

证券代码：001298

证券简称：好上好

深圳市好上好信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参加好上好 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 10 日 15:00-17:00
地点	进门财经（ https://s.comein.cn/A1tGg ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理王玉成先生 董事、高级副总经理陈鹏先生 董事、董事会秘书王丽春女士 财务总监孟振江先生 独立董事程一木先生 保荐代表人余洋先生、王勇先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司与投资者交流的主要内容如下： 1、你们 2023 年度业绩下滑的原因是什么？ 尊敬的投资者，您好！报告期内，影响公司业绩指标的因素是多方面的。受宏观经济复苏缓慢、消费电子需求不足、行业库存企高等影响，叠加综合毛利率下降、销售和管理费用增加、美元加息导致融资成本增加等因素，公司业绩有所下滑，公司 2023 年度实现营业收入 577,568.80 万元，较上年同期下降 9.69%。

同时，因报告期内消费电子市场疲软、营收业绩和毛利率同比下降；公司境外主体美元融资产生的利息支出较上年同期增加；公司增加市场投入，导致销售和管理人员薪酬以及差旅商务费用较上年同期增加；同时年度新增员工股权激励产生的股份支付费用增加等。以上综合导致了公司 2023 年度净利润较上期下降 43.69%。感谢您的关注！

2、2023 年公司技术上有什么成果？

尊敬的投资者，您好！2023 年，公司技术研究院及各分子公司技术团队，新申请专利 15 件，软件著作权共 30 件。

此外，2023 年公司技术团队管理改变传统工作模式，积极学习和尝试将 AI 等前沿技术应用到工作中，对不同技术支持小组等进行整合实现资源共享和知识互补；成立前沿技术小组，积极利用研究院的综合技术资源和信息优势进行延伸和创新，加快了公司产品市场研发及推广节奏，充分发挥了技术团队在公司业务活动中的重要支持作用，特别是在触控方案、星闪方案等方面，公司技术团队的技术能力在客户和供应商得到很大认可，也为公司新市场新产品应用方案在终端客户的推广起到了很大的促进作用，助力公司年度经营目标的实现。感谢您的关注！

3、公司在汽车、新能源等领域有什么进展？

尊敬的投资者，您好！2023 年度公司持续投入和积极渗透汽车电子、新能源市场等重要领域，抓住市场机会，与部分关键客户建立了较稳定的合作关系。感谢您的关注！

4、公司主要客户和产品有哪些？

尊敬的投资者，您好！公司拥有联发科（MTK）、PI（帕沃英蒂格盛）、星辰科技（Sigmastar）、Nordic（北欧半导体）、恒玄科技（BES）、Cirrus Logic（凌云半导体）、江波龙（Longsys）、圣邦微（SGMC）、矽力杰（Silergy）等多家原厂的授权，向包括小米集团、四川长虹、康冠、兆驰股份、

华曦达、安克创新、移远通信、奥海科技、赛尔康、上海创米、歌尔股份、视源股份等客户销售电子元器件产品。感谢您的关注！

5、2023 年分红方案是什么？

尊敬的投资者，您好！经综合考虑公司财务状况、未来业务发展需要以及股东投资回报情况，公司拟定 2023 年度利润分配预案如下：公司 2023 年度的利润分配以截至 2023 年 12 月 31 日公司总股本 141,288,000 股为基数，拟向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元人民币（含税），共计派发现金红利 28,257,600 元（含税），其余未分配利润结转以后年度分配；同时以资本溢价形成的资本公积向全体股东每 10 股转增 4.5 股，转增金额未超过报告期末“资本公积—股本溢价”的余额，合计转增股本 63,579,600 股，转增后公司总股本为 204,867,600 股；不送红股。在利润分配预案实施前，公司总股本如发生变动，将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。

公司上述利润分配方案仍需经 2024 年 5 月 17 日召开的公司 2023 年年度股东大会审议通过。感谢您的关注！

6、你好，近期公司股价起伏较大，如果股价一直跌，公司是否有回购计划，增加投资者信心？

尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司如有回购相关安排，将严格按照信息披露要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

7、星闪项目进展如何？

尊敬的投资者，您好！公司正在开发的星闪技术应用方案，包括键盘鼠标、游戏手柄、无线麦克风、星闪模块等，目前方案研发和业务推广均在正常推进中，部分客户已进入批量生产中。感谢您的关注！

8、好上好行业地位如何？

尊敬的投资者,您好!公司的主要业务为电子元器件分销。经过多年的行业深耕,公司拥有大量海内外电子元器件原厂的代理授权,在消费电子、物联网、照明领域拥有丰富的技术、产品、客户资源,并逐步扩大在工业控制、汽车电子及新能源行业的市场份额,已形成品牌优势和自有技术体系。此外,基于客户的产品需求和多年来的技术积累,公司开拓了物联网产品设计及制造业务和芯片定制业务,成长为行业知名的综合型电子元器件分销商。根据《国际电子商情》2023年5月对分销商的排名(依据2022年度营业收入),公司在本土分销商排名从上年的第12名上升至第11名,在全球分销商排名从上年的第36名上升至第35名,公司的综合行业影响力得到进一步认可。谢谢!

9、王总好,请问2023年公司产品线有什么变化?

尊敬的投资者,您好!2023年,公司除了深度维护和稳定原有合作原厂的关系,获得更多资源支持,与多个重要领域、重要客户和标杆客户建立了合作关系外,也引进了更多对公司目前及未来业务发展有促进作用的产品线达二十多条,产品系列覆盖各类功率器件(硅MOS、GaN、SiC MOSFET)、音频功放、马达驱动、AC-DC、存储等,这些新产品线的引入,将助力公司在消费、汽车、工业、储能等市场向客户提供更多品类的芯片及应用解决方案,为公司在相关行业的未来布局奠定了良好基础,同时也提升了公司在行业的知名度及影响力。谢谢您的关注!

10、公司对2024年的展望中提到的行业趋势和战略规划,公司将如何具体实施以确保实现预期目标?

尊敬的投资者,您好!2024年,公司管理层和全体员工将紧紧围绕公司发展战略,抓住市场机会实现内生增长,同时,积极探索行业整合的外延式发展。公司将着重做好以下几个方面的工作:

(一) 大力开发市场，提升公司业绩

调整业务管理架构，由骨干业务领导组建小产线孵化、汽车市场、功率器件、存储市场、人工智能（AI）市场等垂直市场协调小组，实现项目跨子/分公司、跨区域及跨团队的联动，各小组领导根据不同团队的专业优势、市场领域和产品特点，制定针对性的市场目标和销售策略，实现对新市场、新领域的突破和对未来重点产品市场的布局。继续改革激励机制，除了对于新市场和新客户的开拓进行及时奖励外，加大对超额完成考核指标的个人和团队的奖励力度，进一步激发业务人员积极性。

(二) 探索产业链并购，实现外延式增长

积极寻找具有优质供应商、客户资源或与公司现有业务互补的同行业公司进行整合，扩充产品线，进入新市场，从而提高公司分销业务的市场覆盖面和竞争优势。

(三) 加强技术团队管理模式及研发创新

继续优化技术团队的管理和工作模式，用市场思维思考，在现有技术积累的基础上配合业务部门的推广需求；发挥前沿技术小组的积极作用，利用公司技术团队的综合技术资源和信息优势进行延伸和创新，加快公司产品市场研发及推广节奏，充分发挥技术团队在公司业务活动中的重要支持作用。

(四) 加强内部控制管理

持续关注上市公司相关法律法规的最新要求，对公司各项管理和治理制度进行更新与完善，继续加强各部门和各子分公司员工的法律法规意识、部门制度及业务流程的培训和宣导，发挥 IT 部门的自主开发经验和技術优势，对流程优化、风险控制等进行系统化和数字化管理，加强对子公司的管理，控制风险的同时进一步提高公司的整体协作运营效率。感谢您的关注！

11、公司有没有针对分销业务进行过战略调整或者改进

措施？

尊敬的投资者，您好！公司将继续聚焦分销产业，一方面会持续引进更多优质供应商尤其是国内优质芯片产品线，寻找更多汽车市场、存储市场、人工智能（AI）市场的重要和标杆性客户，开拓新市场，布局新区域。另一方面是探索外延式增长，寻找与公司现有业务互补的同行业公司进行整合，整体提升公司的盈利能力和行业地位。感谢您的关注！

12、你们公司去年在业务拓展方面做了什么努力？

尊敬的投资者，您好！一方面，公司平衡了业务发展和风险控制的需求不同，实现了公司年度经营健康发展。其次，公司激励新市场和新客户的开拓，实现在重要领域、新市场及行业标杆客户的业务突破，在 BMS、伺服、电子烟、光通讯、键鼠等细分市场领域挖掘了新的市场机会。

此外，公司还稳定了原有原厂资源，引进更多国内外优质产品线达二十多条，产品系列覆盖各类功率器件（各种硅 Mos、GaN、SiC MOSFET）、音频功放、马达驱动、AC-DC、存储等，为公司在相关行业的未来布局奠定良好基础。感谢您的关注！

13、请问公司对于 2024 年半导体领域的复苏节奏如何看？上半年是一个短期拉库存还是确实开始周期向上了

尊敬的投资者，您好！公司预计 2024 年半导体领域有望保持温和复苏态势。感谢您的关注！

14、贵公司有没有和理想，小鹏，蔚来，赛力斯，小米等造车新势力合作呢？

尊敬的投资者，您好！公司汽车领域客户主要是汽车零部件厂商，目前没有与以上整车厂商直接合作。感谢您的关注！

15、人工智能所需要的 GPU 芯片以及存储芯片，贵公司打算代理分销吗

尊敬的投资者，您好！公司会持续积极寻找对公司未来发展有利的供应商资源。感谢您的关注！

附件清单(如有)	无
日期	2024年5月10日