

证券代码： 301112

证券简称： 信邦智能

广州信邦智能装备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月10日(周五)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长：李罡 董事、总经理：余希平 副总经理、董事会秘书：陈雷 财务总监：袁中兴 独立董事：李焕荣 独立董事：刘妍 保荐代表人：洪树勤
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>问题 1：在国际化发展上，公司有哪些优势和举措？</p> <p>回复：各位投资者朋友，公司一贯秉承着“开放、增值、共赢”的合作态度，以全球化发展视野，长期进行着国际化的布局，推进国内、国际技术交流与市场合作。在国际化发展的过程中，公司有着成功的海外并购经验，通过市场带动资本、资本驱动市场的双引擎，实现国际化良性发展循环。</p> <p>中外合营：公司与日本上市公司 ESTIC 合资成立上海艾斯迪克，在电动组合扳手、电动拧紧装置、伺服压装、轴承组装机、</p>

雕刻机等汽车制造专用设备方面进行市场和技术合作。通过中、日合营企业的稳健运营和分红，成功实现了资本、市场、技术的良性发展循环。

海外收购：公司收购的海外子公司 FAS，成立于 1961 年，长期以来服务于丰田、铃木、五十铃等世界知名车企，具备深厚的项目经验积淀及技术优势。FAS 借助公司的资源支持，充分发展了销售渠道，拓展了境内、境外客户资源，实现了业务规模的增长及经营业绩的改善。公司与 FAS 建立了定期人员交流制度，FAS 定期委派技术专家对公司及其子公司进行现场技术指导，公司亦委派员工前往 FAS 参与业务现场工作，积累技术经验。公司充分利用 FAS 丰富的优质项目经验及先进的设计制造理念，取得优质项目经验、技术窍门、技术文档资料等，另一方面将其国际经验与国内市场需求相结合加速形成了公司自主研发的核心技术。收购 FAS 以来，公司开拓了包括斯诺浦（英国）、E.MAGNA（加拿大）等重要客户。公司通过海外布局，业务延伸至美国、泰国、墨西哥、印度、英国、南非等国家，建立了良好的国际化业务渠道。

香港控股平台：公司将全资子公司香港 EE 作为面向海外建立资本合作的主要投资控股平台。上述对 FAS 的成功收购，就是通过香港 EE 进行收购完成控股。在国际化发展的道路上，公司继续充分发挥香港 EE 这个海外投资平台的优势，寻找国际化的资本和产业合作。

国际化范围：公司在国际化发展的道路上，会继续积极寻找优质的合作资源，包括优质的企业、优质的人才、优质的技术、优质的市场、优质的客户等，作为公司可持续发展战略资源的重要补充。出海，是公司持续推进的重大战略事项之一。

谢谢！

问题 2：公司 2023 年的利润存在一定程度的下降？具体原

因是？

回复：各位投资者朋友，2023年，公司实现营业收入4.98亿元，同比下降9.39%；毛利率为23.44%，下降4.18个百分点；2023年归属于上市公司股东的净利润4,241.25万元，同比下降34.81%。主要原因如下：

受下游海外客户的影响，部分项目未在报告期验收，2023年公司总体营业收入出现波动；

布局控股的铝型材CNC高速机加业务处于产能建设阶段，相关成本费用增加；

在产能提升、技术研发、数智化建设等领域进行投入，以及国际汇率市场波动影响，期间费用有所增加。

谢谢！

问题 3：公司的协作机器人领域主要应用在哪些领域？进展如何？

回复：各位投资者朋友，公司与遨博（北京）智能科技股份有限公司联合建立机器人应用创新中心，充分利用遨博机器人丰富的工作半径选择等优势、以及自身在设计集成领域的项目经验及技术储备，在拧紧、涂胶、视觉检测等多个领域导入协作机器人，不断探索协作机器人应用场景。当前，公司与遨博共同研发的协作机器人相关应用级产品及成套装置已逐步向市场输出，在汽车、航空领域已建立客户，并已签署销售订单实现市场转化。进一步具体合作研讨亦有序进行之中。

谢谢！

问题 4：公司如何看待公司近期股价表现？

回复：关于近期股价的波动，公司看到资本市场对于板块、个股的反映，与各上市公司的经营发展存在一定的偏差。近期也咨询了专业的资本市场专家，了解到其中影响因素的复杂性。

目前公司经营状况健康、公司发展路径清晰。公司的技术风格进取、管理风格稳健，务实经营。

股价波动是短期，公司发展是长期。对公司的发展，公司管理层有着充分的信心。对信邦来讲，信邦的信心来自于行业使命感和目标感。现在公司上下希望更加努力，借助中国高端装备高质量发展 and 绿色发展的大势，让信邦的价值被广泛看见，尽快反映到股市中，可以带给陪同信邦的股东们长期的回报。

在此，也感谢各位投资者的陪伴和支持！谢谢！

问题 5：公司独董在保护中小股东权益上做了哪些工作？

回复：各位投资者朋友，2023 年度，我们在保护股东权益方面的工作内容如下：

1、主动关注公司经营动态，及时了解重大事项进展。2023 年度，通过和公司其他董事、高级管理人员的电话、会谈等多种方式，听取管理层汇报，获悉公司的生产经营情况和财务状况。同时，密切关注外界媒体有关公司的报道，及时了解公司各重大事项的进展情况。

2、认真审阅议案相关材料，结合自身专业知识对议案做出独立判断。在发表独立意见时，不受公司和主要股东的影响，切实维护中小股东的合法权益。

3、积极关注公司信息披露工作，督促公司信息披露工作合法合规。我们主动了解公司信息披露工作开展情况，促进公司规范开展信息披露工作，维护公司股东的合法权益，保证披露信息的真实、准确、完整、及时、公平。

4、关注各专门委员会工作开展，严格履行相关职责，对相关事项提出意见和建议，推动董事会各专门委员会有效发挥作用。

5、加强自身学习，强化履职能力。我们及时关注相关法律、法规的更新，通过加强自身学习，不断提高履职能力，强化保护

公司股东，尤其是中小股东合法权益的能力，为公司的科学决策和风险控制提出意见和建议。

谢谢！

问题 6：公司保荐代表人如何看待高端装备产业的发展前景？

回复：各位投资者朋友，近年来，国家不断加大对高端装备产业的政策支持，相继出台了《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》《“机器人+”应用行动实施方案》《“十四五”智能制造发展规划》等一系列政策。

随着科技的不断进步和全球经济的稳步增长，各国对于高端装备的需求不断上升。同时，随着新兴技术如人工智能、互联网等的不断应用，高端装备产业也正在经历一次数字化转型，未来还将有更多机会和挑战。

综合来看，高端装备产业的发展前景比较乐观。

谢谢！

问题 7：作为公司独董，对公司未来的发展有什么看法？

回复：各位投资者朋友，关于公司所处行业的发展前景，各位领导在前面已经做了介绍，我就不再赘述。

从公司战略规划和经营落地层面来说，公司的战略方向明确、发展目标清晰；多年来，公司坚定地秉承“可持续”的发展战略，紧紧围绕“高端装备”主题，以市场需求为导向，不断利用和突破新技术进行相关多元化领域的拓展，扩大公司产品及业务范围，提升全球化运营能力，为智能制造发展赋能。公司管理层紧紧围绕公司“可持续发展”的战略规划，积极开展经营计划，进一步发挥和拓展公司的核心竞争力。

前瞻的规划能力和稳健的经营落地能力，使得公司会有着良好的发展前景。

谢谢！

问题 8：该公司自上市以来，股价一直下跌，现在已跌破发行价，作为保荐机构，中信证券对此有什么看法？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司上市后股价波动受多方面因素影响，券商在后续持续督导过程中将督促发行人积极提升经营绩效，规范经营，做好信息披露，积极回报股东，谢谢！

问题 9：请问董事长公司目前未验收的大项目是什么项目，验收的时点是何时？

回复：尊敬的投资者，您好！

项目验收时间受项目规模、项目复杂度、技术难度、客户投资验收计划等多重因素影响。目前在手项目中，相对较大的两个项目是位于墨西哥的项目。感谢您对公司的关注。

问题 10：请问公司目前未验收的大项目是什么项目，验收的时点是何时？

回复：尊敬的投资者，您好！

项目验收时间受项目规模、项目复杂度、技术难度、客户投资验收计划等多重因素影响。目前在手项目中，相对较大的两个项目是位于墨西哥的项目。感谢您对公司的关注。

问题 11：请问一下公司从上市以来业绩季度都在下滑是什么原因呢？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司收入规模和收入占比主要与公司工业自动化集成项目的收入确认方式有很大关系。公司的工业自动化集成项目具有定制化、金额相对较大、工期相对较长等特点，该类业务采用终验

法确认收入，项目验收时间受项目复杂度、技术难度、客户投资验收进度等多重因素共同影响。当期若完成对境外大项目的验收，公司收入规模则能明显放大；反之亦然。如上，当期大项目的验收情况对各区域的收入规模和收入占比会有明显影响。目前公司在手储备订单充足，项目有序推进。感谢您的关注。

问题 12：汽车是公司的老本行，请问公司与合作车企关系的稳定性如何，目前主要有哪些大客户？

回复：公司凭借出色的工艺设计能力和技术保障、丰富的项目经验、优异的产品稳定性和完善的售后服务体系，与丰田、日产、E.MAGNA、GM、广汽、比亚迪以及部分有高精度生产检测要求的产业链相关企业形成良好的合作关系，并实现了全球化业务布局。公司的业务多为项目制业务，取得项目至项目验收周期有着一定的不规则的波动表现，因此在财务报表收入中反映出来的前五大客户亦会有所波动。

问题 13：为什么一季度亏损了谢谢

回复：尊敬的投资者，您好！

公司的工业自动化集成项目具有定制化、金额相对较大、工期相对较长等特点，该类业务采用终验法确认收入，项目验收时间受项目复杂度、技术难度、客户投资验收进度等多重因素共同影响。当期若完成对大项目的验收，公司收入规模则能明显放大；反之亦然。故而大项目的验收时点会明显影响当期收入及利润情况。

就公司 2024 年一季度业绩情况，主要原因如下：在部分项目未在报告期验收情况下，公司布局控股的铝型材 CNC 高速机加业务处于产能建设阶段，人员、产线及附属设施折旧的成本费用增加；以及公司在产能提升、技术研发、数智化建设等领域进行投入，以及国际汇率市场波动影响，期间费用有所增加。感谢

您对公司的关注。

问题 14: 诚如 ppt 中所说, 在去年汽车行业如此火爆的情况下, 公司的业务却没有怎么增长, 利润不增反亏, 是不是说明公司的业务发展没有跟上行业拓展, 经营团队不够给力呢?

回复: 尊敬的投资者, 您好!

公司的工业自动化集成项目具有定制化、金额相对较大、工期相对较长等特点, 该类业务采用终验法确认收入, 项目验收时间受项目复杂度、技术难度、客户投资验收进度等多重因素共同影响。当期若完成对大项目的验收, 公司收入规模则能明显放大; 反之亦然。故而大项目的验收时点会明显影响当期收入及利润情况。

就公司 2023 年业绩情况, 主要原因如下: 在部分项目未在报告期验收情况下, 公司布局控股的铝型材 CNC 高速机加业务处于产能建设阶段, 人员、产线及附属设施折旧的成本费用增加; 以及公司在产能提升、技术研发、数智化建设等领域进行投入, 以及国际汇率市场波动影响, 期间费用有所增加。

目前公司在手储备订单充足, 项目有序推进。感谢您对公司的关注。

问题 15: 下午好! 贵司同行均享受嵌入式软件增值税即征即退以增加公司净利润, 贵司如何考虑?

回复: 尊敬的投资者, 您好!

公司将根据业务的具体情况, 适时申报各项税收优惠政策。感谢您对公司的关注。

问题 16: 现在生产情况怎么样, 是否满负荷。谢谢。

回复: 尊敬的投资者, 您好!

目前公司在手储备订单充足, 项目有序推进。感谢您的关注。

问题 17: 尊敬的董事长你好! 公司股价跌跌不休, 自公司上市至今, 股价一直处于下跌状态, 请问是不是公司经营状况一直不好? 公司将采取什么样的措施来保护投资者利益?

回复: 尊敬的投资者, 您好!

公司的经营活动健康有序。

公司看到近期资本市场对于板块、股价的反映, 与各上市公司的经营发展并不完全一致。其影响因素众多, 涉及面广。

当下股价是一时的, 公司发展是长期的。在中国高端装备高质量发展 and 绿色发展的大势下, 对于公司的发展, 公司管理层因公司具备清晰的发展路径、进取的经营团队和稳健的管理风格而充满信心。希望通过公司内在价值的不断提升与释放, 信邦智能的价值能被广泛看见, 与资本市场产生良好的回应, 为投资者带来持续的回报。感谢您对公司的关注。

问题 18: 袁总下午好! 贵司同行均享受嵌入式软件增值税即征即退以增加公司净利润, 贵司如何考虑?

回复: 尊敬的投资者, 您好!

公司将根据业务的具体情况, 适时申报各项税收优惠政策。感谢您对公司的关注。

问题 19: 上市以来股价持续下跌, 公司有没有现金回购的打算。

回复: 公司会结合当前的股价、公司的资金安排等多方面因素, 判断回购方面的时机和可行性。相关的信息, 敬请留意公司相关的公告信息。

问题 20: 李总好, 绿色低碳是国家重点发展战略和未来重点发力的方向, 公司在这方面有哪些举措践行这一战略?

回复: 尊敬的投资者, 您好!

在“绿色低碳转型”背景下，公司在中国环保产业研究院下建立“国环信邦环保智能装备研究中心”，向环保装备领域拓展业务覆盖半径，目前已经取得一定规模的订单。公司在近几年来致力于新技术的学习与深入运用，在绿色低碳的环保产业中，协助环保部等一些重大项目中有重大加持与推进，将新技术与传统行业进行改造为优质大产量生产相结合。

公司秉承着“可持续的发展战略”。在战略规划中，绿色战略是其中重要的组成部分之一。

今后，公司会继续拓展绿色、智能领域方面的装备及应用，推动绿色低碳业务。

问题 21：公司储备的产品是否有用于航空装备的？是否有向低空经济产业链布局的考虑？

回复：您好！公司是一家以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心的高端装备制造制造集成公司，下游包括航空装备等对工业自动化、智能化要求等的领域。就低空经济而言，公司尚未有整体的业务部署和专项的技术研发。感谢您对公司的关注。

问题 22：我想提问董事长，公告提到公司在新能源汽车领域的业务占比约为 15%，请问公司未来是否会继续扩大该业务的收入？

回复：新能源汽车市场领域具备显而易见的增长性，新能源汽车的业务领域很广，公司正在运用中国新能源汽车规模优势以及与国外的先进技术相结合，利用公司中日双基地，在新领域的运用积极推进过程中。公司参与建设客户的新能源工厂，已经为广丰、广本、广汽埃安、比亚迪等客户提供相关的装备和服务。

问题 23：李董好，2024 年第一季度净利润为什么变成亏损

了？业绩要变脸？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司的工业自动化集成项目具有定制化、金额相对较大、工期相对起伏波动大等特点，该类业务采用终验法确认收入，项目验收时间受项目复杂度、技术难度、客户投资验收进度等多重因素共同影响。当期若完成对大项目的验收，公司收入规模则能明显放大；反之亦然。故而大项目的验收时点会明显影响当期收入及利润情况。

就公司 2024 年一季度业绩情况，主要原因如下：在部分项目未在报告期验收情况下，公司布局控股的铝型材 CNC 高速机加业务处于产能建设阶段，人员、产线及附属设施折旧的成本费用增加；以及公司在产能提升、技术研发、数智化建设等领域进行投入，以及国际汇率市场波动影响，期间费用有所增加。感谢您对公司的关注。

问题 24：请问董事长能否详细介绍一下公司生产的协作机器人的下游应用及市场推广情况？

回复：尊敬的投资者，您好！

协作机器人应用广泛。信邦已与头部厂商遨博智能建立了战略合作关系，共同研发协作机器人在汽车装备领域的应用产品。

目前共同研发的机器人，已应用于如广丰、广汽埃安等工厂的自动化生产线。进行合作研发细分领域更具适用性的成套装置。公司在拧紧装置领域技术积累深厚，通过结合协作机器人的合作研发，更大提升自动化拧紧装备的综合性能。协作机器人相比传统工业机器人具备高安全性、高负载自重比、易编程、可快速部署等特征，适用场景方面更加广泛。

问题 25：公司在航空航天、光伏领域的业务目前占比较小，请问公司如何看待这些领域的增长潜力，以及公司打算如何扩大

在这些领域的业务规模？

回复：尊敬的投资者，您好！

国家在航空航天、光伏领域进行了重要战略部署。公司会随着相关领域客户对装备的需求，结合公司自身技术的研发和应用，在合适的阶段，拓展相关领域的业务规模。

目前公司在航空航天检测和光伏太阳能电池板印刷环节，为客户提供高精度高速度的视觉识别智能检测装备。

问题 26：袁总下午好！贵司同行均享受嵌入式软件增值税即征即退增加公司净利润，贵司如何考虑？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司将根据业务的具体情况，适时申报各项税收优惠政策。感谢您对公司的关注。

问题 27：你好，公司近几年境外收入比较逐年下降，请问原因是什么？是公司的产品在海外被替代了，还是因为公司未来的发展重心会放在国内市场？谢谢！

回复：尊敬的投资者，您好！

公司境内外收入规模和收入占比主要与公司工业自动化集成项目的收入确认方式有很大关系。公司的工业自动化集成项目具有定制化、金额相对较大、工期相对较长等特点，该类业务采用终验法确认收入，项目验收时间受项目复杂度、技术难度、客户投资验收进度等多重因素共同影响。当期若完成对境外大项目的验收，公司境外收入规模则能明显放大；反之亦然。如上，当期大项目的验收情况对各区域的收入规模和收入占比会有明显影响。感谢您的关注。

问题 28：请问公司在面对原材料成本上涨和供应链不稳定的情况下，如何保持毛利率和盈利能力？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司与主要供应商合作多年，供应链管理健康、稳定。在成本控制方面，公司主要采取了下述措施：

（1）公司会定期与主要原材料供应商框定采购单价，减少原材料价格波动。

（2）密切关注原材料市场价格的动态，合理规划原材料的储备规模，选择恰当时机进行原材料采购，降低原材料价格波动的风险。

（3）引入供应商比价机制，避免单个供应商涨价带来的价格波动；有利于公司以市场上较为优惠的价格采购原材料。

（4）对于工业自动化集成项目业务，公司在获取订单时会基于原材料的采购时价及未来预期波动进行报价；对于智能化生产装置及配件业务，公司会基于原材料采购成本的变动情况，适当的对销售单价进行动态调整，将原材料涨价带来的部分影响向下游客户进行传导。

感谢您对公司的关注。

问题 29：公司在出海方面有哪些优势？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司一直紧密关注着海外投资合作机会。

公司过往发展历程中，曾与数家国外的企业建立了合资公司，对国外的多元文化方面的合作有比较丰富的经验；同时成功收购海外子公司 FAS。过往成功的海外合作过程中，快速扩展了海外业务，并提炼出自洽的海外合作经验和运营管理体系。近年与美国、德国、墨西哥、加拿大等国家的相关企业进行紧密交流，一起寻找更多合作和业务机会。

公司秉承着“开放、增值、共赢”的合作态度，以全球化发展视野，长期进行着国际化的布局，推进国内、国际技术交流与市场合作。在国际化发展的过程中，公司在中外合营、海外收购等

方面具有一定的积累和经验，期待通过市场带动资本、资本驱动市场的双引擎，实现国际化良性发展循环。感谢您对公司的关注。

问题 30：财总您好，报告中提到日元贬值对公司合并的财务数据产生了负面影响，那么公司将如何调整策略以减少汇率波动对财务状况的影响？

回复：尊敬的投资者，您好！

为应对汇率波动所产生的风险，提高外汇资金使用效率，锁定汇兑成本，公司及子公司会基于自身实际业务需求，以套期保值为目的，适度开展外汇期货及衍生品交易业务。感谢您对公司的关注。

问题 31：您好，余总，请问公司有哪些海外客户？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司海外客户包括 E.MAGNA（加拿大）、COSMA（墨西哥）、SNOP（英国）、那电久寿、丰田通商等重要客户；海外业务覆盖地区涉及美国、泰国、墨西哥、印度、英国、南非等国家及地区。感谢您对公司的关注。

问题 32：陈董秘，公司是否有投资并购的计划？是否有考虑通过并购来快速进入新的市场或扩大规模？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司一直紧密关注着国内外的投资合作机会。公司曾成功收购海外子公司 FAS，与海外上市公司进行多项合作投资。过往成功的海外合作过程中，快速扩展了海外业务，并提炼出自洽的海外合作经验和运营管理体系。近年来与美国、德国、墨西哥、加拿大等国家的相关企业进行紧密交流，一起寻找更多合作和业务机会，也控股参股了国内产业链相关企业，在新能源领域、空悬底盘领域和装备领域进行广度和深度的布局。

公司秉承着“开放、增值、共赢”的合作态度，以全球化发展视野，进行着国际化的布局，推进国内、国际的技术与产业合作。感谢您对公司的关注。

问题 33：请问公司除了汽车领域，还有哪些业务比较有发展机会？

回复：尊敬的投资者，您好！

公司除汽车领域的客户，也在开展航空领域的业务。

此外，在“绿色低碳转型”背景下，公司在中国环保产业研究院下建立“国环信邦环保智能装备研究中心”，向环保装备领域拓展业务覆盖半径，目前已经取得一定规模的订单。感谢您对公司的关注。

问题 34：公司在协作机器人领域有哪些布局，有什么合作项目和客户案例？未来公司计划怎么发展这块业务？

回复：尊敬的投资者，您好！

信邦已与头部厂商遨博智能建立了战略合作关系，共同研发协作机器人在汽车装备领域的应用产品。

目前已应用于如广丰、广汽埃安等工厂。进行合作研发细分领域更具适用性的成套装置。公司在拧紧装置领域技术积累深厚，通过结合协作机器人的合作研发，更大提升自动化拧紧装备的综合性能。协作机器人相比传统工业机器人具备高安全性、高负载自重比、易编程、可快速部署等特征，加工精度和工艺方面二者相差不大，适用场景方面更加广泛。

问题 35：您好！我来自四川大决策。请问公司在新能源汽车智能制造领域的业务布局和未来发展规划是怎样的？

回复：公司是一家以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心的高端装备设计制造集成公司。

	<p>在新能源汽车智能制造领域，公司与国内协作机器人领域的头部企业之一进行合作研发，将协作机器人的灵活性、适用性布局到工业自动化中，提升高端装备的综合性能；</p> <p>同时，公司进行了铝型材 CNC 高速机加方面进行业务拓展和布局，为新能源汽车轻量化方面需求提供产品和服务。</p> <p>目前中国新能源业务开展相对成熟。公司也在寻找合适的机会，进行海外拓展，将积累和实践的先进性复制到海外的业务和客户中。</p> <p>问题 36：公司所涉及的板块涨幅都不小，为啥公司股价低迷？大盘指数也都涨回来了，公司股价却还在暴跌低位，是公司上市估值过高？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司看到近期资本市场对于板块、股价的反映，与各上市公司的经营发展并不完全一致。其影响因素众多，涉及面广。</p> <p>当下股价是一时的，公司发展是长期的。在中国高端装备高质量发展 and 绿色发展的大势下，对于公司的发展，公司管理层因公司具备清晰的发展路径、进取的经营团队和稳健的管理风格而充满信心。希望通过公司内在价值的不断提升与释放，信邦智能的价值能被广泛看见，与资本市场产生良好的回应，为投资者带来持续的回报。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024-05-10