

证券代码：300053

证券简称：航宇微

## 珠海航宇微科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 05 月 10 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：颜志宇先生 独立董事：周宁女士 董事、副总经理、财务总监：张东辉先生 副总经理、董事会秘书：吴可嘉先生 保荐代表人：田民先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会以网络互动方式举行，与线上投资者互动交流的主要情况如下：</p> <p>1. 大股东及相关方在《董事长寄语》发布后相继减持，是否提前知道了年报业绩爆雷收入减少、应收账款滞息等负面信息？后续公司可持续发展出现什么困难吗？</p> <p>答：您好，不存在您所述的情况，减持系股东个人投资的资金需求。公司经营发展一切正常，后续将努力提升业绩，稳步推动公司高质量发展，积极向市场传递公司经营发展成果，谢谢。</p> <p>2. 2023 年公司仍未实现盈利，收入出现下降，请问下原因、预计何时实现收入增长和盈利，以及未来公司重点发展的方向。</p> <p>答：您好，2023 年度公司业绩大幅下滑，主要因客户回款不及预期、公司应收账款回款进度缓慢，计提资产减值准备，主要子公司计提商誉</p>

减值准备等原因所致。2024年，公司将继续紧跟国家实施的“大数据”、“人工智能”等战略发展机遇，在鼓励企业大力发展商业航天事业的政策背景，按照广东省委“1310”具体部署以及珠海市委“1313”思路举措，为新阶段粤港澳大湾区建设、高水平科技自立自强等重点工作持续贡献力量，公司必将继续紧跟省委市委高质量发展步伐，奋力在推进中国式现代化建设中走在前列，在珠海国资委及格力集团的大力支持下，以“集团化运作”为依托，以“聚焦经营、夯实主业、强化管理”为总基调，以“母公司进一步聚焦主业，着力提升宇航电子、卫星大数据、人工智能业务板块的盈利能力”为主要目标，稳健扎实开展各项经营管理工作，推动各业务板块稳步向前发展，不断夯实提升公司核心及综合竞争力，抢抓发展机遇，坚持科技创新，肩负使命任务，继续稳步推动公司高质量发展，朝着建设“世界一流商用宇航公司”的目标努力奋斗。

**3. 面对颜首席留下来公司现实局面，邓董事长有什么计划重整企业形象、开拓发展新思路，如何带企业走出困境。格力金控作为实控人 and 大股东有什么计划帮助企业开拓新局面。公平公正在公司治理方面如何得到体现**

答：您好，2024年，公司董事会及管理层将在股东的支持下，继续做好经营管理，稳步推进各项业务发展，积极采取措施改善公司经营业绩，为公司持续稳定健康发展保驾护航。

**4. 请问公司经营管理主要聚焦那几个层面？**

答：您好，2023年，公司依照年度工作计划将公司经营和治理各环节落到实处，稳健扎实开展各项经营管理工作，推动各业务板块稳步向前发展。2024年，公司将继续紧跟国家实施的“大数据”、“人工智能”等战略发展机遇，在鼓励企业大力发展商业航天事业的政策背景，按照广东省委“1310”具体部署以及珠海市委“1313”思路举措，为新阶段粤港澳大湾区建设、高水平科技自立自强等重点工作持续贡献力量，公司必将继续紧跟省委市委高质量发展步伐，奋力在推进中国式现代化建设中走在前列，在珠海国资委及格力集团的大力支持下，以“集团化运作”为依托，以“聚焦经营、夯实主业、强化管理”为总基调，以“母公司进一步聚焦主业，着力提升宇航电子、卫星大数据、人工智能业务板块的盈利能力”为主要目标，稳健扎实开展各项经营管理工作，推动各业务板块稳步向前发展，不断夯实提升公司核心及综合竞争

力，抢抓发展机遇，坚持科技创新，肩负使命任务，继续稳步推动公司高质量发展，朝着建设“世界一流商用宇航公司”的目标努力奋斗。

**5. 请问年报里显示投资的几家子公司广东绘宇智能科技有限公司、上海智建电子工程有限公司、广州远超信息科技有限公司、珠海欧比特卫星大数据有限公司，几乎都是利润亏损额超过营业收入，是何原因？这种情况今年还会持续吗？**

答：您好，受经济环境、行业竞争及基于谨慎性原则对部分子公司计提商誉减值准备等原因影响，导致出现您所述的情况。公司将制定明确目标，强化子公司经营管理，完善激励约束机制，提升子公司业务竞争力、加强市场开拓力度，改善盈利能力，谢谢。

**6. 请问今年公司的 04 组卫星今年能发射吗？是否已经排上日程表**

答：您好，2023 年度，公司继续推进针对 04 组卫星的有效载荷和各单机子系统的研制和试验，并对载荷数据的在轨处理单机进行了研制和测试，为后续的优化应用处理和快速响应服务打好基础，相关研制及测试验证工作正在稳步推进。公司一直在积极推动及协调 04 组（下一组）卫星的有关事项；公司已根据实际情况，调整了募投项目的投资进度，将项目的建设期延长至 2024 年 12 月 31 日。有关情况请查阅公司于 2023 年 11 月 6 日披露的《关于调整部分募投项目投资进度的公告（公告编号：2023-077）》。

**7. 公司在低空经济方面未来有何布局？**

答：您好，公司主要从事宇航电子、微纳卫星星座及卫星大数据、人工智能技术的研制与生产，具体业务情况欢迎通过公司定期报告及官网详细了解。

**8. 我去年开始买你家股票，就是因为看好公司和整个团队都是业内专家，董事长辞职是否会引发公司其他核心管理团队成员的变动？公司打算如何确管理团队的稳定性和业务的连续性？**

答：您好，颜军先生因个人原因，申请辞去公司董事长等职务，辞职后将担任公司名誉董事长、首席科学家。颜军先生将继续发挥其在行业研究、研发创新方面的沉淀，继续为公司高质量发展提供指导和帮助，更好地保障公司持续、健康、稳定发展。目前，公司经营一切正常，高管及核心团队稳定。

**9. 公司打算如何利用卫星遥感技术参与智慧城市建设？**

答：您好，公司将充分发挥珠海“绿水青山一张图”项目的示范效

应，利用全国各地合作伙伴、代理商以及子公司的市场资源，积极推动“绿水青山一张图”项目在各省市地区的落地，推广卫星大数据服务政府的新模式，为智慧城市建设提供遥感大数据服务。

**10. 玉龙 810 的量产数量是根据订单来生产的吗？回片 5000 余颗是不是意味着有相对的订单在手？**

答：您好，公司生产经营、订单情况等具体财务数据信息请关注公司定期报告及巨潮资讯等官方渠道信息。谢谢。

**11. 公司去年和今年一季度研发投入大增，主要都在哪些新产品上？**

答：您好，科技是公司发展的源动力，公司持续加强研发力度，公司于 2023 年 3 月 7 日发布了《关于启动重大项目工程的自愿性信息披露公告》。研发投入的增加反映了公司对产品创新和技术升级的高度重视，是公司长期发展战略的重要一环，力争确保公司在未来市场中的技术领先地位。

**12. 公司人工智能板块同比增长较大，请问是玉龙芯片放量所致吗？**

答：您好，从公司已披露的《2023 年年度报告》看：分行业，“人工智能业务”营业收入比上年同期有所减少；分产品，其中“AI 芯片及算法”营业收入比上年同期有所增加。详细数据及相关业务板块经营发展情况，欢迎参看公司已披露年报具体了解，谢谢。

**13. 从年报上看，公司未来的方向是不是会向以宇航芯片和人工智能芯片偏移了？**

答：您好，公司主要从事宇航电子、微纳卫星星座及卫星大数据、人工智能技术的研制与生产。就母公司的主营业务而言：在宇航电子业务方面，公司坚持质量为本，走国产化、自主化的道路，为航空航天、工业控制等领域提供高可靠、高性能、自主可控、低成本的宇航电子核心元器件（如领先的 SOC、SIP、EMBC 技术及产品）；在人工智能业务方面，公司拥有自主研发的嵌入式人工智能系列处理器芯片，如玉龙 810 等）。公司持续做好自身生产经营等各项工作，关注市场动态，坚持科技创新，为聚焦夯实主营业务、增强盈利能力而持续努力。

**14. 邓董长开始正常履职没有，突然代理董事长，对后续工作有什么打算**

答：您好，为保证公司经营决策顺利及董事会正常运作，经公司董

事会全体董事推举并经第六届董事会第七次会议审议通过，由公司董事邓湘湘女士代行董事长及董事会战略发展委员会主任委员职责，直至选举产生新任董事长之日止。公司董事会及管理层将在股东的支持下，继续做好经营管理，稳步推进各项业务发展，积极采取措施改善公司经营业绩，为公司持续稳定健康发展保驾护航。

**15. 目前公司的应收账款还有 6 亿多吧？能确保不被再次计提形成亏损而导致公司明年戴帽吗？**

答：尊敬的投资者，您好！您关心的是应收账款坏账计提。公司将根据应收账款的回款情况按《企业会计准则》的要求计提坏账比例。具体的会计估计方法请查阅公司 2023 年年报。2024 年公司将加大收款力度，提升经营现金流，减少可能存在的坏账计提金额。

**16. 请问：公司 2023 年度卫星及大数据营收及大幅下降，其深层原因及公司应对举措。公司卫星星座现有技术指标是否已明显落后国内竞争对手？（对手新卫星入轨频繁，而公司 04 组卫星多年未落地）**

答：您好，受市场需求阶段性放缓的影响，公司卫星大数据板块收益未达预期；公司将通过稳健经营、科学管理、积极开拓市场，力争以良好经营业绩回报投资者。公司“珠海一号”星座在轨运行卫星共 12 颗，其中视频卫星 4 颗、高光谱卫星 8 颗，是目前我国规模最大、服务能力最强的商业遥感星座之一，其高光谱卫星是目前国内空间分辨率最高、幅宽最大的高光谱卫星，8 颗高光谱卫星多轨组网运行，填补了中国商业航天高光谱领域的空白，公司成为全球范围内拥有高光谱卫星在轨数量最多、高光谱卫星数据服务能力最完善的企业。

**17. 最近航宇微的大新闻，颜军董事长辞职了，这位在技术上没话说的大佬突然宣布离开，让人有点措手不及。毕竟，现在咱们这个行业正是大步向前的时候，公司也在稳步发展，突然换帅，是不是有点让人摸不着头脑？而且，航宇微刚刚更名，按理说正是需要稳定军心、集中精力发展业务的时候。现在可能会给外界传递出不稳定的信号，对公司的信心和内部士气都可能产生影响。颜军虽然还挂着名誉董事长的名头，但明眼人都知道，这不过是个虚名，真正的影响力已经大不如前了。如果董事长的辞职引发连锁反应，导致其他关键岗位的人才流失，那么对公司的打击可能是灾难性的。人才是公司最宝贵的资产，尤其是那些对公司业务有深刻理解和丰富经验的核心成员。再来说说国资团队，他们的背景和咱们公司的业务似乎不太对口，如果对公司的技术细节和**

市场动向不够了解，又对业务插手过多的话，很可能会引起管理上的混乱。毕竟，一个上市公司如果只是忙于资本操作，而忽略了真正的业务发展，那不就成了一个空壳公司了吗？作为公司的投资者，我对航宇微的未来还是挺有信心的，但这次的变动确实让人心里有点打鼓。真心希望公司能够稳住，不要因为管理层的变动影响到公司的长期发展。

答：您好，颜军先生因个人原因，申请辞去公司董事长等职务，辞职后将担任公司名誉董事长、首席科学家。颜军先生将继续发挥其在行业研究、研发创新方面的沉淀，继续为公司高质量发展提供指导和帮助，更好地保障公司持续、健康、稳定发展。目前，公司经营一切正常，高管及核心团队稳定。

#### **18. 公司在人工智能算法方面有何进展？**

答：您好，2023年，公司有关研发团队以遥感 AI 解译和基于 810 芯片的 AI 算法开发为两个主要方向，先后完成算法开发、算法移植，并获得发明专利授权；提出并实现了一种遥感卫星在轨处理架构，并将海上舰船检测算法在在轨处理平台开展了仿真测试；开展大模型技术在遥感领域运用，实现了基于 SAM 大模型遥感解译、基于 StableDiffusion 的遥感样本生成式增强等突破，谢谢。

#### **19. 公司玉龙芯片在技术能力上属于什么水平？**

答：您好，2023年，玉龙芯片应用得到良好发展。2023年5月10日，玉龙 810 芯片随天舟六号进入中国 K 间站，进行在轨试验，试验数据表明：单机各功能单元运行正常，AI 流程累计运行超过 10 万次，错误率为零。此外玉龙 810A 人工智能芯片在部分商业卫星上成功实现搭载；玉龙 810A 已经被选型为某系统内客户新一代产品的核心器件，团队协助客户方完成了原型样机的研制和联调。此外，还有多个卫星型号中基于玉龙 810A 芯片方案的智能处理板正样产品已经调试完成，环境试验结束。更详细的内容欢迎您查阅《2023 年年度报告》，谢谢。

#### **20. 请问一季度营收大幅下降的原因是什么？今年公司的市场情况比前两年还严峻吗？**

答：尊敬的投资者，您好！2024 年一季报已经披露了“主要会计数据和财务指标发生变动的情况及原因”。2024 年，公司将继续紧跟国家实施的“大数据”、“人工智能”等战略发展机遇，在鼓励企业大力发展商业航天事业的政策背景，按照广东省委“1310”具体部署以及珠海市委“1313”思路举措，为新阶段粤港澳大湾区建设、高水平科技自

立自强等重点工作持续贡献力量,公司必将继续紧跟省委市委高质量发展步伐,奋力在推进中国式现代化建设中走在前列,在珠海国资委及格力集团的大力支持下,以“集团化运作”为依托,以“聚焦经营、夯实主业、强化管理”为总基调,以“母公司进一步聚焦主业,着力提升宇航电子、卫星大数据、人工智能业务板块的盈利能力”为主要目标,稳健扎实开展各项经营管理工作,推动各业务板块稳步向前发展,不断夯实提升公司核心及综合竞争力,抢抓发展机遇,坚持科技创新,肩负使命任务,继续稳步推动公司高质量发展,朝着建设“世界一流商用宇航公司”的目标努力奋斗。

**21. 请问公司去年和华为接触后,有没有适配一些项目在进行合作?**

答:您好,公司经营管理、业务开展方面的有关情况,请以公司在指定信息披露媒体及官方渠道发布的信息为准,谢谢。

**22. 玉龙芯片:2022年回片1.2万颗,2023年回片5000颗。请问2023年度销售数量几何?2023年度玉龙810A宇航级芯片单价14万(招投标网)是否属实?此外根据与海鸥飞行汽车关联交易金额推算,相关玉龙芯片单价区间2000—5000元,可信否?**

答:您好,公司经营重要信息及具体财务数据信息请以公司已披露的定期报告和公告为准。谢谢。

**23. 公司新董事长选举什么时候能定下来?**

答:您好,公司将按照法定程序,尽快完成新任董事长的选举和调整董事会专门委员会委员等相关工作,有关情况请关注公司后续公告信息。

**24. 请问玉龙810通过了空间站测试,那国内是否有其它公司的产品也进行过测试?对于公司玉龙810和未来的910来说,国内对标的竞争对手有哪些,对自己的芯片市场占有率有没有相应的预测?**

答:您好,公司持续做好自身生产经营等各项工作,关注市场动态,坚持科技创新,为聚焦夯实主营业务、增强盈利能力而持续努力。公司经营、业务及产品有关情况欢迎通过公司定期报告及官网详细了解,谢谢。

**25. 公司如何抢抓政策和市场,打开电子元器件和玉龙芯片的销量局面,从而提升市占率和业绩不被风险退市?**

答:您好,2024年,公司将继续紧跟国家实施的“大数据”、“人

工智能”等战略发展机遇,在鼓励企业大力发展商业航天事业的政策背景,按照广东省委“1310”具体部署以及珠海市委“1313”思路举措,为新阶段粤港澳大湾区建设、高水平科技自立自强等重点工作持续贡献力量,公司必将继续紧跟省委市委高质量发展步伐,奋力在推进中国式现代化建设中走在前列,在珠海国资委及格力集团的大力支持下,以“集团化运作”为依托,以“聚焦经营、夯实主业、强化管理”为总基调,以“母公司进一步聚焦主业,着力提升宇航电子、卫星大数据、人工智能业务板块的盈利能力”为主要目标,稳健扎实开展各项经营管理工作,推动各业务板块稳步向前发展,不断夯实提升公司核心及综合竞争力,抢抓发展机遇,坚持科技创新,肩负使命任务,继续稳步推动公司高质量发展,朝着建设“世界一流商用宇航公司”的目标努力奋斗。更多经营计划详情请至公司 2023 年度报告“第三节-管理层讨论与分析”中“十一、公司未来发展的展望”了解,感谢您的关注。

#### **26. 公司在人才体系建设方面有哪些优势?**

答:您好,公司在人才方面具备较强的核心竞争力,具体而言,有如下几方面人才:宇航电子人才。经过二十余年的发展,公司已拥有一支由教授、海归博士以及高级工程师组成的高水平研发人才;人工智能产业人才。公司引进粤港澳优秀专精人才,集聚校企科研力量,积极推动公司人工智能算法及相关技术研究,保障公司人工智能技术、产品和服务落地并得以实施应用;地理信息行业人才。一方面,公司组建了技术顾问委员会,目前拥有地理信息相关领域的多位顶级院士,并建立了院士工作站、博士后创新基地;另一方面,公司战略升级以来持续整合行业人才,目前已具备卫星遥感资深从业人才。此外,通过对绘宇的收购,公司已拥有测绘领域资深的市场及技术人才;图像智能处理与分析人才。卫星大数据公司从国内知名遥感数据处理知名院校、科研单位吸纳人才,建立了一支由专家、博士领衔的专业高素质队伍。谢谢。

#### **27. 公司在宇航电子技术领域的发展策略是什么?**

答:您好,宇航电子业务是公司的传统主业,是公司战略发展的重要技术与资源支点,是驱动公司业务保持稳定发展的重要因素。该业务目前主要为航空航天、工业控制领域提供高可靠的核心元器件及部件(SoC、SiP、EMBC)。公司深耕宇航电子技术二十余年,是我国宇航 SPARCV8 处理器 SOC 的标杆企业、立体封装 SIP 宇航微系统的开拓者。2023 年,公司继续以“国产化”为己任,提升高可靠、核心宇航器件的

	<p>“自主化”能力，把握宇航电子技术未来发展趋势，紧跟市场需求推动新产品技术升级，开展 SoC、SiP、宇航总线新技术新产品预研，保持公司宇航电子技术的领先地位，不断夯实宇航电子核心技术基础，完善产品系列，并全面推进宇航器件目录化批量验证工作；继续抢抓自主可控国产化机遇，巩固营销渠道，扩建营销团队，提升营销能力，扩大宇航电子产品在航天主流型号中的广泛应用；积极开拓市场，进一步提升了产品知名度；坚持质量为本，坚定走国产化、自主可控道路，为航空航天、工业控制等领域提供高可靠、高性能、自主可控、低成本的宇航电子核心元器件。</p> <p>28. 加快推进 SiP 国产化存储器研制及认定工作，按计划完成 18 款国产化任务的研制及目录化工作，同时增加常用存储器的国产化研制和设计定型工作；加快完成定制化产品的交付及配合客户完成后期测试验证工作，力争中期签订部分小批量订单；加快完成国产 DDR4 研发和玉龙 810A 芯片的微系统模块的研制和应用推广。请问这里面的中期签订部分订单是指今年年中吗？</p> <p>答：您好，您上述提及的内容为公司 2024 年度的经营计划，更多详细信息请至公司 2023 年度报告中了解，谢谢。</p>
附件清单 (如有)	无。
日期	2024 年 5 月 10 日