

证券代码：300287

证券简称：飞利信

编号：2024-001

北京飞利信科技股份有限公司

飞利信 2023 年度业绩说明会

投资者活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	飞利信2023年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2024年5月10日 15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	主持人：飞利信 董事长，总经理：杨振华 财务总监：曹忻军 独立董事：李荣 董秘：吴明进
投资者关系活动主要内容介绍	1.您认为公司现在二块钱的股价是公司大真实反映吗？ 答：尊敬的投资者，您好！二级市场股价受多种因素影响，大股东和管理层也在积极努力做好经营管理各项工作，努力提高公司业绩与内在价值，同时也希望公司价值能够得到资本市场的认可，进一步加强与资本市场的互动交流，更好地传递公司价值。感谢您的关注，谢谢！ 2..请问公司前十大客户都有谁，分别占比多少？

答：尊敬的投资者，您好！由于涉及商业机密，公司前十大客户信息不便公开，希望您能理解。感谢您的关注，谢谢！

3. “飞越创新、互利共赢、誉在信中”的企业文化我们认为不能仅仅体现在纸面上，更应落实在具体的行动中。建议您关注合作伙伴的合同签订和付款审批流程。谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注和建议，谢谢。

4.公司是否有转让控股权打算？是否有引进战投打算？

答：尊敬的投资者，您好！如有涉及则公司将严格按照法律法规和相关规范性文件开展工作，及时按规定进行披露，感谢您的关注，谢谢！

5.公司连续四年亏损，我们广大股民强烈要求今年高管立军令状，不能扭亏，应该辞职！这要求不过分吧？

答：尊敬的投资者，您好！公司应对市场变化的能力不断增强，在深耕主业的同时也在积极探索新的业务模式和增长点，积极努力提升公司业绩。感谢您的关注，谢谢！

6.杨总您好，请问精图地球APP里的导航功能请问有完善的计划吗？有没有和车企.....推广导航的计划和时间表？

答：尊敬的投资者，您所关注的问题请参考前次回复，感谢您的关注，谢谢！

7.杨总您好，请问精图地球APP里的导航功能请问有完善的计划吗？有没有和车企.....推广导航的计划和时间表？

答：尊敬的投资者，您所关注的问题请参考前次回复，感谢您的关注，谢谢！

8.杨董，可以解答一下贵公司丽水数据中的二期项目进度状况？一期项目现在处于盈亏的什么阶段？谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！丽水IDC项目分期建设，一期建设已完成，已有客户；二期土建及主体结构已完成。感谢您的关注，谢谢！

9.杨总您好，请问精图地球APP里的导航功能请问有完善的计

	<p>划吗？有没有和车企.....推广导航的计划和时间表？</p> <p>答：目前精图APP的主要定位是专业使用和旅游使用。其技术优势包括但不限于快速地图发布，快速缩放等。这两个方向都可以和车企联动，各项功能还在不断增加和完善中，这一点通过精图APP的应用更新速度，功能增加方向上得到验证。鉴于传统导航已经发展多年，要有新的创新点和盈利模式才能健康发展。</p> <p>10.请问飞利信 2024 年度营销会议上集团杨总表述 2023 年在各个业务领域都取得了显著的突破和成就，不仅实现了业务量的稳步增长，还在产品创新、市场拓展、客户服务等方面取得了令人瞩目的成绩。但是为啥 2023 年年度业绩和 2024 年一季度业绩又那么差，出现这种自相矛盾的情况是什么原因？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！飞利信所在领域有周期性特点，产品和业务创新及市场拓展有一个过程。谢谢您对飞利信的关注。</p> <p>11.@董事长，总经理杨振华:杨总您好，公司连续亏损都达四年之久！至今为止未有根本性扭亏为盈。公司股价也从 28 块钱爆跌只有 2 块多钱。广大飞利信股民损失惨重！请问今年有不同于前四年扭亏的根本措施吧？包括不限于转让控股权、引进战投等等吧？恳请董事长具体说明有何具体的措施？ 谢谢</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司已制定相应措施并实施，在传统领域深挖，寻找新的业务增长点，积极开拓新兴业务，提高产品质量、降低成本费用、加强人才培养、发展创新能力、加强对应收账款的催收等，努力提升公司业绩及利润，增强公司的盈利能力和竞争力。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单	无
日期	2024 年 5 月 10 日