

证券代码：002725

证券简称：跃岭股份

## 浙江跃岭股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”参与公司2023年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2024年5月14日（周二）下午13:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长林仙明 2、独立董事金官兴 3、董事会秘书陈圳均 4、财务总监阮高辉
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司是否有相关的风险管理和投资策略来应对市场波动？在面对市场的不确定性时，公司是否有计划进一步提升综合收益？希望能了解公司在这方面的具体措施和计划，</p> <p>投资者您好，公司制定了《重大投资管理制度》、《衍生品投资管理制度》、《证券投资管理制度》来应对市场波动，感谢您的关注！</p> <p>2、在报告期内，公司进行的衍生品投资是否达到了预期的效果？能否详细说明一下公司在衍生品投资方面的策略和操作？另外，公司在进行衍生品投资时是否考虑了风险控制和资金安全的问题？</p> <p>投资者您好，公司制定了《衍生品投资管理制度》，对公司</p>

衍生品交易的操作原则、审批权限、内部操作流程、内部风险控制处理程序、资金使用情况的监督、信息披露等方面均作了详细规定，能有效防范投资风险。公司已设立专门的操作团队、监控团队和相应的业务流程，通过实行授权和岗位牵制控制风险。感谢您的关注！

3、我想了解一下公司是如何管理和控制债务风险的？是否存在资金压力？另外，公司是否有制定具体的债务还款计划？是否有寻求多元化的融资渠道以降低债务风险？

投资者您好，公司财务状况良好，不存在资金压力，感谢您的关注！

4、请问公司的无形资产主要来自哪些方面？是否有通过内部研发形成的无形资产？另外，公司对于无形资产的管理和保护措施是怎样的？是否有专门的团队负责无形资产的开发和维护？无形资产对公司的核心竞争力有何影响？

投资者您好，公司无形资产主要为软件、土地使用权。感谢您的关注！

5、中科光芯上市进度如何了么

投资者您好，暂无此方面信息，感谢您的关注！

6、公司的营业成本和管理费用较去年同期有所增加。针对这一情况，我们了解一下公司是否有相应的成本控制和策略？是否有计划进一步降低成本？另外，公司在成本控制方面是否有考虑到行业竞争的压力和市场需求的变化？

谢谢！

投资者您好，2024 年公司将合理配置公司资源，整合公司经营生产，在产品质量、物料消耗、人员配置等方面持续优化，深化节能节支管理，挖掘内部潜力，走绿色低碳发展之路，感谢您的关注！

7、报告显示，公司在 2023 年的铝合金轮毂产量和销售量较去年同期有所下降。请问公司对此有何解释？是否受到原材料供应链的影响？另外，这一下降对公司的经营业绩有何影

**响？公司是否有相应的应对措施来应对这一问题？**

投资者您好，2023 年度公司实现营业收入 63,978.49 万元，同比下降 17.30%；实现归属于上市公司股东的净利润-5,101.10 万元，同比下降-2,060.75%。影响公司 2023 年业绩下降的主要原因：1、公司以外销售后市场为主，受国外售后市场需求低迷影响。公司对于新能源车的主机市场，公司尚未有过多的布局，未能享受到新能源汽车行业的崛起带来的红利。2、行业竞争加剧。国内轮毂大小厂商竞争激烈，市场可供选择的供应商不断增加，客户对产品品质、工艺等方面要求不断提高，产品毛利空间不断被压缩。3、市场对产品类型需求发生了进一步的变化，强度更高、重量更轻的锻造轮对铸造轮市场空间的进一步渗透替代，而公司产品以铸造轮为主，导致公司铸造轮市场空间被进一步挤压。4、由于公司订单不足，因此为确保经营的持续稳定，公司在接受新订单的时候，存在一定程度的价格让利，以分摊固定成本费用。同时由于订单的下降，导致公司产量的下降，使得公司产品分摊的固定成本，如折旧、间接人工等增加。5、基于公司目前存在的内外部不利因素，公司在 2023 年度对相关资产进行全面清查，根据《企业会计准则》和公司会计政策的相关规定，对于可能发生资产减值损失的相关资产，基于谨慎性原则，计提了资产减值损失 1,826.53 万元。2024 年，公司将积极做好新型市场的拓宽工作。全力以赴做好国际售后改装市场的开拓，巩固老客户，开拓新客户。通过碳纤维，两片式，拉丝产品的特有优势，增加普通铸造产品，提升旋压产品的议价能力。继续加大研发投入，推进产品、工艺的创新，提高产品竞争优势。公司小批量、多样化、差异化、个性化的产品特点决定了自主创新在公司中的重要性。公司将加大研发投入，成立难题攻关组，解决技术瓶颈，发挥公司优势，做别的企业不想做、不愿做、不敢做的产品，自主研发高复杂、高难度、高附加值的产品，逐步打开高端市场，提高产品竞争优势。同时建立产品利润导向目标，确保订单有合理的利润水平，严格控制低毛利产品的生产销售。

感谢您的关注！

**8、公司董秘您好！根据年度报告显示，公司 2023 年度投资活动产生的现金流量净额较去年同期有所增加。请问这是由于公司增加了哪些投资项目所致？另外，未来公司在投资活动方面有哪些计划和战略？是否会进一步加大投资力度，以推动公司的发展和增长？谢谢！**

投资者您好，投资活动产生的现金流量净额增加主要原因系本期公司对外投资活动减少所致。面对目前的市场环境，公司将积极做好新型市场的拓宽工作。全力以赴做好国际售后改装市场的开拓，巩固老客户，开拓新客户。通过碳纤维，两片式，拉丝产品的特有优势，增加普通铸造产品，提升旋压产品的议价能力。继续加大研发投入，推进产品、工艺的创新，提高产品竞争优势。公司小批量、多样化、差异化、个性化的产品特点决定了自主创新在公司中的重要性。公司将加大研发投入，成立难题攻关组，解决技术瓶颈，发挥公司优势，做别的企业不想做、不愿做、不敢做的产品，自主研发高复杂、高难度、高附加值的产品，逐步打开高端市场，提高产品竞争优势。同时建立产品利润导向目标，确保订单有合理的利润水平，严格控制低毛利产品的生产销售。同时公司的战略是坚持在做好原有主业的基础上，积极通过内生式增长和外延式并购相结合的方式寻求更多的发展机会，感谢您的关注！

**9、请问公司在 2023 年年度报告中提到的所得税费用的变动原因是什么？是否与公司盈利能力的变化有关？另外，公司在过去几年的所得税费用是否存在较大波动？对公司未来的盈利能力是否会产生影响？**

投资者您好，报告期所得税费用较上年同期增加 109.9%，主要原因为本期亏损金额确认递延所得税增加所致。感谢您的关注！

**10、请问公司董事、监事和高级管理人员的变动情况如何？最近是否有人离任或解聘？公司对于这些变动有何解释和**

**应对措施？是否会对公司的战略和运营产生影响？**

投资者您好，本届董事、监事和高级管理人员任期为 2022 年 11 月-2025 年 11 月，徐智麟先生连续担任公司独立董事满六年，已向公司申请离职，金官兴先生因个人原因申请辞去董事独立董事职务，公司已补选 2 名独立董事，不会对公司的战略和运营产生影响，具体可见公司于 2024 年 4 月 27 日在证券时报和巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上公告了《关于补选公司第五届董事会独立董事的公告》（公告号：2024-016）。感谢您的关注！

**11、相比上一年度报告，公司的固定资产是否有所变化？是否有新增的投资项目？另外，这些新增投资是否与公司的战略规划和未来发展方向相符？**

投资者您好，本报告期公司的固定资产与上年度相比未发生重大变化。感谢您的关注！

**12、请问公司在坏账准备方面的分类披露是否符合会计准则的要求？各个类别的坏账准备是否充分？对于坏账准备的计提方法是否存在风险？另外，期末余额和期初余额的差异是否说明了公司在坏账准备方面的变化情况？**

投资者您好，公司的应收款按照不同的信用风险特征划分若干组合，并考虑历史信用损失经验及前瞻性信息，应收款的坏账准备已经充分考虑风险因素，且分类披露符合会计准则的要求。本期公司坏账准备计提方面未发生变化。感谢您的关注！

**13、请问公司董事、监事和高级管理人员的任期是否有明确的终止日期？他们的任期是否会延长或续聘？另外，公司是否有相关规定来确保董事、监事和高级管理人员的独立性和专业性？如果有，能否介绍一下具体的规定和措施？**

投资者您好，公司本届董事、监事和高级管理人员任期为 2022 年 11 月-2025 年 11 月，感谢您的关注！

**14、请问公司是否存在涉及售后租回交易的情况？如果有，可以提供一些相关的信息吗？另外，公司对于这种交易模式**

的看法如何？是否认为这种交易模式对公司的发展有积极的影响？

投资者您好，公司目前不涉及售后租回交易。感谢您的关注！

15、请问公司与主营业务无关的业务收入主要包括哪些？这些收入在公司营业收入中的比重如何？另外，这些与主营业务无关的业务对公司的盈利能力和发展有何影响？

投资者您好，公司与主营业务无关的业务收入主要包括出租固定资产、销售材料、提供服务等方面的收入，占公司营业收入比重 1.9%，上述业务对公司的盈利能力和发展无实质性影响。感谢您的关注！

16、请问最近一年内，董事会和股东大会的召开频率如何？董事们是否都能够出席这些会议？另外，公司是否有采取措施确保董事会和股东大会的有效性和公正性？

投资者您好，2023 年度共召开 4 次董事会，1 次股东大会，2024 年度至今共召开 4 次董事会，以上会议董事们全部亲自出席，感谢您的关注！

17、公司是否存在偿债压力？是否有计划进行资本运作或融资来缓解这种压力？另外，如果有计划进行资本运作或融资，公司是否已经制定了具体的方案和时间表？

投资者您好，公司目前不存在偿债压力，感谢您的关注！

18、林总你好，贵司所投资的中石光芯的财务状况如何？

投资者您好，感谢您的关注！

19、林总你好，请问贵司 2019 年投资中石光芯（石狮）有限公司的目的是什么？我们中小投资者只能看到初始的投入金额 4820 万元其他权益工具投资，能否告知中石光芯给上市公司主体带来了多少资产增值？后续有没有继续加大投资中石光芯的预期？

投资者您好，公司对中石光芯的投资为财务性投资，投资中石光芯，从长期来看，对公司未来财务状况和经营成果具有积极影响，投资中石光芯是从长远利益出发作出的慎重决策，投资中

石光芯在其他权益工具投资科目核算，目前对公司的利润未产生影响，暂时没有继续加大投资中石光芯的消息，感谢您的关注！

**20、并购的事情进展如何，大约什么时间签署协议？**

投资者您好，收购源悦汽车尚处于筹划阶段，公司目前组织各中介机构积极开展对标的资产的尽职调查以及审计、评估等工作，并就上述重大资产重组事项同各相关方持续沟通协商，交易相关方尚未签署正式交易文件。公司将根据本次交易的进展情况，严格按照相关法律法规的规定履行有关的决策审批程序和信息披露义务。感谢您的关注！

**21、并购的事情进展如何，大约什么时间签署协议？**

投资者您好，收购源悦汽车尚处于筹划阶段，公司目前组织各中介机构积极开展对标的资产的尽职调查以及审计、评估等工作，并就上述重大资产重组事项同各相关方持续沟通协商，交易相关方尚未签署正式交易文件。公司将根据本次交易的进展情况，严格按照相关法律法规的规定履行有关的决策审批程序和信息披露义务。感谢您的关注！

**22、请问公司在确定是否属于“一揽子交易”时，是否会考虑交易的时间、交易的性质、交易的条件等因素？对于属于“一揽子交易”的合并，公司是否会按照会计准则的规定进行会计处理？如果是的话，公司会如何确定合并日的资产和负债的公允价值？在合并后的财务报表中，公司会如何体现这些合并交易的影响？**

投资者您好，公司目前没有涉及“一揽子交易”相关的合并业务。感谢您的关注！

**23、根据公司年度报告，了解到公司所处的铝合金车轮行业现处于成熟期。在这样的市场环境下，我想了解一下公司对于行业竞争和市场变化的应对策略是什么？是否有进一步拓展市场的计划？另外，公司是否有考虑与其他相关行业进行合作或者寻找新的增长点？**

投资者您好，面对目前的市场环境，公司将积极做好新型市

场的拓宽工作。全力以赴做好国际售后改装市场的开拓，巩固老客户，开拓新客户。通过碳纤维，两片式，拉丝产品的特有优势，增加普通铸造产品，提升旋压产品的议价能力。继续加大研发投入，推进产品、工艺的不断创新，提高产品竞争优势。公司小批量、多样化、差异化、个性化的产品特点决定了自主创新在公司中的重要性。公司将加大研发投入，成立难题攻关组，解决技术瓶颈，发挥公司优势，做别的企业不想做、不愿做、不敢做的产品，自主研发高复杂、高难度、高附加值的产品，逐步打开高端市场，提高产品竞争优势。同时建立产品利润导向目标，确保订单有合理的利润水平，严格控制低毛利产品的生产销售。同时公司的战略是坚持在做好原有主业的基础上，积极通过内生式增长和外延式并购相结合的方式寻求更多的发展机会，感谢您的关注！

**24、董秘您好！我注意到公司的年度报告显示营业总收入和净利润较去年同期有所下降。我想了解一下，这是什么原因导致的？公司是否已经采取了相应的措施来改善业绩？另外，公司在未来的发展规划中是否有针对这一问题的具体解决方案？谢谢！**

投资者您好，2023年度公司实现营业收入63,978.49万元，同比下降17.30%；实现归属于上市公司股东的净利润-5,101.10万元，同比下降-2,060.75%。影响公司2023年业绩下降的主要原因：1、公司以外销售后市场为主，受国外售后市场需求低迷影响。公司对于新能源车的主机市场，公司尚未有过多的布局，未能享受到新能源汽车行业的崛起带来的红利。2、行业竞争加剧。国内轮毂大小厂商竞争激烈，市场可供选择的供应商不断增加，客户对产品品质、工艺等方面要求不断提高，产品毛利空间不断被压缩。3、市场对产品类型需求发生了进一步的变化，强度更高、重量更轻的锻造轮对铸造轮市场空间的进一步渗透替代，而公司产品以铸造轮为主，导致公司铸造轮市场空间被进一步挤压。4、由于公司订单不足，因此为确保经营的持续稳定，

公司在接受新订单的时候，存在一定程度的价格让利，以分摊固定成本费用。同时由于订单的下降，导致公司产量的下降，使得公司产品分摊的固定成本，如折旧、间接人工等增加。5、基于公司目前存在的内外部不利因素，公司在 2023 年度对相关资产进行全面清查，根据《企业会计准则》和公司会计政策的相关规定，对于可能发生资产减值损失的相关资产，基于谨慎性原则，计提了资产减值损失 1,826.53 万元。2024 年，公司将积极做好新型市场的拓宽工作。全力以赴做好国际售后改装市场的开拓，巩固老客户，开拓新客户。通过碳纤维，两片式，拉丝产品的特有优势，增加普通铸造产品，提升旋压产品的议价能力。继续加大研发投入，推进产品、工艺的创新，提高产品竞争优势。公司小批量、多样化、差异化、个性化的产品特点决定了自主创新在公司中的重要性。公司将加大研发投入，成立难题攻关组，解决技术瓶颈，发挥公司优势，做别的企业不想做、不愿做、不敢做的产品，自主研发高复杂、高难度、高附加值的产品，逐步打开高端市场，提高产品竞争优势。同时建立产品利润导向目标，确保订单有合理的利润水平，严格控制低毛利产品的生产销售。感谢您的关注！

**25、林总你好，请问贵司 2019 年投资中石光芯（石狮）有限公司的目的是什么？我们中小投资者只能看到初始的投入金额 4820 万元其他权益工具投资，能否告知中石光芯给上市公司主体带来了多少资产增值？后续有没有继续加大投资中石光芯的预期？**

投资者您好，公司对中石光芯的投资为财务性投资，投资中石光芯，从长期来看，对公司未来财务状况和经营成果具有积极影响，投资中石光芯是从长远利益出发作出的慎重决策，投资中石光芯在其他权益工具投资科目核算，目前对公司的利润未产生影响，暂时没有继续加大投资中石光芯的消息，感谢您的关注！

**26、请问对中石光芯的投资是否产生了收益，公司收购上海企业是否已经完成**

	<p>投资者您好，公司对中石光芯的投资为财务性投资，在其他权益工具投资科目核算，目前对公司的利润未产生影响。收购源悦汽车尚处于筹划阶段，公司目前组织各中介机构积极开展对标的资产的尽职调查以及审计、评估等工作，并就上述重大资产重组事项同各相关方持续沟通协商，交易相关方尚未签署正式交易文件。公司将根据本次交易的进展情况，严格按照相关法律法规的规定履行有关的决策审批程序和信息披露义务。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-14