

证券代码：835174

证券简称：五新隧装

公告编号：2024-036

## 湖南五新隧道智能装备股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

湖南五新隧道智能装备股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年5月10日（星期五）15:00-17:00在中国证券报路演中心（<https://rs.cs.com.cn/dist/#/index?id=55c7ff717c807211058e9b412a01ee06>）举办2023年年度报告业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参与2023年年度报告业绩说明会的投资者。

### （三）上市公司接待人员

公司董事长：杨贞柿先生；

公司董事、总经理：龚俊先生；

公司副总经理、董事会秘书：崔连莘先生；

公司财务总监：杨娟女士；

公司保荐代表人：黄崇春先生。

### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放公司宣传片、董事长致辞、年报解读视频等形式，对公司2023年年度经营情况进行了介绍；同时在业绩说明会上，公司就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

**问题 1：证监会强调高分红，为何今年分红比例比往年少？证监会建议有能力的企业可以多次分红？半年报后请考虑二次分红？**

回复：您好！（1）公司2023年度权益分派预案是结合公司经营现状和未来发展规划审慎做出的，公司最近三年已分配及拟分配的现金红利总额为1.47亿元（含回购支出），占最近三年年均归属于上市公司股东的净利润比例为129.76%；（2）半年报后公司若有二次分红计划，将及时履行信息披露义务，请留意公司公告。

**问题 2：公司获评单项冠军，请问，这是哪一年评的？是哪项产品获得的单项冠军？**

回复：您好！2022年10月，公司“隧道（隧洞）衬砌台车”获评第七批国家级制造业单项冠军产品；该产品为公司拳头产品，2023年经中国工程机械工业协会组织鉴定已达到国际先进水平，部分技术达到国际领先水平。

**问题 3：请董事长谈谈公司的未来发展规划？**

回复：您好！公司始终坚守为“隧道施工与矿山开采”提供成套智能装备与服务，坚定推进“立足隧道，开拓矿山，走向世界”的发展战略，推动公司智能化、数字化、电动化和国际化转型，聚焦“铁路、公路、矿山、水利水电、地下工程”五大业务领域，提供全套智能装备和服务，同时加快关键零部件、关键技术布局和海外市场拓展，让矿山与海外市场成为未来公司发展的重要增长点。同时，公司树立了十年奋斗目标，力争成为世界一流的隧道施工和矿山开采成套智能装备供应商。

**问题 4：请介绍一下今年一季度及上半年经营情况。看到股票不涨，担心暴雷，业**

绩会下滑吗？

回复：您好！公司目前发展状况良好、经营稳健。

**问题 5：公司上市后市值增长迅猛，战略规划也提出了十年 100 亿元的长远目标。能分析一下未来这 100 亿元的目标构成吗？**

回复：您好！公司树立了十年奋斗目标：通过 10 年的努力，销售规模力争突破 100 亿元，打造基建和矿山市场销售规模各占 50%、国内和国外市场销售规模各占 50%、主机和后市场销售规模各占 50%的业务新格局，产品行销全球 50 个国家，进入全球工程机械 50 强，成为世界一流的隧道施工和矿山开采成套智能装备供应商。

**问题 6：您认为公司最大的优势是什么？最大的盈利点在哪里？最值得投资的理由是什么？**

回复：您好！（1）公司在细分领域技术创新处于领先地位；（2）公司未来的重要盈利增长点在于矿山和海外市场；（3）公司有巨大的发展空间，具有长期投资价值。

**问题 7：请问目前公司应收应付账款情况**

回复：您好！截至 2024 年 3 月 31 日，公司应付账款为 1.42 亿元，应收账款为 5.13 亿元。

**问题 8：能介绍一下公司目前合同在手情况吗？**

回复：您好！公司与客户从签订合同到交货周期较短，在手合同金额变化较快。

**问题 9：请问有什么措施保证经营现金流健康良好？与客户签订合同后，客户在各阶段分别付款的比例是怎样的？在营业额大增的情况下，应收帐款巨增，如何保证款项不成坏帐？在 2023 年经营业绩大增超一倍的情况下，具体在哪几方面能保证 2024 年业绩可持续增长？谢谢！**

回复：您好！（1）公司高度注重经营质量与风险管控，坚持价值销售，保持良好的成交条件与客户资信条件；公司严控无款、少款加工和发货；加大货到工地 6 个月内的款项结算、开票管理，保持现金流健康发展；同时，公司经营现金流情况已作为董监高绩效考核的重要指标；（2）公司不同产品付款条件不同，不同的客户资信情况付款条件也不同；（3）公司的应收账款账龄主要为 1 年以内，坏账风险相对较低；（4）公司将以“立足隧道、开拓矿山、走向世界”的发展战略为指引，在做强做优隧道施工装备业务的基础上，加速拓展矿山和海外市场，让矿山开采与海外市场成为未来公司发展的重要增长点。

**问题 10：公司能不能定期公布合同签订情况，提振投资者信心。公司业绩好，又符合当前国家设备更新政策，设备技术又有优势，公司要重视和国家新闻媒体的联络，进入专精特新产品报道，新闻传播的一次报道，胜过成千上万次自己的推销。**

回复：您好！（1）公司的合同签订情况，需结合公司的经营情况以及北交所的相关制度要求，来决定是否披露，若达到披露标准，公司将会及时履行信息披露义务；（2）公司一直在通过行业展会、媒体报道、微信公众号、微信视频号、抖音号、东方财富企业号、同花顺企业号、雪球企业号等多渠道、多形式的方式向市场展示公司的产品情况、传递公司的价值和潜力。例如，在有色新闻发表的“万事俱备 厚积薄发——湖南五新隧道智能装备股份有限公司开拓矿山领域新赛道”、湖南日报新湖南发表的“五新隧装：创新不止，“爆品”不断”等文章，均受到了投资者的广泛好评。未来，公司将持续保持与媒体的合作、沟通，通过新闻报道、专访等方式传递公司的价值和潜力。投资者朋友可多关注公司上述宣传渠道，谢谢！

**问题 11：公司是专精特新企业，请问公司核心技术是什么？研发投入如何？未来会继续加大研发投入吗**

回复：您好！（1）公司拥有自主核心技术和研发团队，主要产品及核心技术能满足我国隧道工程复杂的环境施工需求，解决客户施工过程中面临的难点、痛点问题，如公司双曲臂凿岩台车为全球首创曲臂臂架结构，并可遥控操作；公司“大型地下工程智能数字化浇筑衬砌台车关键技术研究及应用”项目科技成果经中国工程机械工业协会组织鉴定达到国际先进水平，部分技术达到国际领先水平等；公司智能掘进钻车配备自诊断和安全语音报警系统，可实现实时监控和故障检测等。（2）2023 年，公司研发投入 5,635.79 万元，较上年同期增加 75.95%，占营业收入的比例为 5.91%。（3）未来，随着隧道施工、矿山开采技术的不断创新和市场需求的不断增长，公司将继续加大研发投入，推出更多具有自主知识产权、性能卓越的新产品、新技术，以推动公司的技术创新和持续发展。

#### **四、备查文件目录**

公司在中国证券报路演中心举办的 2023 年年度报告业绩说明会相关视频讲解材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.cs.com.cn/dist/#/index?id=55c7ff717c807211058e9b412a01ee06>）。

特此公告。

湖南五新隧道智能装备股份有限公司

董事会

2024年5月13日