

证券代码：300370

证券简称：安控科技

四川安控科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与安控科技2023年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2024年05月13日（星期一）下午15:00-17:00 |
| 地点 | 线上：“约调研”微信小程序 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长：朱林先生 总经理：张磊先生 财务总监：张滨先生 董事会秘书：李士强先生 独立董事：宋刚先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、问：公司将围绕发展战略，坚持效益优先，具体包括哪些方面的战略调整和布局？ 答：尊敬的投资者，您好！2024年公司将围绕公司发展战略，坚持效益优先，兼顾效益和规模增长；稳步提升存量业务，积极创新增量业务。公司仍将立足数字经济核心产业，坚持自动化、数字化、信息化、智能化的发展思路，以自动化、信息化技术为基础，在工业自动化、能源技术创新应用、数字城市等重点领域，积极布局，谋求发展，建立及完善数字经济产业链，打造“立足西南，辐射全国”的行业产品及应用场景方案服务格局，实现上市公司持续性发展。谢谢！ |

2、问：请问公司在数字经济核心产业方面的发展规划和目标是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司将坚持数字经济核心产业一个中心，实施工业自动化、能源技术创新引用双轮驱动，做大做强油气自动化、油气服务及油气新能源、数字城市主业，同时公司结合宏观经济形势和自身技术优势，适时扩大投资和业务规模，为公司发展提供新的利润增长点，最终形成“主业突出、有限多元、板块协同”完善的业务结构。谢谢！

3、问：学习伟大的公司，利用上市公司方便融资平台，努力成为一个让股民尊重，让世界感到科技含量高的公司，从而为投资者这些年的投资做个良好回报，天天说自己先进，要体现在实际行动上。把华为等优秀企业作为标杆，成就公司的辉煌。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的宝贵意见及建议。公司将持续保障在核心能力方向上的研发投入，在产品技术研发创新上，紧紧抓住国产化替代、能源低碳化、智能化升级的机遇，不断打造智能化、安全化、自主可控的核心技术能力，通过技术创新、产品赋能、工艺改进等科技创新提升产品竞争优势。谢谢。

4、问：建议公司网页能够正常更新，一个科技企业一个网页，联系外部市场桥梁，宣传自己企业的都做不好，还谈什么公司发展。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议！公司将持续加大市场宣传、品牌推广力度，提升公司软实力；重视信息披露和加强投资者关系互动，向投资者清晰展现公司价值。谢谢！

5、问：领导好，贵公司产品细分行业竞争格局如何展望？

答：尊敬的投资者，您好！在公司主营业务方向上，市场竞争态势和市场格局确实发生了重大变化，但结合公司自身能力和外部形式看，也面临诸多机会。目前行业的共识是无论外部环境怎么变化，未来数字化、智能化、低碳化（新能源）的发展趋势不会改变。在通用自动化领域，中商产业研究院报告预测，2024年我国工业自动化市场规模将增至3011亿元，本土品牌市场份额占比将增至47.7%，物联网技术普及，以及精益自动化和开放式工业自动化架构的发展，将持续提高整个工业领域的效率和盈利能力。从应用场景和解决方案角度，2024年中国数字化发展仍在快车道，行业预测以多层次的企业级技术架构，集成了不同的解决方案的数字业务平台的底层技术平台需要重构，其重构原则是体验引领、智能集成、模块组件等方向，依然将带来新的市场机会。感谢您的关注。

6、问：股市大涨公司股票小涨，甚至不涨！股市小跌公司股票下跌甚至大跌！这是要让坚定持有公司股票的投资人在底部卖出股票？不要让真正陪你们成长的投资人寒了心！你们目前是否有稳定股价的措施？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您作为股东对公司的支持和信任，重整后，公司2023年主营业务恢复明显。2024年公司将围绕公司发展战略，坚持效益优先，兼顾效益和规模增长；稳步提升存量业务，积极创新增量业务，寻找新的利润增长点，来提升公司营收、利润和公司价值，回报股东。谢谢

7、问：朱董事长请问公司有什么提振股价的规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司股票价格受多个因素影响，重整完成后，2023年报公司存量业务恢复及增长明显，已实现大幅减亏，公司经营管理团队将继续稳健经

营，争取更好的业绩回报广大投资者，也希望通过公司的努力，在股价上体现价值，维护公司股价稳定，树立良好的市场形象！感谢您的关注！

8、问：针对贵公司近期股票价格低迷，请问贵公司打算如何扭转这个局面？

答：尊敬的投资者，您好！公司股票价格受多个因素影响，重整完成后，经营情况已经有大幅改善，2023 年公司存量业务恢复及增长明显，已实现大幅减亏，公司经营管理团队将继续稳健经营，争取更好的业绩回报广大投资者，也希望通过公司的努力，在股价上体现价值，积极回报股东，树立良好的市场形象！感谢您的关注！

9、问：股票价格和你们管理层管理企业能力一样，实在不敢恭维，难道你们没有看到投资者的需求吗，没有提高企业管理主动寻找市场的主动性和积极性吗，是不是奖励机制有问题。建议公司不断寻找新的经济增长点，不要感觉自己在油气领域的角色，哪个行业毕竟受制于油气安，利润不高。

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年的经营思路中明确聚焦油气田自动化和油气田技术服务的主营业务方向，拓展创新业务。稳定恢复提升存量业务，创新拓展增量业务。一方面加快创新业务拓展，已经组建销售团队做好通用产品的销售和推广。另一方面紧抓油气田集中式电站发展后期、分布式新能源发展初期的契机，利用市场资源较好的区域，紧盯以井场为单元的局部微网和微网群的新能源细分赛道，抓住分布式新能源接入、调度等核心业务点，打造技术底座和业务底座。针对不同场景，推出系列产品，构建有竞争力的整体解决方案。感谢您的关注！

10、问：总经理您好，安控已经完成重整，2024 年安控

科技可以从哪些方面寻求发展机遇，以巩固公司所处的行业地位？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年将围绕数字经济核心产业，坚持自动化、数字化、信息化、智能化、智慧化的发展思路，以自动化、信息化技术为基础，在工业自动化、能源技术创新应用、数字城市等重点领域，加大技术创新力度和加快产业链上下游资源的整合，为客户提供具有自主知识产权的、有竞争力的产品及场景解决方案。公司将资源聚焦并深耕于工业自动化、油气服务、数字经济主业发展，做强做大现有主业，同时注重与自动化、工控安全、智能制造等领域产品技术核心能力和场景应用能力的提升，实现上市公司持续性发展。公司将强化市场导向，抓住油气田数字化向智能化以及能源结构化调整的变革契机，发挥行业积累优势，将能源领域做精做深；抓住国家管道建设迅猛发展的大好时机，将管道自动化及安全相关业务做大做强；抓住工业关键基础设施国产化的历史机遇，将自动化能力由点向面扩散，大力拓展油气市场以外的如化工、电力重点领域和智能制造广阔市场。谢谢！

11、问：贵公司 2022 年智慧产业收入 13,174.38 万元，占营业收入比重 28.53%，2023 年智慧产业收入仅有 1,749.92 万元，占营业收入比重 3.70%，同比下降了 86.72%，请问是智慧产业收入下降的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！主要由于公司重整处置资产包，将原有公司智慧产业业务结构进行优化，通过剥离低效资产的方式，导致智慧产业收入相比 2022 年有较大变动。

12、问：贵公司 2023 年研发费用相比去年减少 1,666.86 万元，公司是否逐步对研发的投入逐步减少？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2023 年研发费用减少主要因公司处置资产包，合并范围子公司减少，同时公司优化新产品研发流程，使得研发费用较上年同期有所下降。谢谢！

13、问：公司年年亏损原因在哪里？是否会有退市风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司近几年连续亏损，主要系公司自 2020 年开始出现资金流动性紧张，到期债务无法偿还，引发诉讼，公司成为失信被执行人，使得业务开展受限导致收入下降，且随着融资成本大幅上升导致费用增加。2022 年末公司重整完毕，业务已逐步恢复。公司目前未触及退市指标风险。感谢您的关注！

14、问：请问公司在 PLC 与同行比较有哪些优势？

答：尊敬的投资者：您好！公司凭借多年来自动化产品开发与应用及工业控制技术的多年经验积累，研发生产的小型 X300 PLC 系统与国外著名品牌性能差距较小，产品性能在国内具有一定优势；在中型及中大型 PLC 系统中，起步稍晚，正在努力拉近缩短与国内外厂家的距离。谢谢！

15、问：请问总经理，贵公司在油气管网管道领域的产品应用前景如何？

答：尊敬的投资者，您好。公司在油气管道输送、监测等自动化应用场景深耕多年，并成功应用于中俄东线管道国内段的若干阀室、站场的监控；随着输油管线自动控制的国产化进程加快，为公司产品的推广带来契机，公司凭借多年油气领域的自动化控制经验，逐渐摸索出适合输油管线应用特点的相关系列产品及解决方案，从阀室到站控，无论是 RTU 还是 PLC 及 SIS 系统；完全可以做到替换国外产品，应用前景非常广阔，甚至可以远

销国外。

16、问：领导好，公司在 2023 年撤销了退市风险警示，未来公司将如何恢复市场工作、拓展增量业务以及在自动化业务和油气服务业务？谢谢！

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年的经营思路中明确聚焦油气田自动化和油气田技术服务的主营业务方向，拓展创新业务。稳定恢复提升存量业务，创新拓展增量业务。自动化市场要加强传统客户开发，积极扩充市场范围，增强销售区域辐射，加大新业务推广力度，开发新业务增长点。要优化产品销售思路，以重点客户为突破，以项目型产品销售为主线，提供从自动化到智能化的解决方案，不断提升利润增长点。油服业务要扩展传统业务体量，提升业务品质，扩充成熟随钻工具，确保项目实施，要通过提升市场占有率，打造品牌效应。着力深度耕耘三桶油市场，继续挖掘中石油及中石化随钻业务，开拓除随钻测量工具之外的钻井上下游关联新业务，推进新业务的实质落地。加快创新业务的拓展，做好通用产品的销售和市场推广，要充分利用国资背景，扎实拓展并深化在宜在川本地业务和其他业务领域，实现新的业务增长。感谢您的关注。

17、问：总经理，您好，在目前市场形势下，贵公司如何应对来自市场风险，提高行业地位？

答：尊敬的投资者，您好！公司未来将重心进一步聚焦具有良好发展基础和前景的自动化与油气服务业务，通过优化企业内部管理、整合优质资源、提升资产运营效率、增加新产品的研发投入、拓展市场渠道等，进一步提高自主品牌的营业收入和毛利水平，形成稳定的利润增长点，从而巩固和提升公司的核心竞争力。

18、问：董事长，您好，请问安控在 AI 方面有没有发展

计划？

答：尊敬的投资者，您好！AI 技术及应用在业内目前正处于自动化向智能化发展的历史窗口，AI 的技术瓶颈在于算力的解决，公司主要是以 AI 技术与行业结合的应用，以边缘计算相关产品为主，结合 AI 技术，实现数据挖掘、分析及应用，公司多年来一直致力于油气田行业应用的深耕，深刻了解用户的需求，可为用户的生产和管理不断创造价值。如公司自主研发了设备管理、功图诊断、柔性间抽、计量、抽油杆应力分析、基于时序数据的预警分析等多个机理模型的建立和现场应用，降低了用户生产成本，提高了管理效率。下一步安控将利用边缘侧的优势和对行业的深刻理解，适度引入 AI 技术，大力发展边缘智能，积极推动数据产生价值，快速推动人工智能在行业的落地。谢谢。

19、问：2023 年度公司营收规模与上年度基本持平，未实现增长的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2023 年度实现了总收入 47,256 万元，较上年同期 46,184 万元增长 1,072 万元，增长率为 2.32%。其中，自动化业务实现收入 12,290.26 万元，较去年同期增长 39.89%；油气服务业务实现收入 30,318.32 万元，较去年同期增长 40.35%。综上，公司自动化业务和油气服务业务净增值 40%。感谢您的关注。

20、问：财务总监，您好，贵公司财务费用大幅降低的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司于 2022 年末完成重整后，债务得到有效化解，2023 年不再有逾期利息及违约金，且所有留债利率统一按照重整计划执行，较原借款利率有所下降，所以 2023 年平均融资成本大大低于上年。感谢您的关注！

21、问：请问贵公司的安全产品采用了哪些关键措施确保其安全性和可靠性？

答：尊敬的投资者，您好！公司的安全产品严格按照标准 IEC61508 Parts1-7:2010、IEC 61131-2:2017 研发；硬件层面普遍采用冗余机制保证系统可靠性；系统经过了严格的单元测试、系统测试考验；以及严格的 EMC 测试、环境测试和机械振动测试。谢谢！

22、问：当前新能源行业蓬勃发展，尤其在中国新能源汽车在逐步增多，燃油车的保有量会逐步下降，对石化燃油的需求也会逐步降低，这个新能源的趋势会不会对贵公司当前的业务产生重大影响？

答：尊敬的投资者，您好！新能源发展确实对汽车领域石化燃油的需求在下降，但工业生产对石油的需求却并没有下降，整体上还是处于上升的过程，安控科技在油田的业务主要集中在油田开采、运输、炼化领域。并不会对整个业务产生重大影响。感谢您的关注。

23、问：ChatGPT，FSD 等人工智能技术已经广泛应用和普及，贵公司有没有在这方面的研发计划？对未来业务有没有这方面的投入？

答：尊敬的投资者，您好！人工智能技术的发展很快。对安控科技的传统业务也造成了一定的影响。公司管理层很早就关注到这方面的问题。同时安控科技的特点是深耕行业应用，对行业具体应用非常了解。新技术的发展对安控科技反而是更大的机会。近几年也在这方面投入了一些研发资源和力量进行产业布局。相信在未来的时间里会开花结果。谢谢。

24、问：公司 2022 年重整成功，实际控制人发生变更，请问 2023 年公司在企业经营和管理等方面都制定或贯彻实施了哪些方针、战略和举措？

答：尊敬的投资者，您好！2023年，公司完成第六届董事会的换届选举工作，确立了“恢复发展、稳固发展和快速发展”三步走的公司经营工作三年发展规划，确定了“聚焦主业、优化辅业、科技引领、产业联动”的指导思想。理顺了公司治理和管控模式，基本形成“公司市场化经营、董事会规范化治理、团队专业化管理”的管控方式。2023年，按照业务恢复发展“三步走”战略，集中优势资源，聚焦油气田自动化和油田技术服务，布局油田新能源应用和数字经济新业务，积极应对市场变化，调整策略，全力进行了主营业务恢复和研发体系重建等重点工作。感谢您的关注。

25、问：请问四川宜宾地方政府如何支持公司发展？

答：尊敬的投资者，您好！公司作为宜宾市叙州区的上市公司，在公司重整过程和重整后经营恢复中，辖区政府均给予了公司大力支持和关注。未来若有进一步支持情况，公司将依据相关规定及时履行信息披露义务，谢谢。

26、问：公司在研发端和产业链的布局上是否能依靠深圳第二大股东进行拓展并购，谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议。公司建立了良好的大股东沟通机制，在经营发展方面，也积极寻求大股东支持。深圳高新投作为公司第二大股东，按照相关规定行使股东权利、履行股东义务，对公司发展建言献策。后续如有相关并购支持事项，公司将会依据相关规则及时履行信息披露义务，谢谢！

27、问：本期公司计提商誉减值损失1,443.51万元，未来商誉是否仍存在大量减值的风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司的商誉为公司非同一控制下购买控股子公司克拉玛依市三达新技术股份有限

公司形成的，该子公司是专业从事石油天然气开发领域污染物治理、油田化学品生产、提高采收率等技术服务的高新技术企业，专精特新“小巨人”企业，自治区 2023 年新疆工业企业研发投入 50 强企业。近年来收入维持在 2 亿左右，预计商誉出现大规模减值的风险较低。公司每年都会聘请专业的评估机构对商誉进行减值测试，投资者可关注后续定期报告！感谢您的关注！

28、问：本年度的投资收益-4,796 万都包含哪些？

答：尊敬的投资者，您好！投资收益损失主要包含本期完成资产包处置交割确认的损失及重整事项在本期涉及的债务重组损失。感谢您的关注！

29、问：贵公司油气自动化业务主要聚焦于油气开发业务，针对油气田其他版块，如工程技术、设备装备等方面有无产品研发计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司研发设计的 RTU 控制器、PLC、自动化仪表等具有广泛的通用性和灵活性，能够应用于油气田各个领域。同时针对工程技术、油气装备等领域特殊需求，公司也持续予以关注。目前公司正在着手研发智能控制阀产品，该产品适用于天然气井生产和压裂管汇等场合，预计产品于年底前面世，公司将以此为契机，深入工程技术、油气装备等领域，深入开展需求调研，开展各类专用产品和订制产品的研发工作。在油气田技术服务领域，加快推进高温 MWD 产品的研发，投入市场完成产品验证，确保后续深井、超深井油气随钻业务的开展。推进旋转导向项目的研发工作，建立在随钻高端装备制造业国内技术产品领先优势。感谢您的关注！

30、问：请问贵公司二期项目进展如何？什么时候投入使用？

| | |
|----------|---|
| | <p>答：尊敬的投资者，您好！宜宾二期项目目前仍在建设中，后续如有相关进展，公司会根据相关法律法规及时履行信息披露义务，谢谢！</p> <p>31、问：请问贵公司对于安全产品进一步的发展规划是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注，在安全产品方面，一方面将继续提高公司现有 SIL2 安全产品的经济性、稳定性和不同工艺场景下的适应能力，包括硬件 IO 模块种类的增加、点数的变化、软件功能块的扩充以及整体安全机柜的集成；另一方面我们也在有效推进 SIL3 产品的立项及后续研发工作，让公司产品可以应用在安全等级更高的场所。谢谢！</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024 年 05 月 13 日 |