深圳市联得自动化装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

证券简称: 联得装备

证券代码: 300545

编号: 2024-001

投资者关系活动类别	■特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□其他
参与单位名称及人员	博时基金、广发证券、生命保险、长城基金、东方财富证券等6位机构投
姓名	资人
时间	2024年5月7日-5月9日
地点	东莞联鹏智能装备有限公司厂区及会议室
上市公司接待人员	董事、董事会秘书: 刘雨晴女士
姓名	里尹、里尹云侬 7: 刈州明久工
	一、介绍公司概况
	简要介绍公司及子公司发展历程、主营业务、近年主要经营业绩,公
	司及子公司的核心优势及未来发展规划等情况。
	二、投资者会议问答交流
	Q1: 公司主要产品包括哪些设备?
投资者关系活动主要	A1: 公司主要从事新型半导体显示智能装备、汽车智能座舱系统装备、
内容介绍	半导体封测设备、锂电装备的研发、生产、销售及服务。公司主要产品包
	括绑定设备、贴合设备、偏贴设备、检测设备、大尺寸 TV 整线设备、移
	动终端自动化设备、汽车智能座舱系统组装设备、Mini/Micro LED 芯片分
	选设备、扩晶设备、真空贴膜设备、巨量转移设备、半导体倒装设备、固
	晶设备、AOI 检测设备、引线框架贴膜设备、锂电池模切叠片设备、电芯
	装配段及 pack 段整线自动化设备。
	Q2: 请简单介绍一下公司 2024 年一季度业绩情况?
	A2: 2024 一季度,公司实现营业总收入 34,893.27 万元,较上年同期

增长 30.61%。实现归属于上市公司股东净利润 4,573.34 万元,较上年同期增长 11.25%。业绩增长的主要因素是:一是公司坚持创新驱动,加强前瞻性技术布局,并加速技术优势到产品的转化,优化产品结构,实现国产替代是公司业绩增长的重要因素。通过持续的自主研发创新,形成了公司的产品核心竞争力,赢得了包括半导体显示、汽车智能座舱显示、Mini LED显示、VR/AR/MR 显示等新型显示领域客户的青睐。二是公司积极开拓海外市场,坚持差异化和高端化定位,实现了设备在欧洲、东南亚、北美的落地。凭借卓越的设备性能、先进的技术水平、精湛的工艺设计、强大的交期掌控能力和完善的售后服务体系获得了海外大客户的广泛认可。三是公司持续优化管理流程,提升研、产、供、销的联动效率,不断强化内部协同,提升运营效率。坚持推行降本增效举措,推行精细化成本核算与管理,通过开源和节流相结合,提升人均创利水平。

Q3: 公司在 Mini/Micro LED 显示领域的进展如何?

A3:继 OLED 显示技术后,Mini/Micro LED 是近年来新兴的下一代显示技术,目前正处于快速发展的阶段,预计未来几年会保持高速增长。公司目前在 Mini/Micro LED 领域,已经推出芯片分选设备、芯片扩晶设备、检测设备、真空贴膜设备、芯片巨量转移设备、高精度拼接设备等。

04: 子公司深圳市联得半导体技术有限公司主要销售哪些产品?

A4:公司在半导体领域主要生产半导体后段工序的封装测试设备。主要产品是 COF 倒装机、半导体倒装机、软焊料固晶机、共晶固晶机、AOI 检测机、引线框架贴膜机等高速高精的半导体装备。公司将加快在半导体领域的技术研发和市场开拓,提高综合竞争力,努力实现业务快速增长。

O5: 公司在汽车电子领域国外市场拓展情况如何?

A5: 在汽车电子领域,公司积累了如大陆汽车电子、博世、伟世通等诸多世界 500 强的客户资源,并建立了良好的合作关系。汽车智能化的发展促使汽车智能座舱系统在整车中扮演越来越重要的角色,带来汽车智能座舱系统相关设备的需求不断壮大,公司在该行业的布局逐渐在订单中变现,特别是公司与国外大客户的深度合作,实现了设备在欧洲、东南亚、北美的落地。

O6: 公司后续的研发计划是什么?

A6:公司将持续加强在半导体显示模组设备、汽车智能座舱系统装备、半导体封测设备及新能源装备领域的研发。积极开拓柔性显示模组设备及显示前端工序贴合类设备、Mini/Micro LED 设备、VR/AR/MR 精密组装设备、汽车智能座舱系统装备、半导体封测设备以及新能源装备在新兴领域的应用市场,同时继续加大这些领域的新技术、新产品研发力度,支撑该业务快速成长。公司将通过多维度的产品布局,丰富产品种类,完善产品体系,通过内延发展孵化研发技术团队模式,形成稳健持续的发展平台。

O7: 公司有哪些方法扩大产能?

A7: 公司目前正在积极推进深圳联得大厦建设工程项目,该募投项目 完工之后,将大大提升公司的生产、研发及营销能力。公司将继续加强研 发,丰富产品矩阵,保持技术领先优势,进一步拓展海外销售市场,通过 扩大业务规模提升产能利用率,同时,公司也将持续推进降本增效,不断 提升生产效率。

Q8: 公司未来有何计划拓宽销售渠道?

A8:公司持续推动全球化业务的布局工作,在稳定国内市场领先优势及市场份额的前提下,积极开拓海外销售市场,公司在罗马尼亚设立子公司(LIANDE EQUIPMENT S.R.L)服务于公司在欧洲的业务,并建立了诸多海外网点,为国外客户提供专业高效服务。公司凭借卓越的设备性能、先进的技术水平、精湛的工艺设计、强大的交期掌控能力和完善的售后服务体系,获得了海外大客户的广泛认可,并达成了深度合作。未来公司将持续开拓海外销售市场,进一步拓宽销售渠道,不断推进公司业务发展,以良好的经营业绩回报广大投资者。

三、公司生产车间参观

接待过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平,没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)	无
日期	2024-5-9