

证券代码：300816

证券简称：艾可蓝

安徽艾可蓝环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 10 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：刘屹先生 副总经理、董事会秘书：刘凡先生 董事、财务总监、总经理助理：姜任健先生 独立董事：曹澍先生
投资者关系活动内容介绍	<p>为了让广大投资者进一步了解公司的经营情况、财务状况及未来发展规划等，公司在 2023 年度业绩说明会上与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了答复。具体如下：</p> <p>1.恭喜公司去年实现营收利润双增长，主要业绩贡献来源于哪块业务？24 年有什么经营目标吗？</p> <p>答:您好！感谢您关心我公司的经营情况，我公司 23 年的业绩增长主要是非道路四阶段、船舶二阶段排放标准实施带来了业务增长，同时公司还拓展了汽油机业务，详细情况见年报管理层分析。24 年我们会继续拓展新客户以及拓展现有客户的新项目。谢谢！</p> <p>2.年报中提到“公司计划不派发现金红利，不送红股，不以</p>

公积金转增股本”，请问董事长董秘，这样的决策是基于什么样的财务考量和公司长远发展规划？

答:您好!主要基于以下几个方面:1、下一步将围绕“绿色”、“智慧”领域加大投资布局;2、艾可蓝研究院项目仍在工程建设过程中;3、公司拟使用自有资金1,500万元-3,000万元进行回购用于股权激励或员工持股计划;4、预计未来十二个月营业规模会持续增长。感谢您的关注!

3.公司的“营业收入”和“归属于上市公司股东的净利润”在2023年相比2022年有了显著增长,请问董事长,这种增长主要归因于哪些因素?

答:您好!营业收入的增长主要是非道路四阶段、船舶二阶段排放标准实施以及汽油机业务带来了营收增长,同时公司积极开展成本优化工作以及规模性效应,在23年度得到了充分体现,故归属于上市公司股东的净利润有显著增长。24年我们将继续优化成本,加强质量管控。谢谢!

4.请问“商用车市场谷底回弹,实现恢复性增长”,这一市场变化对公司的具体影响是什么?公司又是如何利用这一市场机会的?谢谢

答:您好!公司的主要产品就是商用车的尾气净化产品,公司将利用这一市场机会加强成本控制、优化产品结构、提升产品质量、拓宽客户渠道,一季度已初现成效,详细可查阅公司年报与一季报。谢谢关注!

5.公司在2023年的研发投入相比2022年有所下降,请问这是否会影响公司未来的技术创新和产品开发?公司对研发投入有何长远规划?

答:您好!23年研发投入较上年有所下降原因是非四阶段研发、船舶二阶段研发都已经在以前年度取得了成功,23年主要是优化工作,公司目前正进行国七标准的预研以及持续推进氢燃料电池催化剂、PEM电解水催化剂以及甲醇重整制氢系统的研发,

目前氢燃料电池质子交换膜催化剂已完成中试。谢谢!

6.展望一下公司在未来三到五年的发展蓝图，特别是在环保和新能源领域的战略规划和目标。

答:您好!公司作为国内专业从事发动机尾气后处理产品研发与产业化的自主品牌企业,将继续巩固和强化现有的品牌、技术、人才、质量及成本优势,依托国家产业政策,以市场为导向,以创新为驱动,以质量为先,以人才为本,坚持绿色发展路线,不断扩大下游应用领域,持续完善和延伸现有产业链,不断研发和产业化先进的节能环保技术和产品,致力于降低发动机的污染排放,满足日益提升的环保要求;通过技术领先、质量可靠、性价比高的产品,服务于产业升级,提升空气质量,造福人类健康,引领环保产业,实现可持续发展,进一步增强公司核心竞争力。争取用五到十年的时间,将公司建设成为具有国际影响力的环保领军企业,实现“有‘艾’,天可以更蓝”的企业愿景。同时,顺应时代和技术发展的需要,本着实事求是的精神,结合自身的发展基因,公司将遵循多元化、精益化、国际化的经营方针,坚持长期主义原则,围绕“绿色、智慧”两个发展主题,在优势细分领域和垂直化应用方面进行产业拓展和布局。在绿色环保方面,除继续保持和加强在传统能源尾气排放治理领域的优势外,围绕低碳、零碳燃料拓展后处理产品的应用,如氢、氨燃料内燃机以及氨柴混合燃料内燃机、双喷内燃机等后处理应用。在绿色能源领域,基于催化剂材料以及电控方面的技术优势,开发新的产品以拓展在制氢领域、氢燃料电池领域、高倍率电池等领域的应用。在智慧领域,公司围绕高性能智算和智慧+打造供应链平台、智算资源平台和科技平台,并依托高校以及科研院所的资源,不断提升垂直化应用的能力。谢谢您的关注!

7.公司云计算领域的市场规划有哪些,后期业务转型吗?

答:您好!公司将围绕高性能智算和智慧+打造供应链平台、智算资源平台和科技平台,并依托高校以及科研院所的资源,不

断提升垂直化应用的能力。通过线上线下相辅助、软硬件相结合，推动供应链业务稳步发展；推进算力集群管理平台的开发及应用，提升细分领域垂直化服务能力，适度适时介入训练及推理算力集群布置，打造智算资源平台；以数据和智能为要素，打造智慧+场景的服务能力。同时，借助与知名高校及科研院所的产学研合作，不断提升技术内核，打造产品竞争力。感谢您的关注！

8.公司氢能业务进行到哪一步了，何时能贡献利润？

答:您好！公司基于催化剂材料以及电控方面的技术优势，持续推进氢燃料电池催化剂、PEM 电解水催化剂以及甲醇重整制氢系统的研发，目前氢燃料电池质子交换膜催化剂已完成中试，性能优越，正在进行产线规划；公司已与北京亿华通科技股份有限公司、安徽元隽氢能科技股份有限公司签订了战略合作协议，就氢燃料电池领域展开深入合作；甲醇重整制氢催化剂及样机已基本完成，为氢能源的储运和分布式应用提供了更多的技术解决方案，目前与国内冶金头部企业已达成科研项目合作意向。公司电控产品也正逐步应用到新能源领域，比如，公司正与 AVL 合作开发氢发动机核心零部件，与亿华通合作开发氢燃料电池零部件并实现了少量供货。目前氢能方面业务对公司利润贡献很小。感谢您的关注！

9.在海外设立的几家公司业绩都不甚理想，拖累业绩比较明显，请问公司对海外业务有没有新的调整？

答:您好！目前在海外的公司由于遭受俄乌战争的影响，导致业绩下滑。鉴于海外公司的产品高品质，目前正在寻求新的客户并取得了成效，同时还积极开展新能源方面的开发研究。谢谢！

10.请问公司是否有意原披露更多 ESG 相关信息?我关注了同业的很多公司，想更多的了解公司管理经营的情况。

答:您好！公司一直重视 ESG 概念，自觉践行社会责任，严格按照证券法规等监管要求披露相关 ESG 信息。

11.请问管理层今年的业绩目标是多少？

	<p>答:您好! 公司管理层将继续努力, 在 24 年力创佳绩。谢谢您的关注!</p> <p>12.请问公司目前在行业内的竞争优势主要体现在? 如何保持这种优势</p> <p>答:您好! 公司的核心竞争力主要体现在产品的电控、标定、催化剂以及集成方面, 具体详见公司年报披露的技术优势, 谢谢关注!</p> <p>13.您好! 想问下公司在海外业务领域的发展如何, 后续是如何规划的?</p> <p>答:您好!公司及海外子公司目前正积极拓展现有的欧美市场以及中东市场业务。谢谢!</p>
附件清单 (如有)	无。
日期	2024 年 5 月 10 日