

股票代码：300377

股票简称：赢时胜

深圳市赢时胜信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与赢时胜 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 10 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员姓名	总经理李跃峰先生，财务总监廖拾秀女士，董事会秘书程霞女士，独立董事李荣林先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 5 月 10 日（星期五）下午 15:00-17:00 在“约调研”网络平台举行 2023 年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>1、公司产品细分行业竞争格局如何展望？</p> <p>答：您好！公司是致力于为金融机构及其高端客户的资产管理业务和托管业务提供整体信息化建设解决方案的应用软件及增值服务提供商，是我国最早研发并推广资产管理及托管业务信息系统解决方案的软件企业之一，目前已向包括银行、基金、证券等全国 400 多家金融机构提供了专业的信息化系统建设综合解决方案。公司在金融机构的中后台信息化系统提供系统产品和服务解决方案的业务领域，持续保持较高的市场占有率，有关产品业务部门的核心经营指标保持良好发展趋</p>

势。

2023 年公司继续巩固资产管理业务产品线在市场中高占有率地位以及优异的核心经营指标，并持续稳定和优化核心能力以提供更加精确的专业服务。截止 2023 年底，公司资管核算产品线已服务超过 200 家资管公司用户，其中公募基金规模排名前 50 的机构，系统占有率超过 80%，并在排名前 20 的机构中进一步提升系统占有率达到 95%；在保持传统市场稳定的情况下，公司针对保险资管行业进行了重点突破，针对保险资管行业，截止 2023 年底系统占有率已经超过 50%，排名前 10 的保险资管机构中系统占有率进一步提升到 90%。公司目前在资产管理业务的各个环节都研发了相应的软件系统产品，其中在中后台运营领域的系列软件产品具有较强的竞争优势。公司将对相关软件产品在新的技术平台上不断升级优化，从而继续保持竞争优势，取得更大的市场份额，稳步提高相关产品核心经营指标，持续对公司未来的成长将起到保障作用。2023 年度资产管理业务相关事业部营业收入占公司总体营业收入比例超过 35%，有关核心经营指标在同业中也处于较高水平。公司是中国金融托管行业最大的运营产品和综合系统技术服务提供商，2023 年度托管业务相关事业部营业收入和回款现金流水平持续取得稳定业绩增长。结合资产托管行业的发展趋势和托管机构的多样化需求，进一步提升系统的性能、稳定性、灵活性拓展性，帮助客户建立拓展性强、敏捷灵活、易于维护的资产托管平台，成为托管技术产品服务商的关键因素和行业壁垒，而公司托管系统的市场占有率足以证明了相关领域的能力和实力。资产托管系统业务作为公司重要业务组成部分，得益于公司在资产托管业务板块的持续、高水平投入，

以及应对市场需求变化的快速响应能力，资产托管业务产品在国有商业银行及股份制商业银行一直保持 90% 以上的市场占有率。公司目前在托管业务研发了全流程的软件系统产品，在行业竞争中具有较大的优势地位，并且根据行业发展的态势，不断优化和升级托管业务综合管理系统，进一步增强公司在资产托管业务中的优势地位。

随着数据应用业务在公司的战略地位的持续深化，数据应用业务的发展可以为资产管理、资产托管和银行业务提供数据分析服务、风险评估与监控服务、业务优化建议、实时决策服务支撑。这些服务将有助于提升客户的满意度，增强客户的忠诚度，从而为公司带来更多的商业机会。未来，数据应用业务的发展和资产管理、资产托管业务同等重要，为公司持续增长提供强有力的支持。因此，公司对数据应用业务部门充满信心，期待数据应用继续保持其创新性和领先性，为公司带来重要的业绩增长动力。

目前的行业竞争格局激烈，但同时也充满机遇。公司发展战略坚定聚焦为金融机构的资产管理和资产托管业务提供信息化系统解决方案的应用软件及增值服务，全力贯彻金融科技发展，同时公司将不断进行金融科技智能化应用的探索和实践，积极关注技术发展趋势，适应市场需求，同时利用好政策支持，以在竞争中占据有利地位。谢谢！

2、公司在 2023 年是否有进行海外业务扩展或国际合作？

答：您好！2023 年我方和多家境外金融机构（基金等资产管理机构、保险集团、境外托管行等）开展金融科技系统建设，提升境外金融机构核心生产效率，降低

手工操作风险。且针对中资金融机构，我司与客户一起打通境内外数据传输，致力于金融数据安全维护，提升金融机构整体的穿透金融资产风险管理。依托我司多年的资管行业系统建设沉淀，我司为境外金融机构打造销售，TA，估值核算，报表报送等核心生产系统和提供专业高效的技术服务。谢谢！

3、公司在资产管理系统业务板块的具体运营情况如何，面临哪些挑战和机遇？

答：您好！公司目前在资产管理业务的各个环节都研发了相应的软件系统产品，其中在中后台运营领域的系列软件产品具有较强的竞争优势。公司将对相关软件产品在新的技术平台上不断升级优化，从而继续保持竞争优势，取得更大的市场份额，稳步提高相关产品核心经营指标，持续对公司未来的成长将起到保障作用。

2023 年度资产管理业务相关事业部营业收入占公司总体营业收入比例超过 35%，有关核心经营指标在同业中也处于较高水平。在产品能力创新方面，2023 年度推出的资管新产品的实用性和效能也获得行业客户的高度认可，例如利用 OCR 技术以及邮件分拣功能的“智录易捷”，将非标准格式的业务资料高效转化为可编辑的数字格式，显著提升了金融机构在处理非标准数据工作上的效率和精确性。同时围绕加强监管的市场要求，推出了新一代的运营风险管理系统，有效帮助资管客户降低后台运营业务风险，实现大规模、多业态作业背景下的精细化管理，提高运营质量与效率，已经实现多家客户的落地，未来可以进一步带来新的市场份额。

资管新规的实施使得一些过去依赖刚性兑付的资管机构面临转型压力，需要寻找新的业务模式和盈利点。同时，监管的加强也使得市场的创新速度受到一定

影响，一些新兴的资管产品可能需要更长的时间来获得市场的认可。虽然这些政策也给市场带来了一定的挑战，但这也是行业转型升级、提升竞争力的必经之路。未来，随着政策的不断完善和市场的逐步成熟，资管行业有望迎来更加广阔的发展前景。谢谢！

4、请问唐董事长已经正常履行职责了，那么公司新提名的两名董事人选都是唐董事长的一致行动人。请问人选会不会有变化，是不是应该找两名行内更专业的人士担任董事更有利于公司发展？

答：您好！公司此次提名新董事，一方面包含了新提名董事的公司熟悉度、教育背景、专业管理能力等信息因素，更彰显了大股东对公司发展前景的高度认可和鼎力支持。公司致力于董事会结构与股东利益的高度关联一致，响应监管政策导向，强化股东价值核心，进一步加强公司业绩为导向的考核机制。

对公司 2024 年，公司围绕发展战略，继续致力于业务营收、利润和现金流等核心经营指标的协调发展，将保持加强对核心产品竞争力优势的投入推动，通过强有力改革实现降本增效战略效果，公司将进一步加强经营和管理，强化营销和事业部的绩效考核/薪酬制度等奖惩体系，切实提高项目管理能力，不断调优业务和人员结构，狠抓回款保证现金流，夯实抗风险能力，促进公司核心经营指标全面改善和加强。谢谢！

5、唐董事长已经解除留置，今年定增还继续吗？

答：您好！公司定增项目正常推进中，公司将严格按照相关法律法规的规定和要求及时履行信息披露义务，后续进展情况请关注公司在巨潮资讯网披露的公告。谢谢！

6、请问今年业绩能提升吗？

答：您好！2024年，公司围绕发展战略，继续致力于业务营收、利润和现金流等核心经营指标的协调发展，将保持加强对核心产品竞争力优势的投入推动，通过强有力改革实现降本增效战略效果，公司将进一步加强经营和管理，强化营销和事业部的绩效考核/薪酬制度等奖惩体系，切实提高项目管理能力，不断调优业务和人员结构，狠抓回款保证现金流，夯实抗风险能力，促进公司核心经营指标全面改善和加强。谢谢！

7、请问投资的东方金信上市已经进行哪一步了？

答：您好！东方金信正在积极筹备上市过程中，具体情况可关注其官方网站，谢谢！

8、在金融科技智能化应用的探索和实践取得了哪些成果，这些成果如何影响公司的市场竞争力？

答：您好！公司在金融科技智能化应用方面持续投入，并且在AI大模型领域探索中取得的成果，也已经实践应用到了金融资管行业客户。包括了交易辅助，投研辅助，运营辅助等，而且我们的核心估值系统已经推出了AI信创7.0版本，为客户降本增效，实现数字化驱动提供助力。公司在2023年管理模式上实现了企架转型，基于业务导向驱动公司整体架构的集成，拉通各产品线 and 事业部。使在服务模式上，我们保持专业高效的产品服务同时，可为客户提供更好的整体解决方案。且为满足客户自主可控，我们还提供了业务咨询，合作开发，外包开发等，大幅提升了客户粘性，增强了公司的市场竞争力。谢谢！

9、公司股票跌跌不休，公司生产经营一切顺利吗？

答：您好！公司生产经营一切正常顺利。公司股价中长期表现必定与公司核心经营指标高度相关。公司一向注重内生发展质量和效率，这几年在外部环境、市场

需求蜂拥多变、以及人员成本压力的情况下，核心业绩不尽如人意；但作为中国金融市场托管和资产管理领域的重要系统和技术服务支持提供商，尤其在资管托管估值运营领域长期保持市场领先地位的一家财务安全性极高的上市公司，我们熟知市场和客户的需求和期望，也了解我们自身需要改进的痛点，我们仍然处在一个高速发展的优质赛道上，随着有关传统资管和托管业务领域、以及近年来持续投入并已取得一定成效的创新服务输出，叠加信创和金融机构数字化转型有关业务领域的需求持续稳定上升、客户业务环境的持续成熟、以及最重要的公司加强降本增效管理措施的大力推进，公司有信心在 2023 年持续营收规模增长的同时，实现净利润、经营性现金流等核心经营指标的强势恢复，贯彻落实公司一直奉行的金融科技发展战略，夯实公司核心经营指标。谢谢！

10、请问公司客户和去年比有所增加吗？客户有粘着性吗？

答：您好！公司目前业务需求旺盛，客户数量稳步增长。公司在金融科技智能化应用方面持续投入，并且在 AI 大模型领域探索中取得的成果，也已经实践应用到了金融资管行业客户。包括了交易辅助，投研辅助，运营辅助等，而且我们的核心估值系统已经推出了 AI 信创 7.0 版本，为客户降本增效，实现数字化驱动提供助力。公司在 2023 年管理模式上实现了企架转型，基于业务导向驱动公司整体架构的集成，拉通各产品线和事业部。使在服务模式上，我们保持专业高效的产品服务同时，可为客户提供更好的整体解决方案。且为满足客户自主可控，我们还提供了业务咨询，合作开发，外包开发等，大幅提升了客户粘性，增强了公司的市场竞争力。

谢谢！

11、公司在资产管理和资产托管业务领域的信息化系统解决方案方面，有哪些新的技术创新和服务模式创新？

答：您好！公司在金融科技智能化应用方面持续投入，并且在 AI 大模型领域探索中取得的成果，也已经实践应用到了金融资管行业客户。包括了交易辅助，投研辅助，运营辅助等，而且我们的核心估值系统已经推出了 AI 信创 7.0 版本，为客户降本增效，实现数字化驱动提供助力。公司在 2023 年管理模式上实现了企架转型，基于业务导向驱动公司整体架构的集成，拉通各产品线 and 事业部。使在服务模式上，我们保持专业高效的产品服务同时，可为客户提供更好的整体解决方案。且为满足客户自主可控，我们还提供了业务咨询，合作开发，外包开发等，大幅提升了客户粘性，增强了公司的市场竞争力。谢谢！

12、公司几年和大润发打的官司有没有判决了？

答：您好！公司子公司上海赢志泰与鸿轩公司其他合同纠纷案、保理合同纠纷案截止目前尚未审理完毕，法院已裁定受理管理人请求对包括鸿轩公司在内十家公司合并破产的申请，公司将持续关注后续进展情况，并严格按照相关法律法规的规定和要求及时履行信息披露义务，谢谢！

13、请问 2023 年之前资产管理业务占比是多少？

答：您好！公司在资产管理业务的各个环节都研发了相应的软件系统产品，其中在中后台运营领域的系列软件产品具有较强的竞争优势。公司将对相关软件产品在新的技术平台上不断升级优化，从而继续保持竞争优势，取得更大的市场份额，稳步提高相关产品核心经营

	<p>指标，持续对公司未来的成长将起到保障作用。谢谢！</p> <p>14、如何看待当前金融行业 IT 综合服务市场的竞争格局，公司将如何利用自身优势在竞争中保持领先地位？</p> <p>答：您好！公司拥有较为丰富且稳定的客户资源优势、拥有行业人才团队优势、公司始终高度重视研发投入，不断改进产品质量和升级优化产品功能、不断推出新的产品和服务，以满足客户不断变化的需求，2023 年以来，公司积极应对内外不确定因素影响，坚定聚焦资产管理和资产托管行业运营业务领域，持续保持优势产品的市场占有率和核心经营指标表现，公司稳步拓展为金融机构的综合服务能力，在促进营收规模增长的基础上，也关注业务营收、利润和现金流等核心经营指标的同步协调发展，加快加深降本增效力度，尽快消除不利于核心经营指标改善的负面因素，为后续公司业绩的显著提升做足准备。</p> <p>作为中国托管机构、基金、券商、保险资管、银行理财子公司、交易所和主权基金等行业系统产品和技术服务重要的系统服务厂商，近年公司除在传统产品领域保持优势，在中台创新、信创改造、用户企业架构转型等数字化转型创新服务中持续取得专业产品落地和显著业务成果，将在后续成为公司业绩增长的新动力。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 10 日