

证券代码：300736

证券简称：百邦科技

北京百华悦邦科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年05月10日15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.com.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：刘铁峰先生 独立董事：郑瑞志先生 董事、财务负责人兼董事会秘书：CHEN LI YA 女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、贵公司在报告期内关闭了40家直营门店，这一决策对公司的长期盈利能力有何影响，公司如何确保投资者对这一战略调整保持信心？</p> <p>感谢您的关注！公司在报告期内关闭的40家直营门店，均为盈利能力差、增长潜力低的门店，关闭这些门店，一方面可以提升公司总体盈利能力、增加净资产回报率，另一方面也可以聚焦于具有更高增长能力的业务。</p> <p>2、近两年，公司的营业收入同比增加，为何一直处于亏损状</p>

态？

感谢您对公司的持续关注！公司报告期内，营业收入的增长得益于不断拓展的联盟业务，亏损的主要原因是公司员工股权激励提取年度相关费用、技术创新和产品研发方面的研发费用、商誉减值以及关闭盈利能力差的直营门店产生的一次性损失和私募基金亏损，这些支出会对短期内的财务数据产生负面影响，但长期来看，有助于公司改善经营效率和盈利能力。

3、公司2024年的经营计划是什么呢？

感谢您对公司的关注！2024年，公司将1、聚焦于联盟业务销售收入与市场份额的提升；2、聚焦于联盟门店网络拓展；3、聚焦于供应链拓展；4、构建远超行业现有水平的服务能力；5、持续投入于技术开发，通过技术提升效率、降低运营成本、实现个性化客户服务；6、继续推动联盟网络用户运营能力。

4、根据公司发布的年报和一季报，2024年3月末的股东数量比23年年末减少，仅三个月时间，股东数量大幅下降，是什么原因所致？

谢谢您的关注！公司股东数量减少，原因繁多，可能受公司营业利润以及其他的宏观市场扰动因素影响，公司在2024年将持续立足业务、勇往直前，用实质的业绩增长来吸引更多的投资者！

5、从贵公司年报中可以看出营业收入增加的同时，开发支出也在增加，请问，除发展联盟门店作为“开源”增加收入之外，是否有“节流”的规划呢？

感谢您的关注！对于“节流”规划，首先，公司目前已经形成了自有渠道+联盟商渠道的供应模式，并且通过互联网方式减少渠道层级数量，极大地降低了渠道成本。其次，公司持续投入于技术开发，通过技术提升效率，公司现有的联盟 SaaS 系统、门店数字化运营 APP、联盟督导APP等技术应用，大幅降低了运营成本。最后，对于公司包括技术开发、团队发展、营销投入及员工 ESOP 股权激励等长期大有裨益的战略投入，公司将更加注重预算管理，有效地控制成本和资源分配，最大限度地降低短期财务影响。

6、2024年公司是否有回购或增持公司股票的规划？

感谢您的关注！回购或增持股票需要考虑多种因素，包括市场环境、监管政策、公司财务状况，公司目前没有实施回购的计划，若未来拟实施回购计划，公司将按照法律法规的要求及时履

	行信息披露义务。
附件清单（如有）	无。
日期	2024年05月10日