

北京安达维尔科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月09日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 赵子安 副总经理、董事会秘书、财务负责人 熊涛 独立董事 郭宏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 董秘你好，目前哪些是公司明星产品？未来研发投入及持续盈利能力如何？</p> <p>答：您好！公司经过二十余年的发展，从一个单一从事航空维修业务的企业，发展成能够提供系统级解决方案的综合性供应商，拥有机载设备研制、航空维修、测控及保障设备研制三大主营业务及智能设备研制、工业软件开发等业务。通过业务聚焦，公司凝练出多条产品线，每个产品均在各自细分领域具备独特的竞争优势，包括航空座椅、无线电高度表、无线电罗盘、航空厨卫系统、直升机机载训练系统、航空电子及机械部件维修等产品及服务。未来，公司将继续加大研发投入，重点推进LVC模拟训练设备、新型号地面保障设备、新型号特殊用途座椅、国产化机载设备等项目，并持续对多个新产品和新项目进行前期投入，逐步拓展出具备细分市场领域竞争优势的产</p>

品平台。同时，公司将继续细化和提升内部运营效率，系统提高成本控制水平，以确保公司具备合理的盈利能力，谢谢！

2. 董秘你好，公司2023年业绩增长的原因是什么？

答:您好！公司2023年度业绩增长原因主要有以下两个方面：一是在报告期内，公司配套的重点型号持续放量、重大项目在报告期内中标及交付，促使机载设备业务同比大幅增长；同时，民航业务也因航班复苏而实现了同比增长；二是公司加强了人才储备及队伍建设，持续提升质量和周期管理水平，加强业财融合优化了成本控制能力，为2023年的业务增长及盈利能力提供了良好保障。

3. 赵总，介绍下公司的状况

答:北京安达维尔科技股份有限公司(Andawell)成立于2001年12月3日，并于2017年在深交所创业板成功上市，是在中关村国家自主创新示范区注册的高新技术企业。公司核心业务范围包括：航空机载设备研制、航空维修、测控及保障设备研制、智能设备研制及工业软件研发，业务涵盖航空航天及防务装备的研制、生产、使用和维护全寿命周期。目前公司经营情况一切正常，感谢关注！

4. 赵董，年报目标有提及销售收入9-10亿，2024年在经营上如何支撑？

答:您好！公司是基于战略规划和布局情况，以及现有技术储备和市场拓展情况等因素综合考虑后，在年报中提出2024年销售收入目标约为9-10亿元人民币，该目标的实现与否存在较大的不确定性，并不代表公司对2024年销售收入情况的预测。2024年，公司将上下一心，继续在加大研发投入、拓展新领域业务、保障重点项目投标及交付、打造精品项目，同时在引入战略人才，降低运营成本等方面做好相关工作，争取实现良好成绩。谢谢关注！

5. 公司产品较多，请问其中哪些产品是预计未来两年营收及利润贡献较多的产品？战略发展方向如何？新业务对应产品预计何时初具规模？

答:公司拥有机载设备研制、航空维修和测控及保障设备研制3大主营业务，分别占2023年业务收入的58.53%、21.51%及13.99%。随着多款新型号机型的持续放量，为公司机载业务打下良好基础；随着国内民航业务的持续复苏及发展，公司民航维修及机载产品业务也将获得相应增长；同时公司在测控保障设备领域多个重点项目均取得实质性进展，随着项目的逐渐落地，对公司业绩也将作出积极贡献。战略发展方向上，公司将继续专注于航空航天及防务领域，保持较高比例研发投入，不断推出细分行业领域具备竞争优势的新产品，对于机载设备国产化等产品，公司将重点加大研发和市场推广进度，以实现产值的快速转化。

6. 董秘您好，请问公司民航业务有哪些？

答:公司民航业务主要包括航空维修及航空机载产品研制业务,航空维修主要从事飞机部件维修,业务覆盖机载计算机、通讯导航、仪表显示、电气系统、娱乐系统、灯光照明、电机附件和气动附件等,能力覆盖空客、波音、巴航工业及航空工业等主流飞机制造商生产的超过30余种机型,拥有CAAC、FAA、EASA和JMM等维修许可证书,客户主要包括各类民航运输、警航和防务等部门。此外,公司亦开始在天津布局复合材料维修业务,目前尚处于项目前期阶段。公司还拥有丰富的飞机加改装能力,可为各类直升机与固定翼飞机提供方案设计、适航取证、工程施工、试验支持和技术培训等服务。航空机载产品研制业务主要包括PMA产品及CTS0A产品,其中公司2023年持续完成了多个航空厨房插件系列产品的取证工作,部分产品已装备在ARJ21上。

7. 请问贵公司子公司天津耐思特瑞公司的主要业务是什么?

答:公司全资子公司天津耐思特瑞科技有限公司主要专注于碳纤维复合材料构件研发及制造,经过初期的技术积累,已具备较为全面的研制技术与工艺能力,除了保障公司自身复合材料结构件的供应,已开始广泛承接航天、航空、舰船等领域的构件委托制造合同。

8. 董秘你好, 请问二季度乃至下半年公司业绩有什么预测吗?

答:您好!关于公司未来业绩情况请查阅届时披露的定期报告,感谢关注!

9. 董事长您好, 请问公司目前再融资项目的进展情况?

答:公司于2024年2月1日发布了向特定对象发行人民币普通股(A股)股票预案,后续如有重大应披露事项,公司将根据相关规定及时履行信息披露义务。

10. 结合公司发展的实际情况谈谈对国家提出大力发展低空经济政策的理解, 谢谢!

答:您好,公司关注到低空经济作为战略新兴产业得到了国家相关政策的支持,预计未来行业发展态势良好。行业发展的方向及发展进程、市场接受程度等将随着低空开放情况、相关配套政策及措施的完善而进一步明确。谢谢!

11. 公司研发投入主要投入哪些领域?

答:公司研发投入主要在航空机载设备研制、航空维修、测控及保障设备研制和智能设备研制、工业软件研发等业务领域,同时积极拓展航天及其他领域;公司每年以较高的研发投入,在主营业务领域打造了多项核心技术,为公司形成核心技术竞争力提供了必要保障。

12. 最近有中标项目吗?

答:您好!如有重大需披露的事项,公司将严格按照相关法律法规的要求规范履行信息披露义务,感谢关注!

13. 公司3年滚动执行战略规划,是因为每年的行业环境均会有大的变化吗?

答:公司在战略管理方面建立了完善的战略规划制度和流程,3年滚动战略规划是贴合市场环境的不断变化,每年不断检验和调整战略方向,从而调整财务、营销、技术、质量、人员等方面的资源投入,保障公司当年和未来的战略指标达成。

14. 请问,对于小批量交付模式下,公司上游供应商是如何管控的?

答:您好,多品种、小批量、定制化是公司业务特色,公司业务为以销定产模式,供应商在全国遴选,且已经与多数供应商形成了稳定的供应关系,部分核心材料如复材等也在自建自供,谢谢。

15. 公司在所处行业中竞争情况如何?

答:您好!公司专注于航空领域已二十余年,形成了符合公司业务特点的竞争优势,包括:1、公司具备CAAC、FAA、EASA和JMM等维修许可证,并拥有军品科研生产所需的相关资质;2、公司多年来秉持“以客户为中心,追求最高客户满意度”的服务理念,与客户紧密合作,积累了稳定且广泛的客户资源;3、公司通过多年的积累,在机载设备、航空维修、测控及保障设备领域形成了一定的技术优势,部分产品技术处于行业领先地位,且在航空国产化方面已取得显著成绩;4、公司在民用航空与防务工业两个领域开展业务,在技术及供应链上借鉴互补,相互促进,形成了系统集成的独特优势,能够快速响应客户需求,为客户提供解决方案;5、公司具备丰富的适航取证经验优势,随着国产化大飞机等若干战略性新兴产业的逐步发展,国产化航空机载设备的需求日益增多,对供应商适航取证能力提出更高的要求。多年来,公司在技术平台建设、工程验证、鉴定试验和适航审查中积累的丰富的经验,已经完成多项国产化机载设备/产品的研制、适航取证和交付。谢谢关注!

16. 公司资质壁垒是很高吗?

答:公司具备CAAC、FAA、EASA和JMM等维修许可证,并拥有军品科研、生产所需的相关资质,谢谢。

17. 您好董秘,请问公司在直升机领域主要配套哪些产品?

答:在直升机领域,公司主要为客户提供航空座椅、客舱设备、航空导航设备、直升机机载训练系统、复材构件、加改装等相关产品和服务。

18. 子公司经营范围变更,是不是为了做大做强低空经济相关业务?

答:公司子公司变更经营范围系基于公司战略发展规划及业务发展需要,

	<p>感谢关注!</p> <p>19. 董秘您好，公司回购注销较多，请问是离职率很高吗</p> <p>答:公司人力资源部门通过多年的学习及实践，制定了一套完善且行之有效的人力资源体系。目前公司核心团队及骨干员工稳定，人员离职属于正常的人事变动范围之内，无人事异常变动风险。公司将重点保证商业拓展和技术开发等关键核心岗位的战略人才引进，完善核心人才激励体系。与此同时，细化员工培训管理，优化人力资源管理流程，持续推进人力资源伙伴职能的发挥，提高人才引进效率，提升上岗效率和人员保持率。通过训练有素工作，打造高效能组织，以保障战略规划落地。</p> <p>20. 公司未来几年有什么规划</p> <p>答:您想了解的情况公司已在2023年年报中详细披露，具体章节为：第三节 管理层讨论与分析。感谢关注。</p> <p>21. 公司在飞行汽车领域有没有涉及</p> <p>答:您好，公司目前在飞行汽车领域没有形成订单和产品。谢谢!</p> <p>22. 公司配件有向低空经济飞行汽车供货吗</p> <p>答:您好，公司目前没有配件向飞行汽车供货。谢谢关注!</p> <p>23. 公司是否涉及商业航天领域</p> <p>答:您好，公司目前不涉及商业航天领域。谢谢关注!</p> <p>24. 这两年银行贷款利率很低，国家对新质生产力专精特新类企业扶持力度也很大，从公司的增发预案和相关公告来看，投资回报率也有一定的保障，公司出于何种考虑所需7.1亿资金全部由增发获得？毕竟增发会摊薄股东权益呀。</p> <p>答:公司结合自身经营计划及未来资金需求等因素，经过慎重考虑和研究，决定向特定对象发行人民币普通股（A股）股票募集资金，关于摊薄即期回报的填补措施可参考公司于2月1日披露的《2024年度向特定对象发行人民币普通股（A股）股票预案》等相关公告。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月09日