第一名，持续保持行业领军地位。公司将继续围绕核心主业，巩固现有优势业务，依托长期积累的技术和资源优势，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，提升利润水平和公司整体价值。谢谢。

20、为什么公司业绩说明会独立董事，财务主管和其他高级管理人员都没有参与？这么重要的会议，难道是敷衍投资者吗？

回复：您好，感谢您的关注。公司高度重视业绩说明会等投资者关系维护活动。公司董事长、总裁、独立董事、副总裁、财务总监、董事会秘书等均出席了本次会议并在线回复投资者提问。谢谢。

21、核心部件采用进口本身是对公司不光彩的事，还在公司拼命宣传，也只有长荣干得出

回复：您好，感谢您的关注。公司主要产品为高端智能化印刷装备，包含多种品类的部件，其中除机械制造件外，还包括机械系统件、电气件、气动件等多个品类。公司为确保产品品质和满足国内外客户需求，其中部分品类核心部件需国外采购，国内供应链尚无法满足全部客户需求。公司会不断优化供应链管理水
平，提高生产效率，加强精益管理，做好成本控制，提升盈利能力。谢谢。

22、李董您好：印刷装备市场容量毕竟有限，公司是否能利用成本优势进入印刷包装业务，再现如“力群印务”当年的辉煌？

回复：您好，感谢您的关注。公司将围绕核心主业，巩固现有优势业务的同时，继续深入推进行业数字化、智能化转型发展，依托长期积累的技术和资源优势，提升自主创新能力和国产替代水平，不断拓宽业务领域、扩大经营规模，努力开辟新的增长路径，提升公司持续增长韧性和整体价值。谢谢。

23、长荣海目星项目都三年了，前景如何？去年贡献了多少营收和利润？

回复：您好，感谢您的关注。长荣海目星主要围绕新能源装备开展配套加工业务。2023年，受外部行业环境变化影响，长荣海目星实现营收超540万元，暂时未能贡献利润。长荣海目星将积极做好经营管理，充分发挥与双方股东的协同效应，努力创造价值。谢谢。

24、公司谁买套谁，不管大资金小资金，公司就这点才能吗？

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司将积极应对内外部环境变化的影响，在继续聚焦高端装备制造核心主业的同时，结合市场需求和公司实际，整合各

类优势资源，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值，为全体股东创造价值。谢谢。

25、国外银行接连破产，公司资金安全？

回复：您好，感谢您的关注。公司高度重视财务风险控制，目前，公司在境外银行的存款比例较低，风险可控。公司会不断加强财务风险管理工作，强化流程管理，防范相关风险。谢谢。

26、请问李董事长：公司如何才能走出营收增长乏力、扣非利润常年亏损的窘境？作为一个持有你们公司股票并被套多年的散户，是否还有解套的希望？按照《国九条》风险警示或退市新规，公司将来是否可能会被 ST 或退市？您作为公司最高管理者和实际控制人，能否给被套股东一点持有的信心？谢谢！

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司不存在可能被 ST 的情形，公司将积极应对内外部环境变化的影响，在继续聚焦高端装备制造核心主业的同时，结合市场需求和公司实际，整合各类优势资源，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值，为全体股东创造价值。谢谢。

27、股价长期下跌，公司想干什么

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司将积极应对内外部环境变化的影响，在继续聚焦高端装备制造核心主业的同时，结合市场需求和公司实际，整合各类优势资源，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值，为全体股东创造价值。谢谢。

28、请问贵公司在新装备研发方面有没有做出什么创新，贵司为子公司担保是因为需要投入资金进行技术研发么？

回复：您好，感谢您的关注。公司多年来坚持创新引领，不断推出新产品适应客户需求，其中多项产品技术指标保持行业领

先水平。2023 年度，公司研发继续保持着高投入的趋势，凭借自主研发的核心优势，完成开发 9 款新产品，在研发项目 20 个，储备项目 8 个，其中重点技术及产品 13 项，实现突破技术难题 18 项，将对公司在行业内创新性领跑发挥重要作用。截至 2023 年 12 月 31 日，公司新授权专利 37 项，其中发明专利 17 项，为公司可持续发展提供了强劲动力。向银行申请贷款是企业发展经营的常规融资手段。公司及公司为合并报表范围内子公司提供担保融资，是企业日常经营的所需。公司目前资产负债率处于同行业企业的中等水平及合理区间内，符合企业发展实际并满足合并报表范围内子公司业务需要。谢谢。

29、请问核心部件百分之百长荣吗？

回复：您好，感谢您的关注。公司主要产品为高端智能化印刷装备，包含多种品类的部件，其中除机械制造件外，还包括机械系统件、电气件、气动件等多个品类，为确保产品品质和满足客户需求，其中部分品类核心部件需国外采购，国内供应链尚无法满足全部客户需求。公司会不断优化供应链管理水平和提高生产效率，加强精益管理，做好成本控制，提升盈利能力。谢谢。

30、请问李董事长：公司如何才能走出营收增长乏力、扣非利润常年亏损的窘境？作为一个持有你们公司股票并被套多年的散户，是否还有解套的希望？按照《国九条》风险警示或退市新规，公司将来是否可能会被 ST 或退市？您作为公司最高管理者和实际控制人，能否给被套股东一点持有的信心？谢谢！

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司不存在可能被 ST 的情形，公司将积极应对内外部环境变化的影响，在继续聚焦高端装备制造核心主业的同时，结合市场需求和公司实际，整合各类优势资源，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值，为全体股东创造价值。谢谢。

31、您好！我来自四川大决策，公司间接参股国产自主嵌

入式 CPU 技术和芯片研发与产业化应用的高科技企业苏州国芯，请问持股比例大概是多少呢？

回复：您好，感谢您的关注，公司目前不持有苏州国芯的股权。谢谢。

32、股价说明一切，破净说明什么

回复：您好，感谢您的关注。二级市场价格受多方面综合因素影响。公司将围绕核心主业，巩固现有优势业务的同时，继续深入推进行业数字化、智能化转型发展，依托长期积累的技术和资源优势，提升自主创新能力和国产替代水平，不断拓宽业务领域、扩大业务规模，努力实现既定的业绩目标的基础上，持续提升经营业绩，持续创新，驱动公司内在价值增长，提升公司整体价值。谢谢。

33、公司的营业收入和净利润均实现了显著增长，特别是净利润的增长率高达 160.34%。请问这种高增长的可持续性如何？公司是如何在复杂的市场环境中实现稳定增长的？

回复：您好，感谢您的关注。2023 年度，公司克服内外部环境变化影响，加大业务拓展力度，提升运营管理水平，产能逐步得到释放，使得公司设备出货量稳步提升，呈现出较强的增长态势，公司扣非后净利润亏损区间较上年同期得到大幅收窄。公司将不断加强新产品研发力度，提升管理能力，进一步提升经营业绩：（1）印刷装备板块继续稳固国内市场，发挥服务价值和优势。继续落实“走出去”的战略，充分利用好与海德堡的战略合作，大力开发海外市场，用好展会机会，完成海外服务中心设立。（2）数字化板块加强技术研发团队建设，加强项目管理。做强印刷行业客户，形成核心产品和业务，拓展市场和合作。（3）加强数智化管理，完善软硬件系统的建设，进而实现运营管理水平进一步提高。打通公司各个部门的信息流和业务流，提高流程标准化，提高各环节工作效率和管理水平，提高工作质量和准确性，通过流程优化进一步缩短交货期，降低库存，降低运营成

	<p>本，提高资金和库存周转率，提升公司的运营效率。（4）集团将继续强化质量意识，围绕提高客户满意度，制定有效策略，采取切实措施，进一步提高产品质量，服务质量，及时交付率。（5）公司将持续优化资源配置，盘活存量资产，不断提升资产利用效率。谢谢。</p> <p>34、基于贵公司年报亮点中的第五点，公司在报告期内展现了良好的法人治理结构和内部管理与控制制度，能否具体介绍一下公司在完善这些制度方面采取了哪些具体措施？</p> <p>回复：您好，感谢您的关注。2023 年，公司严格根据相关法律法规和规范性文件以及《公司章程》有关的规定及监管的相关要求，切实保障股东大会、董事会及监事会等会议的运行规范。积极发挥公司董事会下设各专门委员会职能，修改完善独立董事制度，独立董事通过专门会议发挥各自职能，切实维护股东权利。公司内部通过积极促进公司及各子公司持续巩固完善内部管理和控制制度，促进公司规范运作。未来，公司各职能部门将持续发挥职能作用，按照法律法规和监管要求，努力提升公司治理能力。谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 05 月 09 日