

证券代码：300352

证券简称：北信源

北京北信源软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	参与北信源 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 10 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：林皓先生 执行总裁、董事会秘书：王晓娜女士 财务总监（首席财务官）：鞠彩萍女士 独立董事：王琿女士 保荐代表人：徐荣健先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 5 月 10 日(星期五)下午 15:00-17:00 在全景网举办 2023 年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>问题 1：公司的同声传译软件和硬件是否上市？为什么没看到？如果没有何时可以？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司近日先后在国内外发布了信源密信（Linkdood）“AI 即时同译”，是基于“信源密信”的 AI 创新应用，让用户使用自身母语同其他国家跨语种人群进行实时沟通！该功能可以支持 100 多种语言的母语实时交流，实现了真正意义上无国界跨语种障碍的互联网即时</p>

交流，不用依赖普通的翻译软件在不同语种之间频繁切换，让用户专注在沟通本身，特别适用于跨国商务、海外旅行、国际交友、外语教学等场景。AI 即时同译已支持 100 多种主流语言。目前该产品以软件配合信源密信小黑盒或云服务器的形式呈现，国内市场已上架了各大主流应用平台，搜索“信源密信”下载；国外在 Google 和 Apple store 上搜索“Linkdood”即可下载。硬件产品信源密信小黑盒已在官网及淘宝等电商平台上架。欢迎广大投资者下载体验！

问题 2：公司在量子通信方面是如何布局的？

回复：尊敬的投资者您好，随着信息技术的飞速发展，全球信息安全隐患事件层出不穷，信息安全事件频发，量子保密通信技术受高度重视。量子通信技术是国家重要战略部署，公司积极响应国家战略，公司自主研发了高安全移动通信底座“信源密信”，可以实现私有化部署，全面信创兼容，保护“GJ 秘密、工作秘密、商业秘密、个人隐私”安全的即时通信平台·底座。目前已广泛应用于党政军企等高安全需求的客户，装机量达千万级别，被相关单位选为“指定安全通信平台”。

为进一步提升通信安全性，公司自 2019 年起开始对量子通信领域进行研究工作，并于 2022 年与国内多家主流量子通信公司建立了合作关系。公司推出了“信源密信(量子版)”，将量子安全技术和信源密信自身的安全机制融合到一起，更加增强了信源密信的安全性。针对于政务系统需求，公司基于信源密信和合作伙伴的量子技术与设备，结合运营商的超级安全 SIM 卡，联合打造面向政务系统的量子加密即时通信和其他量子加密业务，为政务系统提供工作秘密、商业秘密保护利器，赋能专业用户。目前，信源密信（量子版）已在运营商网络环境下试运行稳定，欢迎大家到公司实地体验。

此外，公司将积极探索 AI 技术在量子通信领域的应用，

进一步提升通信的安全性和效率。通过这些布局，公司不仅展现了在量子通信领域的技术实力和市场前瞻性，也为推动量子信息技术的发展和商业化应用做出积极贡献，为国家的信息安全战略提供有力支持。感谢您的关注。

问题 3：请问公司在回款上有哪些改善措施？这些措施在 2023 年是否有成效？预计在 2024 年的效果是否会加速显现？

回复：尊敬的投资者您好，公司在业务发展的同时，不断加强应收账款催收和管理，加快应收账款周转，并采取了下列应对措施：加强重大项目的预评估，谨慎选择项目；主管领导加强对业务部门的应收款工作管理，加大应收账款责任制实施力度，加强对销售人员销售回款的考核，积极推进项目实施及验收等措施，促进应收账款的回款，有效控制应收账款占比，降低对公司经营资金周转的影响。2024 年，公司会从提质增效，精细管理、风控防控等方面着手，守正创新、稳中求进，高质量持续发展。感谢您的关注。

问题 4：您好！我来自四川大决策，公司哪些业务与 AI 相关？

回复：尊敬的投资者您好，北信源 AI 能力平台从 2023 年开始持续适配国内发布的优秀大模型 AI 产品并不断更新，如百度文心一言、阿里通译千问、智普 ChatGLM、Kimi 以及科大讯飞星火大模型等。公司已在证券领域推出大模型 AI 系统，以提升金融数据分析与预测的准确性。同时，公司近日新发布的“AI 即时同译”功能，进一步展示了公司在 AI 领域的实际发展。未来在高安全的信源密信通信基座上，会有更智能、多场景的应用，如智能客服、专业技术问答、智能社区、智能家居等，特别是在客服、智能助理、业务优化、物联网等领域将会率先发力。公司将加大力度布局信源密信

与人工智能的融合创新，结合自身优势和客户基础，进行行业模型建设和行业 AI 应用的全产业链布局，逐步推出适用于多种场景的 AI 落地应用，服务政府、军工、国防、金融、能源、交通、高校、科研等单位。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。感谢您的关注。

问题 5：看着都是高科技。人工智能搞的似乎也不差。但股民看重的是能否带来利润，能否让业绩实实在在增长，否则扯再多也没用。那么林总，咱公司的盈利点在哪里？怎么让利润在今年得到强有力的增长？

回复：尊敬的投资者您好，信源密信是公司发展的重要战略方向，已经成为国家重要单位、重点工程、国家重要会议活动优选的即时通信平台和安全通信底座，目前装机量达千万级别，并且深受行业用户好评，是公司的财富线同时也是公司未来发展的关键增长点。

在信源密信方面，公司会围绕 AIGC、IOT、高安全以及生态建设四个方向继续发力。通过不断市场实践和技术创新，在党政军企等领域取得了不错的成绩，并在去年率先通过国家保密相关单位的测评认证，获得了相关主管单位的销售许可，已经成为国家重要单位、重大会议活动优选的产品，信源密信的装机量稳步上升。同时信源密信作为高安全通信底座的平台能力已经形成，可以依托信源密信底座打造自己可持续运营的产品，目前已经汇聚了细分领域的优秀生态伙伴。除了 2G 和 2B 领域外，信源密信也可满足 2C 领域保护个人通信安全和隐私的需求，我们将通过小黑盒、董事长宝箱等标准化产品形态积极拓展商业化市场。公司将通过管理机制、营销模式、分配机制的创新，鼓励公司内外的各类伙伴加入，共同挖掘信源密信财富线，孵化培育有市场竞争力的密信衍生类创新型产品。

北信源 AI 能力平台从 2023 年开始持续适配国内发布的优秀大模型 AI 产品并不断更新，如百度文心一言、阿里通译千问、智普 ChatGLM 、Kimi 以及科大讯飞星火大模型等。公司已在证券领域推出大模型 AI 系统，以提升金融数据分析与预测的准确性。同时，公司近日先后在国内外发布了信源密信（Linkdood）“AI 即时同译”，是基于“信源密信”的 AI 创新应用，让用户使用自身母语同其他国家跨语种人群进行实时沟通。该功能可以支持 100 多种语言的母语实时交流，实现了真正意义上无国界跨语种障碍的互联网即时交流，不用依赖普通的翻译软件在不同语种之间频繁切换，让用户专注在沟通本身，特别适用于跨国商务、海外旅行、国际交友、外语教学等场景。

未来在高安全的信源密信通信基座上，会有更智能、多场景的应用，如智能客服、专业技术问答、智能社区、智能家居等，特别是在客服、智能助理、业务优化、物联网等领域将会率先发力。公司将加大力度布局信源密信与人工智能的融合创新，结合自身优势和客户基础，进行行业模型建设和行业 AI 应用的全产业链布局，逐步推出适用于多种场景的 AI 落地应用，服务政府、军工、国防、金融、能源、交通、高校、科研等单位。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。同时，公司管理层始终坚持既定的发展战略，努力做好经营管理工作，不断提升公司的盈利水平、核心竞争力和可持续发展能力，努力实现更好的业绩来回报广大投资者。感谢您的关注。

问题 6：老板你好公司产品那么多股价怎么那么低呢？

回复：尊敬的投资者您好，股价的变动受经济政策、行业发展情况、资本市场环境、投资者预期等多方面不可预测因素共同影响。公司管理层将切实做好经营管理，坚持创新

发展，努力提高市场开拓能力，全面提升公司业绩及核心竞争力，通过提高公司盈利能力和内在价值，回报广大投资者的信赖和支持。北信源的基因是重研发重科技发展，我们将其视为公司可持续发展的动力和源头，自成立 28 年来一直以“专”和“钻”的“螺丝钉”精神深耕信息安全领域，始终秉承探索与坚持不懈奋斗的精神，在这种精神的引领下，北信源获得国家知识产权局近百项产品资质、软著及发明专利，参加多项国家重点科技项目及重点科研课题研究。公司已经为自 2001 年来的历届“全国人大会议”、2003 年以来的“历届全国政协会议”等重要会议以及 2008 年北京奥运会、2022 年北京冬奥会等世界级、2023 年杭州亚运会等国家级会议、赛事提供现场信息安保服务。北信源人牢记使命，坚持不懈奋斗，相信未来，努力为我国的数字化腾飞保驾护航。请您与我们一起相信未来！感谢您的关注。

问题 7：请问贵公司软件可用于合成生物和低空经济。

回复：尊敬的投资者您好，公司产品没有明确的行业限制属于通用型产品，能够适用于各种信息化需求，包括数据安全、等级保护和应急响应，确保数据的安全性和稳定性。公司作为国内网络与信息安全领域领先的解决方案提供商，常年服务于中国南方航空、中国东方航空、春秋航空、四川航空、北京大兴国际机场以及中国航空集团等百余家航空公司和机场。公司将继续关注合成生物和低空经济行业的发展趋势和技术进步，不断丰富公司产品应用，并服务好我们的用户。感谢您的关注。

问题 8：对量子通信应用是不是有实质性的方案

回复：尊敬的投资者您好，公司自 2019 年起开始对量子通信领域进行研究工作，并于 2022 年与国内多家主流量子通信公司建立了合作关系。公司推出了“信源密信(量子版)”，

将量子安全技术和信源密信自身的安全机制融合到一起，更加增强了信源密信的安全性。针对于政务系统需求，公司基于信源密信和合作伙伴的量子技术与设备，结合运营商的超级安全 SIM 卡，联合打造面向政务系统的量子加密即时通信和其他量子加密业务，为政务系统提供工作秘密、商业秘密保护利器，赋能专业用户。目前，信源密信（量子版）已在运营商网络环境下试运行稳定，欢迎大家到公司实地体验。

问题 9：四季度经营情况？今年业绩能够大幅提升吗？

回复：尊敬的投资者您好，四季度经营情况请参阅 2023 年年报中第二节 第六“分季度主要财务指标”中相应内容。2024 年，公司会从提质增效，精细管理、风控防控等方面着手，守正创新、稳中求进，高质量持续发展。感谢您的关注。

问题 10：公司近期通过协议转让引入了战略股东，请问能给公司带来哪些高价值的资源？

回复：尊敬的投资者您好，公司今年 4 月份披露了林皓先生股份协议转让公告，目前协议转让事宜已在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完成过户登记手续。此次通过协议方式受让公司部分股权，是徐自发先生对公司经营业绩、管理方式、业务模式、企业文化及未来发展战略的认可，是对公司未来价值体现的认同。徐自发先生愿携手公司进行合作，通过资源共享，为公司发展提供全方位的支持，促进公司“内生+外延”发展，努力为股东创造更多价值，为公司长期、健康、稳定、可持续发展保驾护航。本次权益变动不会导致公司控股股东、实际控制人变化。感谢您的关注。

问题 11：信源密信市场前景怎么样？未来发展方向是什么？主要客户群体有哪些？

回复：尊敬的投资者您好，信源密信是公司重要战略之

一，经过十余年的研发，目前信源密信拥有 56 项知识产权专利，成为推动我国党政机关全面实施安全即时通信和移动办公的里程碑式产品，为我国党政军、企事业单位业务管理的数字化、移动化、安全化提供了重要支撑。信源密信作为移动办公产品里最强有利的竞争者，具有高灵活性的特点，协同办公是它的一个重要方向，信源密信在应急指挥这个领域有着突出表现，受国家十四五规划对应急体系的高度重视，目前网信办、工信部，公安部、广电总局等这些头部单位都在借助信源密信平台建立自己的应急指挥体系。公司将全力配合党政军国央企等客户制定行业应用标准，以便于提高移动办公产品的安全性和标准性，我们坚信移动办公市场会有一个快速的成长。

在信源密信方面，我们会围绕 AIGC、IOT、高安全以及生态建设四个方向继续发力。通过不断市场实践和技术创新，在党政军企等领域取得了不错的成绩，并在去年率先通过国家保密相关单位的测评认证，获得了相关主管单位的销售许可，已经成为国家重要单位、重大会议活动优选的产品，信源密信的装机量稳步上升。同时信源密信作为高安全通信底座的平台能力已经形成，可以依托信源密信底座打造自己可持续运营的产品，目前已经汇聚了细分领域的优秀生态伙伴。除了 2G 和 2B 领域外，信源密信也可满足 2C 领域保护个人通信安全和隐私的需求，我们将通过小黑盒、董事长宝箱等标准化产品形态积极拓展商业化市场。公司将通过管理机制、营销模式、分配机制的创新，鼓励公司内外的各类伙伴加入，共同挖掘信源密信财富线，孵化培育有市场竞争力的密信衍生类创新型产品。

当今世界已经步入了人工智能的新纪元，信源密信作为一个安全通信平台，具备人与人，人与物，物与物互联互通的能力。同时我们研发了信源密信 AI 能力平台，该平台是一个大语言模型人工智能的对接扩展平台，可服务于所有需要

人工智能的应用系统，通过该能力平台既可以使用互联网大模型人工智能，也可以使用私有化部署的大模型人工智能系统。其最大特点实现了训练数据的私有化存储，降低重要信息泄露风险，借助 AI 能力平台公司将会发布智能版信源密信。信源密信 AI 能力平台目前已经适配了国内优秀的大模型 AI 产品如百度文心一言、阿里通译千问、以及科大讯飞星火大模型等。公司将继续加大对人工智能应用领域的研究工作，并在证券领域推出大模型 AI 系统，未来在高安全的信源密信通信基座上，会有更智能、多场景的应用，如智能客服、专业技术问答、智能社区、智能家居等，特别是在客服、智能助理、业务优化、物联网等领域将会率先发力。公司将加大力度布局信源密信与人工智能的融合创新，结合自身优势和客户基础，进行行业模型建设和行业 AI 应用的全产业链布局，逐步推出适用于多种场景的 AI 落地应用，服务政府、军工、国防、金融、能源、交通、高校、科研等单位。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。感谢您的关注。

问题 12：针对公司的产品，预计 2024 年整体市场的需求是否比 2023 年有较大的提升？

回复：尊敬的投资者您好，2024 年公司将围绕两个主线重点布局：一是信息安全生命线，二是信源密信财富线。

第一条主线信息安全是北信源的基因和基石，更是公司的生命线，我们围绕国家重大安全战略规划进行创新和布局，加强巩固公司的传统优势和市场领导地位，确保信息安全基本盘的稳定繁荣。比如于今年 5 月 1 日正式施行的保密法最新修订充分体现了我国对信息安全的高度重视。保密法的修订对于网络安全、数据安全等方面进行了明确规定，为我国保密信息化建设提供了坚实的法律保障。北信源旗下的一系列产品及解决方案将会成为更多高安全需求用户的优先选

择。比如数据要素领域，依托在密码学、通信技术、信息安全、区块链、人工智能等领域的深厚技术积累，推出数据安全相关的产品和解决方案，建立了数据采集、传输、存储与备份、处理、交换与共享、销毁全生命周期的数据安全防护产品体系，实现了安全多方计算、隐私保护、数据确权、数据智能分级分类等功能，确保数据合规开发利用，保障客户业务持续健康发展。

第二条主线信源密信是北信源的财富线，在信源密信方面，我们会围绕 AIGC、IOT、高安全以及生态建设四个方向继续发力。通过不断市场实践和技术创新，在党政军企等领域取得了不错的成绩，并在去年率先通过国家保密相关单位的测评认证，获得了相关主管单位的销售许可，已经成为国家重要单位、重大会议活动优选的产品，信源密信的装机量稳步上升。同时信源密信作为高安全通信底座的平台能力已经形成，可以依托信源密信底座打造自己可持续运营的产品，目前已经汇聚了细分领域的优秀生态伙伴。除了 2G 和 2B 领域外，信源密信也可满足 2C 领域保护个人通信安全和隐私的需求，我们将通过小黑盒、董事长宝箱等标准化产品形态积极拓展商业化市场。公司将通过管理机制、营销模式、分配机制的创新，鼓励公司内外的各类伙伴加入，共同挖掘信源密信财富线，孵化培育有市场竞争力的密信衍生类创新产品。

此外，公司正在积极投入资源加大新技术的研发，以增强两大主线的创新动力和市场竞争力。公司将继续加大在人工智能、大模型领域的合作与投入，并在证券领域推出大模型 AI 系统。未来在高安全的信源密信通信基座上，会有更智能、多场景的应用，如智能客服、专业技术问答、智能社区、智能家居等，特别是在客服、智能助理、业务优化、物联网等领域将会率先发力。公司将加大力度布局信源密信与人工智能的融合创新，结合自身优势和客户基础，进行行业模型

建设和行业 AI 应用的全产业链布局，逐步推出适用于多种场景的 AI 落地应用，服务政府、军工、国防、金融、能源、交通、高校、科研等单位。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。感谢您的关注。

问题 13：信源密信的竞争优势在哪儿？商业模式是什么？

回复：尊敬的投资者您好，信源密信的竞争力优势体现在创始人亲自带队、产品布局早投入大、产研团队稳定、安全性高、创新点多、差异化大、参与国家相关重大标准制定、参加国家重点工程多、国家重点单位标杆性落地项目多、支持复杂网络跨域交换、支持机密级网络使用、已成功部署 30 余省重要单位的实际信创环境中、产品所获嘉奖级别最高等，结合北信源在信息安全领域深耕 28 年的品牌优势、客户资源和市场认可度，和竞争对手相比具备了较大优势。我们坚信随着国家相关重大工程的展开和数字中国建设的推进，信源密信将会成为党政军等重要单位移动互联的基础设施。

信源密信作为国家重要单位、国家重点工程、国家重大会议活动优选的高安全移动通信平台，信源密信已在众多党政军重点单位中使用，得到了国家“头部”级客户的高度认可，装机量达千万级别。信源密信开发了标准版、专业版、特殊行业版和互联网销售版等多个版本，为用户提供“即时通信、协同办公、应急指挥、任务管理、智能化流程、应用开发、万物互联、互联互通”等多层次的安全聚合平台服务。信源密信分为七种产品销售形态：工作秘密版、涉密版、集团版、一体机、小黑盒、私有云版、高安全通信底座。信源密信不仅是一个即时办公通信软件，更是高安全通信底座，可以承载很多信创应用软件，结合行业及项目需求，打造了丰富的衍生品和可持续运营的解决方案。感谢您的关注。

问题 14: 营收前三大产品种类分别是谁? 三大类型产品毛利率分别大约多少? 公司前三大客户的合计营收占公司总营收比例?

回复: 尊敬的投资者您好, 2023 年营收前三大产品为软件产品收入、系统集成收入、技术服务收入; 毛利率分别为 92.51%、25.65%、88.86%。公司前三大客户的合计营收占总营收的 8.24%。感谢您的关注。

问题 15: 公司在 2024 年的布局重点是什么?

回复: 尊敬的投资者您好, 2024 年公司将围绕两个主线重点布局: 一是信息安全生命线, 二是信源密信财富线。

第一条主线信息安全是北信源的基因和基石, 更是公司的生命线, 我们围绕国家重大安全战略规划进行创新和布局, 加强巩固公司的传统优势和市场领导地位, 确保信息安全基本盘的稳定繁荣。比如于今年 5 月 1 日正式施行的保密法最新修订充分体现了我国对信息安全的高度重视。保密法的修订对于网络安全、数据安全等方面进行了明确规定, 明确了相关预算规定, 这为我国保密信息化建设提供了坚实的法律保障。保密科技不断推进保密工作高质量发展, 北信源旗下的一系列产品及解决方案将会成为更多高安全需求用户的优先选择。比如数据要素领域, 依托在密码学、通信技术、信息安全、区块链、人工智能等领域的深厚技术积累, 推出数据安全相关的产品和解决方案, 建立了数据采集、传输、存储与备份、处理、交换与共享、销毁全生命周期的数据安全防护产品体系, 实现了安全多方计算、隐私保护、数据确权、数据智能分级分类等功能, 确保数据合规开发利用, 保障客户业务持续健康发展。

第二条主线信源密信是北信源的财富线, 在信源密信方面, 我们会围绕 AIGC、IOT、高安全以及生态建设四个方向

继续发力。通过不断市场实践和技术创新，在党政军企等领域取得了不错的成绩，并在去年率先通过国家保密相关单位的测评认证，获得了相关主管单位的销售许可，已经成为国家重要单位、重大会议活动优选的产品，信源密信的装机量稳步上升。同时信源密信作为高安全通信底座的平台能力已经形成，可以依托信源密信底座打造自己可持续运营的产品，目前已经汇聚了细分领域的优秀生态伙伴。除了 2G 和 2B 领域外，信源密信也可满足 2C 领域保护个人通信安全和隐私的需求，我们将通过小黑盒、董事长宝盒等标准化产品形态积极拓展商业化市场。公司将通过管理机制、营销模式、分配机制的创新，鼓励公司内外的各类伙伴加入，共同挖掘信源密信财富线，孵化培育有市场竞争力的密信衍生类创新型产品。

此外，公司正在积极投入资源加大新技术的研发，以增强两大主线的创新动力和市场竞争力。2023 年是人工智能蓬勃发展的一年，信源密信作为一个安全通信平台，具备人与人，人与物，物与物互联互通的能力。北信源 AI 能力平台为第三方应用系统既提供了主流大模型人工智能对接能力，同时包含了各种常用的 AI 能力，如语音转文字，语音播报，图像文字识别，人脸识别等。通过 AI 能力平台为客户提供互联网通用大模型能力和私有化部署的专业大模型人工智能系统，降低重要信息泄露风险。北信源 AI 能力平台从 2023 年开始持续适配国内发布的优秀大模型 AI 产品并不断更新，如百度文心一言、阿里通译千问、智普 ChatGLM 以及科大讯飞星火大模型等，Kimi 也是公司最新适配中的闭源大模型之一。

公司将继续加大在人工智能、大模型领域的合作与投入，并在证券领域推出大模型 AI 系统。未来在高安全的信源密信通信基座上，会有更智能、多场景的应用，如智能客服、专业技术问答、智能社区、智能家居等，特别是在客服、智能助理、业务优化、物联网等领域将会率先发力。公司将加大

	力度布局信源密信与人工智能的融合创新，结合自身优势和客户基础，进行行业模型建设和行业 AI 应用的全产业链布局，逐步推出适用于多种场景的 AI 落地应用，服务政府、军工、国防、金融、能源、交通、高校、科研等单位。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。感谢您的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 11 日