

证券代码：001332

证券简称：锡装股份

无锡化工装备股份有限公司  
2023 年度业绩说明会  
投资者活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	锡装股份2023年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2024 年 5 月 10 日 15:00-16:30
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈” 栏目
公司接待人员姓名	主持人：锡装股份 董事长, 总经理：曹洪海 董秘, 财务总监：徐高尚 独立董事：孙新卫
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1.公司的核能装备业务和新能源装备业务，目前的订单比例如何？</b> 答：公司在手订单中的核电业务占比较低，对公司未来业绩影响不大。公司将积极探索新能源市场机会，积极布局清洁能源装备产业。 <b>2.2023 年的核能、太阳能及出口订单有没有高增？</b> 答：公司目前核能领域订单较少。由于光伏多晶硅领域市场波动，产能投建急剧萎缩，该行业 2023 年度新增订单明显下降。公司积极探索新能源市场机会，积极布局清洁能源装备产业。为应对宏观经济及下

游行业需求的波动，公司目前也在积极拓展海外市场，并通过不断研发新产品和新技术，从而提升公司抗风险能力。

**3.与公司主业相关的上市公司目前兰石重装 70.1 亿市值，森松国际 57.7 亿市值，宝色股份 40.5 亿市值，锡装股份 30.50 亿市值，科新机电 29.3 亿市值，广厦环能 19.95 亿市值。曾业绩一度优秀的锡装股份市值近乎垫底，破发极其严重，也曾一度破净，公司形象受损，请董事长解释一下，为何公司一直走下坡？该如何改善公司的业绩、壮大市值？**

答：公司继续秉承“科技强企、服务全球”发展战略，着力推进自主创新、合作创新，巩固并增强公司竞争优势。同时公司密切关注、研究行业 and 产业政策发展趋势，深入挖掘潜在的市场机遇。在全球范围内进一步拓展高端市场，公司将充分发挥已有客户资源和营销网络的优势，在巩固原有市场的基础上，大力拓展国内和国际市场，提高对市场的覆盖与渗透能力，积极拓展高端市场业务，努力提高高端产品的市场份额。

**4.公司产品主要应用于炼油及石油化工、基础化工、核电及太阳能发电、高技术船舶及海洋工程等领域。请问高技术船舶包括 LPG、LNG 运输船，再液化、再汽化模块，双燃料集装箱船、核潜艇、航母吗？**

答：公司业务所涉及的高技术船舶主要指 LPG、LNG 运输船，再液化、再汽化模块，双燃料集装箱船等，公司用于高技术船舶的产品主要包括 VLEC VLGC VOC 船用压力容器（换热器、分离容器、储存容器及海洋油气装置模块等）。

**5.公司的压力容器设备主要使用那些材料？钛、镍、锆等有色金属及其合金、高级不锈钢和金属复合材料等特种材料，都有吗？**

答：公司生产和销售的压力容器所用材质主要分为碳钢、不锈钢和特材，其中特材包括铜、镍、钛和哈氏合金等。

**6.公司有没有研发氢能新装备？未来有没有计划围绕氢能“制、储、运、充”突破发展？**

答：氢能作为未来重要的清洁能源，公司重视该领域的设备研究开发。但公司目前在氢能领域仍旧处于探索性研发工作阶段。谢谢！

**7.截止 2023 年 12 月 31 日，公司在手订单有多少？**

答：根据 2023 年度报告已披露信息，截止 2023 年 12 月 31 日，公司在手订单 17.02 亿元。

**8.公司 2023 年度及 2024 年第一季报净利润下降，请董事长解释一下下降原因。**

答：公司 2023 年度净利润下降的主要原因是销售毛利率下降所致，2024 年一季度净利润下降主要系产品完工交付较少所致。公司将努力稳

固并提升核心竞争优势，提升毛利率水平。努力为全体股东创造价值。谢谢！

**9.随着各项基建项目完工全面投入使用，目前的订单量是否匹配？**

答：2023年12月31日，公司在手订单为17.02亿元。就现有产能而言，在手订单相对充足。但考虑到公司募投项目本年度中期试生产后逐步释放的产能，公司将继续努力承接订单，以匹配新增的产能。

**10.公司目前核电订单如何？**

答：公司在手订单中的核电业务占比较低，对公司未来业绩影响不大。

**11.在政策引导下，氢能有望在交通、冶金、炼化等领域铺开应用，氢能下游需求提升或引导上游规模化投资，具备技术优势的电解槽、燃料电池、氢储运、加注装置企业有望受益。公司对于氢能方面的布局发展如何？能详细讲解一下吗？**

答：氢能作为未来重要的清洁能源，公司重视该领域的设备研究开发。但公司目前在氢能领域仍旧处于探索性研发工作阶段。谢谢！

**12.2023年国内订单与国外订单，分别占比是多少？目前的在手订单占比如何？**

答：2023年度公司实现新增销售订单14.86亿元，截至2023年底，公司在手订单17.02亿元。2024年度公司将努力开拓海外市场。谢谢！

**13.公司有没有计划引进战略投资者，整合产业资源，调整产业结构，拉长和延伸产业链，实现引资、引智、引制有机结合，逐步实现股权多元化，最大限度释放发展活力？**

答：截至目前，公司没有相关计划。但公司管理层会重点关注产业链发展动态，积极把握相关投资机会，努力提升公司价值。

**14.同行的兰石重装研制快速锻造液压机组、重载转序机器人、特种打磨机器人、5G+系列化设备等工业智能装备广泛应用于汽车、船舶、航空航天、军工、石油化工、新材料应用等重要行业或领域，进一步推动智能制造相关产品的研发升级与推广应用。请问锡装股份如何发展布局？**

答：公司将坚持主业，努力拓宽产品的应用范围和领域，不断开拓创新，巩固并增强公司核心竞争力。

**15.以太阳能、核电、氢能为代表的清洁能源等行业是公司努力开拓业务的领域。请问公司在2023年这些领域的业务占比分别是多少？**

答：2023 年度，公司实现销售收入 12.48 亿元，其中太阳能领域销售收入占比 45.53%，核电领域销售收入占比 1.28%，公司在氢能相关的产品上没有销售收入。

**16.公司产品在 2023 年在各个领域的占比是多少？炼油及石油化工领域、基础化工领域、核电及太阳能发电领域、高技术船舶及海洋工程等领域。麻烦详细讲解一下。**

答：2023 年度，公司实现销售收入 12.48 亿元，按下游应用领域分类，太阳能领域销售收入占比 45.53%，石油及石油化工领域销售收入占比 35.25%，基础化工领域销售收入占比 16.16%，核电领域销售收入占比 1.28%，高技术船舶及海洋工程领域销售收入占比 1.07%，其他销售收入占比 0.70%。具体数据敬请查阅公司 2023 年年度报告。

**17.锡装股份收深交所年报问询函，麻烦董事长详细解释一下，是否存在损害投资者利益？**

答：公司将努力为全体投资者创造价值。公司年度报告报告内容真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。公司将按照深交所的要求及时回复问询函中的相关问题并予以公告。敬请关注后续公告。

**18.2023 年，公司在核能、太阳能、氢能，各大领域的业务占比是多少？**

答：2023 年度，公司实现销售收入 12.48 亿元，其中太阳能领域销售收入占比 45.53%，核电领域销售收入占比 1.28%，公司在氢能相关的产品上没有销售收入。

**19.随着各项基建完工投产，公司有没有区划、预算未来几年公司的利润增长点？**

答：公司将着力提高并巩固公司在产品质量、客户资源、技术研发、市场分布等方面的竞争优势。努力开拓国内、国际市场，增加订单以匹配新增产能。

**20.公司有没有考虑多元化发展、优质资产注入、重组并购等等？**

答：如有相关计划，公司会按照信息披露规定及时履行公告义务。

**21.随着各项基建项目完工投入使用，预计 2024 年会提高多大的利润空间？**

答：公司 2024 年度的营业收入主要看当年度产品完工交付情况，利润水平受营业收入、成本和费用等因素综合影响。公司扩产项目“年产 12,000 吨高效换热器生产建设项目”预计 2024 年中期开始试生产，逐步形成产能，同时也将增加固定资产折旧及管理成本。公司将努力开拓市场，增加订单以匹配新增产能。谢谢！

**22.公司“生产物料配送中心建设项目”中的“生产车间”和“研发办公楼”两个建设项目是否已完工验收，是否正式启用？**

答：该项目是分为“生产车间”和“研发办公楼”两个子项目分别建设，两个子项目作为一个整体进行项目验收。“生产车间”已完成基建目前处于待验收状态，“研发办公楼”目前正处于基建施工过程中。

**23.公司“高效传热技术及产品研发制造基地建设项目”的设备安装调试是否已完成并且项目验收？**

答：由于该项目上有较多的定制化设备，目前正在设备安装调试过程中。

**24.公司“年产12,000吨高效换热器生产建设项目”的基建预计何时可以完成并验收？何时可以正式投入生产？**

答：公司“年产12,000吨高效换热器生产建设项目”预计今年中期投产试运行。公司将根据项目建设完工情况及时做好验收工作。

**25.请问公司有没有长远计划研发、布局氢能装备（制氢、储氢和加氢站装备等等）？**

答：氢能作为未来重要的清洁能源，公司重视该领域的设备研究开发。但公司目前在氢能领域仍旧处于探索性研发工作阶段。谢谢！

**26.对比同行的上市公司，锡装股份优势何在？同行上市公司对市值管理非常重视，锡装股份为何市值屡屡垫底？**

答：公司主要从事金属压力容器的生产与销售。同行业各家上市公司在下游应用领域、营收规模、细分市场定位以及自身技术优势等均存在一定的差异。公司竞争优势主要包括高质量产品及高质量客户资源优势、技术研发优势、下游客户分布优势、营销与市场开拓优势、地理位置优势、运营管理优势等。公司将努力巩固并提升核心竞争优势。谢谢！

**27.目前公司在手订单有多少？是否充足？产能利用率是否饱满？**

答：截至2023年12月31日，公司在手订单为17.02亿元。就现有产能而言，在手订单相对充足。但考虑到公司募投项目本年度中期试生产后逐步释放的产能，公司将继续努力承接订单，以匹配新增的产能。

**28.公司2023年度及2024年第一季报净利润下降，请董事长解释一下下降原因。**

答：公司2023年度净利润下降的主要原因是销售毛利率下降所致，2024年一季度净利润下降主要系产品完工交付较少所致。公司将努力稳固并提升核心竞争优势，提升毛利率水平。努力为全体股东创造价值。谢谢！

附件清单	无
日期	2024 年 5 月 10 日